ТОРГОВАЯ ВОЙНА МЕЖДУ США И КИТАЕМ: ИСТОРИЯ НАРАСТАНИЯ ПРОТИВОРЕЧИЙ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ

К. И. Самодуров
Науч. рук.: Ю.Л Растопчина
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет

Аннотация. *В статье представлены исторические и социально-экономические взаимоотношения США и Китая. США и Китай являются крупнейшими экономическими державами. От их взаимоотношений зависят многие показатели мировой экономики, а также уровень жизни и темпы экономического роста в третьих странах. Именно поэтому конфликты между двумя лидерами могут стать причиной мировых экономических кризисов и перестроек.*

Ключевые слова: *США, Китай, торговые отношения, международная торговля, конкуренция, таможенные пошлины.*

TRADE WAR BETWEEN THE USA AND CHINA: THE HISTORY OF ESCALATING CONFLICTS AND THEIR IMPACT ON INTERNATIONAL ECONOMIC RELATIONS

K. I. Samodurov
Scientific Supervisor: Yu.L. Rastopchina
Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University

Annotation. *The article presents the historical and socio-economic relations between the United States and China. The United States and China are the largest economic powers. Many indicators of the global economy, as well as the standard of living and economic growth in third countries, depend on their relations. This is why conflicts between the two leaders can cause global economic crises and restructurings.*

Keywords: *United States, China, trade relations, international trade, competition, customs duties.*

В реалиях 2025 года отношения между Соединёнными Штатами Америки и Китайской Народной Республикой носят отнюдь не позитивный характер. С начала года Дональд Трамп (действующий президент США) вводит таможенные пошлины в 10% на все товары из Китая, КНР ответила введением пошлин на уголь и сжиженный природный газ (15 %), нефть, сельскохозяйственную технику и крупные легковые автомобили (10 %). К апрелю пошлины с обеих сторон вырастают до более 100% (145% со стороны США и 125% со стороны Китая). После долгого обмена ограничительными торговыми мерами США и Китай по итогам переговоров в Женеве (Швейцария) смогли договориться о взаимном сокращении тарифов на 90 дней (начиная с 12 мая). В рамках соглашения Вашингтон обязался снизить пошлины на китайские товары с 145 до 30%, а Пекин на американские – с 125 до 10%. Казалось, торговая война подошла к своему завершению, однако после решения Китая ввести экспортный контроль на технологии добычи и переработки редкоземельных металлов (сфера, большую часть которой на мировом рынке контролирует именно КНР), Трамп от имени США объявил о введении с 1 ноября (или ранее, в зависимости от дальнейших действий Пекина) 100%-го импортного тарифа на Китай «сверх любого тарифа, который он платит в настоящее время», а также экспортного контроля на всё критически важное программное обеспечение. Как следствие: американские индексы снизились, а рынок криптовалют вовсе обвалился. В этой статье мы рассмотрим, с чем связаны взаимные ограничения двух держав, историю нарастания противоречий, а также влияние этого конфликта на мировой рынок.

Начнём с рассмотрения истории и специфики развития китайской экономики. После очередной Гражданской войны 1945-1949 годов была основана Китайская Народная

Республика (КНР) – современная модель государственности Китая, приверженная социалистическим принципам. Именно с этого момента начинается путь становления Китая от одной из беднейших стран до крупнейшей экономики мира. Коммунистическая Партия Китая во главе с Мао Цзэдуном взяла социалистический курс развития со своей спецификой: в основе легла идеология, сложившаяся под влиянием марксизма-ленинизма, сталинизма и традиционной китайской философии (преимущественно конфуцианства), и стала называться маоизмом. Тесные связи с СССР имели большое значение в развитии КНР, однако Мао Цзэдун не скопировал социалистическую модель развития своего соседа, а модернизировал. Он подверг критике советскую модель и призвал учитывать специфические условия Китая: в то время единственным возможным классом, на который могли опираться коммунисты, было бедное крестьянство в связи с социально-экономической отсталостью страны.

