

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет», Россия
Азербайджанский государственный экономический университет UNES, Азербайджан
Белгородский государственный университет им В.Г. Шухова, Россия
Варшавская высшая школа экономики, Польша
Великотырновский университет Святых Кирилла и Мефодия, Болгария
Воронежский государственный университет, Россия
Высшая школа европейских и региональных исследований, Чешская Республика
Департамент АПК Белгородской области
Департамент экономического развития г. Белгород
Карагандинский экономический университет, Казахстан
Юго-Западный государственный университет, Россия
ООО «Радиус», Россия

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ: ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Сборник трудов
III Международной
научно-практической конференции
(г. Белгород, 22 апреля 2021 г.)



Белгород 2021

УДК 338
ББК 65.9
Э 40

Редакционная коллегия:
Ответственный редактор: *профессор Е.А. Стрябкова*

Э 40 Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности: сборник трудов III Международной науч.-практ. конф. (г. Белгород, 22 апреля 2021 г.) / отв. ред. Е.А. Стрябкова, – Белгород : ООО «Эпицентр», 2021. – 184 с.

ISBN 978-5-6046064-7-6

В сборнике опубликованы материалы международной научно-практической конференции, проводимой в Институте экономики и управления НИУ «БелГУ» 22 апреля 2021 года. Значительная часть материалов отражает теоретические и практические результаты научных достижений преподавателей, магистрантов, аспирантов и практических работников в области экономической безопасности социально-экономических систем.

Для широкого круга научных и практических работников в области экономической безопасности социально-экономических систем

УДК 338
ББК 65.9

© НИУ «БелГУ», 2021

ISBN 978-5-6046064-7-6

СОДЕРЖАНИЕ

Секция 1. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

<i>Донских Р.В., Качурова Е.В.</i> Внешнеторговые отношения России как инструмент обеспечения экономической безопасности	5
<i>Ермаченко Ф.М.</i> Оценка роли макрорегиона в обеспечении безопасного развития национальной экономики	8
<i>Есаян И.И.</i> Экономическая безопасность добычи полезных ископаемых: глобальный аспект	13
<i>Кожухова А.Ф., Лыщикова Ю.В.</i> Теневая экономика РФ: причины формирования и современные оценки	16
<i>Попов В.А., Качурова Е.В.</i> COVID-19 как угроза экономической безопасности и пути преодоления экономических последствий	20
<i>Скребова А.В., Лавриненко Е.А.</i> Практика внедрения бережливых технологий в систему управления российских вузов.....	25
<i>Шамилов Ф.Ф.</i> Перспективы обеспечения экономической безопасности.....	28
<i>Щитова Д.А., Коньшина Л.А., Соловьева Н.Е.</i> Изменения налогового законодательства РФ для обеспечения экономической безопасности страны на современном этапе развития	32

Секция 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

<i>Азарова Н.А.</i> Человеческий капитал как фактор повышения экономической устойчивости РФ	38
<i>Азизов Р.Н.</i> Стратегия развития внешнеэкономических связей и экономическая безопасность Азербайджана.....	41
<i>Брайченко Е.В., Мочалова Я.В.</i> Роль онлайн-обучения в обеспечении экономической безопасности регионов.....	45
<i>Владыка М.В., Выродов Н.Ю., Донской А.Д.</i> Механизмы продовольственной безопасности регионов в условиях цифровой трансформации АПК.....	48
<i>Владыка М.В., Выродов Н.Ю., Донской А.Д.</i> Экономическая безопасность предприятий АПК в условиях цифровизации экономики.....	56
<i>Владыка М.В., Горбунова Е.И., Ермаченко Ф.М.</i> Влияние реализации экспортного потенциала на конкурентоспособность региона	61
<i>Гасанова В.А., Риффель Г.В., Шулякова В.В.</i> Способы исследования экономических сетевых структур	64
<i>Гасанова В.А., Риффель Г.В., Шулякова В.В.</i> Стратегия пространственного развития регионов как основа формирования системы взаимодействия учреждений высшего образования	71
<i>Зарубин С.С.</i> Стратегические направления совершенствования управления экономической безопасностью региона	78
<i>Кривая Д.Н., Мочалова Я.В.</i> Анализ уровня экономической безопасности регионов России	81
<i>Куропатчик О.П.</i> Использование преференциального режима территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) «Губкин», как условие повышения социально-экономической безопасности моногорода и региона в целом	85
<i>Лаврикова Н.И.</i> Концепт обеспечения экономической безопасности развития региональной инновационной системы	90
<i>Линькова А.А., Мочалова Я.В.</i> Экономической безопасности Челябинской области	94

<i>Сироджиддин М., Бондарева Я.Ю.</i> Оценка угроз экономической безопасности Белгородской области.....	97
<i>Чистникова И.В., Михайличенко М.Ю.</i> Управление региональным развитием в условиях цифровой экономики.....	102
<i>Чубыкина Е.В., Стрябкова Е.А.</i> Влияние политики импортозамещения на продовольственную безопасность региона	105

Секция 3. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ БИЗНЕСА

<i>Бурчиц Т.В., Стрябкова Е.А.</i> ERP-системы как инструмент повышения уровня экономической безопасности предприятия в условиях цифровой трансформации бизнеса..	111
<i>Бражникова А.С., Глотова А.С.</i> Методика оценки кадровой составляющей экономической безопасности предприятия	117
<i>Варващенко М.А., Добродомова Т.Н., Добродомов С.В.</i> Основы обеспечения экономической безопасности предприятия	121
<i>Дубская А.С.</i> Анализ возможностей использования математических методов для обоснования инвестиционных проектов в сфере строительства.....	126
<i>Зуева Е.О., Козтева А.Н.</i> Теоретические аспекты управления рисками в реальном бизнесе	129
<i>Калугин В.А., Чуприна В.Ю.</i> Экономическая безопасность грузовой транспортной компании	135
<i>Кох А.В., Глотова А.С.</i> Индикаторы технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия.....	139
<i>Лозин В.А., Гордя Д.В., Соловьева Н.Е.</i> Оценка экономической безопасности нефтегазовой отрасли экономики РФ	144
<i>Медведева А.И., Рашина Е.Л., Кулик А.М.</i> Оценка системы экономической безопасности предприятия сельскохозяйственного назначения	150
<i>Пискарева А.Н., Дружникова Е.П.</i> Угрозы экономической безопасности предприятия металлургической отрасли	155
<i>Руденко Т.А., Герасимова Н.А.</i> Оценка надежности контрагента как инструмент обеспечения экономической безопасности предприятия.....	160
<i>Слюнкина Д.А., Добродомова Т.Н., Добродомов С.В.</i> Финансовая безопасность предприятия: риски и угрозы.....	164
<i>Фатеева И.И., Лыщикова Ю.В.</i> Информационная составляющая экономической безопасности предприятия: содержание и методы оценки.....	167
<i>Шепелев А.С., Дружникова Е.П.</i> Экономическая безопасность в сфере кредитования бизнес-проектов	172

Секция 4. ИНФОРМАЦИОННОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

<i>Герасимов С.В., Нежурина Д.О., Герасимова Н.А.</i> Аспекты информационной безопасности бизнеса.....	176
<i>Кулик А.М., Титов А.Ю.</i> Цифровая трансформация информационной безопасности региона с использованием голосовой биометрии	179
<i>Хаимова А.П., Мочалова Я.В.</i> Информационное и правовое обеспечение экономической безопасности	182

Секция 1. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

УДК 339.5

ВНЕШНЕТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

**Р.В. Донских,
Е.В. Качурова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассмотрены основные аспекты внешнеэкономической деятельности, проведен анализ внешнеторговых отношений России с зарубежными странами, определено влияние таможенных органов в обеспечении экономической безопасности.

Ключевые слова: внешнеэкономическая деятельность, внешнеторговые отношения, внешняя политика, экономическая безопасность.

FOREIGN TRADE RELATIONS OF RUSSIA AS A TOOL TO ENSURE ECONOMIC SECURITY

**R.V. Donskikh,
E.V. Kachurova
Belgorod, Russia
Belgorod State
national research University**

The article examines the main aspects of foreign economic activity, analyzes Russia's foreign trade relations with foreign countries, and determines the influence of customs authorities in ensuring economic security.

Keywords: foreign economic activity, foreign trade relations, foreign policy, economic security.

На сегодняшний день, в условиях экономической, политической и социальной нестабильности, проблемы обеспечения экономической безопасности внешнеэкономической деятельности государства, стабильного развития международных экономических отношений не теряют своей актуальности. В настоящее время в экономических отношениях между государствами рассматриваются не только трудовые и производственные аспекты, но и торговые и валютно-финансовые аспекты мирового хозяйства. Так же необходимо отметить и особый интерес в глобализации и регионализации международных экономических отношений, где доминирующим лидером в установлении мирового порядка выделяется Всемирный Банк и Международный валютный фонд. Можно утверждать, что международные экономические отношения рассматриваются как совокупность отношений между государствами, которая характеризует экономические связи и организационно-экономические отношения между ними.

Современная геополитическая ситуация в мире связана с экономическими и политическими проблемами, возникающими как внутри государств, так и на международном уровне. Из-за угрозы возникновения новых рисков и угроз

экономическим интересам и безопасности страны ежегодно возрастает роль таможенных органов в области обеспечения экономической безопасности.

Федеральная таможенная служба поставила перед собой цель способствовать защите экономических интересов Российской Федерации в современных условиях внешней торговли, а также своевременно препятствовать возникновению рисков ситуаций и угроз, наносящих ущерб безопасности страны. Поэтому в таможенном законодательстве прописаны такие задачи таможенных органов, как своевременное обнаружение и предотвращение возникновения угроз, административных правонарушений и преступлений, связанных с экономической безопасностью государства [1]. Каждое государство в данном аспекте рассматривается как субъект мировой экономики, которые способны организовать хозяйственную деятельность на международной арене.

Внешняя торговля выделяется как форма международных экономических отношений и выполняет важную роль в хозяйственном развитии как отдельных государств, так и мирового сообщества в целом. В настоящее время увеличилась зависимость большинства государств от международного товарооборота, что говорит о внешней торговле как о факторе экономического роста. В связи с чем можно сделать вывод, что внешнеторговые отношения между государствами являются наиболее распространенными отношениями и требуют постоянного государственного регулирования.

Основные цели государственного регулирования в сфере внешней торговли представлены на рисунке 1.

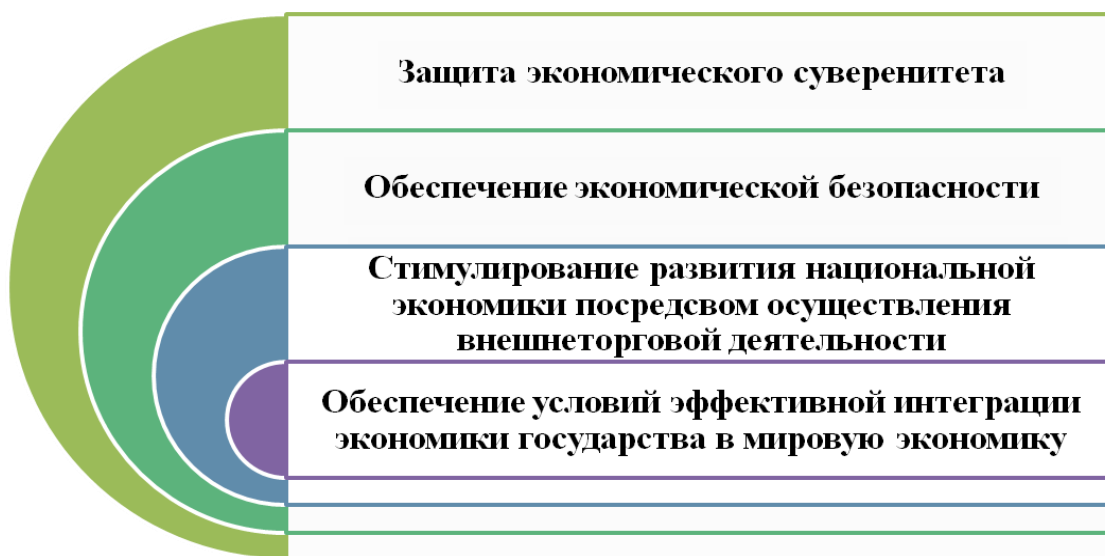


Рис. 1. Основные цели государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

Следует отметить, что на сегодняшний день именно внешняя торговля, как сфера российской экономики, перевыполняет пополнение доходов в федеральный бюджет Российской Федерации [4]. По данным таможенной статистики, внешнеторговый оборот Российской Федерации в 2020 году составил 567,8 млрд. долларов США и снизился по сравнению с 2019 годом на 15,1%, в том числе экспорт – 336,4 млрд. долларов США (снижение на 20,7%), импорт – 231,4 млрд. долларов США (здесь наблюдается снижение на 5,3%) [3].

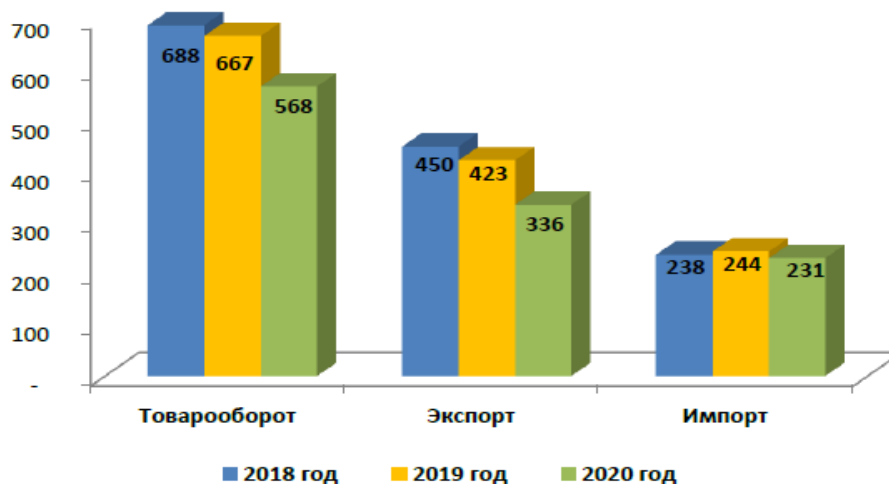


Рис. 2. Показатели внешней торговли Российской Федерации на период с 2018 по 2020 гг.

Если подробно рассматривать структуру внешней торговли России по признаку групп стран, то в качестве наиболее крупного экономического партнера нашей страны выступает Европейский союз (по статистическим данным отмечено 39% товарооборота). Вторым крупнейшим партнером выделяются страны Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (здесь 34% товарооборота), следом идут страны СНГ, и только потом ЕАЭС (страны Евразийского экономического союза). В основную пятерку торговых партнеров Российской Федерации в 2020 году вошли Китай – 18,3% от общего объема товарооборота, Германия – 7,4%, Нидерланды – 5,0%, Белоруссия – 5,0%, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии – 4,7% [3].

В 2020 году международная деятельность ФТС России осуществлялась в непростых экономических и политических условиях, а также в нестабильной эпидемиологической обстановке, повлиявшей на ограничение контактов с зарубежными партнерами [2].

Несмотря на это, таможенное сотрудничество выстраивалось довольно результативно и эффективно. В переговорном процессе с иностранными партнерами стали преобладать новые формы взаимодействия (проведение переговоров посредством видеоконференцсвязи, подписание документов путем обмена письмами).

Основным инструментом реализации и регулирования международной деятельности ФТС России является международная правовая база. В 2020 году она дополнена еще 3 документами и по состоянию на конец года включает 328 международных договоров и меморандумов, заключенных с 71 иностранным государством [2].

Продолжалось активное взаимодействие с таможенными администрациями стран дальнего зарубежья.

Традиционно тесное сотрудничество осуществлялось с Главным таможенным управлением Китайской Народной Республики. Таможенные службы России и Китая оказывали взаимное содействие и обменивались информацией по вопросам взимания таможенных платежей, управления таможенными рисками, интеллектуальной собственности, перемещения МПО, обмена статистическими данными и др.

Активизировалось сотрудничество со странами Латинской Америки, прежде всего в области взаимного содействия при контроле за достоверным определением страны происхождения товаров. Таможенные и другие уполномоченные органы Парагвая, Уругвая, Перу, Бразилии предоставили доступ ФТС России к порталам национального «единого окна ВЭД», что позволило не только повысить эффективность контроля за

происхождением товаров, но и получить дополнительные источники информации, значимой для таможенных целей [2].

Современные тенденции развития российской экономики определяют новый подход в реорганизации внешней торговли. Основное направление данной трансформации несет в себе решение экономических проблем государства, что позволит ускорить экономический рост и усовершенствовать экономическую и производственную структуру.

Расширение внешнеторговых связей и повышение их роли на фоне тесного экономического сотрудничества с зарубежными странами (особенно странами ближнего зарубежья), а также сбалансированный товарооборот позволят экономике Российской Федерации выйти из кризисного состояния [4].

В качестве вывода можно подвести следующий итог: внешнеэкономическая политика государства способна противостоять и препятствовать возникновению экономических угроз, способствовать реализации экономического суверенитета и торговых интересов, а также сбалансировать экономический потенциал участников внешнеторгового процесса. Современный этап экономического развития мирового хозяйства сформирован условиями глобализации и либерализации внешнеэкономической политики государств. Поскольку каждое государство ставит перед собой цель достичь определенного статуса на мировой арене и обеспечить реализацию собственных экономических интересов, в последние годы возросла роль внешнеэкономической безопасности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дробот Е.В., Потехина Н.В. Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности как инструмент обеспечения экономической безопасности // Экономические отношения. – 2017. – Том 7. – № 3. – С. 229-246. doi: 10.18334/eo.7.3.37803

2. Итоговый доклад о результатах и основных направлениях деятельности Федеральной таможенной службы (ФТС России). Официальный сайт Федеральной таможенной службы (ФТС России). – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/activity/results/itogovye-doklady-o-rezul-tatax-deyatelnosti/document/268607>.

3. Официальный сайт таможенной статистики. – Режим доступа: <https://customs.gov.ru/statistic/vneshn-torg/vneshn-torg-countries>.

4. Факторы развития внешнеторговых связей России. – Режим доступа: https://revolution.allbest.ru/marketing/00414031_0.html.

УДК 332.14

ОЦЕНКА РОЛИ МАКРОРЕГИОНА В ОБЕСПЕЧЕНИИ БЕЗОПАСНОГО РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Ф.М. Ермаченко
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Статья посвящена оценке вклада Центрально-Черноземного макрорегиона в результат функционирования экономики страны на основе исследования отраслей его специализации. Выявленные отрасли специализации территорий макрорегиона позволяют охарактеризовать вклад макрорегиона в общественное разделение труда на уровне страны и роль в обеспечении экономической безопасности.

Ключевые слова: коэффициент локализации, индекс уровня специализации, специализация, Центрально-Черноземный макрорегион, роль макрорегиона в экономике.

ASSESSMENT OF THE ROLE OF THE MACROREGION IN ENSURING THE SAFE DEVELOPMENT OF THE NATIONAL ECONOMY

F.M. Ermachenko
Belgorod state national research University

The article is devoted to the assessment of the contribution of the Central Chernozem macroregion to the result of the functioning of the country's economy based on the study of its branches of specialization. The identified branches of specialization of the territories of the macroregion allow us to characterize the contribution of the macroregion to the social division of labor at the country level and its role in ensuring economic security.

Keywords: localization coefficient, specialization level index, specialization, Central Black Earth macroregion, the role of macroregion in the economy.

В условиях повышения значения территориального фактора в обеспечении безопасности и экономического развития государства усиливается актуальность исследования аспектов вклада конкретных регионов в общий макроэкономический результат.

Для целей наиболее эффективного использования потенциала территорий в нашей стране проводится активная пространственная политика, направленная на стимулирование социально-экономических преобразований. В рамках региональной политики в России были сформированы разноуровневые регионы – субъекты РФ, федеральные округа, макрорегионы. Такие меры пространственной политики призваны активизировать внутренние ресурсы и факторы, сконцентрированные на местном и региональном уровнях, для социально-экономического прогресса страны и общества.

Объектом нашего исследования выступают макрорегионы страны, созданные в 2019 г. и являющиеся многоконтурными территориями, призванными аккумулировать и активизировать потенциалы регионов. Центрально-Черноземный макрорегион является одним из двенадцати сформированных макрорегиональных территориальных образований.

В региональной экономической науке сложилась практика оценки роли территориальных образований в экономику страны на основе определения отраслей специализации регионов и их вклада в макроэкономическую отраслевую структуру, а также выявления территориальной концентрации производства. Специализация территорий отражает их участие в общественном разделении труда на основе использования имеющихся в макрорегионе ресурсов.

Выявление отраслей специализации осуществляется на основе расчета коэффициента локализации, который показывает степень сконцентрированности данной отрасли в данном регионе. Если коэффициент больше единицы, то предполагается считать данную отрасль отраслью специализации [5].

Коэффициент локализации рассчитывается на основе сопоставления отраслевой структуры хозяйства региона с аналогичной структурой хозяйства страны в целом. Коэффициент локализации представляет собой отношение удельного веса (доли) данной отрасли в хозяйстве региона к удельному весу этой отрасли в хозяйстве страны [2, 4].

На основе расчета коэффициентов локализации для территорий Центрально-Черноземного макрорегиона мы составили таблицу отраслей их специализации (таблица 1).

Коэффициенты локализации территорий Центрально-Черноземного макрорегиона

Отрасли	2015	2016	2017	2018	2019
Белгородская область					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	3,82	3,86	3,93	4,23	4,39
Добыча полезных ископаемых	1,01	1,01	1,22	1,31	1,53
Обрабатывающие производства	1,21	1,22	1,13	1,04	1,05
Строительство	1,10	1,04	1,03	0,93	0,92
Воронежская область					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	3,06	2,88	3,11	3,21	3,00
Строительство	1,25	1,22	1,47	1,45	1,59
Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	1,12	1,06	1,16	1,18	1,34
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	1,24	1,76	1,68	1,84	0,92
Образование	1,20	1,23	1,16	1,23	1,27
Курская область					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	3,67	3,46	3,80	4,21	3,98
Обрабатывающие производства	1,10	1,08	1,02	0,94	0,93
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	2,62	2,11	2,26	2,03	1,93
Строительство	0,93	1,03	0,90	1,14	1,35
Образование	1,35	1,33	1,29	1,33	1,27
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	1,02	1,03	1,05	1,15	1,13
Липецкая область					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	2,53	2,44	2,43	2,60	2,83
Обрабатывающие производства	2,38	2,37	2,30	2,48	2,13
Строительство	1,17	1,19	1,13	1,02	1,35
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	0,62	1,17	1,31	1,26	1,03
Тамбовская область					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	4,96	4,54	4,76	5,74	6,32
Строительство	2,17	2,06	2,24	2,20	1,54
Образование	1,00	1,13	1,13	1,23	1,30
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	0,88	1,03	1,08	1,07	1,08

Как видно из таблицы, входящая в состав Центрально-Черноземного макрорегиона, Белгородская область специализируется на четырех отраслях – сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство; добыча полезных ископаемых; обрабатывающие производства и строительство.

В качестве отраслей специализации Воронежской области следует указать: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство; строительство; торговлю оптовую и розничную; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов; деятельность по операциям с недвижимым имуществом и образование.

Курская область специализируется на сельском, лесном хозяйстве, охоте, рыболовстве и рыбоводстве; обрабатывающих производствах; обеспечении электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха; строительстве; образовании; деятельности в области здравоохранения и социальных услуг.

Отраслями специализации Липецкой области являются: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство; обрабатывающие производства, строительство и деятельность по операциям с недвижимым имуществом.

В качестве отраслей специализации Тамбовской области можно назвать: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство; строительство; торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов; образование; деятельность в области здравоохранения и социальных услуг.

Продолжим исследование роли макрорегиона в национальной экономике анализом индекса уровня специализации территории (таблица 2), который представляет собой отношение удельного веса отрасли региона в объеме выпуска продукции отрасли страны к удельному весу хозяйства региона в хозяйстве страны. Индекс уровня специализации имеет то же содержание, что и коэффициент локализации, но вычисляется другим способом [1, 3].

Таблица 2 – Индексы уровня специализации территорий Центрально-Черноземного макрорегиона

Отрасли	2015	2016	2017	2018	2019
<i>Белгородская область</i>					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	4,80	4,57	4,60	4,87	4,39
Добыча полезных ископаемых	1,06	1,14	1,36	1,47	1,53
Обрабатывающие производства	1,35	1,61	1,43	1,29	1,04
Строительство	1,11	1,08	1,05	0,91	0,92
<i>Воронежская область</i>					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	3,62	3,38	3,62	3,65	3,19
Обрабатывающие производства	1,06	1,16	1,02	1,01	0,98
Строительство	1,27	1,29	1,51	1,42	1,52
Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	1,26	1,25	1,36	1,35	1,38
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	1,66	1,09	1,09	1,18	0,97
<i>Курская область</i>					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	4,36	3,87	4,23	4,54	4,26
Обрабатывающие производства	1,38	1,36	1,23	1,09	1,08
Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	2,84	2,38	2,53	2,26	2,18
Строительство	1,11	1,04	0,87	1,09	1,30
Образование	1,36	1,19	1,21	1,24	1,20
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	1,33	1,23	1,26	1,35	1,32
<i>Липецкая область</i>					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	3,00	2,84	2,85	2,97	3,02
Обрабатывающие производства	2,98	3,08	2,95	3,06	2,43

Отрасли	2015	2016	2017	2018	2019
Строительство	1,18	1,25	1,16	1,03	1,28
Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	0,83	0,73	0,85	1,03	1,09
Тамбовская область					
Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	5,79	4,90	5,19	6,34	6,72
Строительство	2,16	2,00	2,17	2,06	1,47
Образование	1,00	1,00	1,06	1,11	1,22
Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	1,12	1,15	1,25	1,29	1,25

Как видно из данных таблицы 2, отражающих значения индексов уровня специализации территорий Центрально-Черноземного макрорегиона, применение разных подходов к выявлению основных отраслей специализации дает примерно одинаковый результат, который позволяет оценить роль и вклад региона в национальную экономику.

Как видно, Центрально-Черноземный макрорегион преимущественно обеспечивает продовольственную безопасность России, а также интеллектуально-кадровую за счет эффекта от развития образования и здравоохранения, поддерживает стабильное функционирование строительного и обрабатывающий секторов. Качество угрозы экономической безопасности на национальном уровне следует отметить недостаточную диверсифицированность территорий Центрально-Черноземного макрорегиона, проявляющейся в ограниченном количестве отраслей специализации.

Можно сделать вывод, что Центрально-Черноземный макрорегион обладает следующими основными отраслями специализации: сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство; обрабатывающие производства и строительство. Кроме того, высокий потенциал специализации макрорегиона находится в добыче полезных ископаемых, образовании, деятельности в области здравоохранения и социальных услуг.

В целом, следует отметить, что роль Центрально-Черноземного макрорегиона обеспечении безопасного развития национальной экономики и его вклад в ВВП выражается в участии в производственных процессах выявленных отраслей специализации.

Можно заключить, что для выявления наиболее прогрессивных территорий страны, тиражирования их опыта на другие регионы, развития инновационных технологий, изучения потенциалов развития и сотрудничества целесообразно проводить исследование роли макрорегионов в национальной экономике.

ЛИТЕРАТУРА

1. Авдеевская, Е.А. Специализация региональных социально-экономических систем Российской Федерации / Е.А. Авдеевская, Д.А. Сергеев, П.А. Карпенко // Экономические науки. – 2020. – №. 193. – С. 9-14.
2. Блануца, В.И. Перспективные экономические специализации для российских регионов в Стратегии пространственного развития: клубы конвергенции / В.И. Блануца // Экономика. Информатика. – 2020. – Т. 47. – №. 2.
3. Божко, Ю.Н. Усиление роли региона в социально-экономическом развитии национальной экономики как вектор совершенствования региональной политики / Ю.Н.Божко // Социально-экономические явления и процессы. – 2012. – №. 10. – С. 29-33.
4. Воронин, Б.А. Роль регионов в социально-экономическом развитии / Б.А. Воронин, И.П. Чупина, Я.В. Воронина, Ю.Н. Чупин //Аграрное образование и наука. – 2020. – №. 1. – С. 6-6.

5. Растворцева, С.Н. Региональная специализация и агломерационные эффекты в экономике России / С.Н. Растворцева, Л.Т. Снитко // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2020. – Т. 13. – №. 3. – С. 46-58.

УДК 332.3

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ДОБЫЧИ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ: ГЛОБАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

И. И. Есаян
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Статья посвящена исследованию современных параметров добычи полезных ископаемых как фактора обеспечения экономической и экологической безопасности. Рассмотрены дискуссионные вопросы истощения запасов минеральных ресурсов, возникновения их дефицитности и альтернативные источники энергии. Предложены меры по обеспечению экономической безопасности за счет регулирования ее экологической составляющей.

Ключевые слова: экономическая безопасность, добыча полезных ископаемых, экологическая безопасность, минеральные ресурсы.

ECONOMIC SECURITY OF MINING OPERATIONS: THE GLOBAL DIMENSION

I. I. Esayan
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The article is devoted to the study of modern parameters of mineral extraction as a factor of ensuring economic and environmental safety. Discussed issues of depletion of mineral resources, the occurrence of their scarcity and alternative energy sources are considered. Measures to ensure economic security by regulating its environmental component are proposed.

Keywords: economic security, mining, environmental safety, mineral resources.

Добыча полезных ископаемых в России и во всем мире в настоящее время широко развивается: открываются новые месторождения полезных ископаемых, также эксплуатируются старые. Они являются неотъемлемой частью современной мировой экономики, без них нельзя представить ни одну сферу человеческой деятельности: промышленность, транспорт, здравоохранение и т.д.

Полезные ископаемые можно разделить на три большие группы:

- горючие (нефть, газ, уголь, торф, древесина);
- рудные (бокситы, урановые руды, железные руды, молибденовые руды, хромовые руды, полиметаллические руды);
- нерудные (поваренная соль, фосфориты, сера, графит).

Ни одной стране не удалось развиться далеко за пределы натурального хозяйства, не обеспечив минимального доступа к энергетическим ресурсам для широкой части своего населения, поскольку современная энергетика является мощным двигателем экономического и социального развития. Доступные энергоносители во многом определяют уклад жизни современного человека. Тем не менее важно признать, что люди

хотят получать услуги, которые предоставляет энергия, а не топливо или электричество как таковое. На объемы потребления энергии в первую очередь влияет её доступность и себестоимость, поскольку территориальное обеспечение источниками энергии во всем мире распределено неравномерно. Одним из самых обеспеченных энергоносителями регионов планеты является Ближний Восток, на долю которого приходится около 30% мировых поставок энергоносителей, 20% мировых торговых потоков, около 4% мирового ВВП. Роль Саудовской Аравии, лидирующей в данном регионе по добыче энергоносителей, нельзя недооценить, так как цены на нефть сильно зависят от объема добычи саудовской нефти. Так, в результате атаки дронами 14 сентября по двум крупнейшим объектам государственного нефтяного гиганта «Saudi Aramco», страна временно приостановила примерно 50% добычи или более 5% ежедневной добычи нефти в мире. В следующий понедельник цена на нефть марки «Brent» выросла с 61,5 до 71,95 долл. Данная атака на саудовскую нефтяную промышленность, в котором обвиняется Иран, нанесла реальный ущерб Саудовской Аравии, и свидетельствует о нестабильной геополитической ситуации в регионе. Таким образом, теперь саудиты знают, насколько уязвима их нефтяная инфраструктура для любого иранского удара. Несмотря на убытки, прибыль от продажи нефти колоссальная, только в 2018 году выручка нефтяной корпорации «Aramco», основного источника бюджета Саудовской Аравии, составила почти 356 миллиардов долларов.

С каждым годом все больше и больше истощаются запасы ископаемого топлива, пресной воды, происходит исчерпание рудных месторождений, лесного и земельного фонда, что наталкивает нас на вопрос: не используем ли мы больше, чем можем себе позволить, и каким будет ущерб будущим поколениям?

Исследователь Анн-Сильви Андре-Майер предлагает новый взгляд на этот вопрос в своей статье, посвященной управлению и использованию металлических ресурсов, учитывая, что они в значительной степени зависят от выбора, сделанного с точки зрения энергоснабжения. В 2016 году в статье, опубликованной в журнале «Nature Geoscience1», содержался поразительный анализ того, как переход к возобновляемым источникам энергии влияет на потребность общества в сырье [1]. В частности, автор отметила, что строительство высокотехнологичных установок для использования солнечной и ветровой энергии увеличит наше потребление редких металлов и основных материалов от двух до десяти раз в течение следующих 35 лет: в 10 раз для стекла, от 6 до 10 для алюминия, от 2 до 6 для стали и от 2 до 5 для меди [2].

Материалы, минералы или металлы, которые мы используем в промышленности сегодня, могут оказаться бесполезными завтра, и, как следствие, больше не рассматриваться как ресурс. Хорошей иллюстрацией этого явления может послужить использование асбеста, который превратился из ценного ресурса в смертельный яд всего за несколько лет. Другим примером является применение органического стекла: в прошлом этот минерал использовался в больших количествах для изготовления электронно-лучевых трубок для устаревших телевизионных экранов, а сегодня его применение резко сократилось в связи с появлением новых жидкокристаллических экранов. И наоборот, материал, который «бесполезен» сейчас, может стать ценным ресурсом в будущем, так как ресурс определяется его полезностью и незаменимостью в данный момент времени. Этот факт необходимо учитывать при разработке решений для более эффективного использования природных ресурсов

Ограничены ли минеральные ресурсы Земли? Вопрос об истощении минеральных ресурсов планеты ведет к неоднозначному толкованию таких понятий как ресурсы и запасы. Запасы, добыча которых считается экономически целесообразной, зависят исключительно от технических параметров в сочетании с экономическими и политическими целями государства. Если не учитывать технические, экологические, геополитические, нормативные и промышленные факторы, которые влияют на поставки минеральных ресурсов, то общее количество минеральных ресурсов Земли, безусловно,

превышает потребности человечества на протяжении всего своего существования. Тем не менее, рентабельность добычи этих ресурсов всегда будет зависеть от количества необходимой энергии и стоимости технологий, разработанных для их получения. Новые научные исследования и технический прогресс постоянно обеспечивают нам доступ к новым ресурсам, включая залежи, находящиеся все в более труднодоступных местах, с низким содержанием минералов, которые раньше не эксплуатировались по причине их экономической нецелесообразности. В настоящее время добыча полезных ископаемых ограничена верхним пятикилометровым слоем земной коры.

