

МЕТОДОЛОГИЧЕСКОЕ ЗНАЧЕНИЕ КАТЕГОРИЙ «СИЛЫ», «ПОТРЕБНОСТИ», «ИНТЕРЕС» В ОСМЫСЛЕНИИ РЫНОЧНЫХ РЕФОРМ КИТАЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Жалдак Н.Н., Чумак-Жунь И.И

Интерес» как «оптимальное для субъекта в данных объективных условиях отношении прогнозируемых полезных результатов к прогнозируемым затратам.

Для количественной характеристики интересов должны применяться две формулы, одна из которых выражает общее стремление субъекта к максимизации удовлетворяемых потребностей при затрате *данных* сил, а другая – стремление к минимизации затраты сил на удовлетворение *каждой* потребности. Действующий, еще не проявившийся интерес выражается такими двумя формулами: 1) $I_n = P / C_{\text{мин}}$; 2) $I_c = P_{\text{макс}} / C$, где: I_n – интерес удовлетворения данной потребности; P – данная потребность; $C_{\text{мин}}$ – минимум сил, затрата которых необходима и достаточна для удовлетворения данной потребности; I_c – интерес затраты данных сил; C – данные (заданные) силы; $P_{\text{макс}}$ – максимум потребностей, удовлетворимых посредством затраты данных сил».

Как видно из формул, для удовлетворения потребностей субъекту необходимы силы. Социальная сила – это сила природы, способная совершать работу, направленная на осуществление целей человека. Чем объемнее потребность, тем большие силы необходимы для ее удовлетворения. Отдельно взятый субъект обладает ограниченными силами, а объединение субъектов может дать прирост их сил. Именно кооперация, объединение людей – главный источник их социальных сил.

Кооперация свободных субъектов основана на их общих интересах.

Общий интерес – это интерес такой взаимной деятельности, в которой осуществляется собственный интерес каждого из партнеров. Поскольку интерес состоит в том, чтобы приобрести больше новых сил взамен расходуемых, постольку люди свободно вступают в общественные отношения для получения как можно большего прироста своих сил за счет кооперации, т.е. для усиления себя. Общий интерес существует, лишь, если каждая из сторон заинтересована в том, что по отношению к ней делает другая, и видят друг в друге таких партнеров, за счет которых, они усиливаются больше, чем могли бы с другими партнерами.

Мысль о том, что государство оказывается благоустроенным в том случае, если частный интерес граждан соединяется с общегосударственной целью, и общий интерес осознается ими как собственный интерес, с нашей точки зрения, должна являться ключевой в политике каждого государства.

Проанализируем, каким образом категория «интерес» может быть использована и используется при разработке политической стратегии государства, в нашем случае Китая.

До последней четверти XX века темпы экономического роста в Китае были невелики. Факторами, тормозящими экономическое развитие, являются высокая плотность населения – 123 чел/км² (1993 г.), низкая пригодность земель для растениеводства – 10% (из них более половины неорошаемые, остальные разделены приблизительно поровну между площадями, отведенными под рис и искусственно орошаемыми землями), полуколониальное положение станы в начале XX века, сильная консервативность и традиционность уклада жизни населения.

Но за период экономических реформ 1978 – 1997 гг. ВВП страны возрос в 5,7 раза, производство ВВП на душу населения – в 4,4 раза, производительность труда (ВВП на одного занятого) – в 3,4 раза.¹ В настоящее время экономика КНР составляет 45% экономики США, а к 2010 году, по прогнозам, ВВП Китая по размерам сравняется с американским.

Хорошо осознавая, что именно осуществление частного интереса должно лежать в основе государственной политики, китайские реформаторы в стремлении к максимизации результатов при данных силах, методом проб и ошибок, пришли к тому устранению противоречия целевой функции, которое выражаемо в формуле $I_c = P_{\text{макс}}/C$, передающей общее стремление субъекта к максимизации удовлетворяемых потребностей при затрате *данных* производительных сил.

Необходимо уточнить, что подразумевается под производительными силами. Определение *производительных сил* как средств производства и людей, которые, благодаря своим способностям, приводят эти средства в движение, с нашей точки зрения, не формирует наиболее полного представления о данном понятии. Чтобы полнее дать определение понятию «производительные силы», необходимо ответить на вопросы «Что и кто выступает в качестве средств и участников производства?», а также «Каковы качественные и количественные характеристики этого производства, о средствах и участниках которого идет речь?»