Основой будущего идеального общественного строя в Китае должна была стать «народная коммуна». Основной принцип, на котором должны были основываться коммуны, состоял в тотальном обобществлении всей жизни их членов. В целях отказаться от капиталистической структуры общества вместо денег в коммунах были введены «трудодни»: работник получал продовольствие в зависимости от количества отработанного им времени. К концу 1958 года было создано 26 тысяч коммун, средний размер которых составлял 20 тысяч человек. Так как одной из целей правительства была индустриализация, а соответствующих технологий и квалифицированных работников не было, вся ответственность пала на крестьян: наряду с сельским хозяйством, в коммунах следовало развивать промышленное производство. Крестьяне должны были сами плавить металл (качество которого, как ни странно, получалось отнюдь не высоким), изготовлять сельскохозяйственный инвентарь и транспортные средства. Домны и металлургические печи строились даже во дворах, так что после полевых работ крестьянам приходилось заниматься выплавкой металла на месте жительства. В результате на обработку полей уходило всё меньше сил и времени, из-за чего многие из них пребывали в запустении, урожай гнил, а отчёты местных властей скрывали их неуспехи. Более того, в это же время государство в целях увеличить объёмы сельскохозяйственного производства объявило охоту на воробьёв, крыс, мух и комаров – «вредителей», питающихся зерном и разносящих болезни. За несколько лет было истреблено около 2 млрд воробьёв, которых в Китае практически не осталось. Как следствие: возросла популяция саранчи и гусениц, ещё более вредящих урожаю. Только в 1960 году Мао осознал ошибку и запросил и СССР 250 тысяч воробьёв для восстановления популяции этой птицы. Такая неэффективная политика привела к «Великому китайскому голоду». Этот голод считается самым смертоносным и одним из величайших «рукотворных бедствий» в истории человечества. По оценкам, число погибших от голода составляет десятки миллионов людей.

В то же время отношения между Китаем и СССР становились всё хуже: Москва и Пекин не сходились во мнениях по поводу организации политического курса. Мао критиковал десталинизацию Хрущёва и политику мирного сосуществования СССР с капиталистическим Западом, что противоречило марксистским идеям мировой революции, согласно которым невозможно строить коммунизм в отдельно взятой стране, революция должна быть планетарной, чтобы стать успешной. В 1960-х годах СССР прекратил финансовую и кадровую помощь КНР, а в 1969 году случился вооружённый конфликт между двумя державами на острове Даманский. Таким образом, находясь в уязвимом положении между двумя державами – СССР и США, Китай осознал необходимость в новом стратегическом партнёре и отдал предпочтение США (что подтверждает визит Ричарда Никсона – 37-го президента США – в Пекин в 1972 году). Такое решение открыло китайскому государству несколько возможностей: во-первых, сближение с США позволило эффективнее противостоять влиянию СССР и укрепить свои позиции на международной арене (этой цели придерживались и штаты); во-вторых, в Китай хлынули иностранные инвестиции, большая часть которых уходила не на военные нужды (так как вторжение СССР постепенно перестали считать вероятным), а на развитие сельского хозяйства и лёгкой промышленности. Пусть Мао и последовал стратегии, схожей с той, за которую упрекал Хрущёва, он посчитал необходимым

временное сотрудничество с капиталистическими странами для формирования более значимого образа на мировой арене, внутреннего развития за счёт инвестиций и технологий, а также налаживания дипломатических отношений, которые могли стать инструментом дальнейшего продвижения социализма.

После смерти Мао Цзэдуна с начала периода экономических реформ в 1978 году в Китае значительно повысился средний уровень жизни и установилась относительная социальная стабильность. Дэн Сяопин – китайский государственный и партийный деятель – выступил с идеей модернизации экономики: коммуны были распущены, однако земля вне городов объявлялась "коллективной собственностью жителей"; влияние государства в экономике было ослаблено, а у граждан и предприятий появилось больше прав на частную собственность. Более того, китайским производителям было разрешено сотрудничать с зарубежными компаниями, что не только вызвало приток на национальный рынок новых товаров, но и открыло возможности китайским предприятиям развиваться под натиском конкурентов. Такая политика многими была воспринята как переход к капиталистической системе, однако само правительство Китая, не изменяя принципам, заложенным во время основания КНР, до сих пор утверждает, что это лишь одна из форм социализма, становящаяся более эффективной за счёт существенного повышения роли рыночных механизмов в системе и сокращения (но не устранения) государственного планирования и прямого контроля. "Неважно, какого цвета кошка – главное, чтобы она ловила мышей" – так описал сложившуюся ситуацию Дэн Сяопин. В 1980-х Китай превратился в одного из крупнейших производителей недорогих промышленных товаров за счёт иностранных технологий и инвестиций, а также дешёвой рабочей силы. В стране появились особые экономические зоны с льготным налогообложением, упрощёнными способами организации экономической деятельности, дешёвой рабочей силой и инфраструктурой и прочими особыми условиями ведения бизнеса. В пример можно привести Чжунгуаньцунь в Пекине – технологический и научный центр, прозванный западными СМИ “китайской кремниевой долиной”, в которой сосредоточены крупнейшие IT-компании КНР.