В будущем незаменимым источником ресурсов может стать вторичное сырье. При условии разработки эффективных методов переработки, можно ожидать, что крупные мегаполисы станут настоящими «городскими шахтами», где сегодняшние отходы могут стать ценным источником металлов и других материалов. Другим источником развития может стать океан, покрывающий 71% поверхности Земли, дно и минеральные ресурсы которого малоизучены: предполагается, что гидротермальные источники на дне мирового океана богаты полиметаллическими концентратами. Исследования морского дна показывают, что глубоководные месторождения содержат гигантские запасы марганца, кобальта, а также меди, цинка, золота и других металлов. Концентрация редкоземельных металлов в морских глубинах в десятки раз выше, чем в месторождениях на суше. Доступ к этим месторождениям может однажды стать решающим для удовлетворения мирового спроса на энергию и сырье. Например, литий, ключевой элемент батарей, добывается в основном из солончаков в Южной Америке. В последние годы его рыночная цена взлетела с 350 до 3000 долларов за тонну. Такой уровень цен делает целесообразным исследование новых источников, таких как морская вода, которая содержит значительные запасы металла. Некоторые горнодобывающие компании даже пытаются оценить минеральный потенциал некоторых астероидов, хотя пока еще не существует технологии для «добычи» этих небесных тел. По их оценкам стоимость ресурсов в поясе астероидов составляет \$700 квинтиллионов или \$100 млрд на каждого жителя Земли [3]. Но есть ли необходимость рассматривать небесные тела как источники полезных ископаемых? Сторонники концепции пика потребления ресурсов на протяжении многих десятилетий предсказывали, что рост потребления вскоре приведет к истощению минеральных ресурсов. Но международная группа исследователей попыталась доказать, что минеральных природных ресурсов, таких как медь и цинк, хватит для покрытия нужд растущего населения и промышленности. Об этом они рассказали в журнале «*Geochemical Perspectives*». Авторы исследования сделали вывод, что даже при растущих потребностях человечества запасов хватит еще на несколько веков [4].

Дефицит минеральных ресурсов можно рассматривать в качестве политического, экономического и экологического вопроса: он в основном зависит от экологических и общественных цен, которые человечество готово заплатить, чтобы получить к ним доступ. В этом свете возникает вопрос о том, действительно ли разумно пытаться сохранить ресурсы для будущих поколений? Такие рассуждения основаны на статическом взгляде на общество и технологии. Было бы более уместно полагаться на динамическое мышление, принимая во внимание неизбежное и непредсказуемое развитие потребностей общества и, следовательно, ресурсов. При таком долгосрочном анализе добычи полезных ископаемых нельзя не учитывать возникающие для экологии проблемы. Для решения проблемы защиты окружающей среды важно использовать комплексные мероприятия: производственные, экономические, научно-технические, социальные. Мы считаем, что улучшить экологическую ситуацию можно с помощью:

- более полного извлечения ископаемых из недр;
- применения промышленностью попутного нефтяного газа;
- комплексного использования всех компонентов пород;
- мероприятий по очистке вод при подземных разработках;
- применения шахтных сточных вод в технических целях;

- использования отходов в других производствах.

Во время добычи и переработки минерально-сырьевых ресурсов необходимо использовать современные технологии, позволяющие сократить выбросы вредных веществ. Несмотря на затратность применения передовых разработок, вложения будут оправданы улучшением экологической ситуации.

Проблемы с полезными ископаемыми в будущем возможны, но связаны они будут, по-нашему мнению, не с истощением недр, а с экономическими, экологическими и социальными проблемами либо с давлением общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анн-Сильви Андре-Майер/ Действительно ли наши минеральные ресурсы ограничены? URL: <https://news.cnrs.fr/opinions/are-our-mineral-resources-truly-limited>
2. О. Видаль, Бруно Гоффе, Nature Geoscience 6 (11): 894-896 Металлы для низкоуглеродного общества/ URL: <https://www.nature.com/articles/ngeo1993>
3. Будущее добычи металлов; ВШЭ, 2018 г. // URL: <https://issek.hse.ru/trendletter/news/217969338.html>
4. Николас Т. Арндт, Луис Фонботе, Джеффри В. Хеденквист, Стивен Э. Кеслер, Джон Ф.Х. Томпсон, Дэн Г. Вуд // журнал «Geochemical Perspectives» Глава 6, № 1 – апрель 2017 URL: <http://www.geochemicalperspectives.org>

УДК 331

ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА РФ: ПРИЧИНЫ ФОРМИРОВАНИЯ И СОВРЕМЕННЫЕ ОЦЕНКИ

**А.Ф. Кожухова,
Ю.В. Лыщикова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассматриваются причины возникновения и современная оценка теневой экономики Российской Федерации. Установлено, что не существует единого, общепринятого определения теневой экономики. Обобщены наиболее известные критерии структуризации теневой экономики. Проанализирована динамика показателей теневого сектора России.

Ключевые слова: теневая экономика, «вторая» теневая экономика, «серая» теневая экономика, «черная» теневая экономика.

THE SHADOW ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION: THE REASONS FOR ITS FORMATION AND MODERN ASSESSMENTS

**A.F. Kozhukhova,
J.V. Lyshchikova
Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University**

The article discusses the causes of the emergence and modern assessment of the shadow economy of the Russian Federation. It is established that there is no single, generally accepted definition of the shadow economy. The most well-known criteria for structuring the shadow

economy are summarized. The dynamics of indicators of the shadow sector of Russia is analyzed.

Keywords: *shadow economy, "second" shadow economy, "gray" shadow economy, "black" shadow economy.*

Одной из наиболее актуальных и нерешенных проблем на территории Российской Федерации с 90-х гг. является теневая экономика. Государство принимает всевозможные решения, но до сих пор никакого решения не найдено. Его доля в официальной сфере, производстве и частном предпринимательстве в развитых странах минимальна. Теневой сектор стал мощным фактором, влияющим на социальные, экономические и политические процессы. За последний год в результате пандемии Covid-19 были сокращены рабочие места, что увеличило серую зону штата. В связи с этим приостановлены поступления в бюджет, что плохо для страны, и ситуация ухудшается.

В поисках определения этого термина возникают научные споры и политические дискуссии. Понятие «теневая экономика» включает в себя ряд видов экономической деятельности, необходимо различать производимые и потребляемые товары и услуги, которые производятся в домашних условиях.

«Теневая экономика – это хозяйственная деятельность, которая развивается вне государственного учета и контроля, а потому не отражается в официальной статистике» [2, с. 14]. Масштабы и характер деятельности в теневой экономике варьируются от больших доходов до минимальных средств. Есть много примеров теневой экономики, включая торговлю наркотиками, репетиторов, нянь, производство оружия, финансовые операции, аренду квартир и т. д.

Целью данного исследования является рассмотрение причин формирования теневой экономики и современных её оценок.

Любая из отраслей, как и теневая экономика, имеет свои особенности: одна из них – это незаконная деятельность, которую государство никак не может контролировать, вторая особенность – получение прибыли и дохода. В результате каждый человек может получить дополнительный доход.

Конечно, теневая экономика имеет скрытый характер, и каждый участник этого процесса старается не быть измеренным государством, так как это повлечет за собой выплату определенного процента, что многим не нравится.

Теневая экономика имеет ряд последствий, которые выходят за рамки экономики и распространяются на политический порядок. Следует подчеркнуть, что контроль теневой экономикой необходим для анализа экономического развития и формирования государственной экономической политики. Она не отражается в официальных данных, но, как правило, учитывается в статистике в виде дополнительных расчетов (рис. 1) [2].

Рассмотрим причины развития теневой экономики. И одна из этих причин – само государство, которое не является своеобразным, потому что оно создает такие условия жизни, что люди вынуждены их нарушать, чтобы получить для себя лучшее положение и заработать больше денег. Это связано с тем, что государство вводит высокий налог. Другая причина – экономический фактор – люди стремятся достичь поставленной цели и спасти свое материальное положение. Юридический фактор заключается в том, что, независимо от государства, оно сможет их избежать. Следует подчеркнуть, что даже при хорошей системе государственного управления теневая экономика не исчезнет, а лишь уменьшит свои масштабы, но не будет ликвидирована.

Последствия теневой экономики, конечно, разные. Рассмотрим «серый» тип теневой экономики. Этот тип чаще всего называют развитием официальной экономики, и никак иначе. В целом любой вид теневой экономики имеет скрытый и негативный характер, наиболее опасной является «вторая» и «черная» сторона, так как она нарушает систему хозяйствования и антиобщественного перераспределения доходов населения.

«Вторая» теневая экономика

Субъекты: менеджеры официального («белого») сектора экономики

Объект: перераспределение доходов без производства

Связи с «белой» экономикой: неотрывна от «белой»

«Серая» теневая экономика

Субъекты: неофициально занятые

Объекты: производство обычных товаров и услуг

Связи с «белой» экономикой: относительно самостоятельна

«Чёрная» теневая экономика

Субъекты: профессиональные преступники

Объекты: производство запрещенных и дефицитных товаров и услуг

Связи с «белой» экономикой: автономна по отношению к «белой»

Рис. 1. Критерии типологизации теневой экономики

Измерение объёма теневой экономики – очень трудная и сложная задача. Попробуем далее провести анализ динамики теневой экономики РФ за период 2015-2018 года на основе данных статистики (рис. 2).

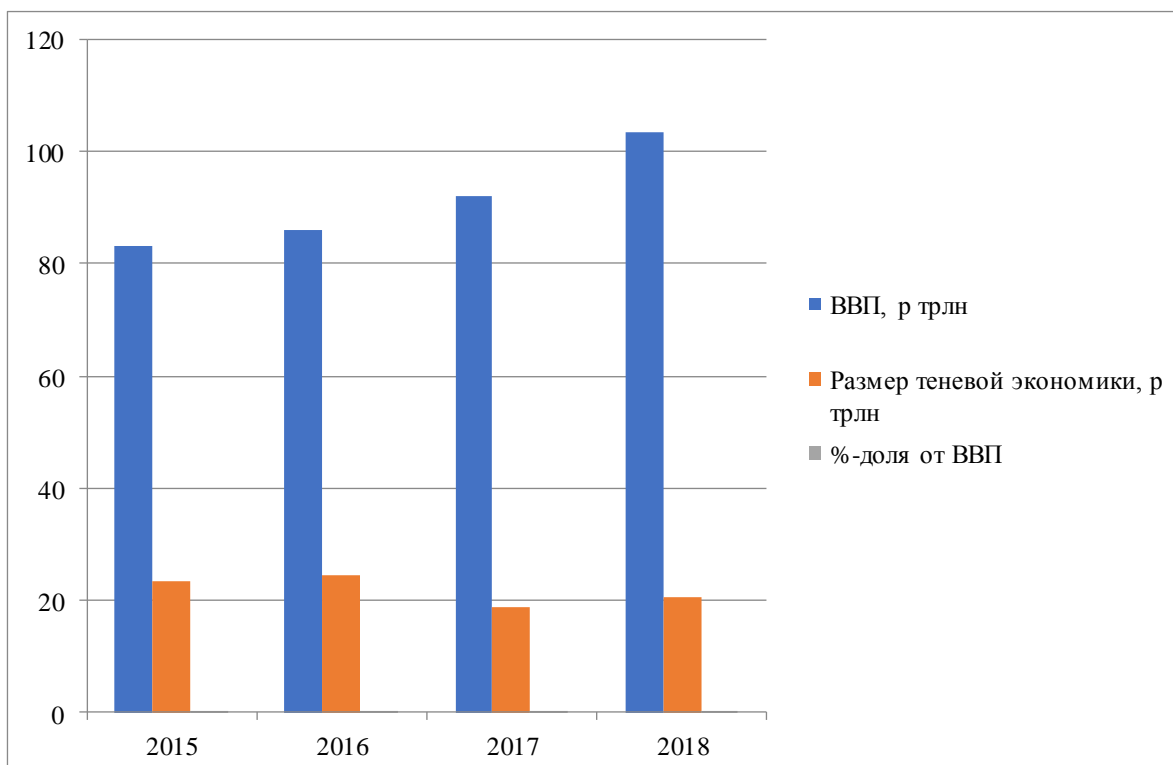


Рис. 2. Показатели теневой экономики РФ за период 2015-2018 год [5].

За этот период мы видим, что теневой сектор экономики незначительно сократился, ВВП растет, и доля теневого сектора в ВВП также незначительно сокращается.

Несколько отличаются оценки статистики теневой экономики РФ в проекте документа Росфинмониторинга с анализом уровня соблюдения Россией рекомендаций ФАТФ (Международной группы по разработке финансовых мер борьбы с отмыванием денег) (рис. 3).



Рис. 3. Оценки динамики теневой экономики РФ Росфинмониторинга [3]

Что касается 2019-2020 годов, то в данный момент нет статистических оценок за эти годы, но можно предположить, что теневой сектор экономики за этот период вырос. В первую очередь это связано с пандемией Covid-19, так как многие частные организации были закрыты во время карантина, а люди потеряли заработки, многие пытались заработать деньги в «серой» зоне экономики. Большая часть населения во время карантина занималась изготовлением масок, которые потом продавались, кто-то продавал свои фитнес-тренировки и т.д.

Таким образом, теневая экономика – это сложное явление, имеющее свою структуру, и не может никак контролироваться государством. Сложность отслеживания и измерения теневой экономики остаётся дискуссионным нерешённым вопросом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аброскин, А.С. Отраслевые аспекты измерения и анализа теневой деятельности в российской экономике // Социальная политика и социология, 2018. – Т.17, N 4. – С. 24-39.
2. Авдийский, В. И. Теневая экономика и экономическая безопасность государства : учебное пособие / В.И. Авдийский, В.А. Дадалко, Н.Г. Синявский. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : ИНФРА-М, 2020. – 538 с.
3. Капитонова Н.В., Капитонова А.А. Теневая экономика в условиях пандемии COVID-19 в России // Теневая экономика. – 2020. – Том 4. – № 4. – С. 193-204. doi: 10.18334/tek.4.4.111865
4. Купрещенко, Н.П. Теневая экономика: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» / Н.П. Купрещенко. – М. : ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2017.- 199 с.
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (Дата обращения 31.03.2021)

COVID-19 КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ПУТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОСЛЕДСТВИЙ

**В.А. Попов,
Е.В. Качурова**
г. Белгород, Россия
**Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассматриваются результаты влияния пандемии COVID-19 на мировую экономику по итогам 2020 года. В исследовании использовался аналитический подход, основанный на анализе глобальной статистики по COVID-19. Обобщены основные негативные тенденции современной мировой экономики на конец 2020 г. Автором проведена попытка анализа экономической ситуации Российской экономики, в связи с распространением новой коронавирусной инфекции COVID-19.

Ключевые слова: COVID-19, коронавирус, ограничительные меры, экономическая безопасность, внешнеэкономическая деятельность.

COVID-19 AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY AND WAYS TO OVERCOME THE ECONOMIC CONSEQUENCES

**V.A. Popov,
E.V. Kachurova**
Belgorod, Russia
**Belgorod State
national research University**

Abstract: The article examines the results of the impact of the COVID-19 pandemic on the world economy by the end of 2020. The study used an analytical approach based on the analysis of global statistics on COVID-19. The author summarizes the main negative trends of the modern world economy at the end of 2020. The author attempts to analyze the economic situation of the Russian economy, in connection with the spread of the new coronavirus infection COVID-19.

Keywords: COVID-19, coronavirus, restrictive measures, economic security, foreign economic activity.

Актуальность выбранной темы обусловлена зависимостью международной экономики от многих факторов, одним из важнейших является – мировая эпидемиологическая ситуация. Необходимо дать оценку влияния пандемии и социально-экономических факторов внешней среды, ее сопровождающих, на снижение экономической безопасности государства. Пока сложно говорить о том, как пандемия коронавируса отразилась на экономической безопасности России, но можно проанализировать влияние на мировую экономику. COVID-19 произвел сильнейший удар по мировой экономике, продемонстрировав неспособность политиков, экономистов и ученых справиться с таким глобальным вызовом. Ни готовых политических рецептов, ни экономических или медицинских моделей регулирования, доступных для борьбы со вспышкой вируса, мировое сообщество не имеет [1]. Пандемия COVID19 несет в себе негативные последствия для экономики всех стран, в том числе и для Российской Федерации. Ученые-экономисты выделяют три основных канала, через которые происходит влияние на мировую экономику пандемии COVID-19: спрос, предложение и

доверие. Снижение спроса неизбежно из-за самоизоляции населения, увольнений, ограничений на передвижение, закрытия школ и большого спада в секторе туризма и развлечений. Все это привело к состоянию неопределенности, негативно влияющей как на доверие потребителей, так и на доверие производителей. В результате потребители либо откладывают, либо сокращают потребление товаров и услуг, а производители откладывают, сокращают или отказываются от новых инвестиций. Пандемия началась с того, что в декабре 2019 года, в Китайской Народной Республике (КНР) произошла вспышка ранее неизведанного вируса COVID-19. Эпицентром распространения стал город Ухань, Китайская провинция Хубэй. Власти Китая не придали случившемуся особого значения и дали вирусу временное имя – 2019-nCoV. Только 11 февраля 2020 года, всемирная организация здравоохранения дала официальное название данной вирусной инфекции, а именно «Coronavirus disease 2019».

В настоящее время коронавирусная инфекция распространилась почти на весь мир, включая следующие континенты: Европа, Евразия, Африка, Австралия, Южная Америка и половина Северной Америки. Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) 30 января 2020 года объявила вспышку COVID-19 глобальной чрезвычайной ситуацией, учитывая ее риск для общественного здравоохранения. По состоянию на декабрь 2020 года общее число случаев заражения COVID-19 в мире составило 65 964 393, из которых 45 659 637 (69%) выздоровели, а число умерших составило 1 519 448 (2,3%) [1].

Для того, чтобы предотвратить дальнейшее распространение вируса COVID-19, власти многих стран ввели ограничительные меры, так с 1 апреля 2020 г. в России были предусмотрены штрафы в размере от 30 тыс. до 100 тыс. рублей за нарушение карантина. По мнению экспертов, сейчас основной проблемой мировой экономики являются не количество зараженных по всему миру, а ограничительные меры, которые принимают государства, пораженные вирусом. Для сохранения экономики, каждая страна использует свои методы по борьбе с распространением инфекции COVID-19. В Италии при выходе из дома, граждане обязаны иметь при себе средство индивидуальной защиты, в особенности маску. При входе в общественный транспорт, магазины, другие помещения где может находиться большое скопление людей – ношение маски строго обязательно. За пренебрежение к требованиям властей носить маски, нарушителю полагается штраф от 400 до 3000 евро.

В Китае, правительство ввело карантин для всей зараженной провинции Хубэй, для 65 млн человек, количество проживающих на территории провинции – превышает население Украины. Китай возвел госпиталь всего за десять дней, это сильно поспособствовало борьбе с распространением инфекции. Многие стадионы и выставочные центры были переоборудованы как временные госпитали. Российская Федерация тоже не стоит на месте, в данный момент правительство уже ввело ряд мер для борьбы с распространением коронавирусной инфекции. Ограничительные меры стали катализатором необратимых последствий для экономики России. Распространение вируса COVID-19 затронуло самые основные отрасли России: нефтяная отрасль, туризм и отдых, авиаперевозки[3]. Чтобы обозначить масштаб ситуации, необходимо выяснить, как пандемия COVID-19 повлияла на экономику стран-партнеров Российской Федерации и мировую экономику в целом. Основываясь на статистических данных и источниках СМИ, а также дедуктивного метода, представляется возможность скомпоновать всю необходимую информацию в единую цепь хронологических событий. Эти методы позволят определить, на каком этапе в экономике России начались необратимые экономические последствия и как их преодолеть.

Главными деструктивными последствиями коронавирусной инфекции для мировой экономики являются:

1. Понижение экономических прогнозов.

Эпидемия COVID-19 привела к снижению крупными институтами и банками своих прогнозов роста мировой экономики. Одной из последних организаций, понизивших

прогноз роста мировой экономики, стала ОЭСР. В отчете за март эксперты ОЭСР понизили все прогнозы роста экономики в 2020 году для большинства экономик мира. Согласно данному отчету, прогноз роста мировой экономики – 2,4% в 2020 году, что ниже предыдущего прогноза роста на 2,9% [2].

2. Сокращение сектора услуг.

Эпидемия коронавируса в Китае негативно повлияла на сектор услуг во всем мире, это связано со снижением потребительских расходов и оказало отрицательное влияние на розничную торговлю, рестораны, а также авиацию.

3. Снижение цен на нефть.

Сокращение активности на производствах по всему миру привело к снижению спроса на нефть, а это является основным негативным фактором снижения цен на нефть. Снижение цен началось до того, как страны ОПЕК не смогли найти компромисс по новым соглашениям о сокращении добычи нефти. Китай, ставший эпицентром распространения пандемии, также входит в число крупнейших импортеров нефти в мире.

4. Не стабильность фондовых рынков.

Опасения и страхи, связанные с распространением COVID-19 и его влиянием на мировую экономику, негативно повлияли на решения инвесторов, что привело к ухудшению ситуации на крупнейших рынках акций. Аналитики отмечают – эпидемия может повлиять на рынки по трем направлениям: снижение активности на местных рынках, снижение деловой активности в мире, хаос на финансовых рынках.

5. Снижение доходности облигаций.

Эпидемиологическая ситуация с COVID19 по всему миру также привела к снижению доходности облигаций. Американские долговые обязательства, считаются надежными активами для инвестиций, предпочитаемые инвесторами во времена нестабильности и неопределенности на рынках. Доходность американских облигаций сократилась до менее 1% за март 2020 года – раньше подобного не наблюдалось. Доходность 10-летних облигаций достигла исторического минимума – 0,3%.

6. Сокращение мирового туризма.

Туризм – одна из крупнейших отраслей мировой экономики, ее доходы достигают в год оборота в \$6,1 трилл. В сфере туризма работают почти 321 миллион человек, или около 14% всего трудоустроенного населения планеты[4]. Именно этот сектор несет большие потери, в связи с эпидемией вируса. Наблюдается существенное сокращение в сфере туризма, что связано с введенными ограничительными мерами на перемещения и отмену путешествий во всех секторах. Негативные последствия ощущаются по всему миру. Остро стоит проблема не только с деловым туризмом, но и с отдыхом. Туристы отменяют бронирование путешествий, из-за чего страдают рестораны, отели, авиакомпании и другие транспортные компании[2].

В России это привело к росту безработицы, осенью 2020 она составила 6,3 %. Весной 2021 Росстат впервые с начала пандемии зафиксировал снижение безработицы – 0,1 процентного пункта. По данным статистического ведомства, общая численность безработных в первый месяц весны составила 4,8 миллиона человек.

Как и было заявлено Роспотребнадзором РФ, произошло зимнее обострение эпидемии коронавируса. Для того чтобы эпидемия COVID-19 пошла на убыль, большая часть населения должна стать невосприимчивой к вирусу, либо благодаря антителам после перенесенного заболевания, либо после вакцинации, либо «клеточной» памяти лимфоцитов, которая поможет справиться с инфекцией даже при отсутствии у некоторых людей антител. Ситуация с распространением COVID-19 должна стабилизироваться к лету 2021 года, так как болезнь вызывает пневмотропный вирус, который наиболее активен поздней осенью и ранней весной и боится тепла. За это время с экономикой страны могут произойти необратимые последствия, но если вовремя принять все необходимые меры, многих проблем можно будет избежать.

Стоит упомянуть и эффект домино. Данная концепция работает следующим образом. Полная или частичная потеря доходов населением – вызвана внешними и внутренними экономическими факторами:

- 1) Пандемия COVID-19;
- 2) Стрессы на рынке углеводородов;
- 3) Санкции США и других стран;
- 4) Закрытие международных границ;
- 5) Бессрочная остановка работы основной доли работоспособного населения;

Правительство России, уже действует и разрабатывает меры помощи малому и среднему бизнесу, уже сейчас предоставляются кредиты для бизнеса. Как известно, малый и средний бизнес – это «кровь экономики», если данную сферу не поддержать вовремя и должным образом, то восстановление экономики будет неразрешимой задачей и правительству ничего не останется, кроме как продавать природные ресурсы страны.

К мерам поддержки относят беспроцентный кредит на выплату зарплат и софинансирование на сумму МРОТ -12 130 рублей, не менее 75% кредитов обеспечено Российской государственной корпорацией развития. Общий портфель составляет 305 миллиардов рублей, действует с 1 апреля, срок кредита составляет 12 месяцев. В программе задействованы более 50 банков и на настоящее время заключено порядка 49 тысяч соглашений на сумму более 102 миллиардов рублей.

Еще одним шагом к восстановлению экономики России стала финансовая помощь бизнесу. Благодаря программе «3 по 1/3». Для покрытия кредитов выделено порядка 200 миллиардов рублей, льгота по процентным платежам составляет 10 миллиардов рублей. Объем кредитного портфеля, на который выделена льгота – 18,6 миллиардов. Эти действия частично покрывают расходы, связанные с ограничительными мерами.

Для поддержки туризма и гостиничной сферы, разработан порядок возмещения выплаты процентов по кредитам, включая отсрочку по выплате основного долга, также снизятся лизинговые выплаты авиакомпаний, государственной транспортной лизинговой компанией выделено около 3 миллиардов рублей на снижение лизинговых платежей от компаний-арендаторов.

Для отрасли культуры и досуга сохранен объем финансирования учреждений культуры. Органы власти – учредители организаций культуры могут изменять показатели по государственному заданию, также добавлен бесплатный доступ к онлайн-экскурсиям по музеям, выставкам, спектаклям и кинофильмам на портале «культура.рф». На поддержку федеральных учреждений культуры выделено 3,8 миллиардов рублей. Результатом стали появление 1500 трансляций, 40 тысяч онлайн конференций, 28 миллионов просмотров трансляций и 49 тысяч онлайн событий в афише.

Общесистемные меры поддержки охватывают и сферу бизнеса. Снижение непроизводительных издержек бизнеса, привело к переносу срока введения маркировки молочной продукции на 2021 год. Это позволит участникам оборота данных продуктов подготовиться к введению обязательной маркировки с учетом результатов проведения эксперимента, избежать в текущих условиях санкций и затрат. Были отменены штрафы и пени по исполненным в 2020 году госконтрактам, мера затронет 960 тысяч госконтрактников, а губернаторам даны полномочия по внесению федеральным, региональным и местным контролерам предложений об отмене плановых проверок предприятий, оказавшихся в сложном положении.

Банковское регулирование и финансовая сфера. Общесистемные меры поддержки помогут банкам и финансовой сфере следующим образом [3]:

- 1) снижение надбавки к коэффициентам риска по ипотечным кредитам;
- 2) расширение ломбардного списка банков за счёт включения ряда ипотечных облигаций;
- 3) снижение ставки по безотзывным кредитным линиям банка россии с 0,5% до 0,1%;

4) долевые и долговые ценные бумаги можно отражать на балансах банков по справедливой стоимости;

Благодаря этому, повысится возможность увеличения объемов кредитов на 5 – 10%, потенциальный объем привлечения дополнительной ликвидности в банковский сектор составит до 144 миллиардов рублей, снизится стоимость и повысится краткосрочная ликвидность для системно значимых кредитных организаций, ожидаемый результат до 170 миллиардов рублей. Также меры помогут в сфере капитала, в расчёт обязательных нормативов включены операции в шести иностранных валютах, это поможет снизить нагрузку на капиталы банков. Не будет ухудшено качество обслуживания долга и финансовое положение по кредитам организаций пострадавших отраслей, в связи с этим, повысятся объемы кредитования пострадавших отраслей. Будут перенесены запланированные проверки кредитных организаций, увеличение срока исполнения предписаний и запросов надзорного характера до 1 месяца дополнительно к стандартному сроку.

Таким образом, можно говорить о том, что правительство тратит колоссальные денежные средства для поддержания и восстановления всех сфер Российской экономики. По представленным в официальных источниках данным становится возможно сделать подсчет потраченных денежных средств, сумма составляет – 2561,6 миллиардов рублей. Эта сумма несомненно увеличится в будущем, так как существует множество факторов, которые могут повлиять на неё: санкции, ухудшение эпидемиологической ситуации, рынок нефтепродуктов, мировые биржи, курс доллара и т.д. На полное восстановление экономики, у России уйдет не меньше 4 – 5 лет. Влияние COVID-19 на экономику, вероятно, будет меньше, чем влияние жестких политических мер, принятых для предотвращения распространения вируса[2].

ЛИТЕРАТУРА

1. Дробот Е.В. Мировая экономика в условиях пандемии COVID-19: итоги 2020 года и перспективы восстановления // Экономические отношения. – 2020. – Том 10. – № 4. – С. 937-960. – doi: 10.18334/eo.10.4.111375.

2. Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года (разработан Минэкономразвития России) [Электронный ресурс] // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Документы». Информ. банк «Российское законодательство (Версия Проф)».

3. О распределении и предоставлении субсидий из федерального бюджета бюджетом субъектов Российской Федерации на государственную поддержку среднего и малого бизнеса [Электронный ресурс]: Постановление Правительства от 27.02.2009 № 178 // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Российское законодательство (Версия Проф)».

4. Об утверждении перечня отраслей российской экономики, в наибольшей степени пострадавших в условиях ухудшения ситуации в результате распространения новой коронавирусной инфекции [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 3 апреля 2020 г. № 434. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_349344/.

5. Официальный сайт Министерство промышленности и торговли Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://minpromtorg.gov.ru/>. (дата обращения – 17.04.2021)

**ПРАКТИКА ВНЕДРЕНИЯ БЕРЕЖЛИВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
В СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ РОССИЙСКИХ ВУЗОВ**

**А.В. Скребова,
Е.А. Лавриненко
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассматривается опыт внедрения бережливых технологий в российских вузах на примере «МГТУ» и НИУ «БелГУ», выявлены основные цели и задачи внедрения бережливых технологий в вузы Российской Федерации, а также проанализированы наиболее распространённые в образовательных организациях инструменты бережливого производства.

***Ключевые слова:** бережливое производство, высшее учебное заведение, Kanban, визуализация, стандартизация, организация рабочего пространства.*

**PRACTICE OF IMPLEMENTATION OF LEAN TECHNOLOGIES
IN THE MANAGEMENT SYSTEM OF RUSSIAN UNIVERSITIES**

**A.V.Skrebova,
E.A.Lavrinenko
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University**

The article examines the experience of introducing lean technologies in Russian universities on the example of MSTU and NRU BelGU, identifies the main goals and objectives of implementing lean technologies in universities in the Russian Federation, and analyzes the most common lean manufacturing tools in educational organizations.

***Keywords:** lean manufacturing, higher education, Kanban, visualization, standardization, workspace organization.*

Концепция внедрения бережливых технологий является одним из популярных направлений, а положительные результаты внедрения бережливых технологий оказывают огромное влияние на эффективность и отбор резервов для снижения издержек производства.

Актуальность данной темы связана с тем, что в Российской Федерации, как и в целом во всем мире концепцию бережливого производства внедряют не только в крупные промышленные предприятия, но и в образовательные организации. Данное явление тесно связано с «жесткой» конкуренцией на рынке образовательных услуг.

Любое высшее учебное заведение стремится стать конкурентноспособным, востребованными не только среди абитуриентов, но и среди предприятий.

Под бережливыми технологиями в образовательных организациях следует понимать технологии, повышающие качество образовательных услуг с минимальными затратами.

Вузы стремятся повышать уровень удовлетворенности потребителей образовательных услуг, профессорско-преподавательского состава, сотрудников учреждений.

Одной из главных задач внедрения бережливых технологий является оптимизация образовательного процесса в совокупности с производственным и управленческим подходом. Выявление и устранение потерь, непрерывное совершенствование процессов поможет вам легко адаптироваться под новые условия рынка.

Концепция бережливого университета состоит в постоянном совершенствовании процесса создания ценности для обучающихся и преподавателей путем оптимального сочетания во времени и в пространстве всех основных, вспомогательных и обслуживающих процессов.

В практику управления вузом принципов бережливого производства предполагает вовлечение каждого сотрудника в процессы улучшений и максимальное ориентирование в сторону студентов и преподавателей. Основными принципами, составляющими основу управления бережливым вузом, являются: стратегическая направленность, постоянное улучшение, системность, ориентация на создание ценности для потребителя, уважение к человеку, сокращение потерь, визуализация и закрепление лучших практик, вовлеченность персонала[1, с.3].

Основные задачи внедрения бережливых технологий в образовательные организации представлены на рис. 1.

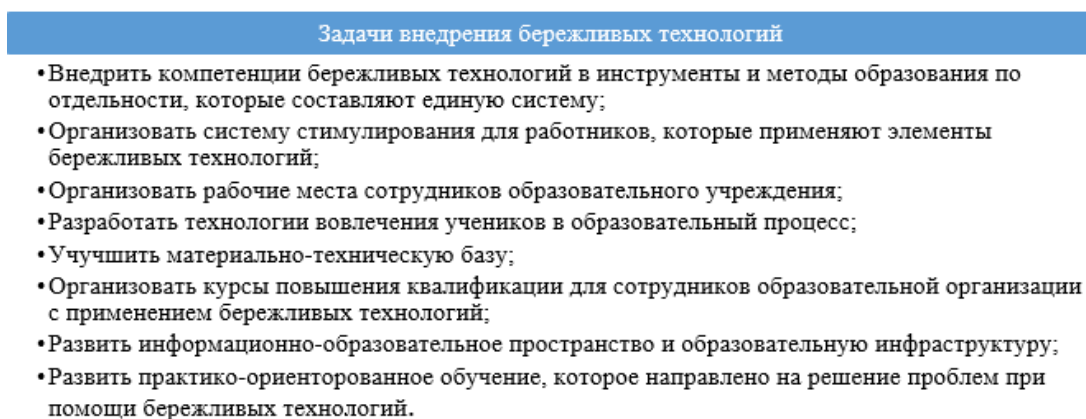


Рис. 1. Задачи внедрения бережливых технологий

Самыми распространенными в вузах инструментами бережливого производства являются: Kanban, визуализация, стандартизация, организация рабочего пространства (5S).

Kanban – система постановки задач на доске, при которой все этапы задуманного проекта визуализируются. Данные «доски» имеются на кафедрах в Белгородском национальном исследовательском университете и других подразделениях вуза, что помогает видеть текущие задачи и полную прозрачность прodelываемой работы[3].

Визуализация – это средство, информирующее о том, как должна выполняться работа.

В среднем человек воспринимает около 83% увиденной и 11% услышанной информации [2, с.109].

Стандартизация – работа, нацеленная на упорядочение в определенной сфере, с помощью установления регламентов и положений, определяющих способы многократных решений реальных проблем и задач [3].

С точки зрения бережливого производства «Стандартизированная работа» включает в себя:

- 1) последовательность операций производственных процессов;
- 2) детализацию описания кратную единичной операции;
- 3) указание времени такта производственного процесса;
- 4) участие в ее разработке самих пользователей Стандарта;
- 5) внимание на эффективном выполнении рабочих процессов, исключая потери[3].

Организация рабочего пространства (5S) – это философия управления, с которой начинается эффективное производство и без которой оно просто не может существовать.

Организацию рабочего пространства по принципу 5S можно увидеть на рис. 2.



Рис. 2. Организация рабочего пространства по принципу 5S

Рассмотрим опыт внедрения бережливых технологий в двух Российских вузах, а именно «Майкопский государственный технологический университет» г. Майкоп, респ. Адыгея и «Белгородский государственный национальный исследовательский университет» г. Белгород. Данные Российские вузы занимают высокие позиции в рейтинге Российских вузов.

«Майкопский государственный технологический университет» – далее (МГТУ) стал первым вузом России, который начал внедрять бережливое производство в высшем учебном заведении. В МГТУ 9 февраля 2018 года впервые стартовал пилотный проект «Бережливый вуз – МГТУ». Целью проекта стало повышение «качества подготовки специалистов путем создания на основе принципов бережливого производства комфортной среды взаимодействия ключевых участников образовательного процесса – студентов и преподавателей».

При вузе создан обучающий центр – фабрика процессов, где проходят обучение, как государственные чиновники, так и представители бизнес сообщества.

Перейдем к внедрению бережливых технологий в Белгородском государственном национальном исследовательском университете – далее (НИУ «БелГУ»).

Создание и внедрение бережливых технологий в НИУ «БелГУ» стало лучшей практикой для тиражирования в сфере образования, сегодня здесь реализуется более 20 проектов.