Для этого целесообразно рассмотреть диаграмму сочетания возможностей деятельности.

¹ Китай. «Экономическое чудо». – Режим доступа: <http://www.livelinternet.ru/click>.

Сочетания возможностей деятельности

ВОЗМОЖНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ															
с духовными силами субъекта								без духовных сил субъекта							
с физическими				без физических				с физическими				без физических			
с С		без С		с С		без С		с С		без С		с С		без С	
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16
ДПС Потенциальные силы (резервы и потери)															

Здесь Д, Ф, С, П – множества единиц определенного продукта, который можно было бы произвести при имеющихся: духовной способности к труду (Д), физической способности к труду (Ф), средствах труда (С), предметах труда (П). 16 элементарных участков (столбцов таблицы) различаются комбинациями по вертикали наличия или отсутствия этих видов. Столбец 1, то есть совпадение части возможностей всех указанных видов возможностей, отображает действительные производительные силы (ДПС), а прочие столбцы отображают те нереализованные возможности, за счет которых путем интенсификации, путем более рационального использования можно увеличить производительные силы без увеличения ресурсов. Столбцы 2-15 показывают жирными линиями потери или резервы производственных возможностей, а тонкими то, чего недостает для реализации этих возможностей. Этот недостаток частично устраняется в кооперации за счет взаимного дополнения субъектами недостающих элементов производительных сил.

Схема показывает возможность увеличения производительных сил за счет более полного их использования. Этому соответствует увеличение совпадения разных видов потенциальных сил и образования из них действительной социальной силы.

Отсюда, действительная социальная, в том числе производительная сила, есть результат соединения материальных носителей всех указанных видов сил в нужном месте в нужном качестве и количестве.

Опираясь на это определение, к производительным силам в Китае отнесем силы, заключенные в средствах и предметах труда, и в трудоспособном населении (физическая и духовная способность к труду).

Анализируя состояние этих сил и их соединение друг с другом в процессе производства в начале 80-х гг., отмечаем:

специфичную слабо развитую систему образования при высокой плотности населения – *физические силы без духовных* – (доля неграмотных 23,5%, доля научно-технического персонала в производстве 8,2%);

низкую механизацию сельского хозяйства – *предметы труда без средств труда*;

высокую капиталоемкость и малую наукоемкость производимой продукции – *физические силы без духовных сил и без средств труда* – (соотношение наукоемкой, капиталоемкой и трудоемкой продукции 10:45:45).² Соответственно, в стране существовали проблемы, вызванные таким состоянием производительных сил. Это резкая дифференциация качества жизни населения, достатка семей; безработица, низкая рентабельность производства и др.

Для решения данных проблем, а также для повышения динамики и улучшения качественной структуры экономического роста необходимы:

интенсификация производительных сил страны (эффективное использование ресурсов путем внедрения ресурсосберегающих технологий, самоорганизации общественных систем),

увеличение производительных сил (повышение кооперации между людьми и степени общности интересов людей).

Китайское правительство принимало действенные реформы и программы, способствующие, как мы можем видеть сейчас, экономическому росту и развитию, улучшению жизни населения. В том числе к ним относятся: проект долгосрочной программы развития науки и техники на 1986-2000 гг.; программа повышения технического уровня деревни и, прежде всего, сельской промышленности, выдвинутая в мае 1985 г. Государственным комитетом КНР по науке и технике; программа развития высоких технологий “863”; программа развития производства на базе новых и высоких технологий “Факел” (август 1988 г.).³

Второй способ получения прироста производительных сил – объединение людей, их кооперация. Действительно, благодаря кооперации, устраняется несовпадение разных видов потенциальных сил за счет взаимного дополнения неполных комбинаций. Схематично это можно представить в таблице-диаграмме, на которой соотносятся материальные и духовные силы двух объединяющихся субъектов:

² Вэй Си Хун. Сравнительный анализ перехода к рыночной экономике России и Китая: дис.... канд. экон. наук / Вэй Си Хун. – М., 2003. – С. 32.