В 1981 году Китай вступил в Международный валютный фонд и Всемирный банк, а позднее, в 2001 году, с развитием технических возможностей и инфраструктуры, модернизацией правовой системы, а вследствие, и усложнением ассортимента экспортируемой Китаем продукции, во Всемирную торговую организацию (ВТО). С последним он столкнулся с некоторыми трудностями, из-за чего процесс присоединения длился 15 лет (с 1986 года, когда ВТО имело наименование “ГАТТ” – Генеральное соглашение по тарифам и торговле, из которого Китай вышел ещё до гражданской войны и образования КНР), чему не малым поспособствовала позиция США. Всё из-за неоднозначной позиции Китая относительно его экономического статуса и типа экономической системы. Китайское руководство придерживалось следующей позиции: несмотря на то что китайская экономика сохраняет отдельные черты плановой, траектория ее развития устремлена к рынку. США не разделяли позицию КНР, утверждая, что при всех достижениях Китай нельзя считать полноценной рыночной экономикой. Ко всему прочему не ясен был экономический статус КНР. США и другие западные страны сформулировали пять требований к Китаю в сфере международной торговли: 1) режим внешней торговли должен действовать единообразно на всей территории КНР; 2) КНР должна сделать национальную систему регулирования внешней торговли более прозрачной; 3) руководству КНР следует отказаться от нетарифных ограничений, не соответствующих принципам ГАТТ; 4) КНР необходимо провести реформу ценообразования для ее перестройки в соответствии с рыночными принципами; 5) КНР надо согласиться с имеющимися дополнительными исключающими поправками. Заместитель министра внешней торговли и экономического сотрудничества Шен Чжурен дал официальный ответ на выдвинутый перечень требований, в которых принял все требования за исключением последнего, так как он противоречит курсу Китая на открытость и дальнейшие экономические реформы и, следовательно, рассматривается как неприемлемый. Речь шла о статье 19 ГАТТ, согласно которой одна сторона торговых отношений могла выборочно применять срочные

меры в отношении экспортной продукции другой стороны, не распространяя их действия на экспорт других стран: в таком случае другие страны имели бы рычаги давления на экономическую политику Китая, что его не устраивало. На фоне продолжающихся переговоров о принятии исключающих поправок и о статусе Китая как рыночной экономики весной и летом 1989 года в Пекине произошли события огромной политической значимости – серия протестов, направленных на правящую партию. Реакцией на исход этих событий со стороны США стало наложение экономических санкций, из-за которых любые переговоры по вопросу о повторном присоединении КНР к ГАТТ были заморожены.

В 1993 году, когда попытки Китая вступить в организацию, начинали рассматриваться перспективы возможного преобразования ГАТТ в ВТО, чем и воспользовались США во время очередных переговоров с КНР. Во-первых, перед Китаем, фактически, стоял вопрос не о повторном присоединении в ГАТТ, а о вступлении в учреждённое в скором будущем ВТО. Поднимая цену вопроса, США дополнительно к уже предъявленным требованиям выдвинули ещё несколько обязательных, в том числе сделать акцент на защите прав интеллектуальной собственности. Во-вторых, штаты всё ещё не хотели признавать за китайской экономикой рыночный статус, несмотря на заявление делегации Китая о целях государства в построении социалистической рыночной экономики. Процесс вступления затянулся ещё на несколько лет, и, наконец, спустя 25 раундов двусторонних переговоров США и Китая государства пришли к компромиссу. Китай всё же принял на себя сравнительно больше обязательств, чем другие развивающиеся страны, и 11 декабря 2001 года был официально принят в ВТО на правах развивающейся страны, которые предполагали ряд льгот и преимуществ по сравнению со стандартным статусом страны с рыночной экономикой. Вступив во Всемирную торговую организацию, Китай сумел ускорить свой экономический рост, открыв рынки большему количеству иностранных товаров, привлечь в страну иностранные производства, новые технологии и, вследствие, рабочие места, использовав конкурентные преимущества в виде избытка и низкой стоимости рабочей силы и регулируемых цен на сырьё и энергоносители, а также защитить себя от дискриминационной политики со стороны развитых стран, отношения с которыми теперь улучшились. Так Китай и подошёл к крайней стадии своего становления одной из крупнейших экономик мира и ведущим мировым финансовым центром: Объём торговли между Китаем и США в 2010 году достиг 385,3 млрд долларов, а по итогам 2011 года товарооборот между странами составил 456,8 млрд долл., с положительным сальдо 273 млрд в пользу КНР.