Внедрение бережливого производства сильно повлияло на учебный процесс, если раньше студенту приходилось писать заявления, оставлять его в деканате и ждать не менее дня. Сейчас на получение документа уходит максимум три часа, его можно заказать с мобильного телефона.

При НИУ «БелГУ» с 2016 года работает НОЦ «Инжиниринговая школа» НИУ «БелГУ», которая стала первой в России школой обладающей сертификатом по бережливому производству.

С 2020-2021 уч. года НИУ «БелГУ» станет выпускать специалистов по организации бережливого производства, главной задачей станет подготовка специалистов, способных организовывать, моделировать производственные процессы для постоянного повышения качества.

«Важнейшим направлением данного проекта является подготовка специалистов, ориентированных в своей профессиональной деятельности на использование принципов бережливого производства. Компетенция по бережливому производству внедряется в ООП по всем специальностям университета, вуз будет готовить специалистов разных сфер профессиональной деятельности, обладающих соответствующими навыками в области бережливого производства» [4].

Инструменты бережливого производства помогли вузу повлиять на образовательный процесс, выявить основные проблемные аспекты в образовательном процессе и достичь значительных результатов за кратчайшие сроки для их устранения.

В заключении можно сказать, что опыт внедрения бережливых технологий в рассматриваемые нами вузы показал, что принципы бережливого производства могут быть эффективно реализованы в образовательной и научной среде вузов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абанкина И.В., Беликов А.А., Гапонова О.С., Дудырев Ф.Ф., Корешникова Ю.Н., Коршунов И.А., Косарецкий С.Г., Мерцалова Т.А., Нисская А.К., Платонова Д.П., Сорокин П.С., Таловская Б.М., Фрумин И.Д. Глобальная конкурентоспособность российского образования. Материалы для дискуссии // НИУВШЭ. Современная аналитика образования. – 2017. – № 3 (20). – С. 2–5.

2. Гайворонская А.С. Практика внедрения бережливых технологий в систему управления вузом: проектный подход // Университетское управление: практика и анализ / University Management: Practice and Analysis. – 2019. – № 23 (4). – С. 104-115.

3. ГОСТ Р 57522-2017. Бережливое производство. Руководство по интегрированной системе менеджмента качества и бережливого производства. Lean production. Guidelines for Integrated quality Management system and lean production. 2018.

4. Программа дисциплины «Бережливое производство» // Информационно-аналитическая система. – 2020. – С. 21.

УДК 331

ПЕРСПЕКТИВЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Ф.Ф. Шамилов
г.Баку, Азербайджан
АГЭУ (UNEC)

Аннотация. Экономическая безопасность является одним из основных приоритетов любого государства. Значение и роль экономической безопасности как составляющей национальной безопасности состоят в том, чтобы формировать и укреплять позиции государства в глобальной мировой системе. При условии достижения экономической безопасности соблюдаются и реализуются интересы государства. Анализ уровня обеспечения национальной безопасности государства проводится на основе основных факторов объективно отражающих состояние национальной экономики и перспективы ее развития.

Ключевые слова: экономическая безопасность, структурная диверсификация, макроуровень, факторы обеспечения национальной безопасности, перспективы развития.

PROSPECTS FOR ENSURING ECONOMIC SECURITY

F.F. Shamilov

Baku, Azerbaijan

Azerbaijan State University of Economics (UNEC)

Abstract. Economic security is one of the main priorities of any state. The significance and role of economic security is to form and strengthen the position of the state in the global world system. Provided that economic security is achieved, the interests of the state are observed and implemented. The analysis of the level of ensuring the national security of the state is carried out on the basis of the main factors that objectively reflect the state of the national economy and the prospects for its development.

Key words: economic security, structural diversification, macro level, factors of ensuring national security, development prospects.

Изменения, происходящие в мировом экономическом пространстве, обусловили необходимость применения новых подходов в решении проблем обеспечения национальной безопасности для защиты многообразной системы интересов на основе повышения конкурентоспособности отечественной продукции. Обеспечение национальной безопасности связано с проблемой рационального использования ограниченных ресурсов и удовлетворения потребностей на всех уровнях хозяйствования. При этом государство должно задействовать функции регулирования экономических процессов на макроэкономическом уровне при оптимальном сочетании внутри и внешнеэкономической деятельности.

В связи с возникновением кризисов и усилением международной конкуренции во всех сферах экономической деятельности увеличивается разница в уровнях экономического развития различных стран.

Глобальные кризисные явления в производственной, продовольственной, энергетической, финансовой и иных сферах особо актуализируют проблемы обеспечения национальной безопасности.

В быстроменяющихся условиях современной экономики, способность обеспечить экономическую безопасность страны от воздействия внутренних и внешних угроз определяет уровень ее конкурентоспособности и динамику социально – экономического развития.

Экономическая безопасность как экономическое понятие возникло со времен создания государственности, осмысления обществом своих экономических потребностей и интересов. Экономическая результативность развития любой страны заключается в соответствии потенциальных возможностей роста итогам в производственной, социальной и внешнеэкономической деятельности. Среди множества определений экономической безопасности отметим следующие. Так, академик Л.И.Абалкин отмечает, что «обеспечение экономической безопасности – это гарантия независимости страны, условие стабильности и эффективности жизнедеятельности общества, человека. Таково общее правило, не знающее исключений. Поэтому обеспечение экономической безопасности принадлежит к числу важнейших национальных приоритетов. Это показывает мировой опыт» [1].

В. Л. Тамбовцев считает, что «экономическая безопасность – это совокупность свойств состояния ее производственной подсистемы, обеспечивающая возможность достижения целей системы» [2].

Анализ данных показывает наиболее позитивные и негативные факторы, влияющие на уровень экономической безопасности Азербайджанской Республики. К негативным факторам следует отнести: низкую долю инновационной продукции в общем объеме промышленной продукции; структуру экспорта с высокой долей сырьевой продукции и импорта с инновационной зависимостью; стоимостную структуру валовой добавленной

стоимости, низкую долю затрат на науку, значительную дифференциацию доходов в секторах экономики.

Позитивно влияющими факторами в современный период являются: начавшийся рост ВВП, повышение доли ненефтяного сектора, превышение темпов инвестиций в обрабатывающие отрасли над добывающими повышение уровня оплаты труда.

Также в целях обеспечения национальной безопасности особое внимание должно уделяться инновационной деятельности, как условия повышения конкурентоспособности в международной торговле.

В качестве основных направлений совершенствования экономической безопасности можно предложить следующее: перевод производства на инновационный путь развития; создание условий для развития конкурентоспособности и ускорение научно-технического процесса; снижение дифференциации доходов субъектов экономической деятельности.

Развитие реального сектора экономики невозможно без инвестиционной активности, а инновационная привлекательность отраслей поможет конкурировать на рынке. Взяв курс на инновационное развитие различных секторов экономики, государство закладывает основу для устойчивого роста. Национальная безопасность – синтетическая экономическая категория, тесно связанная с категориями независимости, стабильности, целостности, суверенитета.

К числу угроз экономической безопасности, сохраняющихся в республике в современный, период следует отнести: сохранение значительной дифференциации доходов населения, что может вести к нарушению социальной стабильности, деформированность структуры экономики, обусловленная такими факторами, как наличие топливно-сырьевой направленности экономики, низкая конкурентоспособность продукции большинства отечественных предприятий; низкая доля обрабатывающей промышленности, в т.ч. машиностроения, неразвитость инновационной деятельности.

Следует также отметить, что состояние экономической безопасности, выражающаяся в системе ее показателей, не является неизменной величиной.

Она определяется уровнем развития производственной сферы как основы реального сектора, создающего материально-вещественный продукт и обеспечивающей прогрессивное развитие сферы услуг. В этой связи отметим, что по Азербайджанской Республике наблюдается возрастание доли сферы услуг с 25,4% в 2005 году до 36,9% в 2019 году при снижении доли производимой продукции с 67,6% до 54,4%, т.е. положительные изменения в ВВП составляют 12 процентных пунктов. Конечно, возможности прогрессивного развития и интересы экономической безопасности требуют дальнейшего совершенствования макропропорций, отмеченных в социально-экономических государственных программах.

На макроэкономическом уровне наиболее собирательно отражаются состояние и динамика индикаторов роста или отставания экономики, характер изменений, показывающих степень самообеспеченности и перспективы развития страны.

Надо отметить, что качество экономического роста в Азербайджанской Республике имеет свои особенности, обусловленные структурной динамикой. Основная динамика выражается в том, что в ВВП республики за исследуемый период, хотя и с колебаниями повышаются темпы роста ВВП, снижается доля, созданная в нефтегазовом секторе и, соответственно, повышается с колебаниями доля, созданная в ненефтяном секторе. В общем выпуске доля промежуточного продукта снизилась с 42,8% в 2005 году до 35% в 2019 году и соответственно повысилась доля валовой добавленной стоимости с 57,2% до 65%, в основе чего лежит промышленная структура, сырьедобыча, что в свою очередь предопределяет характер экспорта. Также следует отметить, что перспективы экономического развития обуславливаются перспективами структурной перестройки, а они в свою очередь изменениями структурных направлений инвестиционных ресурсов. В этой связи можно отметить, что в республике в настоящий период происходят положительные изменения в структуре инвестиций по сферам

экономической деятельности, касающихся снижения доли инвестиций в добывающую промышленность с 33,1% в 2018 году до 30,6% в 2019 году и повышения доли инвестиций в обрабатывающую промышленность соответственно с 8,3% до 13,3%. Среди позитивных характеристик экономической безопасности следует отметить низкий уровень безработицы, инфляции, дефицита государственного бюджета и обеспечение территориальной целостности республики.

Развитие, устойчивый рост, безопасность являются достаточно схожими и предобуславливающими друг друга экономическими понятиями, предполагающими возможность, надежность, эффективность, перспективность использования всех видов ресурсов и достижения социальных результатов.

В этой связи, имеет большое значение проблема защиты национальных экономических интересов и регулирования экономики страны со стороны государства.

Экономическая безопасность государства обуславливает не только успешное экономическое развитие, но и необходимость создания механизмов защиты национальных экономических интересов.

Стратегия экономической безопасности государства должна быть нацелена на рациональность экспорта производимой продукции и импорта завозимой продукции; поддержание достойного уровня жизни населения.

Помимо того нельзя недооценивать влияние внешнеэкономической деятельности на экономическую динамику и безопасность, поскольку ресурсные возможности обуславливают получение значительных доходов от экспортных операций, обеспечивая тем самым финансирование в перспективные отрасли.

Инвестиционная и экономическая безопасность-явления взаимосвязанные и обуславливающие друг друга, поскольку при установлении первой экономика страны может поступательно развиваться, противостоять негативным процессам. Инвестиционная устойчивость становится основой устойчивой социально-экономической динамики. При устойчивом состоянии инвестиционной системы становятся разрешимыми проблемы прогрессивного роста, а воспроизводственная динамика основывается на интенсивном характере роста.

Реализация социальных программ в процессе дальнейшего рыночного реформирования требует не ограничения роли государства, а сохранения его регулирующих, стимулирующих функций.

Проблемы макроструктурных соотношений находятся в динамике, зависящей от действия основных факторов в современный период и от требований перспективного развития.

Развитие рыночной экономики в современный период в республике, как и в других странах, происходит противоречиво, непоследовательно при изменчивой социально-экономической динамике. Социально-экономические изменения, происходящие в экономике республики в современный период, показывают, что они носят некоторый неустойчивый, нестабильный характер, в которых слабо прослеживается закономерная динамика. Особенности, тенденции и интересы социально-экономического развития республики требуют макроструктурных изменений, целенаправленно регулируемых государством для создания хозяйственно-производственного комплекса с большей долей конечного продукта, имеющего социальную ориентацию на инновационной основе.

Таким образом, приоритеты обеспечения экономической безопасности республики в перспективе заключаются в диверсификации экономики в сфере дальнейшего совершенствования отраслевой, стоимостной, инвестиционной, инновационной, социальной, внешнеэкономической деятельности при сохранении координирующих функций государства, что вкуче ускорит переход от экспортно-сырьевой к инновационной социально ориентированной экономике.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин Л.И. Вопросы экономики. – М., – 1994. – № 12. – С. 4.
2. Тамбовцев В. Л. Экономическая безопасность хозяйственных систем: структура проблемы. Вестник Московского университета. Серия 6: Экономика. – 1995. – № 3. – С. 37-42.
3. Статистические показатели Азербайджана. – Азгоскомстат. Б, 2020.
4. Национальные счета Азербайджана. – Азгоскомстат. Б, 2020.

УДК 336.221.4

ИЗМЕНЕНИЯ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РФ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАНЫ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ

**Д.А. Щитова,
Л.А. Коньшина,
Н.Е. Соловьева
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В данной статье рассмотрены основные аспекты понятия «налоговая система», обоснована ее роль в развитии экономики Российской Федерации. Приведен краткий анализ налоговых поступлений, в частности рассмотрена доля налоговых поступлений в общих доходах бюджета, выявлены изменения в доле поступлений в консолидированный бюджет каждого из видов налогов, а также рассмотрены изменения процентных ставок некоторых видов налога в соответствии с мерами Правительства РФ по поддержанию экономического равновесия в связи с последствиями мировой пандемии COVID-19.

***Ключевые слова:** налоговая система РФ, уровни налоговой системы, COVID-19, налоговый кодекс.*

CHANGES IN THE TAX LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION TO ENSURE THE ECONOMIC SECURITY OF THE COUNTRY AT THE PRESENT STAGE OF DEVELOPMENT

**D. A. Shchitova,
L. A. Konshina,
N. E. Solovjeva
Belgorod, Russia Associate
Innovative Economics and Finance, National Research University**

This article discusses the main aspects of the concept of "tax system", justifies its role in the development of the economy of the Russian Federation. A brief analysis of tax revenues is given, in particular, the share of tax revenues in total budget revenues is considered, changes in the share of revenues in the consolidated budget of each type of tax are identified, and changes in the interest rates of certain types of tax are considered in accordance with the measures of the Government of the Russian Federation to maintain economic balance in connection with the consequences of the global COVID-19 pandemic.

Keywords: tax system of the Russian Federation, levels of the tax system, COVID-19, tax code

В настоящий момент отечественная экономика столкнулась с достаточно сложным этапом своего развития, что обусловлено нарастанием последствий мировой пандемии COVID-19. Период самоизоляции наряду с достаточно жесткими ограничительными мерами поставили перед налоговой системой РФ необходимость поддержки населения и бизнеса, а также возобновление экономического роста в постпандемический период за счет ее функционирующих инструментов. Актуальность рассмотрения роли налоговой системы в текущих реалиях современной экономики, а также, повлекших, в связи с этим, изменений налогового законодательства трудно переоценить.

При этом важно отметить, что структура налоговой системы РФ подразумевает комплексное взаимодействие всех ее составляющих элементов: налогов и сборов, страховых взносов (с 2017 года), их плательщиков, правовой основы и государственных органов.

В статье 8 Налогового кодекса РФ приведены следующие трактовки таких понятий как налог, сбор, страховые взносы (рис.1):

Налоговая система РФ		
Налог	Сбор	Страховые взносы
обязательный, индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения принадлежащих им на праве собственности, хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований	обязательный взнос, взимаемый с организаций и физических лиц, уплата которого является одним из условий совершения в отношении плательщиков сборов государственными органами, органами местного самоуправления, иными уполномоченными органами и должностными лицами юридически значимых действий, включая предоставление определенных прав или выдачу разрешений (лицензий), либо уплата которого обусловлена осуществлением в пределах территории, на которой введен сбор, отдельных видов предпринимательской деятельности.	обязательные платежи на обязательное пенсионное страхование, обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, на обязательное медицинское страхование, взимаемые с организаций и физических лиц в целях финансового обеспечения реализации прав застрахованных лиц на получение страхового обеспечения по соответствующему виду обязательного социального страхования.

Рис.1. Понятия налог, сбор, страховые взносы в соответствии со ст. 8 НК РФ

В свою очередь, структура налоговой системы Российской Федерации подразделяется на 3 уровня, каждому из которых соответствуют определенные виды налогов, соответствующие им процентные ставки, а также уровень бюджетной системы, к которому они относятся (рис. 2):

Федеральный	Региональный	Местный
<ul style="list-style-type: none"> • налог на добавленную стоимость; • акцизы; • налог на доходы физических лиц; • налог на прибыль организаций; • налог на добычу полезных ископаемых; • водный налог; • сборы за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов; • государственная пошлина; • налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья (ст.13 НК РФ) и др. 	<ul style="list-style-type: none"> • налог на имущество организаций; • налог на игорный бизнес; • транспортный налог (ст.14 НК РФ) 	<ul style="list-style-type: none"> • земельный налог; • налог на имущество физических лиц; • торговый сбор (ст.15 НК РФ)

Рис. 2. Уровни налоговой системы РФ

Обязательным условием оптимального использования функций налогов являются их соответствие принципам налогообложения, которые можно объединить в три группы: правовые, экономические, организационные (рис.3).



Рис. 3. Принципы налоговой системы РФ

Исходя из данных рисунка 3, можно сделать вывод о том, что качество налоговой системы в целом можно оценить по таким показателям как сбалансированность государственного бюджета, эффективность и рост производства, стабильность цен, эффективность социальной политики, а также полнота и своевременность уплаты налогов.

В Российской Федерации налоговые поступления являются основным видом доходов бюджета, они занимают большую долю среди доходных поступлений по сравнению с другими, что представлено в таблице.

Таблица

Доля налоговых поступлений среди всех доходов бюджета в России
в период 2017-2020 гг.

Наименование	2017 г.	2018 г.	2019 г.	2020 г.
Доходы бюджета, итого, млрд.руб.	30640,0	36916,9	39110,3	37856,7
Налоговые доходы, млрд.руб	19277,6	23602,0	25320,9	23633,4

Следовательно, налоговые доходы превышают половину всех доходов бюджета, что лишний раз подчеркивает их значимость для экономики государства.

Мировая пандемия COVID-19 оказала существенное влияние на налоговую систему, стимулировав процессы реформирования налогового законодательства в отношении некоторых видов налогов. Наглядно поступления в бюджет РФ некоторых налогов в 2020 году представлены на рисунке 4.

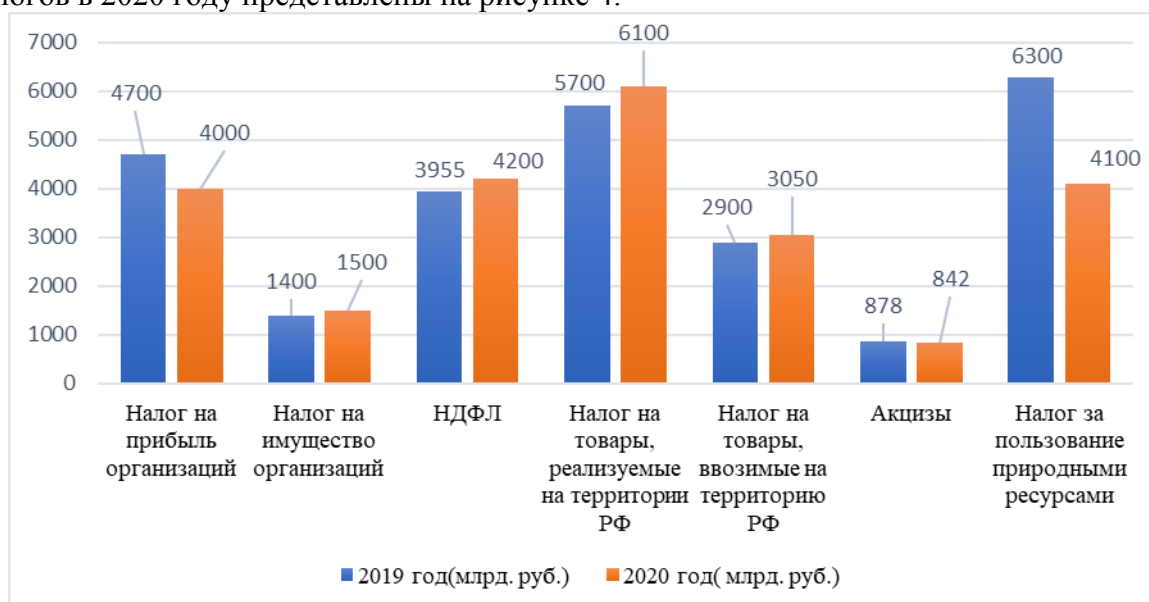


Рис. 4. Поступления в бюджет некоторых видов налогов, изменившихся в 2020 году

Анализируя данные, представленные на рисунке 4, можно сделать следующие выводы:

- по итогу 2020 года наибольшее падение пришлось на поступления от налогов, сборов и регулярных платежей за пользование природными ресурсами. Их объем в 2020 г. сократился на 36,0% (в сопоставимых ценах 2019 г.);
- поступления налога на прибыль снизились на 14,5%, что вызвано падением прибыли организаций, начиная со второго квартала 2020 г., а также послаблениями, которые были приняты в условиях борьбы с распространением новой коронавирусной инфекции;
- сокращение поступлений налогов на имущество (с учетом инфляции) также связаны с мерами Правительства по снижению налоговой нагрузки на малый бизнес в условиях кризиса;
- рост поступлений налога на доходы физических лиц (НДФЛ), налогов на товары (работы, услуги), реализуемые на территории РФ;

- объем поступлений налогов на товары, ввозимые на территорию РФ, остался практически на уровне 2019 г. При этом объем импорта за 2020 г. сократился на 5,8%;
- по итогам 2020 г. ниже прошлогодних оказались поступления акцизов (на 4,1% или на 0,45 млрд руб.);
- сократились и доходы от использования государственного имущества на 10,0% или на 1,2 млрд руб.;
- незначительный номинальный рост поступлений в 2020 г. имел место по НДФЛ (на 0,1% или на 0,07 млрд руб.) и налогам на имущество. Поступления налогов на имущество возросли также незначительно – всего на 0,5% или на 0,1 млрд руб. При этом также, как и по стране в целом, рост поступлений имел место за счет налогов, уплачиваемых физическими лицами (налога на имущество, транспортного и земельного налогов), на 7,9% при снижении поступлений налогов, уплачиваемых организациями на 0,8%.

Говоря об изменениях налогового законодательства в среднесрочной перспективе, необходимо отметить следующие ключевые события:

- отмена единого налога на вмененный доход (ЕНВД) в 2021 году для субъектов малого и среднего бизнеса;
- введение в 2021 году повышенную ставку на доходы физических лиц (НДФЛ) в размере 15% для тех, чей годовой заработок превысит 5 млн руб. (п. 1 ст. 224 НК РФ). Для тех, чей заработок меньше 5 миллионов рублей, ничего не изменилось – ставка НДФЛ осталась равной 15%;
- установление новых повышенных ставок для некоторых видов акцизов в сентябре 2020 года на период с 2021 г. по 2023 г. Например, ожидается, что в 2021 году акцизы на сигареты, как и на другую продукцию для курения, вырастут по сравнению с 2020 годом на 15-20 %; акцизы на топливо 2021 года также станут больше на некоторые виды товаров этой группы.

В соответствии с мерами Правительства РФ по преодолению последствий мировой пандемии COVID-19, государством также реализуется поддержка приоритетной для развития экономики сферы ИТ, в частности здесь идет речь об установлении льготных тарифов по налогам (ФЗ от 31 июля 2020 г. № 265-ФЗ внесены соответствующие поправки в НК РФ). Так:

- снижение страховых взносов с 15% до 7,6% (подп. 8 п. 2 ст. 427 НК РФ);
- снижение налога на прибыль – для общей системы налогообложения (ОСН) – с 20% до 3% (п. 1.15-1.16 ст. 284 НК РФ);
- при соблюдении ряда условий не облагается НДС реализация и передача прав на отечественное программное обеспечение.

Если говорить о налоговом контроле и дополнительных мероприятиях, то можно выделить:

- 1 июля увеличивается список оснований для аннулирования отчетности перед налоговой;
- 1 июля инспекциям разрешать чаще проводить повторные выездные проверки;
- 1 июля упрощается переход на налоговый мониторинг;
- 1 июля можно бесплатно получить УКЭП через налоговую службу;
- 17 марта сведения по контролируемым сделкам могут быть запрошены не только у сторон;
- 17 марта уточнены правила рассмотрения налоговых жалоб;
- 1 января в платежках по налогам, взносам и госпошлине нужно указывать новые реквизиты [7].

В заключение следует сказать, что налоговая система РФ представляет собой сложный и развивающийся механизм, однако современные реалии, в том числе вызванные последствиями мировой пандемии, требуют многочисленных изменений в отношении действующего налогового законодательства и создания антикризисных

правительственных мер. Поскольку система налогообложения занимает основополагающую роль в сфере производства и влияет на ускорения экономического роста, целесообразным будет проводить чаще мониторинг статистических данных проводить налоговый контроль и проводить планирование принимая во внимание меры по снижению действующих налоговых ставок и приостанавливают введение новых инструментов налогообложения.

ЛИТЕРАТУРА

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 17.02.2021) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/fd3039f558e14477ce752eb9789b02a023fbc006/, свободный.
2. «Оперативный доклад за 2020 год» от Счетной палаты РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ach.gov.ru/audit/oper-2020#revenues>, свободный.
3. «Обзор налоговых мер поддержки малого и среднего бизнеса в регионах России в период пандемии» Научно-исследовательский финансовый институт министерства финансов РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://nifi.ru/images/FILES/COVID-19/taxview.pdf>, свободный.
4. «Анализ тенденций в бюджетно-налоговой сфере России» Российский экономический университет им. Г. В. Плеханова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rea.ru/Documents/Бюджет_итог_2020_2.pdf, свободный.
5. «Справка по исполнению консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации за 2019 год (годовые данные)» от 31.08.2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://minfin.gov.ru/ru/document/?id_4=131321-spravka_po_ispolneniyu_konsolidirovannykh_byudzhetrov_subektov_rossiiskoi_federatsii_za_2019_god_godovye_dannye, свободный.
6. Консолидированный бюджет Российской Федерации и бюджетов государственных внебюджетных фондов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://roskazna.gov.ru/ispolnenie-byudzhetrov/konsolidirovannyj-byudzhet/>, свободный.
7. Обзор: "Основные изменения налогового законодательства в 2021 году" (КонсультантПлюс, 2021) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_369299/

Секция 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНОВ

УДК 331.108

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ РФ

**Н.А. Азарова,
г. Воронеж, Россия
Воронежский государственный
лесотехнический университет имени Г.Ф. Морозова**

В статье проведен анализ человеческого капитала, который является главным источником роста в экономике регионов. Это обуславливает необходимость создавать благоприятные условия развития населения в каждом регионе как источник его устойчивого развития. Рассмотрены основные стратегические направления совершенствования индекса человеческого капитала.

Ключевые слова: человеческий капитал, экономическая устойчивость, индекс.

HUMAN CAPITAL AS A FACTOR OF INCREASING THE ECONOMIC STABILITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

**N.A. Azarova,
г. Voronezh, Russia
Voronezh State Forestry University
named after G.F. Morozov**

The article analyzes the human capital, which is the main source of growth in the regional economy. This makes it necessary to create favorable conditions for the development of the population in each region as a source of its sustainable development. The main strategic directions of improving the human capital index are considered.

Keywords: human capital, economic sustainability, index.

Согласно международным исследованиям человек – это главная ценность любого государства, который формирует понятие человеческого капитала. Инвестиции человека и государства в здоровье, безопасность, образование, науку – необходимое условие развития людей-граждан данного государства, поскольку они являются одним из основных факторов инновационного развития экономики нашей страны [1]. Поэтому для повышения темпов экономического роста в каждой стране необходим учет показателя «человеческий капитал», который обуславливает инвестиции в сферу образования и здравоохранения. В 2018 году Всемирный банк создал проект по анализу и созданию индекса человеческого капитала (ИЧК).

Для расчета используются следующие пять показателей:

- вероятность дожития новорожденного гражданина страны до 5-летнего возраста;
- ожидаемая продолжительность обучения до достижения 18 лет;
- результаты итоговых экзаменов (сопоставление учитывает индивидуальные особенности образовательных программ разных стран);
- доля 15-летних, доживающих до 60 лет;
- процент детей без задержек в развитии.

В период с 2010 по 2020 год значение «Индекса человеческого капитала» для России выросло с 0,60 до 0,73, благодаря чему она вошла в число стран-лидеров по темпам

положительной динамики, и этот факт обусловил тенденцию стремления страны к высокому уровню жизни населения, являясь индикатором устойчивого развития [2].

По сравнению со средним мировым показателем, который составляет всего 56%, это количественно устойчивый показатель. Это означает, что ребенок, который появился на свет в России в этом году, став взрослым, в среднем покажет 73% от максимальной производительности труда, которую он мог бы достичь при условии полного образования и полноценного отличного здоровья. Индекс человеческого капитала максимален в тех странах, где высокий уровень дохода на душу населения.

Проанализируем индекс человеческого капитала за 2020 г., который для стран региона Европы и Центральной Азии учитывает ряд дополнительных показателей. Это свидетельствует о том, что Россия в некоторых ключевых областях отстает от средних по региону значений: по расходам на здравоохранение и образование – на 1,8, а по такому показателю, как человеческий капитал, выраженный в процентах ВВП, – на 0,9 пункта. Вероятность смерти в возрасте от 30 до 70 лет по причине сердечно-сосудистых, онкологических заболеваний, диабета или хронических респираторных заболеваний составляет в России 25%, что выше, чем в среднем по странам региона Европы и Центральной Азии (17%) и по странам с уровнем доходов выше среднего (20%). Одной из важных причин этого является высокая распространенность факторов риска, связанных с неинфекционными заболеваниями (НИЗ). Каждый пятый взрослый житель России имеет избыточный вес; 30% из них курят, а 39% злоупотребляют спиртными напитками. Около 32% жителей России в возрасте 18 лет и старше страдают от гипертонии. Пандемия COVID-19 усугубила эти проблемы и факторы уязвимости. По данным Росстата, с января по август 2020 года умерло на 71 700 россиян больше, чем за аналогичный период 2019 года, а естественная убыль населения за 2020 год зафиксирована на уровне 688 729 человек [3].

Значительные различия существуют в России не только в отношении продолжительности предстоящей жизни, но и в уровне образования. Так, вероятность закончить вуз для москвичей и петербуржцев в два раза выше, чем для жителей Саранска или Волгограда. Кроме того, представители этих регионов сильно различаются по размеру потенциального заработка. Поэтому важно понять, как распределить государственные инвестиции, чтобы помочь наиболее уязвимым группам населения в период пандемии.

Для борьбы с COVID-19 и ее последствиями требуется принимать широкий спектр различных мер, включая тестирование, отслеживание социальных связей и лечение пациентов. Но не менее важно продолжать оказывать плановые медицинские услуги и обеспечивать уход хроническим больным – лицам, страдающим от неинфекционных заболеваний, ВИЧ/СПИДа и туберкулеза. Пожилые люди, имеющие НИЗ, особенно уязвимы перед коронавирусом. Кроме того, необходимо укреплять службы психологической помощи. Из-за продолжительного, но необходимого периода закрытия школ в этом году в России возможно значительное ухудшение образовательных результатов. Ранее мы оценивали эти потери примерно в 16 баллов по шкале, принятой в программе PISA, для всех учащихся, что соответствует потере чуть менее полугода обучения. Учащиеся из бедных и социально уязвимых семей страдают больше других. При таком значительном падении образовательных результатов потребуются масштабные компенсационные меры. Поэтому необходимо предпринять комплекс мер для устранения данных разрывов.

Важнейшим элементом построения устойчивой системы здравоохранения является укрепление системы первичной медико-санитарной помощи для борьбы с распространенными НИЗ и новыми инфекционными заболеваниями. Благодаря обеспечению финансовой доступности лекарственных препаратов при амбулаторном лечении от коронавируса и НИЗ можно спасти жизни людей и предотвратить осложнения, лечение которых обходится системе здравоохранения очень дорого. Нарращивание ресурсов для лечения больных с COVID-19 является самой неотложной задачей, однако если приступить к переориентации системы здравоохранения в сторону профилактики

и первичной помощи, то можно будет избежать трудно поддающегося контролю роста расходов на здравоохранение в среднесрочной перспективе. Благодаря внедрению новых цифровых услуг, включая телемедицину и удаленный доступ к услугам по уходу, можно сделать медицинскую и социальную помощь более доступной для большего числа граждан, изменить порядок предоставления услуг – пожилые люди и лица, страдающие хроническими заболеваниями, смогут получать помощь на дому и снизить излишний риск в стационарных учреждениях. Использование виртуальной диагностики и протоколов лечения позволило бы не только защитить медиков от болезни, но и предупредить новые вспышки. За счет более тесной интеграции и координации действий медицинских и социальных служб можно значительно повысить качество поддержки, которая предоставляется пожилым и социально уязвимым категориям населения. В результате смягчения ограничений на применение телемедицины и формирования регулируемой среды для виртуальных технологий можно было бы создать интегрированную модель предоставления медицинских услуг, в центре которой стоит пациент. Определенную роль в формировании человеческого капитала играет и социальная помощь. В России реализуется ряд мер, призванных повысить эффективность поддержки семей с детьми, нетрудоспособного населения и безработных.

Основными направлениями развития человеческого потенциала как фактора инвестиционной привлекательности на региональном уровне должны стать:

1. Формирование инфраструктуры для повышения профессиональной и территориальной мобильности:

– создание базы данных по специалистам профессий, которые могут быть востребованы потенциальным инвестором, в т.ч. и с включением данных по другим регионам;

– подготовка инфраструктуры для приема легальных трудовых мигрантов (общежитий, медицинских и социальных учреждений), а также российских граждан из других регионов, желающих переехать на временное или на постоянное местожительство в данный регион.

2. Развитие системы подготовки кадров:

– согласование профиля подготовки и выпуска специалистов системы профтехобразования с потенциальными запросами инвесторов, в первую очередь, опирающееся на прогнозирование сегментов рынка труда, обладающих потенциалом роста;

– развитие послевузовской системы переподготовки кадров.

Результаты нашего исследования показывают, что эти меры, в принципе, должны оказаться достаточно эффективными для противодействия росту бедности, спровоцированному пандемией. Сейчас для России подходящее время, чтобы внедрить фундаментальную программу социальной помощи, действие которой распространялось бы на всю страну. В неблагоприятной экономической ситуации масштабы такой программы увеличивались бы, а при ускорении темпов экономического роста – сокращались [4]. Похожие программы имеются во многих странах; они специально разработаны таким образом, чтобы способствовать сокращению бедности и поощрять самостоятельность малоимущего населения. Россия в состоянии значительно смягчить воздействие текущего кризиса и одновременно заложить основу для искоренения крайней бедности в будущем. Разрывы в результатах формирования человеческого капитала в России не настолько широки, чтобы их было невозможно преодолеть. Для того чтобы двигаться вперед, необходимы действия и сотрудничество представителей разных секторов – здравоохранения, образования и социальной защиты. Требуется согласованная реализация стратегий, так чтобы они шли на пользу семьям и гражданам, которым требуется доступ к медицинским услугам, детям, которым необходимо образование, востребованное на будущем рынке труда, а также тем, кто нуждается в помощи и защите в это трудное время. Инвестируя в каждого гражданина

на всей территории страны, Россия может надеяться на достижение более справедливых результатов в части формирования человеческого капитала, более устойчивое восстановление по окончании пандемии и процветание в долгосрочной перспективе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вандышева, О. П. «Инвестиционные детерминанты развития человеческого капитала в контексте инновационного развития экономики». Современная экономика: проблемы и решения 8 (сентябрь), 92-99. <https://doi.org/10.17308/meps.2020.8/2413>.
2. Индекс человеческого капитала. Новый показатель всемирного банка. [Электронный ресурс] URL: <http://platformaxxi.org/2019/03/05/hci/>
3. Данные Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] URL: <https://rosstat.gov.ru/>
4. Инвестиционная стратегия Воронежской области на период до 2020 года и основные направления до 2030 года [Электронный ресурс] URL: <http://www.invest-in-voronezh.ru/ru/home/federal-investment-standard/investiczionnaya-strategiya/>

УДК 331

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ АЗЕРБАЙДЖАНА

Р.Н. Азизов
г. Баку, Азербайджан
старший научный сотрудник НИИЭИ,
к.э.н. доц. кафедры «Экономика»
Азербайджанского Государственного
Экономического Университета (UNEC)

Целью исследования является выявление основных направлений факторов роста экономики Азербайджана, в частности стратегий внешнеэкономической деятельности и в определении специфики концепции национальной и экономической безопасности. В статье, учитывая важность внешней экономической деятельности в контексте регионального экономического развития, дается анализ влияния развития международной торговли на развитие региональной экономики.