³ Вэй Си Хун. Сравнительный анализ перехода к рыночной экономике России и Китая: дис.... канд. экон. наук / Вэй Си Хун. – М., 2003. – С. 61.

ВОЗМОЖНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТА I			
с духовными силами субъекта I		без духовных сил субъекта I	
с матер. сил. суб. I	без матер. сил суб. I	с матер. сил. суб. I	без матер. сил суб. I
без матер. сил суб. II	с матер. сил. суб. II	без матер. сил суб. II	с матер. сил. суб. II
без духовных сил субъекта II		с духовными силами субъекта II	
ВОЗМОЖНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТА II			

В интересах страны избыточную рабочую силу задействовать, и действовать наиболее выгодно для себя. По теории международной торговли Хекшера – Олина страна, имеющая относительно избыточные факторы производства, будет стремиться экспортировать товары, требующие для своего производства значительных затрат факторов производства, которыми она располагает в относительном избытке, и небольших затрат дефицитных для нее факторов, в обмен на товары, производимые с использованием факторов в обратной пропорции. Таким образом, в косвенной форме экспортируются избыточные факторы и импортируются дефицитные факторы производства, т. е. передвижение товаров из страны в страну компенсирует низкую мобильность факторов производства в масштабах мирового хозяйства.

Поэтому для получения прироста производительных сил с помощью вовлечения сил другого субъекта китайским правительством было принято решение производства на экспорт более трудоемкой продукции. Структура экспорта претерпела существенные изменения в 1980-е годы. Если в начале этого десятилетия пищевые продукты и минеральное сырье (нефть и уголь) составляли 40% общего объема китайского экспорта, то к его концу они едва достигали 20%. За этот период доля готовых изделий в экспорте поднялась с 50 до 75%. Изменилась и структура импорта: доля готовой продукции выросла с 65 до 82% от общей стоимости импортных поставок.

Далее последовало образование свободных экономических зон (СЭЗ). Специфика СЭЗ КНР, в частности расположенных на южном побережье страны, состоит в том, что основную роль в многоукладном хозяйственном комплексе на их территории играют смешанные, контрактные и чисто иностранные предприятия. При активном руководстве со стороны государства здесь главным регулятором выступает рынок. Для иностранных инвесторов существует ряд особых привилегий и льгот, касающихся налогообложения, арендной платы за пользование землей, въездных и выездных формальностей, рассмотрения заявок на создание предприятий.

Закономерно, что привлечение средств на территорию СЭЗ требует определенных государственно-правовых действий. Данные действия формируют механизм привлечения средств, инвесторов, технологии, квалифицированного рабочего труда.

Также важно отметить регулируемую роль руководства страны в процессе практического создания СЭЗ в Китае. С одной стороны, была создана специальная канцелярия по делам СЭЗ при Госсовете КНР, с другой, местным органам власти было предоставлено право осуществлять регулирование хозяйственной деятельности иностранных предприятий в своих зонах.

Итак, мы рассмотрели значение категории «интерес» при переходе к рынку на примере китайского реформирования и пришли к выводам, что государство сильно тогда и только тогда, когда общественный интерес воспринимается гражданином этой страны как свой собственный, а достижение общих интересов в условиях неоднородности страны (в данном случае четкое деление Китая на аграрный и промышленный сектора) сглаживается исключением стихийности, т. е. государственным регулированием процессов оптимизации использования носителей производительных сил.

КОНТРОЛЬНО-СЧЕТНЫЙ ОРГАН КАК СУБЪЕКТ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ НА УРОВНЕ РЕГИОНА И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ЕГО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Здоровцов А.Г.

Становление и развитие рыночных отношений в экономике России потребовало осуществления новых принципов федерализма и, соответственно, разграничения компетенции Российской Федерации и ее субъектов как в хозяйственной, так и в бюджетной сфере. Бюджетно-финансовый контроль в субъектах РФ находится до настоящего времени в процессе становления. Это связано с тем, что существовавшая ранее система государственного контроля в ходе преобразований и реформ была разрушена, а оставшиеся ее элементы были неспособны осуществлять эффективный контроль в современных условиях. Все это потребовало создания новых структур финансового контроля – контрольно-счетных органов.

Непосредственный государственный финансовый контроль, т.е. контроль над самим государством, осуществляет Федеральное Собрание с