США довольно молодое государство, если сравнивать с Китаем. Отчасти поэтому не связанному древними устоями ему было проще встать на путь рыночной экономики и капитализма, перенятого от Европы. Пока Китай разбирался с перестройкой государственной системы и попытками построения социализма, Соединённые Штаты активно развивались в сфере торговли и технологий. Изначально США существовали как колония Великобритании, однако после подписания Декларации независимости 1776 года стали развиваться как единое независимое государство. К концу XIX века Соединенные Штаты Америки совершили невероятный рывок в сфере экономики, обогнав Великобританию и превратившись в ведущую экономическую державу мира. Этот успех стал результатом уникального сочетания географических, политических, технологических и социальных факторов, которые создали идеальные условия для стремительного роста.

Основой американского экономического чуда стало расширение сфер влияния на Запад. В 1803 году была совершена сделка по приобретению США французских владений в Северной Америке – “Луизианская покупка”, по итогам которой к владениям США присоединились земли тринадцати современных штатов. А после выигранной войны с Мексикой (1846-1848гг) Соединённые Штаты получили около 55% территории противника. Все земли, отошедшие к государству в XIX веке, были плодородны, благодаря чему развивалось сельское хозяйство: хлопководство, выращивание зерна и разведение скота. Это не только обеспечивало продовольствием растущее население, но и стало важным экспортным товаром. Открытие месторождений золота в Калифорнии, а затем – нефти в Пенсильвании, где

в 1859 году Эдвином Дрейком была пробурена первая практическая нефтяная скважина, дало мощный импульс промышленности и привлекло огромные капиталы и рабочую силу. Успех Дрейка послужил началу нефтяной эры: по всей Америке начали бурить скважины, строить нефтеперегонные заводы и продавать керосин – на тот момент главный нефтепродукт. США экспортировало нефть и продукты её переработки в Европу, а также привлекло множество инвестиций в эту отрасль. **Пенсильвания** стала первым нефтяным центром США и одним из ведущих центров мировой нефтедобычи.

Богатеющие Штаты преуспели в построении передовой логистической системы: строительство каналов, таких как Эри, а затем и масштабное развитие железнодорожной системы, связало промышленный Восток с аграрным Западом и сырьевым Югом. Это создало стабильный, единый национальный рынок и послужило развитию металлургии, машиностроения и угольной промышленности. В конце XIX – начале XX веков США стали эпицентром Второй промышленной революции. Американские изобретатели и предприниматели представили миру технологии, которые изменили его навсегда: начиная телефоном Александра Белла и заканчивая конвейерным производством Генри Форда, внедрение которого привело к стандартизации деталей и резкому снижению стоимости товаров, что сделало автомобили и другую технику доступными для среднего класса и заложило основы общества потребления.

Наконец, в отличие от Европы, погрязшей в череде войн, США на своей территории наслаждались относительным миром. К тому же, воспользовавшись своей удалённостью от эпицентра конфликтов, они стали главными кредиторами других государств. Положение США стало удобным и для многих европейских компаний и аристократов, ведь куда безопаснее хранить деньги в надёжных американских банках, чем в нестабильной Европе. Таким образом, к началу 1920-х годов половина мирового золотого запаса скопилась именно в США, а во второй половине XX века доллар, который изначально был подкреплён золотыми слитками, стал мировой валютой, что сохранилось и по сей день.

Вернёмся к началу XXI века и отношениям между США и догнавшем их по экономическому развитию Китаем. В связи с преимуществами Китая в виде дешёвой рабочей силы многие межнациональные корпорации перенесли свои центры производства именно в эту страну. США стали зависеть от конечной продукции, закупаемой у КНР, а также редкоземельных металлов, необходимых, например, в производстве ракет, истребителей, высокоточных бомб и другого военного оборудования, и около 70% мирового объёма добычи которых обеспечивает именно Китай. К тому же, со второй половины XX века, когда КНР открылась для иностранных компаний и производств, она выбрала путь развития национальных производителей, которые изучали западные технологии, учились работать с ними и даже их копировать, но внедряя свои доработки.