В результате исследования была определена роль международной торговли. Дана оценка использованию природных и производственных ресурсов, а также даны определенные концепции улучшения экономической безопасности в условиях глобализации.

Ключевые слова: конкурентоспособная продукция, экономическая безопасность, международное сотрудничество, государственный контроль, внешняя торговля.

DEVELOPMENT STRATEGY OF EXTERNAL ECONOMIC ISSUES AND ECONOMIC SAFETY OF AZERBAIJAN REPUBLIC

Azizov R.N.
Baku, Azerbaijan
Chief scientist of the Research Institute,
phd in economics of the faculty of "Economics" of UNEC

The purpose of the research is to identify the aspects of the national economy growth in the Republic of Azerbaijan, particularly the strategies of international economic activity and national and economic safety determination. For this purpose, and considering the importance

of foreign economic activity in the context of regional economic development, the article has explored the impact of international trade on development of regional economy.

As a result of the research, the role of foreign trade has been defined. The analysis of the use of natural and productive resources was given, as well as certain concepts of improving economic security in the context of globalization.

Key words: *Competitive products, economic safety, international cooperation, government control, foreign trade.*

В настоящее время внешнеэкономическая политика Азербайджана нацелена на улучшение устойчивого развития.

Одним из важнейших показателей уровня развития экономики любой страны является ВВП страны. Именно этот показатель является основным для определения позиции стран в мире. В рейтинге по уровню ВВП за 2020 год Азербайджан опережает соседние страны. Таким образом, Азербайджан занимает 86-е место, Грузия 116-ое, Армения 128-ое. По международному рейтингу по паритету покупательной способности по оценке МВФ на 2020 год Азербайджан занимает 74-ое, Грузия 103-е, Армения 114-ое [6]. Эти показатели свидетельствуют о том, что страна является лидером по развитию экономики в регионе Южного Кавказа. Несмотря на последние события, связанные с пандемией, которая охватила весь мир и создала спад экономики многих стран Азербайджан смог сохранить устойчивое экономическое развитие.

В результате расширения мирохозяйственных связей как с международными организациями, так и с отдельными странами улучшается использование новых технологий, преобразуется производственная сфера и происходит трансформация и адаптация экономики к новым трудностям и проблемам [1, с.66]

Республика эффективно содействует развитию высокоэффективных, тесных и устойчивых внешнеэкономических связей со многими странами. В тоже время она изыскивает наиболее целесообразные способы для развития тех отраслей, которые способствуют проведению политики замены импортных товаров отечественными, и поощряет создание таких возможностей местными предприятиями, обеспечивая экономическую безопасность экономического потенциала Каспийского региона.

Для развития внешнеэкономических связей и экономической безопасности необходимо такое распределение природных и производственных ресурсов, чтобы они были согласованы с основными потребностями [2, с.57]. Изучение зарубежного опыта обеспечения экономической безопасности используется в применении и в разработке концепции национальной безопасности Азербайджана.

В стратегии развития внешнеэкономических связей страна отводит большое внимание усилению высококонкурентной экономики. В этом аспекте формируется такая экономическая модель, которая основывается на эффективном государственном регулировании и улучшения конъюнктуры рынка. На современном этапе экономическое Азербайджан совершенствует отраслевую структуру экономики. Эти процессы во многом определяются имеющимися в мировом хозяйстве глобализационными вызовами. В структуре экономик приоритетными стали такие сферы как ИКТ, сфера связи и транспорта, а также развития человеческого капитала. [3, с.35]. Азербайджан включается в процессы мировой глобализации и создает комплекс экономических взаимосвязей между региональными центрами.

Международное сотрудничество открывает большие возможности для развития национальной экономики, ибо оно может предложить инвестиции, технологии, управленческий опыт, доступ к мировым рынкам. Вопросы улучшения инвестиционного климата в Азербайджане относятся к ключевым задачам, и она дает возможность осуществить модернизацию экономики и выйти на новый рубеж инновационного развития [4, с. 44].

В повышении конкурентоспособности продукции важную роль играет снижение издержек производства. Улучшение качества продукции и удельных издержек до конкретного уровня создаст благоприятные условия для расширения экспортного потенциала и эффективной интеграции экономики в мировую [5, с. 27]. Азербайджан стремится к интенсификации внешнеэкономической деятельности совершенствуя новые подходы расширения качества и количества производимых товаров, улучшения деловой активности и обеспечивая изменения в экономической и социальной жизни.

В увеличения масштабов конкуренции необходимо увеличить внешнеторговые операции, вовлекая в нее все больше отраслей и отдельных хозяйств, и изменить ситуацию на мировом в свою пользу. В этих вопросах внешнегосударственная политика имеет особую роль в поддержке национального экспорта и формировании внешнеторговых операций

Азербайджан больше зависит от импорта многих промышленных и продовольственных товаров. Этот вид зависимости отвлекает значительные кредитные ресурсы, которые могли бы быть использованы в различных секторах экономики с тем, чтобы производить товары для внутреннего потребления и, следовательно, снижать безработицу. Но речь должна идти не об отмене зависимости, а об изменении и улучшение своих торговых преимуществ. Необходимо отметить что вступление Азербайджана в ВТО может привести к ускорению социально-экономического развития, в том числе и развитию регионов, эффективному использованию производственного и научного потенциала [7]. Привлекая иностранные компании, государство делает вложения в нефтяной и газовый сектор с тем, чтобы заработать валюту за счёт продажи нефти и газа.

Увеличение импорта можно рассматривать как фактор роста экономики, если импорт растет одновременно с экономическим ростом.

Направленность внешней торговли страны подразумевает, как принятие во внимание природных и экономических условий, так и укрепление сбалансированных связей с государствами мира.

Исследования современного состояния и тенденции развития национальных экономических интересов Азербайджана показали, что сегодня основные стратегические задачи состоят в становлении промышленности и экономики в целом на инновационный путь развития, формировании научных знаний, переориентации сферы НИОКР с военно-технических задач на решение проблем улучшения качества жизни, восстановлении машиностроения на новой технико-технологической базе, в повышении конкурентоспособности национальной экономики.

Как в развитии экономики страны так и во внешнеэкономических связях важную роль играют информационные технологии. Распространение и использование ИКТ повышает качество товаров и услуг, создает новые рабочие места и изменяет уровень и качество жизни населения. Сегодня Азербайджан представлен во многих международных организациях является участником многих глобальных транспортно-коммуникационных проектов [8]. Поощрение и расширение инновационной деятельности наряду с развитием не-нефтяной отрасли создает благоприятную почву для улучшения участия страны в международном разделении труда.

В целях проводимых реформ в экспортном потенциале страны совершенствуется тарифная и валютная политика обслуживания внешней торговли. В последнее время в стране идет процесс индустриализации и создания технопарков. Более 40-а из них уже работает и наряду с этим создаются аграрные индустриальные парки. В результате создания агро-парков в регионах создаются рабочие места, а также увеличивается производство и экспорт сельскохозяйственной продукции. Созданная в поселке Алят как свободная экономическая зона в дальнейшем будет играть ведущую роль в международных логистических маршрутов, в продвижении местного производства в регионе.

Для дальнейшего развития, в том числе и не-нефтяных отраслей Министерство Экономики Азербайджанской Республики разработало государственную инвестиционную программу, в которой приоритеты отданы энергетической, легкой, пищевой промышленности, черной и цветной металлургии, машиностроению и другим отраслям [9].

Без проведения экономических реформ невозможно устойчивое развитие страны. Так же, для обеспечения устойчивости экономической политики и реформ, в стране был проведен детальный анализ текущего состояния экономики и на базе этого анализа с учетом внешних факторов, оказывающих влияние на экономику страны, была подготовлена Стратегическая дорожная карта, в которой были четко определены первостепенные направления экономического курса на среднесрочный и долгосрочные периоды. Основной же целью «Программы по социально-экономическому развитию регионов Азербайджанской Республики за 2019-2023-гг.» является развитие не-нефтяного сектора в стране, диверсификация экономики, продолжение мероприятий по ускоренному развитию регионов, в частности деревенской инфраструктуры и улучшению социальных услуг [10].

Учитывая определенные проблемы в мировой экономике, руководством страны подготовлен документ стратегической значимости. В документе «Национальные приоритеты социально-экономического развития: Азербайджан 2030» определены пять основных приоритетов: устойчиво развивающаяся конкурентоспособная экономика, динамичное инклюзивное и основанное на социальной справедливости общество, конкурентный человеческий капитал и пространство современных инноваций, большое возвращение освобожденных от оккупации территорий, чистая окружающая среда и страна зеленого роста. Подготовка этой программы и его реализация направлены на улучшение экономического развития и обеспечения благоприятных условия жизни населения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мировая экономика и международные экономические отношения / под. ред. А.С. Булатова. – М.: Кнорус. – 2017.
2. Р.И. Агазаде Проблемы инновационного развития не-нефтяных отраслей промышленности Азербайджана- 2014
3. Лихолетов В.В. Стратегические аспекты экономической безопасности: Учебное пособие. – 2020.
4. В.Я. Гасымл /Экономическая модернизация. – Баку, 2014.
5. Ахмедов А.И., Азизов Р.Н., Гаджиева С.М. Международная торговля Азербайджанской Республики. – Баку, 2002.
6. www.imf.org – International Monetary Fond
7. www.unctad.org – United Nations Conference on Trade and Development
8. www.oecd.org – Organization for Economic Cooperation and Development
9. www.economy.gov.az – Официальный сайт Министерства Экономики Азербайджанской Республики
10. <http://www.e-qanun.az/framework/41320> – Официальный портал Министерства Юстиции Азербайджанской Республики

РОЛЬ ОНЛАЙН-ОБУЧЕНИЯ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ

**Е.В. Брайченко,
Я.В. Мочалова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье проведен анализ факторов экономической безопасности государства. Рассмотрено влияние образования на состояние национальной экономики. Рассмотрены основные тенденции в онлайн-обучении, применимые к сфере экономики.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регионы, образование, онлайн-обучение.

THE ROLE OF ONLINE LEARNING IN ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF REGIONS

**E. V. Braichenko,
Ya. V. Mochalova
Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University**

The article analyzes the factors of economic security of the state. The influence of education on the state of the national economy is considered. The main trends in online learning applicable to the field of economics are considered.

Keywords: economic security, regions, education, online training.

В современном мире вопрос об обеспечении национальной экономической безопасности является крайне важным. Положительные изменения должны происходить, прежде всего, на региональном уровне.

Экономическая безопасность страны – это понятие, отражающее многообразие постоянно изменяющихся условий производства, при котором прослеживается устойчивый экономический рост, сбалансированное удовлетворение общественных потребностей, защищённость экономических интересов на национальном и международном уровнях. Необходимо отметить, что невозможно достичь абсолютной экономической безопасности, так как нельзя полностью избавиться от различных угроз, как внутренних, так и внешних.

Экономическая безопасность включает в себя производственные силы государства и характер социально-экономических отношений, уровень научно-технических достижений и масштабы их внедрения в хозяйственный процесс, а также состояние внешнеэкономических связей. Исходя из этого, можно заключить, что в основу экономической безопасности страны включены производственные силы, которые в состоянии поддерживать расширенное воспроизводство материальных благ и цивилизованную жизнь граждан [3, с.5].

Если внешние факторы сложнее поддаются изменению в силу их большей масштабности, то внутренние факторы оказывают более заметное влияние в короткие

сроки на улучшение экономической ситуации в регионах. В системе экономической безопасности внутренние факторы классифицированы следующим образом:

1. Финансовые факторы. Капитал является основой для воспроизводства материальных благ. Однако финансовые ресурсы должны быть сбалансированы на всех стадиях товарного кругооборота в цикле воспроизводства. Только в этом случае возможно обеспечение экономической безопасности региона;

2. Интеллектуально-кадровые факторы. Этот компонент характеризует количество и качество, то есть уровень квалификации, человеческого капитала. Именно профессиональные кадры являются основным фактором экономической безопасности. Для того, чтобы работники приносили наибольшую пользу организации, необходимо сочетание их знаний, умений и квалификации, которую периодически необходимо повышать. Такие кадры будут отличаться наибольшей продуктивностью труда. «Для обеспечения конкурентных преимуществ ведущие организации борются, чтобы нанять самых высококвалифицированных преподавателей, которые могут помочь в развитии их идей и стратегий. Цифровая экономика изменяет в целом не только способы приобретения человеческого капитала, но и его использование и развитие» [4].

3. Технические и технологические факторы. На протяжении длительного времени к основным конкурентным преимуществам относят эту группу факторов. Наличие достаточного количества современного оборудования, отвечающего стандартам производства, и перспективных технологий способствует стабильному развитию экономики региона;

4. Сырьевые факторы. Под этими факторами подразумевают достаточный уровень ресурсов для бесперебойного воспроизводства. Этот компонент включает в себя имущество (здания и сооружения, транспортные средства и средства связи, торговое оборудование, компьютерную технику и иное оборудование) и непосредственно материалы, сырьё, достаточное для бесперебойного воспроизводства.

5. Сбытовые факторы. Под этим компонентом экономической безопасности подразумевают наличие непрерывной и результативной реализации экономических благ. Так, если спрос на продукцию какого-либо предприятия в регионе и за его пределами низок, то есть риск признания его нерентабельности и ликвидации в дальнейшем [2, с. 279].

Очевидна большая роль человеческих ресурсов в обеспечении экономической безопасности страны. И, как отмечалось выше, первостепенное значение играет не столько их количество, сколько качество. Ставя вопрос о возможности достижения высоких качественных показателей, прежде всего, обращаются к теме образования. Именно оно формирует трудовой потенциал регионов страны. Образование оказывает существенное влияние и на такие факторы экономической безопасности, как научно-технические, технологические и финансовые.

В современном мире развитые страны, которые переходят на ступень постиндустриального общества, направляют свои усилия на развитие информационных технологий, а также на совершенствование и упрощение способов получения, хранения, поиска и передачи информации. В данном случае образование стремится, в первую очередь, сформировать у будущих специалистов умение находить источники информации и грамотно их использовать.

Под влиянием передовых информационных технологий трансформируется и учебный процесс. Новой тенденцией в образовании в России являются массовые открытые онлайн-курсы. Совсем недавно MOOC получили огромную популярность в нашей стране. Онлайн-курс – это курс с интерактивным участием и открытым доступом в реальном времени. Данная форма образования является наиболее эффективной и удобной в реализации дистанционного образования благодаря своей мультимедийности. Онлайн-курс позволяет обучающимся составлять индивидуальную программу обучения, изучать отдельные модули в удобное время. У обучающихся появляется шанс получить передовое

образование в сфере экономики, возможность поучиться у лучших преподавателей из ведущих университетов. MOOK так же нередко используются в системе повышения квалификации преподавателей, так как онлайн-курс заставляет посмотреть на образовательный процесс по-новому.

К числу организаций, предоставляющих возможность обучения на онлайн-курсах по экономическим направлениям, относится центр компьютерного обучения «Специалист» при МГТУ им. Н.Э. Баумана, Высшая экономическая школа Санкт-Петербургского государственного экономического университета, Учебный центр МГУТУ, Институт цифровых компетенций Финансового университета при Правительстве РФ, и множество других. Данные курсы предоставляют наиболее качественное образование, так как их ведут лекторы ведущих российских вузов. При этом нет необходимости приезжать в крупные города для того, чтобы получить знания в интересующей области экономики. Таким образом, MOOK ставится более востребованным способом приобретения профессиональных компетенций.

Ещё одной тенденцией развития онлайн-образования в России является иммерсивное обучение. Под этим термином понимают использование технологий дополненной и виртуальной реальности в процессе образования. Такие технологии открывают многочисленные возможности, ведь качественная симуляция воспринимается нервной системой аналогично окружающей действительности. Это объясняет большой уровень наглядности, которого непросто достичь другими способами. В процессе иммерсивного обучения обучающиеся полностью погружаются в происходящее на эмоциональном уровне, у них формируются новые навыки и компетенции непосредственно в той среде, в которой они будут использоваться в дальнейшем. Также AR и VR способствуют развитию абстрактного мышления, помогают лучше ориентироваться в пространстве.

Современный мир пестрит отвлекающими факторами, которые мешают процессу образования. Введение же элементов дополненной и виртуальной реальности позволяет сконцентрировать внимание обучающегося на конкретном объекте. «Лишние» элементы окружающей среды преуменьшаются или вовсе убираются для максимальной вовлечённости людей. Более того, иммерсивное обучение позволяет воплотить в жизнь любые задумки, воссоздать разнообразные физические среды, сконструировать «новую реальность», обладая при этом небольшим количеством технических устройств. Также нельзя не отметить такое преимущество этих технологий, как безопасность среды, в которой происходит обучение. Дополненная и виртуальная реальность дают возможность остановиться в любой момент, в том случае, если что-то пошло не по плану. При этом шанс повредить оборудование, других людей или себя полностью отсутствует. Таким образом, обучение происходит в максимально реалистичной среде с минимальными рисками.

Хотя иммерсивное обучение, вследствие сложности разработки программ и дороговизны оборудования, не получило пока широкого распространения, однако уже в ближайшем будущем качественное образование будет невозможно без применения технологий дополненной и виртуальной реальности. Оно позволит обучать персонал для работы на предприятиях с новым оборудованием в кратчайшие сроки, а максимально реалистичная среда сделает обучение наиболее продуктивным, в силу своей приближенности к реальности.

Тенденции онлайн-образования изменяют саму структуру экономики, увеличивают долю наукоёмких отраслей. Уровень научно-технического, инновационного, технологического потенциала экономики, степень прогрессивности производства во многом предопределяются образовательным потенциалом работников, количеством образованных людей, качеством приобретенных ими и прилагаемых в практической деятельности знаний, структурой получаемых специальностей, степенью их соответствия

спросу на трудовые ресурсы. Исходя из этого, современная экономика считается экономикой знаний [1, с. 36].

Это, в свою очередь, имеет большое значение для обеспечения экономической безопасности регионов страны. Способствуя повышению квалификации работников, онлайн-образование оказывает существенное влияние и на факторы производства. Таким образом, повышается производительность труда, стимулируется внедрение инноваций, совершенствуются технологии, средства и методы производства, ресурсы используются более экономно, а уровень производственных потерь снижается.

Обобщая вышесказанное, можно утверждать, что онлайн-обучение способствует вовлечению максимального количества граждан в социальные процессы, повышает эффективность производства и благоприятствует развитию инноваций. Это, в свою очередь, помогает увеличить объемы торговли, капитала и рабочей силы, что положительно влияет на уровень экономической безопасности в регионах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ерошин, Е.В. Образование как фактор обеспечения экономической безопасности России [электронный ресурс] / Е.В.Ерошин // Журнал «Наука и школа». – 2017. – №4. – С. 33-41 – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/obrazovanie-kak-faktor-obespecheniya-ekonomicheskoy-bezopasnosti-rossii/viewer> (Дата обращения: 22.04.2021).

2. Колесниченко, Е.А. Факторы экономической безопасности: региональный уровень анализа / Е.А. Колесниченко, Е.В. Спицына // Лесотехнический журнал. – 2015. – С. 273-281- Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/factory-ekonomicheskoy-bezopasnosti-regionalnyu-uroven-analiza/viewer> (Дата обращения 22.04.2021).

3. Бондарская, Т.А. Экономическая безопасность России: учебное пособие: в 3 ч. / под общ. ред. – Тамбов: Изд-во ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2018. – 113 с.

4. Роль кадров в системе цифровой трансформации промышленных предприятий региона / Е. А. Стрябова, Н. А. Герасимова, А. Н. Когтева, А. М. Кулик // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2019. – № 6(124). – С. 22.

УДК 331

МЕХАНИЗМЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ АПК

**М.В. Владыка,
Н. Ю. Выродов,
А. Д. Донской
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассмотрены основные направления обеспечения продовольственной безопасности регионов Российской Федерации в цифровой трансформации. Рассмотрены сферы применения цифровых технологий в аграрном секторе. Обоснована необходимость использования современных цифровых технологий в целях поддержания и укрепления продовольственной безопасности регионов Российской Федерации. Определены наиболее реальные и перспективные цифровые технологии в АПК для внедрения на текущий момент.

Ключевые слова: продовольственная безопасность, цифровая трансформация, агропромышленный комплекс, Российская Федерация.

REGIONAL FOOD SECURITY MECHANISMS IN THE CONDITIONS OF DIGITAL TRANSFORMATION OF AIC

**M.V. Vladyka,
N. Y. Vyrodov,
A. D. Donskoy
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University**

The article considers the main directions of food security of the regions of the Russian Federation in the digital transformation. The spheres of application of digital technologies in the agricultural sector are considered. The necessity of using modern digital technologies in order to maintain and strengthen food security in the regions of the Russian Federation was substantiated. The most feasible and promising digital technologies in the agroindustrial complex for implementation at the moment are identified.

Key words: *food security, digital transformation, agro-industrial complex, Russian Federation.*

Продовольственная безопасность определяется как продовольственная независимость страны. Ситуация кардинальным образом начала меняться после введения отечественных продовольственных контрсанкций и принятого курса на импортозамещение во всех сферах, включая сельское хозяйство, в 2014 году. В результате произошло существенное снижение импортозависимости в продовольственной продукции.

Необходимо понимать, что полная продовольственная независимость любой страны практически недостижима даже теоретически – такие агрокультуры, как цитрусовые, многие другие виды фруктов, орехи, кофе, чай и т.д., – не имеют в нашей стране условий и возможностей для выращивания в промышленных масштабах.

Рассмотрим понятие «Цифровая экономика». Она представляет собой адаптивную кибер-физическую систему, организованную таким образом, чтобы в каждый момент времени наиболее рационально использовать имеющиеся в ее распоряжении ресурсы для максимально полного удовлетворения потребностей ее участников [1].

Агропромышленный комплекс (АПК) обеспечивает продовольственную безопасность страны, а также ее экономическую безопасность в целом. Это связано с тем, что чем больше страна или отдельный регион адаптированы к ведению собственного сельского хозяйства, тем более независимыми они становятся от импортных поставок овощей, фруктов, мяса, молочных продуктов. Поэтому АПК является важным сектором национальной экономики любой страны. В связи с тенденциями последних лет поддержки и одобрения государством предпринимателей, занимающихся сельским хозяйством, значительно выросла конкуренция в данной сфере и как следствие предложение разного рода товаров на рынке. Зачастую производители и продавцы подстраиваются под изменяющиеся предпочтения конечных потребителей. Осуществлять данные мероприятия становится намного проще с процессом перехода к цифровым технологиям в АПК. Например, точное земледелие, повышение производительности труда, улучшение качества производимых товаров.

Также при внедрении в процессы производства и переработки сельскохозяйственных товаров возникает ряд проблем:

- недостаточный уровень развития сырьевой базы, который зачастую связан с мелкотоварным уровнем производства (это не соответствует курсу на ускоренное увеличение объемов производства за счет невозможности применения новых технологий);

- низкие темпы модернизации отраслей сельского хозяйства и обновления основных производственных фондов предприятий (и в секторе производства, и в секторе переработки есть возможность эффективно использовать инновации для уменьшения издержек и увеличения уровня прибыли);

- финансовое состояние предприятия;

- уровень механизма поставки продукции конечным потребителям (логистическая составляющая);

- нехватка высокопрофессиональных кадров (это связано с низкой привлекательностью работы в сфере АПК), недостаточный уровень знаний специалистов, создающих инновации;

- недостаточный объем финансирования сферы АПК и как следствие ликвидация некоторых производств [5].

Первоочередной задачей цифровой трансформации отрасли сельского хозяйства является точная загрузка данных сельскохозяйственных производителей и государственных земель в общую цифровую платформу. Это позволяет осуществлять полноценное планирование при выборе места осуществления своей деятельности, а также предоставление рекомендаций участникам рынка при ведении деятельности. Например, зависимость объемов полученного урожая от плодородия почвы, от погодных условий в регионе, наличия вблизи водоема.

В современных условиях необходимо повсеместное внедрение технологических инноваций на предприятия с целью сокращения объема затрат на производство сельскохозяйственной продукции, своевременным реагированием на новые тенденции (будь то изменение потребностей рынка или появление новых стандартов производства).

Для цифровой трансформации АПК используются пилотные проекты. Они представляют собой аккумулированные ключевые направления и инициативы, созданные на базе открытости, доступности данных и технических средств, развития облачных технологий и сервисов интеллектуальной обработки и анализа данных с использованием цифровых платформ. При выборе самого перспективного пилотного проекта проводится оценка плановой эффективности инновационной деятельности предприятия после цифровой трансформации. Создаваемые платформенные решения цифрового сельского хозяйства направлены на формирование модульной платформы глобального прогнозирования спроса и предложения с использованием спутниковой, налоговой, таможенной, климатической, почвенной, статистической и другой информации, которая представлена в установленных форматах в режиме онлайн.

Цифровизация коснулась лишь отдельных предприятий наиболее крупных и продвинутых агропромышленных холдингов РФ, преимущественно в виде систем электронного кормления животных на фермах и птицефабриках, в отдельных случаях в виде систем геолокации и элементов «умного» земледелия. Также на предприятиях могут применяться разного рода компьютерные программы, представляющие собой автоматизированные информационные системы (АИС), облегчающие проведение цифровой трансформации сельского хозяйства. Например, АИС «Субсидии АПК» – информационное обеспечение процесса учета, мониторинга и контроля субсидий на поддержку агропромышленного комплекса, анализ субсидий по получателям и сведений о финансово-экономическом состоянии получателей субсидий. Она позволит ускорить доведение субсидий до сельхозтоваропроизводителей примерно в 2-3 раза за счет существенного сокращения времени на подписание соглашений между Минсельхозом РФ и субъектами РФ.

В настоящее время важнейшей автоматизированной информационной системой является АИС НСИ (Автоматизированная информационная система реестров, регистров и нормативно-справочной информации), которая предназначена для автоматизации административных процессов выполнения государственных функций и предоставления государственных услуг, оказываемых Министерством сельского хозяйства РФ в электронном виде.

Использование системы позволяет:

- вести справочники в части создания, редактирования, хранения и поиска записей;
- принимать и рассматривать заявки на предоставление услуг, оказываемых Минсельхозом РФ в электронном виде;
- интегрировать реестры, регистры и нормативно-справочную информацию с информационными системами, и базами данных Минсельхоза РФ;
- повысить оперативность доступа к информации, необходимой для обеспечения служебной деятельности сотрудников;
- исключить риски потери документов за счёт хранения данных в электронном формате в базах данных, имеющих резервные, регулярно обновляемые копии [4].

Уровень внедрения цифровизации в структуру функционирования сельского хозяйства регионов зависит от степени внедрения информационных технологий в сферу землеустройства. Внедрение инноваций повышает эффективность производства, уменьшает издержки, способствует постоянному контролю за состоянием земельных ресурсов.

В 2017 году Министерством сельского хозяйства РФ введена Единая Федеральная информационная система о землях сельскохозяйственного назначения (ЕФИС ЗСН) [2]. Главной целью создания данной системы является консолидация актуальных и достоверных сведений о землях сельскохозяйственного назначения в разрезе каждого поля, землепользователя, засеиваемых культурах и состоянии плодородия. Участниками по ее наполнению являются органы власти всех уровней, органы местного самоуправления, государственные учреждения и научные институты.

Важнейшим элементом ЕФИС ЗСН является Федеральная государственная информационная система «Электронный атлас земель сельскохозяйственного назначения» Минсельхоза России [2]. Данная система создана с целью обеспечения актуальной информацией о землях сельскохозяйственного назначения, их площадях, состоянии, степени деградации и мелиоративном состоянии (возможном мероприятии, направленном на улучшение свойств земель, т.е. повышение ее производительности).

Следует отметить, что не во всех субъектах РФ есть равные возможности по внедрению и использованию цифровых технологий. Это связано с экономическим развитием региона, т.е. остающихся в его распоряжении свободных денежных средств, которые можно вложить в приобретение или разработку инновационных технологий, способствующих стремительному развитию данного региона. В современном мире быстро развивающихся технологий каждому региону необходимо следить за тенденциями и внедрять их в деятельность своих предприятий.

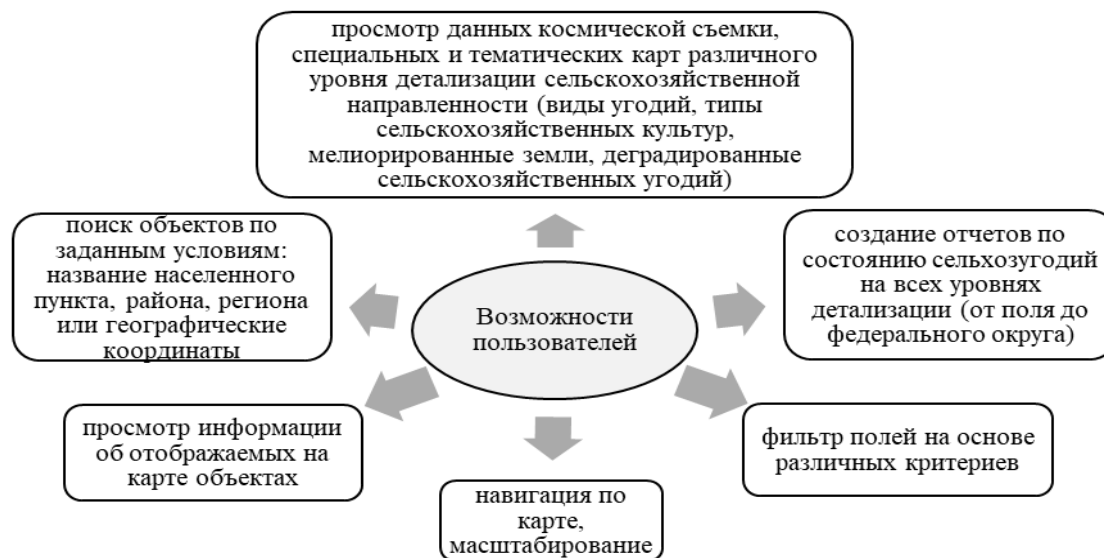


Рис. 1. Возможности пользователей веб-приложений

Оперативный сбор информации о состоянии сельскохозяйственных угодий возможен благодаря применению беспилотных летательных аппаратов (БПЛА), данных спутникового зондирования. Данные технологии открывают возможности для перехода к системе цифрового и «точного» земледелия. Управление сельскохозяйственным производством на различных уровнях требует наличия объективной и регулярно обновляемой информации. А космический мониторинг обеспечивает оперативный контроль состояния посевов и прогноз планируемого объема урожая [7].

Таким образом, цифровые технологии в сфере землеустройства позволяют оперативно анализировать пространственную информацию, принимать управленческие решения, оценивать и контролировать изменяющиеся процессы.

В настоящее время в регионах запущены 33 собственные АИС и 7 находятся в разработке. Лидерами в этом направлении являются Белгородская, Владимирская, Волгоградская, Костромская области и Краснодарский край.

При внедрении инноваций могут быть получены следующие виды эффекта, представленные на рисунке 2.

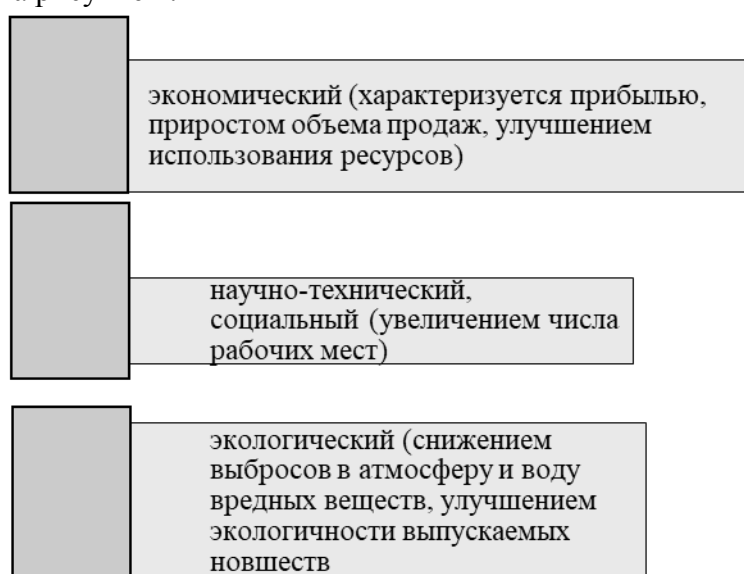


Рис. 2. Виды эффекта от внедрения инноваций

В инновационной деятельности товаропроизводители ориентируются, в основном, на зарубежные разработки. Вклад российских научных разработок несопоставимо мал по сравнению с тем, который приходит в форме импортных технологий. Отечественная агронаука слабо внедрена в информационное пространство, и даже научные разработки российских ученых, не уступающие зарубежным аналогам и экономически более выгодные для отечественного производителя, не доходят до него [3].

Цифровизация АПК предполагает использование на всех стадиях агропромышленного производства современных информационных технологий цифрового формата, т.е. цифровую трансформацию отрасли, а также других высоких технологий, образуемых на стыке электроники и робототехники. Информационные технологии, цифровые технологии, наукоёмкие технологии в настоящее время переплетены самым тесным образом, а их внедрение в отрасли зависит не только от степени компьютеризации, но и от уровня использования систем, устройств и механизмов, допускающих возможность автономного использования (без участия человека).

В настоящее время в мировой практике ведения сельского хозяйства нашли применение следующие базовые цифровые технологии (табл.).

Таблица

Существующие цифровые технологии, используемые на практике

Цифровые технологии, решения, продукты	Сфера (область) применения в АПК	Уровень внедрения	Характеристика жизненного цикла
СМС-оповещение	Предупреждение о надвигающихся неблагоприятных природных явлениях (заморозках, засухе, сильной жаре, ливнях, граде)	Все сети цифровой мобильной связи	Устаревающая технология
Беспилотная техника, управляемая дистанционно	Для создания электронных карт полей, мониторинга посевов и садов, проводимых работ, охраны территорий	Широкое распространение в мире; Ограниченное применение в РФ	Современная технология
«Интернет вещей»	Сбор данных и контроль за всеми объектами и сетевыми решениями, платформами и приложениями	Ограниченное распространение в мире; Отсутствие или экспериментальное применение в РФ	Современная технология
Блокчейн	Распределенные реестры для отслеживания семенного материала, сырья и готовой продукции, проведения торгов, контроля за качеством на всех этапах технологического цикла	Широкое распространение в мире; Ограниченное применение в РФ	Современная технология
Маркировка и чипирование	Маркировка растений. Учет поголовья скота методом чипирования, отслеживание его перемещения по пастбищам, вакцинация, селекционная работа, идентификация больных животных	Становится обязательной повседневной процедурой в мире; В РФ применение микрочипов рекомендовано для разведения племенных животных	Зрелая технология
Искусственный интеллект (ИИ)	Повышение эффективности процессов селекции за счет учета генетических и фенотипических параметров, повышение урожайности за счет выстроенной автономной системы ухода за культурами, снижение затрат на техническое обслуживание и ремонт за счет прогнозирования поломок техники	Ограниченное или экспериментальное распространение в мире; Отсутствие или экспериментальное применение в РФ	Перспективная технология

Искусственный интеллект представляет собой целый класс цифровых технологий, который включает следующие основные направления использования в АПК:

- машинное обучение (базовая технология для использования робототехники в автономном режиме, систем предиктивной аналитики);
- компьютерное зрение: спутниковое видение, компьютерное зрение для борьбы с сорняками, анализ спутниковых карт;

- интеллектуальная и предиктивная аналитика: модели прогнозирования урожайности, анализ данных в режиме реального времени, прогнозирование возможных отказов техники;

- робототехника: роботы-сборщики фруктов и овощей, автоматизированные системы полива и обработки культур.

Наиболее актуальные направления применения искусственного интеллекта в аграрном секторе на сегодня в мире:

1. Интеллектуальный мониторинг полей и саженцев при помощи беспилотных летательных аппаратов с использованием алгоритмов компьютерного и спутникового зрения для анализа и обработки данных.

2. Сельскохозяйственная робототехника (наземные роботы для обработки полей и агрокультур, сбора урожая).

3. Умная (интеллектуальная) аналитика с использованием моделей машинного обучения с целью осуществления сельскохозяйственных исследований и разработок, сезонного анализа, моделирования различных рыночных сценариев и оптимизации бизнес-расходов.

4. Машинное обучение для работы роботизированной техники с полями и культурами в автоматическом режиме.

5. Изучение и анализ спутниковых снимков с использованием алгоритмов машинного обучения и компьютерного зрения.

Практически все технологии искусственного интеллекта в области находятся только на стадии внедрения и/или проникновения. В отечественном АПК современные технологии искусственного разума еще не вступили в фазу промышленного применения.

Посредством цифровой трансформации сельского хозяйства возможно решение следующих задач:

- повышение производительности труда;
- предоставление государственных сервисов и порталов для сельскохозяйственных товаропроизводителей с целью формирования механизмов и мер поддержки для внедрения цифровых технологий в региональном (локальном) АПК;

- интеграция функционала платформы цифрового сельского хозяйства (ЦСХ), для обеспечения доступа предприятий АПК к государственным, банковским и страховым продуктам и разработка обратной схемы взаимодействия (выход перечисленных структур к товаропроизводящим предприятиям с собственными предложениями);

- создание условий (среды) для повышения прозрачности агро-рынков для хозяйств и потребителей на основе прослеживаемости как сельскохозяйственного сырья, так и конечной продукции (товара) (метки, чипы, идентификаторы, технологии, устройства, системы);

- стимулирование отечественной разработки и обеспечение доступа к различным цифровым открытым платформам (цифровое поле, стадо, управление техникой, теплицами) сельскохозяйственным товаропроизводителям и разработчикам;

- внедрение торговых онлайн-платформ и систем для продвижения сельхозпродукции (сырья, полуфабрикатов, продуктов переработки), с учетом размеров предприятия (крестьянские и личные подсобные хозяйства не в состоянии конкурировать за выгодные торговые площадки);

- создание платформы для процессов формирования предложений по корректировке нормативно-правовых актов и нормативно-технических требований для перехода в цифровую экономику;

- формирование учебно-методических платформ (стандарты, методики, программы обучения);

- повышение экспортного потенциала российской сельхозпродукции, обеспечение совместимости процессов и стандартов производства продукции с общемировыми [6].

Цифровизация сельского хозяйства даст толчок для инновационного развития отрасли, принесет значительный экономический эффект и поможет достигнуть конечного результата в виде укрепления продовольственной безопасности региона. В условиях глобальной цифровизации задачи обеспечения продовольственной безопасности России в обозримом будущем возлагаются преимущественно на технологии искусственного интеллекта. «Развития цифрового пространства агропромышленного комплекса Белгородской области направлено на увеличение эффективности работы сельскохозяйственных и агропромышленных предприятий за счет большого спектра внедрения в сельскохозяйственные процессы инновационных цифровых платформ, в том числе информационных технологий на основе инновационных моделей, информационных технологий, цифровых платформ по управлению и сервису и т.д.» [8].

Таким образом, внедрение практически всех известных передовых инновационных технологий, включая «умное», «точное» земледелие, искусственный интеллект, нанотехнологии, биотехнологии, внегрунтовое выращивание растений (гидропонику) и вертикальное земледелие, системы спутниковой навигации для комбайнов, автономные роботы, беспилотные летательные аппараты, «Интернет вещей», блокчейн-технологии невозможно без использования современных цифровых информационных технологий, а также других высоких технологий, включающих электротехнику, электронику и робототехнику.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алтухов, А.И. Глобальная цифровизация как организационно-экономическая основа инновационного развития агропромышленного комплекса Российской Федерации / А. И. Алтухов, М. Н. Дудин, А. Н. Анищенко // Проблемы рыночной экономики, 2019. – С. 17-27.
2. Глобальная продовольственная безопасность: угрозы краткосрочного периода [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://mgimo.ru/about/news/experts/globalnaya-prodovolstvennaya-bezopasnost-ugrozy-kratkosrochnogo-perioda/> (дата обращения: 19.04.2021).
3. Кокова, Э.Р. Роль современных технологий в обеспечении продовольственной безопасности регионов / Э. Р. Кокова // Вестник экспертного совета. – 2019. – № 1(16). – С. 10-14.
4. Крылатых, Э.Н. Актуальные вопросы обеспечения продовольственной безопасности России в условиях глобальной цифровизации / Э. Н. Крылатых, О. Д. Проценко, М. Н. Дудин // Продовольственная политика и безопасность. – 2020. – Том 7. – №1. – С. 19-38.
5. Мусин, Н.А. Продовольственная безопасность России в условиях санкций / Н. А. Мусин // Сборник статей по итогам научной конференции на тему в рамках X Недели науки молодежи СВАО г. Москва. –2018. – № 6(95). – С. 102-106.
6. Осипов, В.С. Цифровая платформа развития агропромышленного комплекса / В. С. Осипов // Перспективы цифровизации отраслевой экономики России: особенности и условия. Коллективная монография / Под. ред. Ю. В. Гнездовой, Ю. А. Романовой. – М.: Издательство «Научный консультант», 2018. – С. 62-111.
7. Российский рынок сельхозсырья и продовольствия до 2021 года [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ab-centre.ru/articles/rossiyskiy-rynok-selhozsyrya-i-prodovolstviya-v-2001-2020-gg> (дата обращения: 19.04.2021).
8. Тенденции развития АПК Белгородского региона в цифровом пространстве / О. В. Ваганова, Н. Е. Соловьева, А. М. Кулик, Д. П. Коряков // Экономика устойчивого развития. – 2019. – № 4(40). – С. 42-46.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

**М.В. Владыка,
Н. Ю. Выродов,
А. Д. Донской
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассмотрены основные тенденции оптимизации производственно-логистических процессов АПК за счет применения цифровых технологий, которые становятся популярнее и доступнее для предприятий. В настоящее время цифровизация входит в разряд ведущих тенденций развития АПК и общества в целом, а также в обеспечении экономической безопасности предприятия, региона, страны. Также обоснована экономическая эффективность использования цифровизации в сельском хозяйстве.

Ключевые слова: экономическая безопасность, цифровизация, агропромышленный комплекс, сельское хозяйство.

ECONOMIC SECURITY OF AIC ENTERPRISES IN THE CONDITIONS OF THE DIGITALIZATION OF THE ECONOMY

**M.V. Vladyka,
N. Y. Vyrodov,
A.D. Donskoy
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University**

The article discusses the main trends in the optimization of production and logistics processes in the agro-industrial complex through the use of digital technologies, which are becoming more popular and more accessible for enterprises. Department of economic security of an enterprise, region, country. The economic efficiency of using digital technology in agriculture has also been substantiated.

Key words: economic security, digitalization, agro-industrial complex, agriculture.

Эффективность сельского хозяйства в современных условиях во многом определяется обоснованностью и рациональной реализацией в производстве инновационных, цифровых и наилучших доступных технологий. Цифровизация подразумевает внедрение на предприятиях АПК передовых технологий автоматизации, информатизации и роботизации с целью интеграции вещественных и информационных потоков в единой киберфизической среде и увеличения эффективности логистических процессов, которые обеспечивают изготовление продукции. Цифровизация – это современный период развития информатизации, который отличается доминирующим использованием цифровых технологий, что обусловлено появлением и распространением новых технических средств и программных решений [5].

Рассмотрим основные особенности, характерные для цифровизации экономики:

- наличие интеллектуальных активов, которые используются для роста экономической эффективности;
- увеличение значимости данных в экономической деятельности. Особого внимания в области управления данными, заслуживают «облачные» технологии;
- главной организационной структурой становится сеть. Страны сформированной и развивающейся экономикой находятся в процессе перехода к новому типу хозяйствования, находят решение о повышении своей конкурентоспособности – активное применение новых сетевых конфигураций взаимодействия экономических субъектов;
- главным инструментом поиска связи и информации служит интернет. Использование цифровых платформ, веб-сайтов, мессенджеров стало более результативно, чем использование прежде признанных средств коммуникации;
- обмен данным и носит глобальный характер.

Суть цифровизации сельского хозяйства можно обосновать как модель экономического поведения участников аграрного бизнеса, базирующегося на рыночных отношениях свободного производства, распределения, обмена, потребления товаров и услуг по определенным правилам с использованием ГЛОНАСС/GPS навигации, мобильной связи, интернета, новых материалов, информационных цифровых сквозных и других новых технологий.

Все цифровые технологии стали центром функционирования экономики, главным фактором развития во всех ее сферах, включая и предприятия АПК. За последние годы крупные и малые предприятия АПК все больше подвергаются угрозам в цифровой среде, которые серьезно влияют на их экономическую безопасность. Со стороны экономики такие угрозы могут воздействовать на репутацию предприятий, финансовую составляющую, наносить ущерб их конкурентоспособности, подрывать усилия по инновациям и занимаемым позициям на рынке. Эти угрозы нарушают конфиденциальность информационных систем, на которых базируется вся экономическая деятельность предприятий АПК[3].

Зачастую цифровые угрозы приобретают масштабный характер, что приводит к существенным финансовым, временным и репутационным издержкам. Киберпреступность в современных условиях остается одним из самых опасных и трудно выявляемых цифровых угроз на сегодняшний день. Это связано с различного рода методами шифрования, используемыми киберпреступниками и частой невозможностью своевременного выявления утечки данных, денежных средств. К самым популярным киберпреступлениям относят:

- неправомерный доступ к компьютерной информации;
- распространение вредоносных компьютерных программ;
- мошеннические действия, совершенные с использованием электронных средств платежа.

Поэтому открытым вопросом для экономики предприятий АПК и общества является безопасность цифровых технологий. В таких условиях необходимо создание и развитие на предприятиях специализированных подразделений по борьбе с угрозами информационной безопасности, являющейся составляющей экономической безопасности всего предприятия[1].

Основными целями стратегий по обеспечению безопасности в цифровом обществе являются:

- выявление кибератак и ответная реакция на них;

- устранение угроз, помощь и создание надежных товаров и услуг для государственных структур и субъектов экономической деятельности;
- поддержка государственных органов и операторов инфраструктуры;
- содействие в формировании образования в области цифровых технологий.

Цифровые технологии проникают во все бизнес-процессы и процессы управления предприятий. Исходя из этого, можно сказать, что бизнес по своей природе во многом становится цифровым. Это связано с большим распространением цифровых платформ [2]. Цифровые платформы – это технически, программно и институционально обеспеченное взаимодействие между участниками рынка. Каждый рынок может быть превращен в цифровую платформу при определенном изменении экономического поведения его участников.

Эти платформы соединяют напрямую производителей и потребителей, которые получают возможность взаимодействия без посредников. Главными принципами такого платформенного бизнеса являются сервисный формат продукта и гибкий формат оплаты. Прибыль платформ увеличивается в зависимости от количества участников, которые растут пропорционально числу и привлекательности различных сервисов и продуктов, предоставляемых на базе платформы.

Определение цифровой платформы включает в себя систему определенных взаимоотношений большого количества участников рынка, которые объединены единой информационной средой, приводящей к снижению транзакционных издержек, за счет применения пакета цифровых технологий и изменения системы разделения труда. Сама цифровая платформа, в этом случае, является катализатором экономики, поэтому появление цифровой платформы в любой отрасли приводит к существенному сокращению транзакционных издержек и ускорению операционных циклов ее участников [7].

Что касается возможных рисков цифровизации производства, то их можно представить на рисунке.

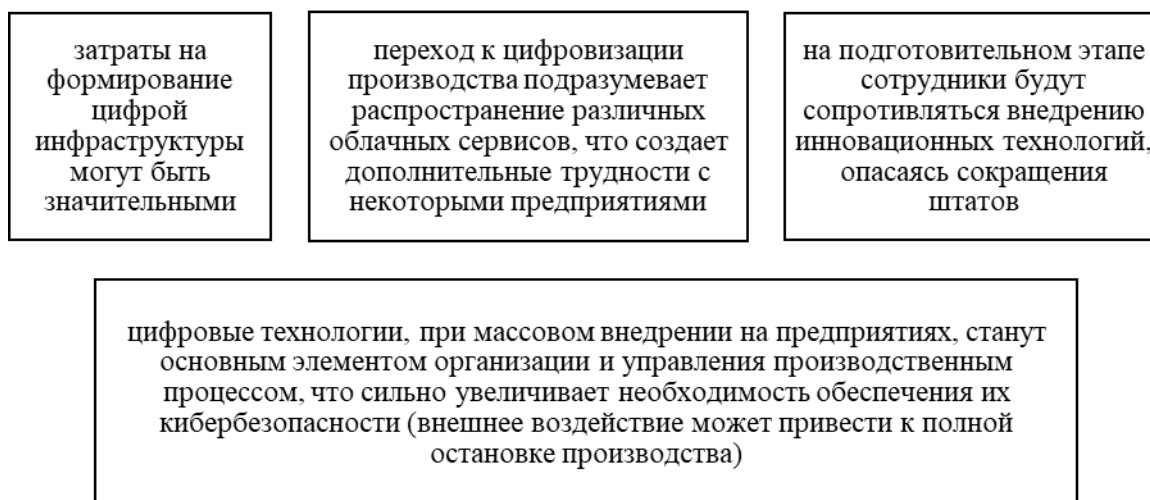


Рис. Виды возможных рисков цифровизации АПК

При этом целесообразно особое внимание обратить на ускоренное внедрение в производство следующих новых технологий и инфраструктурных систем:

- систем точного позиционирования на базе ГЛОНАСС/GPS;
- технологий виртуальной и дополненной реальности;
- технологий полной локальной утилизации, рециклинга отходов сельскохозяйственного производства, рыбного хозяйства, пищевой промышленности,

конвергентных технологий умной биоэнергетики (включая биотопливо из сельхозотходов);

- технологий производства персонализированного, функционального питания нового поколения, производства синтетических продуктов питания;

- технологий распределенной обработки с использованием облачных сервисов огромных объемов информации и данных (большие данные);

- «интернет вещей» – технологии связи и передачи информации по Интернет непосредственно между машинами, оборудованием, приборами;

- системы искусственного интеллекта, робототехника, сенсорика для выполнения рутинных операций, работ (выполнения функций водителей, трактористов, комбайнеров);

- нейротехнологии и искусственный интеллект – технологии изучения деятельности мозга живых организмов и имитации их мозговой, рефлекторной деятельности;

- блокчейн – технологии, системы распределенного реестра – обработки поступающей информации по блокам и специальных их кодирования (хеширования), что не позволяет сохраненную информацию подменить или скорректировать;

- новые производственные технологии – нанотехнологии, наноматериалы, аддитивные технологии печати на 3D-принтерах с проектированием, изготовление индивидуализированных товаров различной сложности с себестоимостью товаров массового производства;

- технологии беспроводной связи – Zigbee, Bluetooth, Wi-Fi.

Также такие понятия как точное земледелие, маркировка и чипирование сельскохозяйственных животных становятся неотъемлемой частью производственных процессов современных агрохолдингов и сельскохозяйственных организаций.

Цифровая трансформация – это, прежде всего, трансформация концепции, методов, технологий и, самое главное, культуры управления, являющейся фундаментом построения всех управляющих социально-экономических систем[6]. Таким образом, ставя задачу технологического развития сельского хозяйства, перевода его на инновационный путь, масштабного внедрения цифровых технологий нового технологического уклада, необходимо существенное внимание уделить совершенствованию системы управления, как в плане их структурной перестройки, так и в плане кардинального улучшения информационного и кадрового обеспечения.

В целом цифровизация сельского хозяйства необходима для повышения эффективности и устойчивости его функционирования путем кардинальных изменений качества управления, как технологическими процессами, так и процессами принятия решений, базирующихся на современных способах производства и дальнейшего использования информации о состоянии и прогнозировании возможных изменений управляемых элементов и подсистем, а также экономических условий в сельском хозяйстве.

Применение современных цифровых технологий позволяет сформировать оптимальные почвенно-агротехнические и организационно-территориальные условия, обеспечивающие в течение всего жизненного цикла сельскохозяйственной продукции значительное повышение урожайности и производительности труда, снижение материальных затрат на электроэнергию, средства защиты сельскохозяйственной продукции, оплату труда и другие виды расходов, сохранение плодородия почв и защиту окружающей среды.

Необходимо отметить, что внедрение цифровой экономики потребует подготовки соответствующих специалистов. В связи с этим предлагается в учебных процессах

подготовки кадров, реализовать стратегию обучения в течении всей жизни и ввести систему трудовых взаимоотношений, отвечающую цифровым реалиям деятельности граждан [8].

Таким образом, внедряя цифровизацию на предприятиях АПК, будет обеспечиваться экономическая безопасность экономики в целом. «Развития цифрового пространства агропромышленного комплекса Белгородской области направлено на увеличение эффективности работы сельскохозяйственных и агропромышленных предприятий за счет большого спектра внедрения в сельскохозяйственные процессы инновационных цифровых платформ» [9]. Использование информационных технологий определенно может ускорить процесс цифровизации сельского хозяйства, что в свою очередь способствует развитию российской экономики. Цифровые технологии призваны поднять сельское хозяйство страны на новый уровень. Повысить урожайность выращиваемых культур на уже имеющихся площадях. Увеличить эффективность агротехнических мероприятий, сэкономить за счет раннего выявления заболеваний и своевременной обработки пораженных участков. Получать наиболее полную информацию о посевах, минеральном составе почвы, степень ее увлажнения, проконтролировать способ обработки земли и растений. Отследить развитие, содержание, здоровье животных. А также проследить путь от фермы до прилавка продуктов питания и сельскохозяйственного сырья.

ЛИТЕРАТУРА

1. Курбанов А. Х., Курбанов Т. Х., Лучкин С. В. Цифровые логистические технологии: возможные перспективы и риски внедрения в цепи поставок // Логистика. – 2018. – № 10. – С. 32–36.
2. Кутляров, Д.Н. Повышение эффективности использования сельскохозяйственных земель / Д.Н. Кутляров, А.Н. Кутляров, Р.Ф. Кутлярова // Аграрная наука в инновационном развитии АПК. – Изд. БГАУ, 2017.
3. Мартынушкин, А.Б. Цифровая экономика как уровень развития системы общественного производства // Социально-экономическое развитие России: проблемы, тенденции, перспективы: сборник статей XVIII международной научно-практической конференции. – Курск: Курский филиал Финансового университета.– 2019. – С. 168-171.
4. Плотников В. А. Цифровизация производства: теоретическая сущность и перспективы развития в российской экономике // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2018. – № 4 (112). – С. 16–24.
5. Стратегия развития АПК в целях обеспечения его экономической безопасности [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://moluch.ru/conf/econ/archive/9/535/> (дата обращения: 19.04.2021).
6. Федоренко В.Ф. Информационные технологии в сельскохозяйственном производстве: науч. анализ. обзор.– М.: ФГБНУ «Росинформагротех», 2018. – 224 с.
7. Цифровизация экономики [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovizatsiya-ekonomiki-i-ekonomika-tsifrovizatsii-apk>(дата обращения: 19.04.2021).
8. Роль кадров в системе цифровой трансформации промышленных предприятий региона / Е. А. Стрябкова, Н. А. Герасимова, А. Н. Когтева, А. М. Кулик // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2019. – № 6(124). – С. 22.
9. Тенденции развития АПК Белгородского региона в цифровом пространстве / О. В. Ваганова, Н. Е. Соловьева, А. М. Кулик, Д. П. Коряков // Экономика устойчивого развития. – 2019. – № 4(40). – С. 42-46.

**ВЛИЯНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА
НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНА**

**М.В. Владыка,
Е.И. Горбунова,
Ф.М. Ермаченко
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье проведен анализ экспортного потенциала Белгородской области, рассмотрены основные теоретические основы, динамика экспорта за 2017-2019 гг., а также его товарная структура за 2019 г.

Ключевые слова: экономика, экспорт, регион, макрорегион.

**THE IMPACT OF THE REALIZATION OF EXPORT POTENTIAL
ON THE COMPETITIVENESS OF THE REGION**

**M.V. Vladyka,
E.I. Gorbunova,
F.M. Ermachenko
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University**

The article analyzes the export potential of the Belgorod region, considers the main theoretical foundations, the dynamics of exports for 2017-2019, as well as its commodity structure for 2019.

Keywords: economy, export, region, macroregion.

Прошедшее трехлетие (2018-2020 гг.) в мирохозяйственной эволюции отличалось постепенным падением темпов роста мировой экономики и, как следствие, международной товарной торговли. Согласно оценкам экспертов Международного валютного фонда (МВФ), намечившееся в 2018 г. почти повсеместное снижение экономической активности – до 3,5 % против 3,8 % в 2017 г. – показало более существенную динамику в 2019 г., достигнув 2,8 %. Но в 2020 г. в мировом хозяйстве было отмечено, в связи с распространением Covid-19, начало масштабного кризиса, в ходе которого общее производство валового продукта сократилось на 4,4 %. Закономерным следствием этого стало падение стоимостных объемов международного товарного обмена, на 2,9 % в 2019 г. и почти на 11,7 % в 2020 г. [6].

Некоторые ученые при определении экспорта используют понятие «экспортный потенциал». Под экспортным потенциалом понимается наличие у национальной экономики необходимых ресурсов для производства конкурентоспособных на мировых рынках товаров и услуг, а также способность экспортировать эти товары и услуги по мировым ценам в достаточных объемах. В настоящее время Россия занимает достаточно скромные позиции на мировом рынке. На ее долю приходится порядка 2,28% мирового экспорта товаров и 1,11% мирового экспорта услуг, что во многом обеспечено сырьевым сектором [7].

В сложных социально-экономических условиях важное значение при определении экономического потенциала страны приобретает показатель экспорта региона. Он обеспечивает не только регионам, но и странам в целом лучшие условия для реализации

их конкурентных преимуществ, способствуя притоку инвестиций, росту производительности общественного труда и инновационному развитию [5].

В таблице рассмотрена динамика экспорта Белгородской области за 2017-2019 гг.

Таблица

Динамика экспорта Белгородской области за 2017-2019 гг., млн .долл.

Территории	Годы			Темп роста, %	
	2017	2018	2019	2018 к 2017	2019 к 2018
Со странами дальнего зарубежья	2028	2446,9	2335,1	120,66	95,43
Со странами СНГ	762	892,6	929,8	117,14	104,17

По данным таблицы видно, что объем экспорта Белгородской области и со странами СНГ за 2017-2019 гг. постоянно растет. Важно отметить, что более высокие значения показателя напрямую связаны с повышением цен на нефть. Однако в 2019 г. экспорт со странами дальнего зарубежья снизился на 4,57%, что может обуславливаться ростом курса доллара, снижением спроса и покупательной способности населения.

На рисунке рассмотрена товарная структура экспорта Белгородской области в 2019 г.



Рис. Товарная структура экспорта Белгородской области в 2019 г., млн. долл

Примечание: составлено авторами по материалам [4]

Согласно данным, представленных на рисунке 1, видно, что наибольшую долю экспорта товаров составляют металлы и изделия из них (2248,2 млн долл), наименьшую – драгоценные камни, металлы и изделия из них (1,9 млн долл), продукты топливно-энергетического комплекса (2 млн долл), текстиль, текстильные изделия и обувь (3 млн долл). Развитие и поддержка экспорта является одним из приоритетных направлений Белгородской области. С целью выполнения показателей национального проекта в

регионе создана необходимая инфраструктура, с 2018 года функционирует представительство Российского экспортного центра, в 2019 году учрежден Центр поддержки экспорта Белгородской области, в настоящее время продолжается работа над внедрением «Экспортного стандарта 2.0», а работа инфраструктуры выстроена в формате «Одно окно»[3]. При участии заграничного капитала свою деятельность осуществляют крупные совместные предприятия: ООО «Вагонно-колесная мастерская», сырозавод «Хохланд Руссланд» и макаронная фабрика ООО «Эко Паста» (ФРГ), фармацевтические компании ООО «ЭдвансДФарма» (Индия) и АО «ВЕРОФАРМ» (США), комплекс по изготовлению обоев «Индустрия» и предприятие по выпуску электродвигателей ООО «ПО Белэлектромашина» (Украина), лакокрасочная линия ООО «Аллнекс Белгород» (Нидерланды). Действенным механизмом продвижения позитивного образа Белгородчины среди иностранной аудитории стало регулярное проведение здесь крупных культурно-массовых событий: VIII Международного музыкального фестиваля «Борислав Струлев и друзья», XIV Международного фольклорного праздника «Славяне мы – в единстве наша сила», Международного межкультурного студенческого форума «Синергия» и ряда других, в работе которых приняли участие творческие коллективы из Армении, Белоруссии, Украины, Германии, Израиля и Италии [2].

Экспорт играет ключевую роль в общей системе конкурентоспособности страны. На макроэкономическом уровне положительное торговое сальдо формирует предпосылки для устойчивости денежно-кредитной системы и национальной валюты, на мезоэкономическом уровне – отраслевом или региональном – обеспечивает занятость и стабильность производственной системы и инвестиций. Для предприятий осуществление экспорта чаще всего свидетельствует о высоком конкурентном потенциале, позволяющем иметь устойчивые рыночные позиции на внутреннем и внешнем рынках, что немаловажно в период глобализации.

Ведущие экспортеры товаров в любой стране представляют собой передовое ядро реального сектора экономики, поэтому доступные для анализа экономические, отраслевые и региональные аспекты деятельности таких предприятий представляют несомненный научно-практический интерес, который предопределяет актуальность данного исследования[1].

Таким образом, можно сделать вывод, что в настоящее время активно наблюдается рост экспорта в Белгородской области не только со странами дальнего зарубежья, но и со странами СНГ. Наиболее популярными сферам экспорта являются металлы и изделия из них. За 2019 год они составляют 2248,2 млн долл, что положительно влияет на экономику не только региона, но и всей страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Горбунова М.Л., Ливанова Е.Ю., Маковецкая Т.В., Стожакова Т.В. Анализ результатов деятельности ведущих российских несырьевых экспортёров // Экономика: теория и практика. – 2021. – № 1 (61). – С. 32-38.
2. О международных и внешнеэкономических связях Белгородской области в 2019 г. https://www.mid.ru/vnesneekonomiceskie-svazi-sub-ektov-rossijskoj-federacii/-/asset_publisher/ykggrK2nCl8c/content/id/4028582
3. Развитие экспорта в Белгородской области https://www.exportcenter.ru/press_center/news/razvitie-eksporta-v-belgorodskoy-oblasti/
4. Белгородская область в цифрах 2020: краткий статистический сборник https://belg.gks.ru/storage/mediabank/0107_2020.pdf
5. Карачев И.А., Виноградова Д.Е. Экспортная конкурентоспособность регионов Российской Федерации // Российский внешнеэкономический вестник. – 2020. – № 6. – С. 7-19.

6. Гладков И.С. Внешняя торговля России: тренды на этапе всеобщего кризиса // Экономические и социально-гуманитарные исследования. – 2021. – № 1(29). – С. 11-19.
7. Бударина Н.А., Басалаева Ю.А. Показатели внешнеэкономического потенциала России // Международный Журнал Гуманитарных И Естественных Наук. – 2020. – № 3-1 (54). – С. 23-28.
8. Huseynova V., Vladyka M., Zakharov V., Gorbunova E. Spatial development of territories based on a system of key performance indicators // 55th International Scientific Conference on Economic and Social Development – Baku, 18-19 June, 2020. – 499-506 pp.

УДК 331

СПОСОБЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СЕТЕВЫХ СТРУКТУР

**Гасанова В. А., Риффель Г.В.,
Шулякова В. В. г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет
Научный руководитель
М. В. Владыка
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет**

Аннотация Целью данной статьи является обзор способов исследований для оценки и анализа различных типов экономических сетей. Мы сосредотачиваемся на подходах, основанных на данных, которые позволяют проводить прямую оценку сетей на основе эмпирических данных без необходимости полагаться на теоретические допущения. В связи с тем, что существует большое количество различных экономических сетей, например межбанковские, инвестиционные, директорские, имущественные, финансовые, продуктовые или торговые сети, мы представляем систематическую категоризацию их по значению «узлов» в этих сетях. Они могут соответствовать банкам, фирмам, инвесторам, продуктам, акциям и т.д. Кроме того, мы рассматриваем практические методы исследования таких сетей и обсуждаем полезные базы данных для получения эмпирических данных для вычислительного построения экономических сетей.

Ключевые слова взаимодействие, сетевые структуры, анализ сетей, оценка сетевых структур, типологизация сетей, оценка, анализ, практические методы исследования.

METHODS FOR RESEARCHING ECONOMIC NETWORK STRUCTURES

**Hasanova V.A., Riffel G.V.,
Shulyakova V. V., Belgorod, Russia
Belgorod State national research university
scientific adviser
Vladyka M.V.
Belgorod State National
research university**

Abstract The purpose of this article is to review research to assess and analyze various types of economic networks. We focus on data-driven approaches that allow direct estimation of networks based on empirical data without having to rely on theoretical assumptions. Due to the fact that there are a large number of different economic networks, for example, interbank, investment, director, property, financial, grocery or trade networks, we present a systematic

categorization of them according to the value of "nodes" in these networks. They can correspond to banks, firms, investors, products, stocks, etc. In addition, we consider practical methods for studying such networks and discuss useful databases for obtaining empirical data for the computational construction of economic networks.

Keywords interaction, network structures, network analysis, network structure assessment, network typology, assessment, analysis, practical research methods.

В последние годы наблюдается все больший интерес к изучению вопросов экономики с помощью сетевой науки. Причина этого интереса основана на осознании того, что поведение экономики нельзя исследовать путем индивидуального изучения составляющих ее компонентов, а только путем рассмотрения взаимодействия между всеми соответствующими частями. Это резко контрастирует со стандартной экономической теорией. Концептуально это понимание связано с общей теорией систем фон Берталанфи, уходящей корнями в 1940-е годы.

С практической точки зрения, цифровизация нашего общества, например фондового рынка или доступность бизнес-записей, позволила провести эмпирическую оценку и создать различные типы экономических сетей. Это означает, что данные могут использоваться для их построения без необходимости делать теоретические предположения о структуре экономических сетей. Это контрастирует, например, с подходами на основе моделирования, позволяющими создавать сетевые топологии с определенными характеристиками, например, безмасштабные сети или сети с малым миром. В этой статье мы сосредоточимся на подходах к науке о сетях, основанных на данных, и сделаем обзор статей по изучению экономических сетей на основе этой предпосылки.

В целом экономические сети представляют собой особые формы социальных сетей. Однако, в то время как изучение социальных сетей имеет долгую историю, восходящую к 1920-м годам, систематически начиная с 1960-х годов [1], история экономических сетей значительно короче, начиная, по нашему мнению, с 1990-х годов [2], однако, с экспоненциальным ростом, вызванным появлением нашего цифрового общества. На рисунке 1 мы перечисляем некоторые из первых статей в этой области, в которых явно использовались сети или графы, которые были выведены из эмпирических данных путем их структурного изучения. Это выходит за рамки исследований, оценивающих корреляции или другие меры отношений, которые не оценивают структуру результирующего графа явно с помощью сетевых наук, например, теории графов.

Одно из первых исследований экономических сетей было проведено Смитом и Уайтом [2], где авторы исследовали сеть потоков международной торговли товарами, напоминающую структуру мировой экономики, чтобы узнать о роли, которую отдельные страны играют в глобальной системе. Они использовали информацию по 15 избранным основным типам товаров для импорта и экспорта, которыми обменивались 63 страны, тогда как поток измерялся в долларах США. В результате они получили общую сетевую структуру, охватывающую страны. Это контрастирует с другими исследованиями, в которых изучались более специализированные структуры графов, такие как деревья. Например, Мантенья извлек минимальное остовное дерево (MST) для определения наиболее важных связей между акциями. Это решило проблему уникального преобразования корреляционной матрицы в сетевую структуру и вдохновило на многие последующие исследования. Другим примером специализированной структуры графа является двудольная сеть, например, изученная в Souma et al.. Финансовые сети также изучались с точки зрения науки о данных. Например, Ананд исследовал и вывел финансовые сети на основе частичных наборов данных.

В связи с тем, что изучение экономических сетей является междисциплинарной областью, включающей вклады экономики, информатики, статистики, физики, менеджмента и бизнеса, литература в этой области распространяется во многих

различных журналах из вышеуказанных областей. Кроме того, фокус и перспектива этих статей неоднородны, отражая разные аспекты в соответствующих областях. Тем не менее, мы обнаружили общность всех этих различных статей, которые мы используем в качестве основной структуры нашей обзорной статьи. Эта общность относится к основному значению узлов и ребер в экономических сетях и данных, которые использовались для их построения или вывода. Основываясь на этой классификации, разделы 4 и 5 организованы и организованы соответственно. Еще одна общая черта, которую мы обнаружили, заключается в том, что обычно перед каждым количественным анализом сети выполняется ее визуальное исследование. По этой причине мы рассмотрим в разделе 6 практические методы визуализации экономических сетей. Наша обзорная статья начинается с раздела 2, в котором представлены предварительные сведения по теории графов, необходимые для последующих разделов, за которым следует раздел 3, в котором дается обзор различных типов экономических сетей, которые были изучены. Наша статья заканчивается в разделе 7, где обсуждаются расширения и будущие направления.

Обзор типов экономических сетей

Когда мы говорим об экономических сетях, на самом деле у этих сетей нет одного конкретного значения, это сложное семейство различных сетей, каждая из которых имеет свое собственное значение. Эта сложность проистекает из того факта, что существуют различные строительные блоки для определения «узлов» в экономической сети. Далее мы перечисляем некоторые из наиболее важных типов узлов, которые использовались для построения экономических сетей. Это означает, что узлы в экономических сетях могут соответствовать:

- Менеджмент.
- Компании.
- Товары.
- Бизнес-группы.
- Банки.
- Инвесторы.
- Торговцы.
- Города.
- Страны.