Конечно, руководство США видит в безумном экономическом росте Китая и экспортной зависимости от него угрозу своей национальной безопасности. Так при Бараке Обаме с 2009 по 2017 годы было введено несколько мер против китайских товаров. Например, в 2012 году его администрация заблокировала покупку энергетической компании Ralls – дочерней компании китайской Sany Group – земельного участка в штате Орегона для строительства ветряных турбин, однако позже апелляционный суд в Вашингтоне признал незаконным решение администрации Обамы и постановил, что права Ralls были нарушены. В дальнейшем китайские производители ещё не раз сталкивались с подобными препятствиями своего развития со сторон США.

Больше всего установившиеся связи с КНР беспокоили Дональда Трампа, который и начал вести активную политику по защите национального рынка от китайских компаний. 23 января 2018 года он установил тариф в 30% на ввозимые в страну солнечные батареи, Китай же, являясь мировым лидером в производстве этого товара, выразил своё недовольство подобными действиями США. После этого Трамп установил ещё ряд пошлин на ввоз из Китая различного рода товаров. Свои действия Трамп мотивировал защитой национального рынка США, а также обвинениями Китая в нарушении интеллектуальных прав, такие как

использование товарного знака без разрешения обладателя и производство/продажа контрафактных товаров (подделки или незаконные копии). Китай, в свою очередь, предпринял ответные действия: «Решение Трампа – это объявление Китаю торговой войны, из которой никто не выйдет победителем» – Вей Цзянго, экс-министр торговли КНР.

Таким образом и была начата стадия непосредственных торговых столкновений двух стран после многолетнего заложения «фундамента» в виде становления США и Китая крупнейшими участниками мировых экономических отношений. Влияние торговой войны на мировые экономические отношения двойственно. С одной стороны, она повлияла на развитие многополярного экономического мира: транснациональные корпорации и страны осознали риски концентрации производства в одной стране, из-за чего сейчас производство активно переносится во Вьетнам, Индию, Мексику, Бангладеш и другие страны Юго-Восточной Азии, которые теперь получили экономический импульс, что укрепило их позиции на мировой арене. С другой стороны, развернувшийся конфликт привёл к хаосу в уже сложившейся мировой экономической системе: перенос производственных мощностей и торговые пошлины увеличили затраты для компаний, что в итоге привело к росту цен на товары по всему миру; торговые союзники США (например, страны Европы) оказались в сложной ситуации, ведь они разделяют озабоченность США по поводу практик Китая, но также не хотят полностью прекращать выгодное экономическое сотрудничество с Пекином и страдают от побочного ущерба торговой войны.

Торговая война между Соединёнными Штатами Америки и Китайской Народной Республикой имеет значимость мирового масштаба. Она стала очередной ступенью в развитии международных отношениях и торговли между странами. Сегодня мир постепенно переходит от монополии нескольких крупных держав к многополярности: из-за осознания своей зависимости государства стремятся к улучшению собственных национальных экономик. Развитые страны под воздействием конкуренции создают всё больше инновационных технологий, такие как искусственный интеллект и высокоскоростной интернет, которые формируют реальность с новыми порядками. Наконец, сложившаяся ситуация подорвала авторитет и эффективность ключевого института глобальной торговли, допустившего возникновение таких масштабов противоречий, – ВТО. Это вызывает необходимость в пересмотре некоторых правовых норм, регулирующих экономику, а также форм их выражения.

Литература

1. Абрамова, И. О., и др. (2020). *США – Китай: Великое противостояние?* М.: Институт Африки РАН.

2. Ларди, Н. (2019). *Государство против рынка: Перерождение китайской экономики*. М.: Издательство Института Гайдара.

3. Naughton, B. (2018). *The Chinese Economy: Adaptation and Growth*. 2nd ed. The MIT Press.

4. Официальный сайт Всемирной торговой организации (ВТО). – https://www.wto.org/

ЭКОНОМИКА ЧИЛИ И КОЛУМБИИ – ОБЗОР БИЗНЕС ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СТРАН

В.С. Стеклова
Науч. рук.: Ю.Л. Растопчина
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Аннотация. *В последние десятилетия Чили и Колумбия стали важными игроками на экономической арене Латинской Америки. Обе страны активно развивают свои экономики, что приводит к увеличению объемов двусторонней торговли и инвестиций. В данной статье*