Понятно, что в зависимости от значения узлов выводится значение всей экономической сети. По этой причине, если исходить из вопроса, который необходимо изучить, например, для получения информации о торговле стран или стабильности банков, необходимо выбрать соответствующие узлы. С другой стороны, выбранное значение узлов позволяет сосредоточиться либо на микроэкономических, либо на макроэкономических проблемах. Это означает, что с помощью этого можно контролировать степень детализации экономической сети.

Различное значение узлов приводит к часто используемым названиям для разных типов экономических сетей. В частности, различают межбанковские сети, инвестиционные сети, сети директоров, финансовые сети, продуктовые сети и торговые сети.

Первый тип обсуждаемых экономических сетей – это сети менеджмента. Такие сети представляют интерес не только для экономистов, поскольку они помещают их в более широкий контекст их влияния на различные аспекты экономики, но и для социологов для изучения социологических аспектов. В последнем контексте такие сети представляют собой социальные сети, которые называются сетями аффилированности [20]. Сеть менеджмента имеет узлы, соответствующие директорам, входящим в состав совета директоров фирм, банков или других учреждений. Связь между двумя директорами устанавливается, если они являются членами совета одной компании. Это создает неориентированную невзвешенную сеть. В качестве альтернативы, преимущество получает вес, соответствующий количеству советов директоров, в которые одновременно

входят два директора. Это означает, что сеть директоров предоставляет информацию о блокировках корпоративных советов и их директоров.

Банки.

Другой тип экономической сети, который часто изучается, – это межбанковская сеть или межбанковский рынок. Для этих сетей банки являются узлами, а связи между ними представляют собой межбанковское кредитование, то есть ссуды или платежи между банками. В связи с продолжающимся глобальным финансовым кризисом интерес к изучению таких сетей огромен, например, из-за их влияния на системный риск.

С одной стороны, межбанковские сети можно использовать для изучения и прогнозирования бедствий банков. Мы можем изучить данные банков, зарегистрированных на фондовом рынке (от Bloomberg), а также индекс цен на акции и индексы цен на акции на уровне страны для банковского сектора любой страны, региона и макрорегиона, чтобы оценить межбанковское кредитование и риски.

На основе этих данных мы можем изучить сети, соединяющие банки, одну для (I) кредитного риска и одну для (II) производного финансового инструмента. В первом случае результирующая сеть направляется и взвешивается со ссылкой, идущей от кредитора к заемщику, а вес соответствует общей сумме денег, предоставленных кредитором. Важным результатом их исследования является то, что размер связанного компонента кредитной сети уменьшается со временем, в то время как размер производной сети остается постоянным. Интересно, что две сети демонстрируют разные формы кластеризации. В то время как кредитная сеть имеет очень высокий средний коэффициент кластеризации, производная сеть имеет гораздо меньшее значение.

Компании.

В Витали и Баттистон исследовалась сеть собственности транснациональных корпораций (ТНК). Они использовали данные из маркетинговой базы данных Orbis, которая включает около 37 миллионов экономических субъектов. К ним относятся физические лица и фирмы, расположенные в 194 странах. В целом у них около 13 миллионов направленных и взвешенных связей собственности (отношения капитала). Для своего анализа они использовали 43 060 ТНК, расположенных в 116 различных странах, из которых 5 675 ТНК зарегистрированы на различных фондовых рынках. ОЭСР определяет ТНК как фирму, владеющую не менее 10% акций компаний, расположенных более чем в одной стране. Поскольку возможно, что организация, не являющаяся ТНК, владеет долей в ТНК, а ТНК – долей в организации, не являющейся ТНК, количество изученных организаций пришлось увеличить на 77 456 акционеров (SH) и 479 992 участвующих. компании (ПК), которые не расположены более чем в одной стране. Таким образом, в общей сложности исследуемая ими сеть владения имела размер 600 508 узлов.

В качестве основного результата было обнаружено, что сеть собственности образует «структуру-бабочку», где большая часть контроля переходит к небольшому, но тесно связанному ядру финансовых институтов. Что интересно, в этом ядре всего 295 ТНС. Они предложили рассматривать это ядро как экономическое «превосходство» и высказали предположение о его важности для политиков.

Следует уточнить что, несмотря на глобальный и характер сети, ее сообщества отражают географическое положение экономических игроков, соответственно, фирм. Кластеризация по отраслям промышленности играет лишь второстепенную роль.

Данная модель исследования фирм может быть легко применима к региону любого типа, и к любым компаниям, которые работают на микроэкономическом и макроэкономическом уровнях.

Бизнес-группы.

В следующих экономических сетях, которые мы обсуждаем, в качестве типов узлов используется совокупность основных типов узлов. В частности, в Альтомонте и Рунги изучались бизнес-группы, образующие совокупность отдельных компаний и фирм. Точнее, они определяют бизнес-группу как набор, по крайней мере, двух юридически

автономных фирм, чья экономическая деятельность координируется посредством некоторой формы иерархического контроля, тогда как фирма контролирует другую, если фирма превышает большинство (50,01%) прав голоса в сравнении с другой фирмой. Это приводит к иерархическому графу.

Для построения этого иерархического графа были использованы две базы данных, а именно База данных о собственности и Orbis, обе предоставлены Bureau Van Dijk. База данных прав собственности предоставляет информацию о всемирных патентованных связях, а Orbis – о финансовых счетах. Исследуемые данные охватили в общей сложности 208 181 бизнес-группу из 129 стран, контролирующих 1 005 381 филиал.

Акции.

Первыми изученными финансовыми сетями являются корреляционные сети. Для изучения иерархической организации таких сетей было определена опорная структура для поиска наиболее важных связей между всеми акциями в финансовой сети.

В работе Сандовалы была изучена финансовая сеть между акциями 197 крупнейших финансовых компаний мира, измеренная в объеме рынка. Их анализ основан на компаниях из глобального индекса S&P 1200 по состоянию на 2012 год. Акции, входящие в этот индекс, составляют около 70 процентов от общей капитализации мирового фондового рынка. Кроме того, из них относятся к финансовому сектору.

В результате авторы исследования пришли к выводу, что мировой финансовый рынок состоит из трех сообществ, каждое из которых включает фондовые рынки с географической близостью.

Товары.

Следующий тип экономических сетей, которые мы обсуждаем, – это продуктовые сети(товары). В частности, для того, чтобы понять всю экономику стран, должна быть исследована продуктовая сеть.

Определение приоритетов и пороговых значений этого показателя доказывает, что страны разрабатывают товары, которые уже близки к тем, которые производятся в настоящее время. Кроме того, чтобы каждый субъект мог производить более разнообразные и новые категории товаров, необходимо реконструировать экономическую политику, особенно в отношении слаборазвитых стран, должна идти на риск, допуская «большие прыжки» для создания последующих структурных преобразований, конвергенции и роста.

Данные.

В связи с тем, что обсуждаемые экономические сети в предыдущих разделах не доступны сразу, но должны быть построены на основе эмпирических данных, в этих разделах мы приводим некоторые часто используемые базы данных, содержащие ценные данные для такого построения.

Статистическая база данных по российской экономике ГУ-ВШЭ

База данных по текущей динамике российской экономики. Данные представлены в форме, удобной для проведения аналитических расчетов. Вниманию пользователей предлагается база макроэкономических показателей, отражающая их изменение за период с 1992 г. База построена на основе следующих принципов: общедоступности, оперативности, возможности непосредственного импорта данных через буфер обмена в табличной форме, открытости методологии расчета показателей, графического отображения.

ООН Комтрейд.

База данных UN Comtrade предоставлена Статистикой международной торговли ООН. База данных содержит информацию о данных торговой статистики из более чем 170 стран с разбивкой по товарам и категориям услуг. UN COMTRADE – один из крупнейших публичных хранилищ данных о международной торговле с более чем 3 миллиардами записей данных с 1962 года. Чтобы упростить использование данных, вся

стоимость товаров конвертируется из национальной валюты в доллары США, а количества конвертируются в метрические единицы.

ORBIS.

База данных ORBIS, коммерчески предоставляемая Bureau van Dijk, дает информацию о частных компаниях во всем мире. ORBIS имеет информацию о более чем 220 миллионах компаний, из которых информация о 70 000 листинговых компаниях является более подробной. Он предоставляет информацию о названиях фирм, географическом расположении (страна и город), отраслевой классификации (НАСЕ) и некоторых финансовых данных. Кроме того, база данных включает стандартизированную информацию о корпоративной собственности, включая бенефициарных владельцев, данные о слияниях и поглощениях и показатели финансовой устойчивости. Полезный анализ, дающий подробную информацию об использовании этой базы данных, а также о потенциальных проблемах и предвзятости данных, представлен в Kalemli-Ozcan et al..

ОЭСР.

База данных ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития) предоставляет общественную экономическую и общественную информацию для 35 стран-членов ОЭСР и других крупных стран, например, Китая и России. Он содержит более 5 миллиардов точек данных в 1 800 наборах данных. Полный список тем, охватываемых базой данных, включает население и миграцию; производство; семейный доход, богатство и долг; глобализация, торговля и прямые иностранные инвестиции (ПИИ); цены, процентные ставки и обменные курсы; энергетика и транспорт; труд, занятость и безработица; наука и технологии, включая исследования и разработки (НИОКР); окружающая среда, включая природные ресурсы, воду, воздух и климат; образовательные ресурсы и результаты; государственные расходы, долг, доходы, налоги, иностранная помощь; состояние здоровья, риски и ресурсы. Доступ к этим наборам данных предоставляется через страницу OECDiLibrary.

База данных DICE (База данных институциональных сравнений в Европе) [106] Института Ifo при Мюнхенском университете (Германия) предоставляет общедоступную межстрановую информацию об учреждениях, правилах и политике. DICE предоставляет информацию не только о европейских странах, но также включает информацию о других крупных странах, а также о странах БРИК (Бразилия, Россия, Индия и Китай). Список тем DICE включает банковские и финансовые рынки, бизнес, образование и инновации, энергетику, ресурсы, окружающую среду, инфраструктуру, рынок труда, миграцию, государственный сектор, социальную политику, ценности и характеристики страны.

СЕРП – французский исследовательский центр, специализирующийся на международной экономике, основанный в 1978 году. Предоставленные данные взяты из областей конкурентоспособности и роста, экономической политики, развивающихся стран, окружающей среды и природных ресурсов, Европы, миграции, денег и финансов, торговли и глобализации. СЕРП – это набор различных наборов данных, одним из которых является ВАСИ [2]. ВАСИ – это база данных о мировой торговле с высоким уровнем детализации продуктов. Он содержит информацию для более чем 200 стран с 1995 года.

БМР.

Банк международных расчетов (БМР) [3] предоставляет данные о межстрановых двусторонних рисках для местных и иностранных банковских офисов в отчетных странах, предоставляя информацию о балансовых позициях в других странах. По этой причине БМР также известен как «банк центральных банков». База данных содержит информацию по 230 странам с 2008 года.

"Система Профессионального Анализа Рынка и Компаний" (СПАРК) Включает в себя данные по более, чем 4,5 млн. российских компаний и содержит годовые и квартальные финансовые отчеты большинства компаний за десятилетний период. Ресурс предоставляет пользователям целый ряд сервисов, в частности, возможность

сравнения предприятий в рамках системы по указанным пользователем признакам, возможность построения рэнкингов компаний по произвольным показателям, возможность создания собственных аналитических отчетов на основе информации из информационной базы с использованием пользовательских формул и т.д. Большая часть содержащейся в ресурсе информации предоставлена официальными структурами, в том числе ФСФР РФ и ее региональными отделениями, Федеральной службой государственной статистики, Единым государственным реестром юридических лиц Федеральной налоговой службы РФ, Банком России, Федеральной службой страхового надзора и т.д.

Визуализация экономических сетей.

Анализ сложных экономических сетей обычно начинается с визуализации самой сети. Причина этого в том, что визуализацию сети можно рассматривать как форму исследовательского анализа данных [2], который направлен на визуальное выделение закономерностей в данных. К сожалению, графическая визуализация сети вовсе не является тривиальной, и проблема становится тем сложнее, чем больше сеть. По этой причине в следующих подразделах мы обсудим некоторые подходы к визуализации, которые могут помочь в выполнении этой задачи.

Существуют автономные инструменты для исследования сети (например, Gephi, Rajek или Cytoscape [1]), которые не требуют знания программирования.

Перспективы изучения экономических сетей.

Как мы видели в предыдущих разделах, до сих пор было изучено множество различных экономических сетей. В этом разделе мы обсудим некоторые возможные расширения, которые помогут продвинуться в этой области.

Прежде всего, из наших обсуждений очевидно, что большинство экономических сетей строятся или выводятся только из одного источника данных. Это, безусловно, самый простой способ создания таких сетей, но не обязательно лучший. Было бы интересно исследовать интеграцию более чем одного источника данных, чтобы увидеть, насколько изменились результаты.

Другая форма интеграции данных, которую можно изучить, связана с объединением нескольких «типов узлов. Вместо того, чтобы сосредотачиваться только на одном типе узлов, например, банках или директорах, можно было бы изучить их комбинацию в одной сети. Это потребует использования взвешенных сетей [1], что позволяет использовать разные типы узлов в одной и той же сети.

В общем, качество экономических сетей оценить непросто, потому что это абстрактные сети, а их связи не сразу наблюдаются. По этой причине оценка качества полученных сетей должна выполняться косвенно, например, путем количественной оценки прогностических или прогнозных способностей сетей.

Другая проблема текущих исследований экономических сетей заключается в том, что нет базы данных, в которую можно было бы загружать построенные сети, чтобы другие ученые могли повторно использовать их в последующих исследованиях, например, для сравнительных исследований с альтернативными подходами. Это значительно упростит такой сравнительный анализ, а также поможет уменьшить количество ошибок при воспроизведении предыдущих результатов. Также репозиторий данных, объединяющий информацию из различных баз данных, как уже обсуждалось, приводя их в стандартизированную форму, уменьшил бы препятствия, сопровождающие исследования вычислительной экономики, значительно упростив трудоемкую предварительную обработку данных.

В этой статье мы рассмотрели исследования по оценке и анализу различных типов экономических сетей. Несмотря на то, что экономические сети представляют собой особую форму социальных сетей, которые изучаются на протяжении многих десятилетий, начиная с 1960-х годов, создание экономических сетей заняло гораздо больше времени. Возможно, не случайно вспыхнувший в последние годы интерес к экономическим сетям

совпадает с появлением вычислительной социальной науки как общей оценки явлений за пределами естественных наук. Еще одна причина, безусловно, в том, что за одним глобальным экономическим кризисом следует другой, заставляя нас как общество понять, что только более глубокое понимание мировой экономики может помочь предотвратить будущие кризисы. Поскольку трудно представить, как можно было бы изучать взаимосвязанную систему, такую как мировая экономика, без использования сетей, мы ожидаем увидеть в ближайшие годы еще много исследований экономических сетей и надеемся, что наш вклад может помочь в развитии этот процесс.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бугорский В.Н. Сетевая экономика. / Бугорский В.Н. – М.: Финансы и статистика, 2008. – 256 с.;
2. Горовой А.А. Сети фирм и сетевая экономика. / Горовой А.А. // Мир экономики и права. 2012. №3. С. 17-20.
3. Дятел Е.П. Новая сетевая экономика. / Дятел Е.П. // Известия Уральского государственного экономического университета. – 2008. – №1 (20). – С. 24-31.
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – режим доступа: <https://www.gks.ru/>

СТРАТЕГИЯ ПРОСТРАНСТВЕННОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ КАК ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ УЧРЕЖДЕНИЙ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Гасанова В. А., Риффель Г.В.,
Шулякова В. В. г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет
Научный руководитель
М. В. Владыка
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет

Аннотация. Высшее образование является сильнейшим инструментом, влияющим на изменения в обществе и от распоряжения данным инструментом зависит дальнейшее развитие общества. Высшее образование становится формальным из-за требований трудового законодательства, образовательные программы дублируются в регионах, а материально-техническая база используется неэффективно. Стратегия пространственного развития регионов предполагает сокращение различий между регионами, что возможно достичь путем взаимодействия и кооперации вузов для совершенствования и актуализации образовательных программ, форм их освоения, увеличения межрегиональной мобильности и трудоустройства.

Ключевые слова: взаимодействие, высшее образование, макрорегионы, стратегия пространственного развития территорий

STRATEGY OF SPATIAL DEVELOPMENT OF REGIONS AS THE BASIS FOR FORMING A SYSTEM FOR INTERACTION OF HIGHER EDUCATION INSTITUTIONS

Hasanova V.A., Riffel G.V.,
Shulyakova V. V., Belgorod, Russia
Belgorod State national research university
scientific adviser
Vladyka M.V.
Belgorod State National
research university

Abstract. Higher education is a powerful tool that affects changes in society and the further development of society depends on the disposal of this tool. Higher education becomes formal due to the requirements of labor legislation, educational programs are duplicated in the regions, and the material and technical base is used inefficiently. The strategy of spatial development of regions involves reducing differences between regions, which can be achieved through interaction and cooperation of universities to improve and update educational programs, the forms of their development, and increase interregional mobility and employment.

Keyword: *sinteraction, higher education, macro-regions, spatial development strategy of territories*

Университеты являются важными игроками в глобальном развитии экономики знаний, а также вносят значительный вклад в экономическое развитие региона. Они одновременно являются важными предприятиями, основанными на знаниях, и поставщиками человеческого и интеллектуального капитала, от которого зависит экономика, основанная на знаниях. Авторам кажется недостаточно изученным то, как советательное партнерство между университетами и региональными властями может развиваться вокруг взаимовыгодных проектов. Авторы статьи уверены, что совместные инициативы между университетами и регионами, в которых они расположены, представляют собой стремление создавать новые творческие и конкурентоспособные экономические связи, которые укрепляют позиции университета и региона в глобальной экономике.

Стратегия пространственного развития, согласно принятой постановлением Правительства Российской Федерации от 13.02.2019 г. страны до 2025 года предполагает деление России на 12 макрорегионов по ряду общих признаков: Центральный, Центрально-Черноземный, Северо-Западный, Северный, Южный, Северо-Кавказский, Волго-Камский, Волго-Уральский, Уральско-Сибирский, Южно-Сибирский, Ангаро-Енисейский, Дальневосточный [Распоряжение Правительства..., 2019]. Основная цель принятия такого документа – это сокращение межрегиональных различий в уровне и качестве жизни.

В связи с данными нововведениями открываются новейшие пути развития путем ресурсной интеграции для повышения собственной эффективности, а также решения существующих проблем.

Взаимодействие учреждений высшего образования - это объединение тесно связанных и географически расположенных учебных заведений, которые способствуют совместному развитию и росту конкурентоспособности каждого из них. Это нацелено на улучшение инноваций и качества подготовки кадров как на региональном, так и на национальном рынке труда.

Такой подход к организации региональных образовательных учреждений трансформируется ситуационные контакты между предприятиями, учреждениями и организациями в системе устойчивого партнерства, стимулирует реализацию совместных проектов и помогает снизить общую стоимость развития образования, развитие науки и инноваций.

Это повысит эффективность такой структуры, оптимизирует имеющиеся ресурсы. В результате инновационная деятельность участников кластера развивается.

Тем не менее, существуют важные факторы, такие как улучшение систем образования и обучения в будущем, готовность внедрять инновации в регионе, поддерживать инновационную и методологическую стороны образовательного процесса, чтобы создать возможности для инноваций и улучшить институциональную базу и систему распространения знаний и технологий.

Система высшего образования состоит из трех основных элементов:

- отдельные высшие учебные заведения (государственные и частные, коммерческие или некоммерческие; академические и профессиональные; бакалавриат и магистратура; местные и дистанционные и т. д.), включая их факультеты, студентов, физические ресурсы, миссии и стратегические цели. планы.

- организации, которые непосредственно участвуют в финансировании, управлении или эксплуатации высших учебных заведений, включая ряд государственных и частных органов.

- формальные и неформальные правила, которые определяют институциональное и индивидуальное поведение и взаимодействие между различными участниками.

В стремительно меняющихся условиях и стремительно растущем уровне неопределенности необходима стратегия, которая увеличит эффективность работы и качество конечного результата. В соответствии с тенденциями объединения, необходимо анализировать эффективность уже работающих элементов системы, выявлять сильные стороны и усиливать слабые.

Так, что касается высшего образования, то структурные элементами такого объединения рассмотрим на рисунке.



Рис. Взаимодействующие элементы учреждений высшего образования

Университеты во всем мире вынуждены тщательно пересматривать свою роль в обществе и оценивать отношения с различными группами, заинтересованными сторонами и сообществами. В этой статье мы попытаемся провести анализ вариантов взаимодействия образовательных организаций, помогающий университетам развивать социальное партнерство. Ожидается, что университеты все чаще возьмут на себя третью миссию и будут взаимодействовать с промышленными и региональными партнерами. Хотя схемы стимулирования и государственные программы пытаются побудить университеты

расширять контакт с внешними сообществами, некоторые важные препятствия на пути таких связей все еще остаются. Для университета мышление в терминах партнерства с ключевыми заинтересованными сторонами имеет важные последствия для его механизмов управления и подотчетности. В будущем университетов мы предвидим переход к сетевому управлению и механизмам обеспечения подотчетности в соответствии с принципами корпоративной социальной ответственности. В целях дальнейшего изучения данной темы в этой статье будут рассмотрены основные элементы социально-экономического взаимодействия.

Взаимодействие образовательных организаций обеспечивает социальное партнерство, которое становится наиболее эффективным, когда все элементы образовательной отрасли находятся в преемственном соподчинении на основе сквозных образовательных программ, а вузы действуют на основе кооперации.

Рассмотрим каждый из элементов взаимодействия отдельно.

1. Электронные информационные базы и библиотеки представляют собой цифровые ресурсы, которыми владеют ВУЗы. Открытый доступ к данному ресурсу позволит создать единую базу, что обеспечит легкий доступ к информации, которая будет способствовать появлению новых научных трудов и позволит избежать дублирования научных исследований.

2. Методики и формы преподавания. Обмен опытом в части педагогических методов является ценнейшим ресурсом. Количество студентов растет ежегодно, образовательные программы совершенствуются и дополняются, а сроки освоения сокращаются. Современная экономическая ситуация предъявляет студентам объективно невыполнимые требования: быть хорошим студентом, выполняя все требования качественно и своевременно, работать, нарабатывая стаж, поддерживать и совершенствовать свой уровень конкурентоспособности на рынке труда.

Так, на помощь студентам приходят компетентные преподаватели, научные исследования которых направлены на упрощение процесса освоения образовательных программ. Это могут быть теоретические и практические подходы, но основным остается критерий эффективности освоения и формирование знаний у студентов. Обмен методиками позволит облегчить образовательный процесс для студентов и улучшить качество освоения материала.

3. Обмен человеческими ресурсами и опытом. В условиях нестабильности внешней среды негативными последствиями могут стать отсутствие компетентных специалистов в региональных вузах по различным причинам (миграция, переход в другие сферы деятельности, сокращение из – за отсутствия материальных ресурсов и невозможности содержания необходимого числа сотрудников и др.) Суть данного взаимодействия заключается в обеспечении кадрами структурных подразделений в формате реализации проектов по реорганизации и других преобразований. Мобильность кадров и взаимная помощь будет полезна всем участникам данного процесса.

4. Службы маркетинга и трудоустройства выпускников могут взаимодействовать, но рассмотрим каждый из этих подразделений отдельно.

К функциям маркетинговых служб организаций высшего образования относятся:

- анализ рынка и сегментирование;
- выявление динамики платежеспособного спроса;
- анализ конкурентной среды;
- анализ внутренней и внешней среды образовательной организации;
- установление и изменение цен на образовательные услуги на основе анализа;
- проведение мероприятий совместно с другими структурами для реализации маркетингового плана, трудоустройства и профориентации и др.

Центры трудоустройства хоть и неразрывно связаны со службами маркетинга в ВУЗах, так как трудоустройство студентов является результатом качественного обучения, которое транслируют маркетинговые службы по информационным каналам. Совместная

работа этих организационных структур ВУЗов поможет регулировать и распределять поток абитуриентов для рационального использования ресурсов, которыми располагает ВУЗ.

5. Предприятия и организации, функционирующие в регионе. Все регионы, входящие в состав Центрально-Черноземного макрорегиона включает богатый перечень предприятий и организаций разных отраслей промышленности и формата взаимодействия с ВУЗами. Одни могут тесно сотрудничать в организации практик для студентов, экскурсий на производство, мероприятий и акций, а также спонсорство, другие предприятия и организации могут рассылать вакансии в ВУЗы, предоставляя ВУЗу право отбирать лучших студентов, претендующих на вакантные должности.

Взаимодействие с предприятиями обеспечит эффективность образовательного процесса, который будет сопровождаться практикой, а также позволит осваивать студентам профессию в разных отраслях, выбирать то, что более интересно.

Современная экономика диктует новые правила взаимоотношения бизнеса и образования. Это сопряжено с решением основных целей функционирования бизнеса и направлено на получение положительного результата. Однако эффективность взаимодействия оценить достаточно сложно в связи с отсутствием согласованных критериев оценки. Кроме того, цели бизнеса и высшего образования не совпадают, каждый из участников заинтересован не во взаимодействии «Выигрыш – выигрыш», а скорее «Выигрыш – проигрыш», что и выражается в низкой заинтересованности предприятий во взаимодействии.

Если рассматривать ТОП 100 предприятий России в 2013 году, то большинство лидеров рейтинга не отражают информации о взаимодействии с наукой и инновациями.

Фирмы вновь начинают задумываться о том, как совместно с высшими учебными заведениями уменьшить разрыв теории и практики, а многие ВУЗы часто заявляют о наличии огромного количества связей с бизнес - сообществом. Чаще всего эти связи носят формальный характер.

Одной из ключевых проблем в системе образования и науки является значительное рассогласование между предлагаемой образовательной/научной услугой и потребностью общества.

Противоречия в сложившемся взаимодействии между бизнесом и ВУЗами трудно устранить: представители высшего профессионального образования утверждают, что лишь незначительное количество работодателей готово к партнерству, а представители бизнеса заявляют, что им было бы проще организовывать совместную работу, если бы высшая школа проявляла большую заинтересованность и инициативу.

Результатом несовпадения интересов при взаимодействии является наличие у системы образования, науки и инноваций множества проблем, которые вытекают одна из другой. В частности это могут быть:

- неактуальность предлагаемого образования, научных услуг;
- низкая мотивация обучающихся;
- отсутствие и ли низкая мотивация инвесторов;
- недостаточный уровень и качество образования;
- уровень и качество научных разработок;
- рейтинг системы образования;
- недостаточного обеспечение системы образования различными ресурсами: человеческими, материальными, финансовыми, информационными и др.

В настоящее время существует множество контрагентов, с которыми ВУЗ вступает в деловые отношения. К ним относят органы власти, представители бизнеса, индивидуальные заказчики образовательных услуг, другие образовательные учреждения, научно-исследовательские центры и лаборатории.

При проектировании перспектив развития деятельности вуза, прежде всего, необходимо опираться на запросы потенциальных потребителей и заказчиков, а также на ожидаемый прогноз стратегических направлений социально-экономического развития

страны, субъектов Российской Федерации; прогноз развития реального сектора экономики, прогноз востребованности кадров, имеющих определенные компетенции; на приоритеты развития научно - технического потенциала [1].

В настоящее время интеграционное взаимодействие вузов и бизнеса представлено в различных формах. Причем классифицировать данные формы можно по различным признакам. В качестве основных форм можно выделить:

- взаимодействие на основе совместных разработок или совместных рисках;
- консорциумы с государственным финансированием;
- организация участия в программах общественных исследований;
- исследования, поддерживаемые внешними ресурсами (например, докторские проекты);
- исследования, субсидируемые из различных источников, в том числе с запретом финансирования университетских исследований другими компаниями; [2]
- консультационные проекты, которые проводятся членами научного сообщества университета, а также с привлечением представителей других ВУЗов;
- взаимодействие с малым или средним бизнесом для обмена знаниями и опытом;
- поддержка вновь созданного бизнеса;
- создание и развитие малых инновационных предприятий, технопарков, временных творческих комплексов;
- создание механизма функционирования биржи наукоемких продуктов;
- трансфер технологий;
- обсуждение требований разрабатываемого учебного плана между «наукой» и «производством», что позволяет представителям бизнеса участвовать в создании данного плана.

Есть разные формы такой интеграции - и уже зарекомендовавшие себя, и только появляющиеся. Новым законом «Об образовании в Российской Федерации» предусмотрены следующие формы интеграции, большинство из которых предполагает создание конкретной организационной структуры [5].

1. Это создание базовых кафедр внутри университета, основная задача которых заключается в осуществлении практической подготовки студентов на базе предприятий. На таких кафедрах студенты осваивают конкретные технологии, применимые к отдельным отраслям народного хозяйства. Помимо образовательной составляющей базовые кафедры обязаны заниматься научно - исследовательской и опытно-конструкторской деятельностью.

2. Это сетевые формы взаимодействия вузов и предприятий, в том числе создание и реализация совместных образовательных программ, основанных на новых технологиях передачи знаний и формировании практических навыков. Можно привести немало примеров такого взаимодействия ВУЗов и других учреждений образования и науки, а вот практика сетевого взаимодействия с реальным сектором пока крайне малочисленна. Широко известен опыт взаимодействия государственной корпорации «Росатом» и 15 вузов во главе с Национальным исследовательским ядерным университетом «МИФИ», занимающихся подготовкой кадров для атомной промышленности. А недавно Минобрнауки Российской Федерации заключило соглашение с Роскосмосом о создании консорциума из 38 ВУЗов и 16 крупнейших предприятий космической промышленности.

3. Это новое понимание субъектно – ориентированное обучение, закрепленное в законе «Об образовании в Российской Федерации». Это обучение предполагает финансирование за счет средств государственного бюджета, но предусмотрен новый механизм регулирования отношений между студентом и предприятием, на котором он планирует работать. Раньше законодательство об образовании не предусматривало обязательств ни со стороны работодателей, ни со стороны студентов. Теперь же при осуществлении целевого набора студент должен заключить с работодателем договор, в котором четко прописываются обязанности сторон. Это дает предприятиям определенную

степень защиты от недобросовестных «целевиков» и снижает риск неполучения специалиста соответствующего уровня. Если студент не захочет по окончании вуза работать на предприятии, то он должен будет вернуть работодателю затраченные средства на его обучение и выплатить штрафные санкции, составляющие 200 процентов средств поддержки.

4. Это внедрение программ высшего образования, которые практически ориентированы на отдельную отрасль знаний – это так называемый прикладной бакалавриат. Минобрнауки России определил перечень направлений подготовки бакалавров, стандарты которых включают как академические, так и прикладные квалификации. Это позволит частично решить проблему обеспечения потребности рынка труда в квалифицированных кадрах, в том числе способных работать на высокотехнологичном производственном оборудовании.

В результате совместной работы рождается новая система, обладающая свойствами, которые не сводятся к обычному суммированию свойств каждого субъекта. Вследствие синергии, обеспечивается доминирование эффекта совместного функционирования объектов над суммой эффектов их самостоятельной работы. Следует обратить внимание еще на продолжительность совместной работы, ведь длительность прямо влияет на эффективность процессов взаимодействия и стратегических целей. Схема может быть применена как при анализе эффективности организационной работы, так и при планировании новых подобных взаимодействий для предварительного мониторинга целесообразности их построения.

Свою оценку эффективности деятельности вузов ежегодно проводит Минобрнауки РФ. В 2018 году более 900 российских вузов и почти 1,5 тысячи филиалов приняли участие в мониторинге эффективности. По его итогам комиссия признала 373 вуза и филиала неэффективными, еще 45 вузов и филиалов – требующими оптимизации[3].

Так, в 2019 году оценка эффективности проводилась по семи показателям: научно-исследовательская, образовательная, международная, финансово-экономическая деятельность, инфраструктура, трудоустройство и число преподавателей, имеющих ученую степень кандидата и доктора наук на 100 студентов вуза.

Таким образом, можно сделать вывод о необходимости разработки и внедрения системы взаимодействия ВУЗов для ускорения экономического и равномерности развития внутри макрорегиона для сокращения различий.

Другие варианты взаимодействия между Высшими учебными заведениями и регионом могли бы произвести реновацию способов взаимодействия и имели возможность участвовать и разрабатывать методы комплексного регионального развития.

Университеты должны не только стремиться реагировать на потребности регионального рынка труда, но и осознавать свою роль экономических агентов, которые предоставляют услуги фирмам, вносят вклад в формирование и развитие фирм. Предпринимательский аспект университетов растет во всех университетах, и количество трансфера технологий увеличилось. В настоящее время университеты могут трансформировать исследования в узлы региональных инновационных сетей, контролеров в цепочках добавленной стоимости и выступать катализатором в развитии кластеров, но им необходимо решить ряд проблем, чтобы улучшить долгосрочные компетенции региона.

Подводя итог, следует отметить, что взаимодействие ВУЗов позволит повысить эффективность работы организационных структур ВУЗов, качество образования в ВУЗах, позволит избежать сокращения рабочих мест, увеличит показатель трудоустройства студентов, мобильность студентов и сотрудников и др.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лебединская Г.А. О специализированном содержании стратегии пространственного развития Российской Федерации // Градостроительство. – 2018. – № 3 (55).

2. Рамзанов А.М. Основные подходы к повышению эффективности пространственной экономики в регионах РФ // Экономика и предпринимательство. – 2018. – № 12-2 (89).

3. Орлов С.Л., Давыдова А.С. Современные приоритеты пространственного развития России // Вестник экономики, права и социологии. – 2019. – № 2.

4. Юсин Г.С. Некоторые методические подходы к формированию альтернатив и выбору целевой модели пространственной организации системы расселения России // Градостроительство. – 2017. – № 5 (51).

УДК 332.02

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТЬЮ РЕГИОНА

С. С. Зарубин
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

Статья посвящена исследованию содержания и факторов обеспечения экономической безопасности регионов. Обобщены и охарактеризованы ключевые факторы и угрозы экономической безопасности региона. Предложены концептуальные элементы и подходы к формированию региональной стратегии обеспечения экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, угрозы экономической безопасности, факторы экономической безопасности, стратегия экономической безопасности.

STRATEGIC DIRECTIONS FOR IMPROVING THE MANAGEMENT OF ECONOMIC SECURITY IN THE REGION

S. S. Zarubin
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The article is devoted to the study of the content and factors of ensuring the economic security of the regions. The key factors and threats to the economic security of the region are summarized and characterized. Conceptual elements and approaches to the formation of a regional strategy for ensuring economic security are proposed.

Keywords: economic security of the region, threats to economic security, factors of economic security, economic security strategy.

Поиск форм и методов управления экономической безопасностью региона в современных условиях социально-экономических преобразований в Российской Федерации обеспечивает независимость, стабильность и устойчивость народного хозяйства, возможность его непрерывной модернизации и совершенствования.

На уровень экономической безопасности региона оказывают влияние множество взаимосвязанных факторов: бюджетная обеспеченность, достаточный объем ресурсной

базы, конкурентоспособность и технологическая сложность производимой продукции, уровень вывоза товаров в другие регионы и страны и др.

При этом ключевую роль для развития экономики играет приток инвестиций. Поэтому необходимо четко определить порядок привлечения иностранных инвестиций в экономику региона таким образом, чтобы при инвестировании собственных средств руководствоваться национальными интересами и иностранными компаниями, не использующими контроль над основными направлениями экономики региона [2].

Управленческий подход определяет координацию эффективной и устойчивой экономической безопасности как совокупность взаимодействий, осуществляемых для достижения целей по определенному алгоритму, как существенное воздействие на субъект управления с целью обеспечения его эффективности и развития [1]. В исследованиях ряда авторов выявлены и исследованы различные функции этого процесса.

Угрозы экономической безопасности территории могут быть устранены путем эффективного управления социально-экономическими процессами на уровне стран, регионов и отдельных экономических организаций. Некоторые факторы, которые необходимо компенсировать вне локальной российской экономики, приведут к активизации внутренних факторов, угрожающих экономической безопасности региона. Нейтрализация этих неопределенных факторов может и должна происходить в региональном экономическом пространстве.

Это зависит от того, в какой мере этот набор предназначен для принципов управления качеством и безопасностью экономики, а общепринятый набор правил и эти правила являются базовыми правилами, которым должна следовать управленческая деятельность.

Соблюдение этих принципов является необходимым условием формирования и функционирования любой системы, в том числе и локальной.

Обеспечение безопасности в соответствии с «Государственной стратегией обеспечения экономической безопасности Российской Федерации» и «основными положениями Стратегии обеспечения экономической безопасности Российской Федерации», в том числе Российской Федерации, имеет целью систему государственного регулирования личности, общества и государства, экономики, основных элементов системы, в том числе институциональных отношений [5, 6]. Поскольку экономическая система страны имеет сложную иерархическую структуру, объектные отношения выступают на разных уровнях безопасности. Стратегия безопасности должна основываться на учете всего спектра угроз и неопределенностей. При мониторинге его состояния, прежде всего, необходимо выявить перечень и возможные угрозы безопасности.

Стратегия экономической безопасности – это концепция долгосрочного плана действий, обеспечивающая достижение конкретных целей.

Выбор и конкретизация задач стратегии экономической безопасности региона должны стать ключевым приоритетом комплексного развития территории и ее интеграции в экономическую систему государства.

На основе проведенного обзора источников представляется возможным выделить три основных вида стратегий обеспечения экономической безопасности региона [3, 4, 7]:

- нивелирование возможных причин возникновения угроз потери безопасного состояния;
- нейтрализация имеющихся угроз потери безопасного уровня экономики;
- укрепление экономической безопасности территории за счет специальных мер.

Для обеспечения безопасности необходимо, прежде всего, укрепить государственную власть, а затем доверие к институтам, а также рационализировать механизм формирования этого и убедиться. Это направление предполагает разработку соответствующих механизмов реализации стратегии достижения поставленных целей. Это механизм обеспечения экономической безопасности региона, система мер регулирования

и экономического развития, она также должна включать выявление и мониторинг факторов, подрывающих стабильность социально-экономической системы в краткосрочной и долгосрочной перспективе, прогноз состояния экономической безопасности региона, а также отдельные параметры и критерии оценки, не отражающие состояние экономической безопасности и социальных условий, а также деятельность региональных органов власти по выявлению, предупреждению и нейтрализации угроз внутри и вне экономической и общественной безопасности, а также по оценке возможных последствий и установок.

Данная функция является частью алгоритма управления как механизма формирования организации, под которой понимается система, организация, координация, состав и эффективное функционирование всей системы. Предполагается, что организация обеспечивает достижение поставленных целей, которые разрабатываются для определения конкретных мероприятий и ресурсов, необходимых для реализации стратегии, а также для принятия решений о распределении обязанностей, полномочий и ответственности.

Если невозможно установить первый или второй тип стратегии, то, значит, не нанесен ущерб (ущерб) от угроз экономической безопасности, а региональным властям необходимо создать эти компенсации (финансовые ресурсы в виде резервных фондов бюджета, чтобы избежать).

Для эффективной реализации Стратегии экономической безопасности необходимо организовать экономическую систему, позволяющую создать надежный процесс, уровень производительности труда, экономические, а также охранные функции по защите территории.

Однако практика показывает, что в условиях государственного вмешательства в экономику функция экономического регулирования позволяет управлять определенным уровнем безопасности и автономии. В статье рассматривается влияние особенностей деятельности органов местного самоуправления на организацию экономики-баланс экономических интересов с точки зрения параметров этого важного региона. в управлении данным процессом.

В условиях рыночной экономики методы государственной политики не позволяют воздействовать на все виды деятельности хозяйствующих субъектов, поэтому необходимо обеспечить оптимальный эффект федерального, региональных и местных органов власти на социально-экономический статус через необходимые регулятивные и каталитические механизмы косвенных экономических институтов. Функциональная система управления безопасностью основана на координации, необходимой для обеспечения экономической безопасности всех элементов совместной работы в экономических интересах.

Стратегии экономической безопасности регионов России должны быть интегрированы в деятельность органов местного самоуправления, которые могут планомерно разрабатывать механизмы и меры по реализации программ устойчивого развития территории.

ЛИТЕРАТУРА

1. Александров Г.А., Розов Д.В., Скворцова Г.Г. К вопросу о показателях национальной экономической безопасности: исторический и современный аспекты // Экономические отношения. – 2019. – Т. 9. – № 4. – С. 2833-2850.
2. Башина А. Ю. Проблемы экономической безопасности и защита национальных интересов России / А. Ю. Башина, А. Б. Киселёв // Приоритетные научные направления: от теории к практике. – 2015. – № 17. – С. 166-170.
3. Буравилина Ю. И. Обострение проблемы экономической безопасности в условиях геополитического кризиса и санкционного давления западных стран /

Ю. И. Буравилина, А. А. Сенчило // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2016. – № 11. – С. 15-17.

4. Данилина М. В. Особенности совершенствования механизмов анализа и предупреждения угроз экономической безопасности России в условиях глобализации / М. В. Данилина, К. Ю. Багратуни, М. В. Хачатурян // Перспективы науки. – 2015. – № 10. – С. 165-168.

5. Крылова Е.В. Институциональные основы экономической безопасности: методологический и теоретический // Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. – 2019. – № 3. – С. 95-102.

6. Кузнецова Е.И. Теория экономической безопасности в эволюционном развитии современной науки // Экономическая безопасность. – 2018. – № 1. – С. 22.

7. Лев М. Ю., Лещенко Ю. Г. Экономическая безопасность России в аспекте управления международными резервами // Экономика, предпринимательство и право. – 2019. – Т. 9. – № 4. – С. 223-244.

УДК 336.22

АНАЛИЗ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНОВ РОССИИ

**Д.Н. Кривая,
Я.В. Мочалова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье проведен анализ уровня экономической безопасности регионов России. Рассмотрены основные методы оценки экономической безопасности регионов. Изучены угрозы экономической безопасности регионов. Рассмотрены основные направления по укреплению экономической безопасности регионов.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регионы, уровень, анализ, методы.

ANALYSIS OF THE LEVEL OF ECONOMIC SECURITY OF RUSSIAN REGIONS

**D. N. Kryvaya,
Ya.V. Mochalova
Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University**

The article analyzes the level of economic security of the Russian regions. The main methods of assessing the economic security of regions are considered. Threats to the economic security of the regions are studied. The main directions for strengthening the economic security of the regions are considered.

Keywords: economic security, regions, level, analysis, methods.

На современном этапе развития национальная экономика России претерпевает инновационные изменения, формируется новая рыночная модель отношений, снижается роль государства в экономике страны. В наше время достаточно острой проблемой является экономическая безопасность страны. Для принятия социально-экономических решений существуют основные ориентиры в этой области экономического знания. Стоит отметить, что не существует абсолютной экономической безопасности, т. е. того

состояния, когда угрозы национальной экономике полностью отсутствуют на внешнем и внутреннем уровнях.

Ключевую роль в проблеме экономической безопасности России играет региональный уровень. Данная проблема исходит из исполнения идеи национального единства страны, недопущения сепаратизма в регионах и объединения экономических процессов и внутри страны.

Целями данной научной статьи являются изучение экономической безопасности страны, выявление путей достижения экономической устойчивости национальной экономики, включая ее субъекты и отрасли.

Национальная экономическая безопасность – это защищенность экономики страны от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, которые нарушают нормальное функционирование экономики и ее отраслей, а также разрушают достигнутый уровень жизни населения страны. Устойчивость, независимость и обеспечение воспроизводства – это те факторы, от которых зависит экономическая безопасность региона. Что касается вопроса о независимости, то она состоит из большого количества направлений, которые включают в себя: трудовые, производственные, природные ресурсы, за счет чего обеспечивается конкуренция крупных предприятий и организаций на отечественном рынке экономической безопасности. Устойчивость складывается в результате проведения финансово-кредитной, налоговой и ценовой политики, что обеспечивает развитие фондового рынка, а также за счет установления межбюджетных взаимоотношений с федеральным центром с учетом специфики региона и т.п. Обеспеченность воспроизводства региона учитывается за счет доходов, полученных в результате коммерческой деятельности хозяйствующих субъектов в рыночных отношениях [1, с.57].

Изучение научных статей по данной теме показало, что единого метода анализа экономической безопасности нет, однако существует два основных направления в разработке методологических подходов к оценке ЭБ. Первое направление – определение пороговых значений макроэкономических показателей и состояние системы безопасности региона, второе направление – оценка уровня региональной безопасности, основанная на оценке уровня наступления риска.

Основные методы оценки ЭБ регионов России:

1) метод анализа и обработки полученных результатов – характеризуется разработкой научно обоснованных прогнозов развития в областях управленческой деятельности на основе анализа динамики развития социально-экономической системы;

2) метод экспертной оценки состояния ЭБ региона – использование мнения эксперта/коллективом экспертов, которое основано на их профессиональном опыте;

3) метод оптимизации – используется при аналитическом описании процессов исследования;

4) теорико-игровой метод – используется для анализа многосторонних конфликтов и синтеза параметров управления у конфликтующих сторон, учитывая их влияние друг на друга;

5) математические методы;

6) метод оценки количественного определения ущерба;

7) метод оценки темпов экономического развития региона.

Использование данных методов довольно затруднительно, так как необходим трудоемкий анализ большого количества информации.

Существуют угрозы, которые подрывают экономическую безопасность страны и ее регионов. Это обусловлено следующими негативными тенденциями и кризисными ситуациями:

1) снижение уровня жизни населения;

2) увеличение износа основных фондов;

3) активизация техногенных катастроф;

4) потеря научно-технического потенциала;

5) снижение степени управляемости и государственного влияния на воспроизводственный процесс в стране.

Существующие и возможные угрозы ранжируются федерацией с целью оптимизации расхода ограниченных ресурсов, и, учитывая вероятность нанесения ущерба рядом угроз, разрабатывается комплекс определенных мер по урегулированию возможных угроз. Они разделяются:

1) по интенсивности регулирования субъектов экономических и социальных отношений;

2) по объему финансирования.

Идентифицируя негативные воздействия, нельзя забывать о стохастическом характере модели «ущерб – негативные воздействия». Данная идентификация делает реальным соотношение вероятности нанесения ущерба и конкретным видом негативного фактора благодаря адаптированной шкале Чеддока. (табл.).

Таблица

Шкала идентификации угроз (Чеддок)

Вероятность нанесения ущерба от влияния угроз	Сила связи ущерба от влияния на экономическую систему угроз	Идентификация угроз
от 0,0 до 0,3	очень слабая	рискообразующий фактор
от 0,3 до 0,5	слабая	Риск
от 0,5 до 0,7	умеренная	угрозоформирующий риск
от 0,7 до 1,0	сильная	угроза
1,0	очень сильная	нанесение ущерба

Рассматривая данную таблицу, можно заметить, что угрозы с большой вероятностью нанесения для Белгородской области практически отсутствуют. Средняя вероятность вариативна: ее можно наблюдать в диапазоне от 0,3 до 0,5 – это показатель того, что риски не до конца определены, а это значит, что наблюдается слабая связь с возможной угрозой.

Конкретно для России и ее регионов можно выделить две главные проблемы, которые непосредственно касаются их экономической безопасности: теневую экономику и бедность. Разговоры о теневой экономике ведутся многие десятилетия, как, впрочем, и о коррупционных механизмах внутри нашей страны. Более того, на данном этапе коррупцию указывают в качестве стержня современной экономики страны, и исключать ее не рекомендуется, иначе рухнет последняя [3, с.27].

Данное воззрение на экономическое положение в России мы считаем ошибочным. Такая позиция является спорной и неурегулированной. На ее основании становится возможным обоснование высокой коррумпированности российского общества. Перед нами стоит несколько задач. Первая заключается в осуществлении экономической амнистии. Вторая заключается в обеспечении финансово-экономической прозрачности российской экономики. Суть третьей же задачи состоит в укреплении экономической дисциплины. Решение поставленных задач будет способствовать укреплению и стабилизации экономики страны, обеспечит ее прозрачность и честность. Особое внимание следует уделить третьей задаче: без достижения должного результата сохранится высокий риск растраты денежных средств, используемых в стабилизационном фонде страны.

Затрагивая вопрос бедности, следует учитывать масштабы проблемы в России: 30% населения находится за чертой бедности, еще 30% населения вплотную подступает к этой

черте. Можно сказать, что более половины населения страны находится в бедственном положении. Мы предлагаем вариант пути решения проблемы бедности. Он заключается в смене текущей монетарной политики в целях развития экономики страны. Это решение обосновывается тем, что в настоящее время происходит изъятие денежных средств из экономики, отсутствует реализация крупных инвестиционных проектов и развитие финансовых институтов. По причине почти полного отсутствия развития особенно тяжелое положение имеет фондовый рынок [4, с.38].

Проблемы экономической безопасности регионов в последнее время становятся более актуальными, чем ранее. Падение цены на нефть, мировой финансовый кризис, санкции в экономике по отношению к России – все эти факторы заставляют задуматься о новой концепции национальной экономической безопасности. Гарантом независимости страны выступает обеспечение её экономической безопасности, что, помимо прочего, является условием стабильности функционирования общества. Из этого следует, что экономика является важной стороной общества.

Повышение экономической безопасности региона является необходимым условием успешного функционирования национальной экономики страны. Благодаря механизмам защиты, экономика России в значительной мере защищена от возможных внешних и внутренних экономических угроз.

Система управления, построенная на взаимодействии и связи власти и общества, в большей мере функционирует за счет распределения всевозможных функций и большой ответственности между национальными ведомствами и министерствами страны. Благодаря этому успешно предотвращаются возможные угрозы экономической безопасности региона, а социально-экономическая ситуация выходит на новый, более высокий уровень.

Успешными механизмами по укреплению экономической безопасности региона считаются совершенствование государственного регулирования экономического роста региона, разработка системы контроля возможных рисков экономической ситуации региона, проведение активной антиинфляционной, монетарной, денежно-кредитной политики, которая должна опираться на механизмы замещения импортных товаров и поддержку национальной экономики.

Обязательным условием является и создание комплексных программ, в содержании которых описываются механизмы обеспечения экономической безопасности региона.

Несомненно, чтобы избежать подрыв экономической безопасности, необходимо устранять угрозы во всех сферах: производственной, социальной, инновационной.

Безусловно, каждый регион находится под государственным контролем, а это значит, что в каждом из регионов разрабатываются и реализуются комплексные меры по поддержанию национальной экономической безопасности страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бондарская Т.А. Экономическая безопасность России: учебное пособие: в 3 ч. / под общ. ред. – Тамбов: Изд-во ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2018. – 113 с.
2. Комарова Е.С. Экономическая безопасность: трансформации и противоречия – мир, Россия и ее регионы, 2018. – 448 с.
3. Пигорев В.Е. Выявление, оценка и нейтрализация угроз экономической безопасности региона, 2017. – 156 с.
4. Толочко А.В. Основные подходы к оценке уровня экономической безопасности региона. М.: ИНФРА-М, 2018. – 304 с.

**ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРЕФЕРЕНЦИАЛЬНОГО РЕЖИМА ТЕРРИТОРИЙ
ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ (ТОСЭР)
«ГУБКИН», КАК УСЛОВИЕ ПОВЫШЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
БЕЗОПАСНОСТИ МОНОГОРОДА И РЕГИОНА В ЦЕЛОМ**

**О.П. Куропатчик,
МВА, директор
ООО «Центр исследования и освоения новых
рынков «АВАЛЬМАН»**

В статье, на основе анализа преференциальной зоны Губкинского городского округа Белгородской области, исследованы вопросы повышения экономической безопасности моногорода. На примере ряда российских моногородов и конкретного проекта, выделены основные направления воздействия института ТОСЭР на экономическую безопасность округа: рост занятости, пополнение городского бюджета, развитие инфраструктуры, повышение инвестиционной активности. Обосновываются рекомендации по сохранению и развитию его инвестиционного и социального потенциала.

***Ключевые слова:** преференции, социально-экономическая безопасность, господдержка, территория опережающего социально-экономического развития, прямые инвестиции, инвестиционная привлекательность.*

**THE USE OF THE PREFERENTIAL REGIME OF THE TERRITORIES
OF ADVANCED SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT (TASED) «GUBKIN»
AS A CONDITION FOR IMPROVING THE SOCIO-ECONOMIC SECURITY
OF THE SINGLE-INDUSTRY CITY AND THE REGION AS A WHOLE**

**O. P. Kuropatchik,
MBA, Director
LLC «Center for Research and Development of new
Markets«AVALMAN»**

In the article, based on the analysis of the preferential zone of the Gubkin city district of the Belgorod region, the issues of increasing the economic security of a single-industry city are investigated. Using the example of a number of Russian single-industry towns and a specific project, the main directions of the impact of the TASED institute on the economic security of the district are highlighted: employment growth, replenishment of the city budget, infrastructure development, and increased investment activity. Recommendations for the preservation and development of its investment and social potential are justified.

***Keywords:** preferences, socio-economic security, state support, territory of advanced socio-economic development, direct investment, investment attractiveness.*

В условиях новой экономической реальности, связанной не только с пандемией коронавируса, но и с тем, что город Губкин развивался как моногород, остро встал вопрос диверсификации его экономики. А для этого, прежде всего, необходимо привлечь инвестиционные ресурсы. По существу, в настоящее время, стоит задача повысить инвестиционную привлекательность Белгородской области, с учетом экономических санкций. Как отмечают учёные, санкции, введённые против России – это всерьёз и надолго [1, с.72].

Выступая на совещании по стимулированию инвестиционной активности в России, В.В. Путин отметил: «Сделать инвестиционную среду более предсказуемой и стабильной

– это, безусловно, наша задача. При этом напомним о поставленной цели. К 2030 году годовой объём инвестиций в основной капитал в России должен вырасти не менее чем на 70 процентов, в реальном выражении, по сравнению с 2020 годом» [2]. Но где найти инвестора и, как привлечь капитал в собственные «офшоры»?

Наращивание объема прямых инвестиций в Белгородской области, осложняется рядом обстоятельств.

Практика показала, что модель инвестиционной привлекательности региона, основанная на существующих в прошлом благоприятных для неё, миграционных трендах, нуждается в кардинальном пересмотре. Надо учитывать, что её ресурсный земельный потенциал, для будущих инвесторов, в силу различных факторов, очень ограничен. Необходимо не только определять инвестиционные приоритеты развития области, но и выстраивать соответствующие условия её новой инвестиционной привлекательности.

В этих условиях, на наш взгляд, необходимо «развернуть» деятельность институтов развития области. Направить её по следующим направлениям.

Во-первых, учитывая существующие ограничения, необходимо максимально использовать существующие на сегодня, инструменты привлечения инвесторов: СЗПК, СПИК, механизм возмещения инвестиционных затрат, региональные фонды поддержки бизнеса («Мой бизнес» и др.), льготный режим территории социально-экономического развития «Губкин», промышленные парки, Фонд инфраструктурных и образовательных программ (ФИОП), инструменты Фонда развития промышленности (ФРП), Российского Фонда прямых инвестиций (РФПИ), Российской венчурной компании (РВК), механизмы «ВЭБ.РФ» и др.

Во-вторых, как справедливо заметил на пресс-конференции, врио губернатора Белгородской области Гладков В.В. (11.03.2021), необходимо наращивать работу по формированию и презентации «нового» инвестиционного портрета области – создание наукоёмких инновационных производств, развитие делового партнёрства с зарубежными странами, углубление и диверсификация внешней торговли, поиск различных способов включения в мировые цепочки добавленной стоимости, стимулирование кооперативного движения и так далее [3].

В силу ряда факторов, для области наступило время умных инвестиций. При формировании инвестиционной политики упор должен делаться на степень обоснованности инвестиционных решений и развитие компетенций по работе с потенциальными инвесторами. Конкуренция за инвесторов между регионами, кратно обострилась.

Стратегически оправдано намерение руководителя области выдвинуть на передний план своей работы кадровый аспект. Необходимость формирования компетентных команд, работающих на конкретный результат, это не популизм, а трезвый взгляд на объём и сложность решения предстоящих проблем.

Накопленный опыт работы с инвесторами показал, что они, зачастую, отказывались от своих намерений вкладываться в инвестиционные проекты, по причине недоверия к власти, из-за существующих бюрократических барьеров и проволочек, а также из-за отсутствия развитой инженерно-транспортной инфраструктуры и квалифицированного кадрового потенциала [4].

За предыдущие годы была проделана огромная работа в сфере привлечения инвестиций в экономику Белгородской области. Но, как отметил бывший губернатор области, сенатор Е.С. Савченко, в изменившихся условиях возникли новые задачи по повышению инвестиционной привлекательности региона [5].

Одним из направлений её решения, было создание на территории моногорода Губкин, нового для региона, института привлечения частных инвесторов – преференциальной территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР).

На сегодняшний день в России существует 341 моногород, социально-экономическое состояние которых, напрямую зависит от деятельности градообразующего предприятия.

Город Губкин, создавался как моногород, на месте крупнейшего месторождения железной руды в мире и имеет выгодное транспортно-логистическое положение. Но, несмотря на огромные запасы железной руды, в средне- и долгосрочной перспективе, Губкинский городской округ относится к категории монопрофильных муниципальных образований с потенциально сложной социально-экономической ситуацией.

С целью недопущения дальнейшего ухудшения социально-экономического положения округа, создания условий диверсификации его экономики, снижения монозависимости и улучшения инвестиционной привлекательности региона, постановлением Правительства РФ №274 от 16 марта 2018 г., был открыт ТОСЭР «Губкин».

Инвесторы, получившие статус резидента ТОСЭР, получают государственную поддержку в виде льготного налогообложения, бесплатной инженерно-транспортной инфраструктуры и доступного кредитования.

Инвесторы, зарегистрировавшие свое предприятие на территории Губкинского городского округа и, получившие статус резидента ТОСЭР, получают государственную поддержку в виде льготного налогообложения, бесплатной инженерно-транспортной инфраструктуры и доступного кредитования[6].

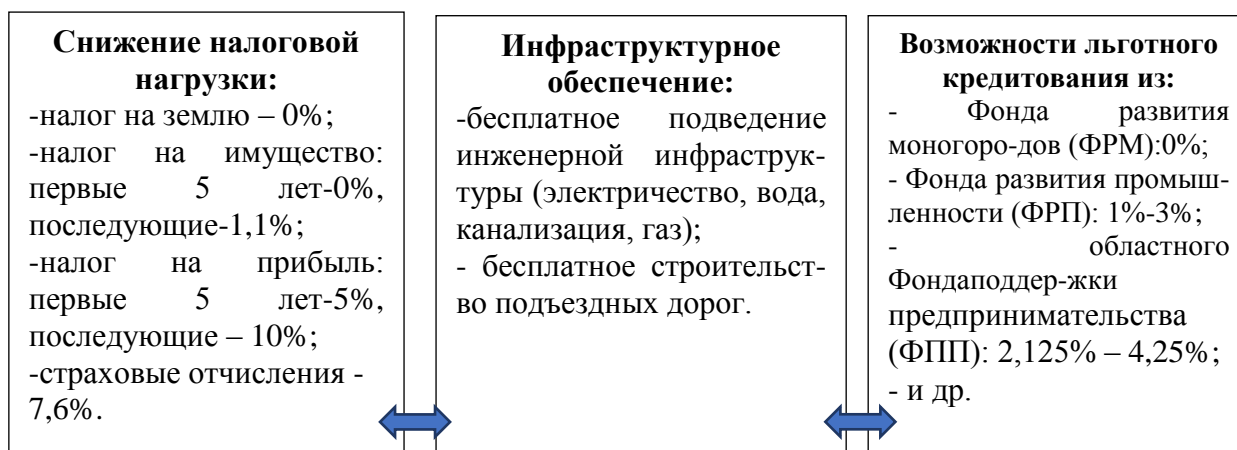


Рис. 1. Потенциал инвестиционной привлекательности ТОСЭР

Пониженные налоговые ставки предоставляются до 16 марта 2028 года, за исключением льгот по страховым взносам. Срок действия ставки 7,6% по страховым взносам закончился 16 марта 2021 года.

Министерство экономического развития завалено письмами, с просьбой продлить льготы по страховым взносам, но пока этот вопрос не решен.

Временные рамки по страховым отчислениям для инвесторов (первые 3 года), были введены с целью быстрого решения, именно, социальных проблем на таких территориях.



Рис. 2. Итоги деятельности ТОСЭР, созданных 16.03.2018 года

По результатам проведенного Минэкономразвития России мониторинга деятельности территорий опережающего развития в моногородах (на 15 марта 2021 года) было создано 80 ТОР в моногородах, с общей численностью действующих резидентов – 922 предприятия, общий объем привлеченных инвестиций резидентов составил более 100 млрд. рублей, создано 40 тыс. новых рабочих мест. Выручка резидентов составила 244 млрд. рублей [7].

Сейчас рано оценивать итоговую эффективность ТОСЭР «Губкин», с точки зрения бюджетной эффективности. Тем более, что ТОСЭР функционирует меньше 3 лет, а 2020 год, из-за пандемии коронавируса, практически выпал из экономической жизни.

Как правило, первые годы реализации проекта убыточные, поэтому требовать экономической отдачи от вложенных инвестиций необоснованно.

Следует отметить, как положительный момент тот факт, что региональные власти, во взаимодействии с существующими институтами развития и поддержки бизнеса, озабочены возможностью снижения инвестиционной активности ТОСЭР «Губкин», в связи с отменой льготы по страховым взносам, которая наступает с 16 марта 2021 года. Поэтому, еще в 2020 году, были приняты меры по оказанию поддержки бизнесу Губкинского городского округа.

Так, в виде дополнительных мер поддержки резидентов ТОСЭР «Губкин», микрокредитная компания – Белгородский областной Фонд поддержки малого и среднего предпринимательства, предоставляет льготный кредит под 2,125% годовых (до 5 млн. руб.) [8].

Отмечая успешную реализацию государственной поддержки для привлечения новых инвестиций в реальную экономику, в виде создания преференциальных территорий (на примере ТОСЭР «Губкин»), есть ряд барьеров и ограничений, «блокирующих» реализацию инвестиционного потенциала преференциальных территорий, для решения которых требуются новые подходы:

1. В случае развития инвестиционного проекта или создания новых видов производств, выходящих за рамки подписанного Соглашения об осуществлении деятельности в ТОСЭР, на действующего резидента должны распространяться старые нормы по страховым выплатам (7,6%).

2. Исключение из перечня льгот, страховых выплат в размере 7,6% значительно снизит инвестиционную привлекательность региона в целом, и ухудшит социально-экономическую безопасность городского округа.

Поэтому, мы предлагаем использовать компромиссный вариант, когда инвесторы получают льготы по страховым выплатам только на период окупаемости проекта (2-5 лет), а не на весь срок деятельности ТОСЭР.

Наша экономика еще не подошла к такому высокому уровню автоматизации производств, при которой доля заработной платы в себестоимости занимает незначительное место. На многих малых и средних предприятиях, фонд заработной платы в себестоимости готового продукта часто составляет высокий процент. Порой доля фонда заработной платы в себестоимости (без предоставления льгот) составляет 40-50%.

3. В Положении о ТОСЭР «Губкин» необходимо расширить перечень видов экономической деятельности.

Согласование с Минэкономразвития РФ вопросов, по включению дополнительных ОКВЭДов, в список разрешенных видов инвестиционной деятельности на таких территориях, занимает очень много времени. Но его надо расширять. 6-ть ТОСЭРов уже внесли изменения и расширили этот список, тем самым делая этот налоговый режим доступным, практически для всех видов обрабатывающих производств.

4. Расширить количество предоставляемых льгот.

На наш взгляд, было бы экономически целесообразно, учитывая импортную зависимость инвесторов, по многим видам технологического оборудования, запасных частей, комплектующих и сырья, включить в перечень льгот ТОСЭР «Губкин», освобождение от обложения импортной таможенной пошлины на ввозимые товары, не производимые на территории стран ЕАЭС.

5. Отсутствие инженерно-транспортной инфраструктуры сильно тормозит запуск заявленных инвестиционных проектов.

Ранее созданный ФРМ, который должен был обеспечить софинансирование строительства инфраструктурных объектов моногорода (95%), с 1 января 2021 года перестал существовать. За период функционирования ТОСЭР «Губкин», ФРМ не выделил ни копейки на инфраструктуру Губкинского городского округа. Проблема заключалась в том, что для выделения софинансирования, со стороны Фонда, проектоустроитель должен подготовить пакет документов, в который включены готовые сметные расчеты, подтвержденные государственной экспертизой. Такая процедура получения господдержки занимает очень много времени, поэтому многие инвесторы не успели воспользоваться этим.

К сожалению, пришедшая, в июне 2020 года, на помощь управляющая компания промышленного парка «Губкин» – АО «Дирекция по развитию промышленных зон», немного запоздала. А отсутствие льгот по страховым льготам, снижающие инвестиционную активность региона, могут и вовсе негативно отразиться на реализации данного инфраструктурного проекта.

6. Согласно Закону Белгородской области №104 «О налоге на имущество организаций» (п.7), резиденты, которые приобретают недвижимое имущество для реализации заявленного инвестиционного проекта, не имеют имущественных льгот [9]. Под льготы попадает только новое строительство и реконструкция старого объекта недвижимости.

Если не отменить эту норму, то с 1 января 2022 года, такой подход к уже поставленному на баланс строительному объекту, негативно отразится и на промышленном парке «Губкин».

По нашему твердому убеждению, эффективность инвестиционного инструмента ТОСЭР, зависит прежде всего, от «матричных» условий, заложенных в Положениях того или иного ТОСЭРа, от степени отражения в нем особенностей экономической безопасности региона, уровня инфраструктурной поддержки, наличия потенциальных возможностей развития инвестиционных проектов резидентов, компетенций и развития человеческого капитала, а также от качества взаимодействия различных институтов развития (региональных и федеральных).

ЛИТЕРАТУРА

1. Кнобель А.Ю., Багдасарян К.М., Лощенкова А.Н., Прока К.А. Санкции: всерьёз и надолго/Научные доклады №19/20, М.: Издательский дом «Дело» РАНХ и ГС, 2019. – С. 72.
2. Стенограмма совещания Путина В.В. О мерах по стимулированию инвестиционной активности. President.org.
3. Первая большая пресс-конференция врио губернатора Белгородской области Вячеслава Гладкова/<https://oskol.city/news/society/75242/>
4. Гандрабура М.В., Агаев С.А., Куропатчик О.П. Проблемы выбора инвестиционных приоритетов компании в условиях новой экономической реальности: Монография.-Алматы. – 2017. – 179 с.
5. <https://31-белгород.рф/журнал/статус>
6. <https://gubtrk.ru/news/society/10871-190121>
7. https://economy.gov.ru/material/news/obem_investiciy_rezidentov_territoriy_operezhzha_yushchego_razvitiya_v_monogorodah_uvelichilsya_na_30_s_nachala_goda.html
8. <https://mb31.ru/>
9. <https://docs.cntd.ru/document/469020191>

УДК 338.012

КОНЦЕПТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ

Н.И. Лаврикова

г. Орел, Россия

кандидат экономических наук

сотрудник Академии ФСО России

В статье изучаются концептуальные подходы к термину «экономическая безопасность региона», конкретизируются предмет, объект и субъект данной категории, выявляются наиболее значимые аспекты, оказывающие влияние на региональную экономическую безопасность, и место экономической безопасности региона в экономической безопасности страны.

Ключевые слова: экономическая безопасность, регион, региональная политика, экономика, инновационная система.

ECONOMIC SECURITY CONCEPT FOR THE DEVELOPMENT OF THE REGIONAL INNOVATION SYSTEM

N. I. Lavrikova

Orel, Russia

Candidate of Economic Sciences

employee

Russian Federation Security Guard Service Federal Academy

The article studies conceptual approaches to the term "economic security of the region," specifies the subject, object and subject of this category, identifies the most significant aspects that affect regional economic security, and the place of economic security of the region in the economic security of the country.

Keywords: economic security, region, regional policy, economy, innovation system.

За последние десятилетия интерес к экономической безопасности значительно вырос: в научной и публицистической литературе предприняты разнообразные попытки дать определение этой экономической дефиниции. Во-первых, целесообразно объяснить эту сложную концепцию экономической безопасности с помощью простой диаграммы (рис.).

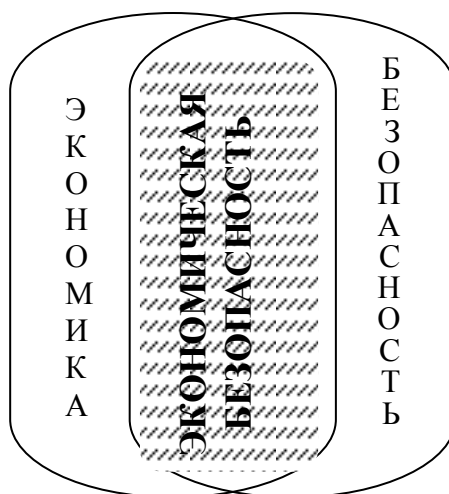


Рис. Концептуальная взаимосвязь между экономикой и безопасностью

На рисунке концептуально изображена взаимосвязь между экономикой и безопасностью, но экономика слева и безопасность справа имеют свои собственные части и перекрывают друг друга. Заштрихованная область на рисунке – это область экономической безопасности. Например, в случае полупроводников они используются в качестве потребительских деталей в смартфонах и игровых автоматах, но, с другой стороны, они также широко используются в военных приложениях, таких как управляемые ракеты и радары. Этот полупроводник, имеющий как военную, так и гражданскую стороны, представляет собой технологию, относящуюся к сфере экономической безопасности.

К этой пересекающейся области подходят с двух сторон. Первая – это посмотреть на безопасность со стороны экономики, и эта область называется оборонной экономикой, где вопросы безопасности анализируются с экономической точки зрения. Экономическая безопасность находится в противоположном направлении, это область взгляда на экономику через призму безопасности. Экономическое управление государством (достижение собственных стратегических целей экономическими средствами) и вопросы зависимости цепочки поставок (зависящие от других стран в отношении важных поставок по соображениям безопасности) в настоящее время представляют интерес в этой области (создать сеть поставок, которая позволяет избежать вышеуказанного), и если сфера применения еще более расширена, она будет включать защиту инфраструктуры, продовольственную безопасность и так далее.

Сфера экономической безопасности может быть легко расширена за счет расширения интерпретации, и роль экономики с точки зрения безопасности также меняется со временем из-за изменений в международной среде. [2, с. 165] По этой причине понятие экономической безопасности является чрезвычайно трудным для понимания. Задача систематизации экономической безопасности настолько сложна, что остаются неясности.

Однако даже в такой ситуации именно техническая область может углубить конкретный анализ. Как мы видели на примере полупроводников, экономика и безопасность находятся на вершине одной и той же технологии, и с помощью этой технологии можно углубиться во взаимосвязь между экономикой и безопасностью. Кроме того, наиболее заметной вещью в реальном мире является связь между экономикой и

безопасностью посредством этой технологии, и по этой причине борьба за передовые технологии привлекает наибольшее внимание в битве за гегемонию США и Китая.

Концепт обеспечения экономической безопасности развития региональной инновационной системы играет чрезвычайно важную роль в глобализации и развитии мировой экономики. [1, с.138] Однако в последнее время между США и Китаем возникли торговые трения, и двусторонние отношения находятся в нестабильной ситуации. В результате система свободной торговли пошатнулась, что привело к разделению международной цепочки поставок и стагнации глобальной экономической деятельности, сосредоточенной на торговле и инвестициях. Кроме того, трения распространяются от торговли к интеллектуальной собственности и промышленной конкуренции. В результате основные страны активизировали свои усилия по защите своей экономики и промышленности за счет ужесточения контроля над торговлей и инвестициями.

Прогнозируется, что в ближайшие несколько лет глобальный экономический рост составит 3,5%, но это приблизительный прогноз, поскольку большинство рисков имеет обратную сторону. Существуют известные экономические риски, которые коррелируют с серьезными рисками безопасности. Мы вот-вот войдем в мир, в котором Соединенные Штаты и Китай, возможно, вытеснят Японию и Австралию с мировой экономической арены и заставляют их покидать международные структуры и институты, и переходить к стратегически конкурентным отношениям. Это очень тревожное изменение, справиться с которым возможно при наличии высокотехнологичного инструментария цифровой экономики.

Технологии – это область, в которой объединены экономика и безопасность. Цифровые данные важны для национальной экономики и меняют способ функционирования рынков и институтов. Цифровые данные могут оказать большую помощь в обеспечении инклюзивного экономического роста, но они также могут вызвать драматические изменения на рынках и в экономике в целом. Это также может создать уязвимость для кибератак.

Действительно важно, в какие рамки эти вопросы вписываются. Для таких стран, как Япония и Австралия, это не охватывает альтернативные рамки экономики или безопасности. Китай – политически и экономически весомый субъект, который нельзя игнорировать. И Япония, и Австралия расположены в азиатском регионе и должны сосуществовать и ассоциироваться с Китаем. Соединенные Штаты – одна из самых выдающихся военных держав в мире, а также отличная страна для инноваций, роста и идей. Но в наши дни эта тенденция становится все более и более непредсказуемой, и не следует чрезмерно зависеть от Соединенных Штатов.

Фактически, появление важных технологий и битва за гегемонию крупных держав происходили и в прошлом. Во времена холодной войны между Соединенными Штатами и Советским Союзом, до и после ее начала, технологии, определявшие течение второй половины 20-го века, такие как реактивный двигатель (первый полет реактивного самолета в 1939 году), компьютер (1945 год), и полупроводник (изобретен в 1947 году). Соединенные Штаты смогли успешно вести холодную войну, получив подавляющую конкурентоспособность с помощью этих универсальных технологий. Таким образом, Соединенные Штаты и Китай вступили в необратимое технологическое соревнование, потому что ключом к победе в соревновании за гегемонию является получение передовых технологий с военно-гражданским дуализмом.

Это соревнование за технологическую гегемонию между Соединенными Штатами и Китаем принесло Японии двойные трудности. Во-первых, глядя на технологии, невозможно справиться с этой ситуацией без добавления оси «технология, которая может быть использована для обеспечения безопасности» к традиционной «технологии для экономического развития». Во-вторых, впервые в истории Японии пришлось сформулировать политику как в США, так и в Китае с одинаковой точки зрения. В то время как Соединенные Штаты являются важным партнером в области экономики и

безопасности, Китай стал крупнейшим торговым партнером Японии из-за растущей взаимозависимости японской и китайской экономик.

Есть два очень важных принципа или стратегии для решения этой ситуации. Мы всегда должны учитывать национальные интересы, но в национальных интересах есть три очень важных элемента: безопасность, процветание и социальное благополучие. Когда мы думаем о какой-либо проблеме или предложении, нам нужно вернуться и подумать об этих факторах. В некоторых случаях средство от риска можно найти в другом месте. Ключевым моментом здесь является анализ рисков и практическое снижение рисков.

Говоря об экономической безопасности в Российской Федерации, часто рассматривают общественные интересы населения, а также возможность снижения риска способами, не связанными с государством. Снижение рисков в нашей стране в значительной степени связано с усилением роли частного сектора и активизацией обменов в социальных сообществах. [3, с.29] Во многих случаях меры по снижению рисков гораздо более эффективны, если они глубоко укоренены в поведении и предпочтениях компаний и людей. О рамках безопасности и процветания государства можно много дискутировать, но социальный аспект также очень важен.

Давайте рассмотрим несколько конкретных примеров. Когда дело доходит до инфраструктуры, важно иметь несколько разных игроков для финансирования и не находиться под влиянием какой-либо одной страны. Также важно рассмотреть способы уменьшения того риска, при котором инвестиции будут использованы против национальных интересов. Для иностранных инвестиций важно определить, в чем заключаются риски и как ими управлять. Принятие иностранных инвестиций означает предоставление другим странам выгоды от их собственного успеха, но необходимо учитывать риски, связанные с киберпространством. Важно иметь грамотное национальное законодательство и меры безопасности для управления рисками, связанными с киберпространством. Что касается военно-гражданских технологий, важно продолжать бороться за передовые позиции, при этом защищая страну от внутренних и внешних экономических угроз.

В мире, в котором мы живем, мы сталкиваемся с различными рисками, связанными с национальным процветанием и безопасностью. Каждая страна должна решать эти вопросы самостоятельно, но и преследовать национальные интересы. Например, в Австралии существует политика, запрещающая участие поставщиков, которые, вероятно, могут подчиняться иностранному правительству. В результате использования подхода, основанного на оценке рисков, он был запрещен, но существуют различные мнения о масштабах, необходимых для более точного управления рисками. Возможно следует рассмотреть возможность применения других систем, например, правовой системы. Допустим, эффект запрета, введенного США и другими странами, не ясен. Учитывая компромисс между преимуществами безопасности и экономическими последствиями, он, скорее всего, остановится посередине. Европейские страны, похоже, придерживаются этого подхода. Многие страны Юго-Восточной Азии гораздо больше заинтересованы в преимуществах доступа к китайским технологиям и не хотят отказываться от этой возможности.

Ранее США объявили о запрете торговли с Huawei. Он хотел защитить американские технологии, но скорее это было сделано в свете широко распространенной озабоченности по поводу роста экономики Китая. Будь то запрет на импорт или запрет на экспорт, это дорогостоящий вариант, являющийся явным показателем влияния геэкономического мышления. Коллективный подход может быть ограничен стратегическими соображениями, но он предлагает больше возможностей и может привести к снижению затрат.

В связи с рядом изменений в политике, внесенных правительством США в последние годы, сегодня важнейшими темами стали экономическая и национальная безопасность. Многие из этих изменений политики были внесены в целях национальной безопасности. В настоящее время идет торговая война между США и Китаем, и в

результате она оказала серьезное влияние на мировую экономику. В частности, торговля между США и Китаем значительно сократилась, что подорвало экономический рост обеих стран. Воздействие распространяется на другие страны, в т.ч. и на Российскую Федерацию, и эту проблему необходимо преодолеть.

Внедрение глобальной цепочки создания стоимости (GVC) или аналогичной сети было лучшим способом достижения экономического роста в Азии. Для достижения дальнейшего экономического роста необходимо расширять торговлю и инвестиции.

Что касается национальной безопасности, такие области, как капитал, цифровая экономика, энергетика и природные ресурсы, станут важными в будущем.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ворожихин В.В., Тютюнник И.Г. Проблемы определения категории «Экономическая безопасность» // Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы : материалы II Международной научно-практической конференции. Нижний Новгород, 2014. –С. 135–140.

2. Карпов В.В., Кораблева А.А. Экономическая безопасность региона: понятийный аппарат, методология, угрозы // Экономическая безопасность России: проблемы и перспективы : материалы II Международной научно-практической конференции. Нижний Новгород, 2014. – С. 163–169.

3. Экономическая безопасность современной России в условиях кризиса : монография / Т.Р. Орехова, О.В. Карагодина и др. ; под науч. ред. Т.Р. Ореховой. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 105 с.

УДК 332.1

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ

**А.А. Линькова,
Я.В. Мочалова,
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье проведен анализ уровня экономической безопасности Челябинской области. Рассмотрены основные проблемы экономической безопасности региона. Рассмотрены основные направления по укреплению экономической безопасности Челябинской области.

Ключевые слова: экономическая безопасность, Челябинская область, анализ, проблемы.

ECONOMIC SECURITY OF THE CHELYABINSK REGION

**A.A. Linkova,
Ya.V. Mochalov
Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University**

The article analyzes the level of economic security of the Chelyabinsk region. The main problems of the economic security of the region are considered. The main directions for strengthening the economic security of the Chelyabinsk region are considered.

Key words: economic security, Chelyabinsk region, analysis, problems.

Потребность в безопасности – одна из самых важных потребностей любого субъекта, которая относится ко многим аспектам жизни человека. «Экономическая безопасность – это состояние экономической системы, которое позволяет ей развиваться динамично, эффективно и решать социальные задачи и при котором государство имеет возможность выработать и проводить в жизнь независимую экономическую политику» [2, с. 3].

Также экономическая безопасность является одной из самых важных характеристик системы экономики государства и отдельных субъектов, благодаря которой поддерживается жизнедеятельность населения, производится устойчивое обеспечение ресурсами производств и хозяйств и реализация национальных и государственных интересов.

В Челябинской области сосредоточен мощный промышленный и производственный потенциал: действуют заводы машиностроения, черной и цветной металлургии, содержится мощный оборонный и промышленный комплекс, действует предприятие Минатома страны, эксплуатируется множество гидросооружений, через область проходит Транссибирская железнодорожная магистраль, также развита сеть инфраструктуры, регион располагает такими минеральными и полезными ископаемыми как железные, медные, цинковые и золотые руды, огнеупорное сырье, а также графит, тальк, кварц и многие другие. После того как Советский Союз распался область совместила в себе как региональные, так и общегосударственные проблемы экономической безопасности, а потому в регионе просто необходимо уделять внимание этим проблемам. Отсюда можно выделить основные проблемы экономической безопасности, оказывающие серьезное влияние на развитие экономики региона:

1) на мировых финансовых рынках можно заметить нестабильность, а также в мировой экономике на фоне проблем в Европейской зоне отмечается сохранение рисков на дальнейшее развитие негативных процессов;

2) повышаются цены на грузовые перевозки и энергетические носители;

3) инвестиции и промышленное производство значительно замедлили свой рост;

4) на экономику Челябинской области кардинально влияет макроэкономическая ситуация на рынке, которая изменилась из-за кризиса. Последствиями этого изменения можно считать: падение цен на мировых рынках на такое сырье, как черные и цветные металлы, сохранение в мировой экономике рисков на дальнейшее развитие негативных процессов, рост темпов экономики Китая замедлился, а Европейская зона находится в состоянии долгого кризиса;

5) на мировых рынках финансов отмечается нестабильная ситуация, а также другие риски, которым подвержена область;

6) продукция металлургического комплекса Челябинской области обычно ориентирована на экспорт, поэтому существенными рисками является отрицательная динамика потребления продукции данного комплекса, которую показывают и предприятия отечественного машиностроения;

7) массово закрывается бизнес, по данным, которые находятся в ЕГРИП число индивидуальных предпринимателей сократилось на 13,6 тысяч, главной причиной такого повального закрытия предприятий является значительное увеличение страховых взносов с начала года в Пенсионный фонд Российской Федерации;

8) в Челябинской области проблема коррупции достигла таких масштабов, что она уже буквально стала системообразующим понятием. В современной системе государственный аппарат уже не может сам по себе работать и ему требуется дополнительный стимул в виде взяток и откатов.

Цель региона – обеспечение экономической безопасности путем достижения и сохранения субъектами экономической безопасности благодаря применению

определенных механизмов, при которых объект сможет без каких-либо препятствий не просто существовать, но и развиваться. А для того, чтобы осуществить данную цель необходим подход с разных сторон, поскольку экономико-социальное состояние региона зависит от комплекса металлургии области и его состояния в целом, так как кризис в данной области сокращает не только кадры организаций, но и поступление финансов. Следует отметить, что проблемы экономической безопасности должны решаться не только на региональном, но и на федеральном уровне. Благодаря субсидированию и инвестированию государством области станет возможным рост промышленного производства и разрешится вопрос финансирования предпринимательства для развития данной сферы, необходимо вести политику по развитию экономических отношений, осуществлять борьбу с коррупцией и своевременно выявлять угрозы, которые могут серьезно подорвать экономику области, для этого необходимо регулярно производить сбор данных с муниципальных образований. «Также для достижения экономической безопасности цели в регионе предлагается последовательно решить следующие задачи:

- 1) диагностировать и проанализировать существующий уровень экономической безопасности;
- 2) выявить, спрогнозировать и систематизировать угрозы экономической безопасности объекта;
- 3) разработать мероприятия по повышению уровня экономической безопасности и оценить их эффективность;
- 4) реализовать меры по предотвращению угроз экономической безопасности;
- 5) внедрить мониторинг уровня экономической безопасности» [1].

Законодательным собранием принята Стратегия социально-экономического развития Челябинской области до 2035 года. В данном постановлении представлены проекты социально-экономических процессов области, которые включают экологический, ресурсный, инфраструктурный и другие потенциалы, а также представлены проекты по человекоориентированной сфере.

Разбор социально-экономического положения Челябинской области позволяет проанализировать динамику основных признаков развития, определить главные направления деятельности органов государственной и региональной власти, направленные на развитие экономики и обеспечения безопасности области.

В Послание Губернатора Челябинской области А.Л. Текслера Законодательному Собранию Челябинской области 30 мая 2019 года подчеркнул, что необходимость перестроить Челябинскую область в регион, где на первом месте стоит благополучие людей. Одними из самых важных для области остаются проблемы обеспечение экономической безопасности, обеспечение эффективного здравоохранения и образования, защита окружающей среды и улучшение экологической ситуации в регионе, оказание помощи малому бизнесу и предпринимательской деятельности, социальное улучшение положения военнослужащих, процессы миграции и как следствие противодействие экстремизму.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абалкин Л.И. Экономическая безопасность России [текст]/Л.И. Абалкин// Социально-политический журнал. 1997. № 5. С. 3.
2. Котилко В.В. Экономическая безопасность Челябинской области[Электронный ресурс]/В.В. Котилко// Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2006. №4. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskaya-bezopasnost-chelyabinskoj-oblasti> (дата обращения: 21.04.2021).

ОЦЕНКА УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

**М. Сироджиддин,
Я.Ю. Бондарева**
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский
университет

В статье рассмотрена сущность экономической безопасности региона, дано определение угрозам экономической безопасности региона и рассмотрена необходимость их оценки. Проведена оценка угроз экономической безопасности Белгородской области по основным составляющим экономической безопасности региона.

Ключевые слова: экономическая безопасность, угроза экономической безопасности, регион, социально-экономическое развитие.

ASSESSMENT OF THREATS TO ECONOMIC SECURITY BELGOROD REGION

**M. Sirojiddin,
Y.Y. Bondareva**
Belgorod, Russia
Belgorod state national research university

The article considers the essence of the economic security of the region, defines the threats to the economic security of the region and considers the need for their assessment. The assessment of threats to the economic security of the Belgorod region on the main components of the economic security of the region was carried out.

Keywords: economic security, threat to economic security, region, socio-economic development.

Современный этап экономического развития требует совершенствования управленческого воздействия на социально-экономические системы и формирования высокого уровня экономической безопасности, что обусловлено наличием напряженности мировой политико-экономической обстановки. На сегодняшний день на региональном уровне проблема обеспечения экономической безопасности приобрела особое значение вследствие наличия определенных факторов, способных нарушить стабильное экономическое развитие отдельно взятого региона. Одной из отличительных особенностей социально-экономического развития российских регионов является их достаточно сильная дифференциация по природно-климатическим условиям, наличию природных ресурсов, отраслевой направленности экономики, уровню социально-экономического развития.

Экономическая безопасность на региональном уровне имеет определенные системные моменты, определяющие развитие экономики, что обусловлено такими факторами как наличие ресурсов, экспортный потенциал, географическое расположение, доля конкурентоспособной продукции ведущих отраслей в общем объеме производимой продукции, уровень доходов населения.

Уровень социально-экономического развития субъекта, имеющий влияние на экономическую безопасность региона, может быть охарактеризован такими показателями

как рост производительных сил, расширенное воспроизводство, структурные положительные изменения в экономике, науке, социальной сфере, культуре, которые в совокупности способствуют повышению благосостояния жителей региона.

Оценка экономической безопасности региона или другого территориального образования должна производиться на основе характеристики факторов, влияющих на те или иные показатели социально-экономического развития данной территории. Для оценки уровня и экономической безопасности региона и выявления угроз наиболее часто применяются следующие показатели социально-экономического развития: валовый региональный продукт и его динамика, продолжительность жизни населения и динамика численности населения, уровень доходов населения, уровень безработицы, состояние окружающей среды и наличие природных ресурсов, уровень медицинского обслуживания, наличие экспортных отраслей.

«Оценка фактического состояния экономической безопасности и ее угроз имеет большое значение при решении возникающих в регионе проблем, а также для успешного управления регионом в целом» [1, с. 311]. Это связано с тем, что состояние экономической безопасности региона и оценка угроз безопасности должны приниматься во внимание при рассмотрении стратегических направлений развития того или иного региона, определении ведущих направлений такого развития, выработке тактических планов при осуществлении управленческих мероприятий. Угрозы экономической безопасности региона вызваны какими-либо изменениями как внутри самого региона, так и в его внешней среде. Угрозы экономической безопасности региона представляют собой комплекс обстоятельств, которые способны сократить имеющийся в регионе производственный потенциал, внести изменения в сложившуюся систему использования ресурсов, включая как финансовые, природные, так и трудовые, а также могут повлиять на возникновение существенной дифференциации с финансовой и социальной точек зрения населения региона, и увеличить зависимость региона от финансовой помощи из федерального центра.

Угрозы экономической безопасности региона могут быть определены как проявления его внешней и внутренней среды, влияние которых негативно сказывается на экономическом состоянии территории, интересах населения данной территории, региона и страны в целом, а также создающее вероятность разрушения национального самосознания.

Угрозы экономической безопасности на региональном уровне могут быть вызваны как внутренними причинами, так и образовываться под воздействием внешних факторов.

«Действие негативных активностей на локальные хозяйственные процессы провоцирует нарушение сбалансированного функционирования экономики региона, в результате которого аппарат управления региональной системы в силу различных факторов утрачивает контроль над стадиями воспроизводства совокупного общественного продукта» [2, с. 101].

Проявления угроз экономической безопасности региона являются опасными для его дальнейшего развития, потому что они способны не только нанести ущерб сложившейся системе экономики региона, но и иметь негативные последствия с точки зрения причинения материального ущерба. Угрозы экономической безопасности региона могут быть условно разделены на две группы: внутренние и внешние.

К основным внутренним угрозам экономической безопасности следует отнести значительный разброс в степени развития отраслей экономики, низкий уровень природоохранной деятельности, усиление имущественного расслоения населения, низкую инвестиционную и инновационную активность, коррумпированность органов власти, сокращение научно-технического потенциала, низкую обеспеченность объектами инфраструктуры, изношенность коммуникационных систем. Внешние угрозы экономической безопасности региона включают такие факторы как усиление зависимости от импортных товаров, зависимость экономики региона от конъюнктуры мирового рынка,

высокая доля сырьевых товаров в региональном экспорте, слабая обустроенность границ объектами таможенной службы.

В общем виде рассмотренные факторы отражают социально-экономическое развитие региона, которое условно может быть представлено такими группами факторов как экономические, социальные, инновационные, экологические. Для оценки угроз экономической безопасности Белгородской области целесообразно рассмотреть ее социально-экономическое развитие именно с точки зрения названных четырех групп факторов.

Белгородская область является одним из наиболее развитых регионов с точки зрения наличия и функционирования объектов промышленности и сельского хозяйства. Наш регион имеет выгодное географическое положение на границе Российской Федерации и Украины. Богатое историческое прошлое, высокий уровень интеллектуального и культурного потенциала обуславливают возможности дальнейшего развития региона в социально-экономическом плане. На сегодняшний день Белгородская область имеет развитую рыночную инфраструктуру, и поэтому заслуженно считается одним из наиболее привлекательных субъектов по наличию инвестиционных возможностей.

Рассмотрим некоторые показатели социально-экономического развития Белгородской области, характеризующие наличие и уровень угроз экономической безопасности. Динамика внутреннего регионального продукта на душу населения изображена на рис. 1 [3].

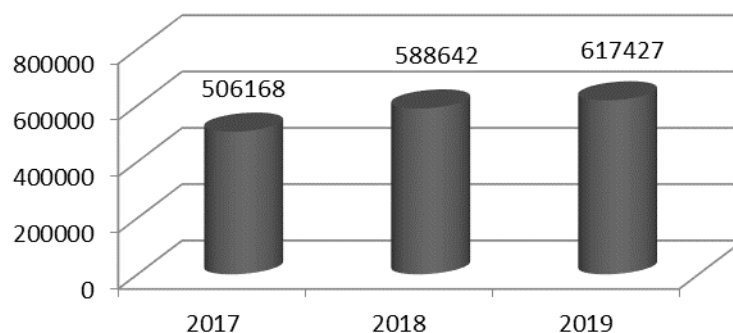


Рис. 1. Динамика внутреннего регионального продукта на душу населения, руб.

На основании представленных данных можно отметить положительную динамику внутреннего регионального продукта на протяжении 2017-2019 гг. Рост внутреннего регионального продукта и в целом рост экономики региона зависит от активизации инвестиционной деятельности. Как правило, рост инвестиций вызывает более интенсивный рост валового регионального продукта. Такой эффект возникает в связи с ростом производства в экономике региона, обусловленным ростом капитальных вложений. Следовательно, объем инвестиций в основной капитал является совокупностью затрат, направляемых на производство основных фондов.

Динамика инвестиций в основной капитал изображена на рис. 2 [3]

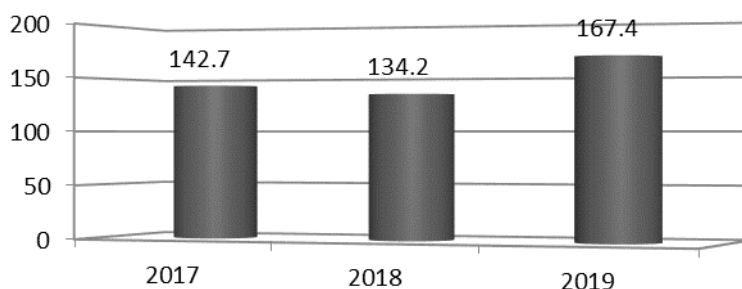


Рис. 2. Инвестиции в основной капитал в Белгородской области в 2017-2019 гг., млрд. руб.

Из рисунка видно, что инвестиции в основной капитал сокращаются в 2018 году и увеличиваются в 2019 году, т. е. они не имеют определенного направления в динамике, что может являться отрицательной тенденцией в социально-экономическом развитии Белгородской области, потому что инвестиции на сегодняшний день выступают одним из факторов, способствующих развитию региона и укреплению его экономической безопасности.

Социальная составляющая экономической безопасности региона может быть оценена численностью безработных в регионе. Динамика данного показателя представлена на рис. 3 [3].

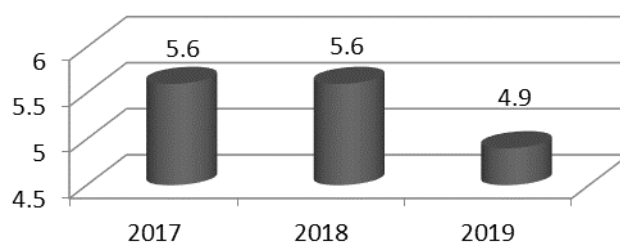


Рис. 3. Численность безработных в Белгородской области в 2017-2019 гг., тыс. чел.

Из рисунка видно, что представленный показатель имеет положительную тенденцию в динамике, т.е. численность безработных в Белгородской области сокращается.

Для характеристики человеческого капитала проанализируем динамику численности населения Белгородской области (рис. 4) [3].

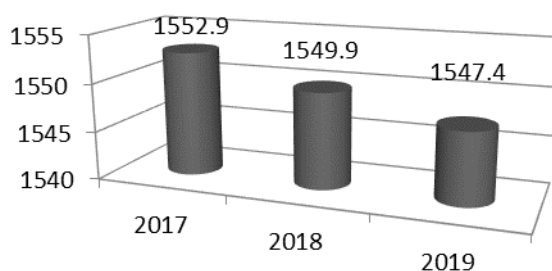


Рис. 4. Динамика численности населения Белгородской области, тыс. чел.

На основе представленных данных можно сделать вывод о сокращении населения Белгородской области, что является негативной тенденцией в социально-экономическом развитии региона и обеспечении его экономической безопасности.

Инновационная составляющая экономической безопасности может быть охарактеризована уровнем затрат на инновации в регионе. Динамика затрат на технологические инновации изображена на рис. 5 [3].

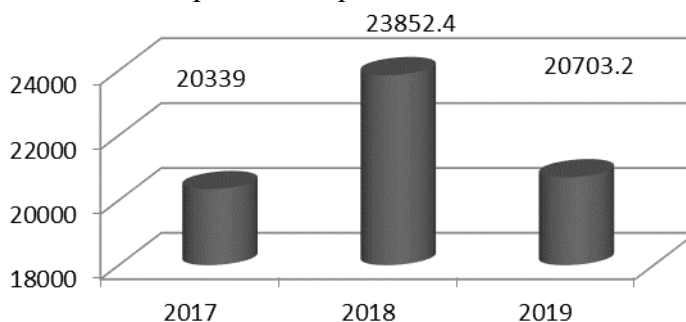


Рис. 5. Динамика затрат на технологические инновации в Белгородской области, млн. руб.

Динамика затрат на инновации с 2017 по 2019 год не имеет выраженной тенденции. С 2017 по 2018 год затраты на инновации возросли на 3531,4 млн. руб., а с 2018 по 2019 год сократились на 3149,2 млн. руб.

Угрозу экономической безопасности региона может составлять также его экологическая ситуация. На рис. 6 динамика показателей экологической составляющей экономической безопасности Белгородской области[3].

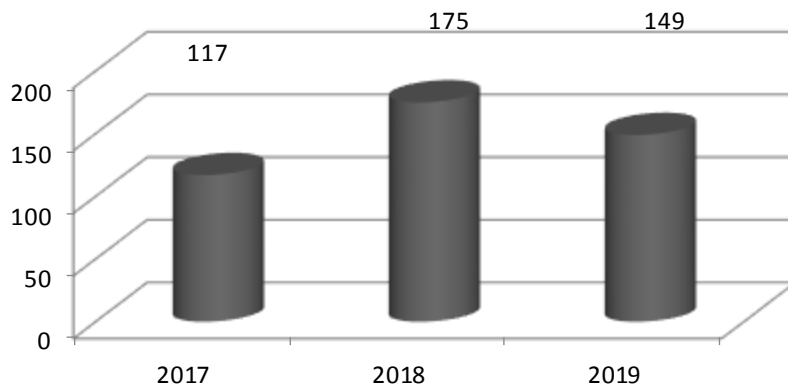


Рис. 6. Динамика выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, тыс. т

Динамика выбросов загрязняющих веществ в атмосферный воздух от стационарных источников с 2017 по 2019 гг. имеет положительную динамику, что может существенно ухудшить экологическую ситуацию в регионе, а, значит, создать угрозу экологической безопасности Белгородской области.

На основе проведенной оценки угроз экономической безопасности Белгородской области можно сделать ряд выводов. В процессе оценки экономической составляющей безопасности региона были выявлены некоторые положительные моменты, а именно рост таких показателей как размер валового внутреннего продукта на душу населения и рост инвестиций в основной капитал, что говорит о расширении производства и повышении инвестиционной активности в экономике региона. Что касается социальной составляющей экономической безопасности, то в данной случае следует сказать о сокращении численности населения Белгородской области, при этом уровень безработицы в регионе несколько снизился. Характеристика инновационной составляющей экономической безопасности региона свидетельствует о ее недостаточном развитии, что в современных условиях может создать значительную угрозу экономической безопасности. Отрицательная динамика экологической составляющей экономической безопасности позволяет говорить об определенных угрозах в экологической ситуации в регионе, которые могут способствовать ухудшению здоровья населения.

В целом проведенная оценка позволяет говорить о наличии определенных угроз экономической безопасности Белгородской области, что обуславливает необходимость проведения регулярного мониторинга и оценки уровня угроз экономической безопасности для своевременной выработки мер, направленных на выявление и минимизацию существующих и потенциальных угроз в целях стабилизации социально-экономического положения и укрепления экономической безопасности Белгородской области.

ЛИТЕРАТУРА

1. Глотова, А. С. Выявление и оценка угроз экономической безопасности Белгородской области / А. С. Глотова, А. И. Бородина // Аллея науки. – 2019. – Т. 1. – № 1 (17). – С. 310-314.
2. Сокол, М. К. Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности региона / М. К. Сокол, А. А. Широков // Глобальные проблемы модернизации

национальной экономики. Материалы V научно-практической конференции. – Тамбов, 2016. – С. 101-108.

3. Официальный сайт Территориального органа федеральной службы государственной статистики по Белгородской области. – Режим доступа: <https://belg.gks.ru/>.

УДК 332.14

УПРАВЛЕНИЕ РЕГИОНАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

**И.В. Чистникова,
М.Ю. Михайличенко
г. Белгород, Россия**

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

Статья посвящена исследованию аспектов функционирования территориальных социально-экономических систем и поиска направлений региональной экономической политики в условиях цифровой трансформации. Акцентировано внимание на преимуществах и возможных потерях региона от функционирования экономики в цифровом режиме.

Ключевые слова: региональное развитие, цифровая экономика, эффекты цифровой трансформации.

MANAGING REGIONAL DEVELOPMENT IN THE DIGITAL ECONOMY

**I.V. Chistnikova,
M.Yu. Mikhailichenko
Belgorod, Russia**

Belgorod State National Research University

The article is devoted to the study of aspects of the functioning of territorial socio-economic systems and the search for directions of regional economic policy in the context of digital transformation. Attention is focused on the advantages and possible losses of the region from the functioning of the economy in the digital mode.

Keywords: regional development, digital economy, effects of digital transformation.

Цифровые технологии в настоящее время получили такое широкое распространение, что их уже сложно отделить от сфер управления и жизнедеятельности. Траектория цифровой трансформации проникла в экономические и производственные процессы. Цифровую экономику и управление уже нельзя считать феноменом, она скорее является следствием объективных процессов эволюции современного общества.

В связи с этим, современная политика воздействия на параметры территориальных социально-экономических систем должна предусматривать интеграцию с перспективными технологиями.

Деятельность по регулированию регионального развития нацелена на укрепление уровня экономической безопасности и социально-экономические преобразования посредством реализации программ и мер, активизирующих ресурсы территории.

Региональное развитие предполагает планомерное положительное изменение условий жизнедеятельности граждан и отражается в приросте показателей регионального продукта, среднедушевого регионального дохода, расширения производственных возможностей и отраслей, конкурентоспособности продукции, экспорта производимых товаров.

Условия цифровизации способствуют региональному развитию, создают дополнительные возможности для деятельности бизнес-сообщества и обслуживания потребителей. Одновременно с этим проникновение цифровых технологий и устройств во все сферы жизни представляет определенную угрозу чрезмерного распространения личной информации, потери конфиденциальных данных, несанкционированного доступа к закрытым государственным и частным источникам. Поэтому современные меры регулирования развития со стороны правительственных структуры должны предусматривать направления обеспечения информационной безопасности.

Несмотря на то, что в нашей стране согласно положениям закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» № 149-ФЗ, организация деятельности по защите информации в большой мере возлагается на ее обладателя, который должен проводить проверки уровня обеспечения защиты источников и баз, фактов вторжения в информационные системы, по нашему мнению, именно органами власти должна проводиться всесторонняя работа по осуществлению соблюдения прав собственников информационных ресурсов.

Создание корректного правового поля для функционирования цифровых средств хранения, использования и применения информации приведет к расширению возможностей предпринимателей и повышению удовлетворенности граждан.

Так как информация становится фактором производства и определенным условием формирования конкурентных преимуществ, то на правительственном уровне целесообразно регулирование вопросов установления имущественных прав, а также регулирование аспектов определения ценности и стоимости цифрового контента.

При налаживании должного уровня безопасности и регулирования в цифровой экономике перед государственными органами стоит задача создания условий для беспрепятственного развития новых технологий и свободного доступа к ним. Именно такие условия служат триггером для экономического роста.

По мнению Терешиной М.В., одним из преимуществ, которое возникает в условиях цифровой экономики, является высвобождение времени [7]. Соответственно, экономическая политика по развитию территорий может задействовать появившиеся ресурсы свободного времени представителей бизнес-структур и населения. И те и другие могут почувствовать на себе эффект высвобождения времени и интерпретировать его как индикатор социального развития, а также направить возникший временной ресурс в производственную сферу, что повлечет возникновение экономического прироста.

Еще одним эффектом, требующим анализа и оценки в региональных социально-экономических системах, является сетевой. Его действие вызывает рост ценности услуг, товаров, продуктов для всех потребителей при возрастании их рынка. В рамках регулирования регионального развития следует изучать резервы расширения действия сетевых эффектов.

Вместе с этим Днепровская Н.В. отмечает, что препятствием для регионального промышленного и социального развития в цифровой среде может стать слишком большой объем информации, имеющийся в свободном доступе, возможность для всех желающих распространять и размещать любую информацию [3]. То есть возникающий в современной ситуации «цифровой шум» затрудняет доступ к качественным, объективным, корректным источникам. Ученые отмечают, что существует угроза возникновения «цифрового кризиса», в результате которого «значительная часть данных, соответствующая информационной потребности, не будет использована, вместо ценных сведений внимание специалистов будет отвлечено на обработку «информационного шума» [2].

Исследование тенденций цифровой трансформации в России и других странах показывают разную степень влияния современных технологий на предприятия.

Распространение цифровых технологий в западных странах в короткие сроки приводит к появлению производственных инноваций. В российских же компаниях

цифровые ресурсы больше играют роль поддерживающих стабильную деятельность средств, но не приводят к появлению значительного числа инновационных продуктов.

Усилия органов власти могут быть направлены на исследование особенностей цифровизации отечественных компаний и поиск направлений более глубокой их интеграции в процессы деятельности предприятий. Учеными отмечается, что в нашей стране новые возможности от цифровой экономики еще недостаточно используются, следовательно, экономика не дополучает потенциально возможный эффект [7, 8].

Весьма прорывным следствием развития цифровых технологий можно считать появление средств полного нивелирования коррупционных действий в любых сферах. Такую возможность дает применение сети блокчейн за счет прозрачности вводимых записей, невозможности их удаления одним или несколькими лицами, защиты от фальсификации и предумышленного искажения данных, так как вносимая информация регистрируется одновременно на множестве устройств, контролируется значительным числом пользователей. Блокчейн в государственном управлении уже нашли применение в разных странах мира, их всестороннее применение и распространение исследуется специалистами различных организаций. Наибольшую эффективность блокчейн показали в строительстве и при организации и проведении выборов.

Краснов И.Д. подчеркивает, что применение технологий блокчейн в строительном секторе снижают степень неопределенности или неполноты данных о ходе работы, уровень конфликтных споров во время исполнения контракта [5].

Опыт проведения выборов в Сьерра Леоне позволят констатировать высокую результативность блокчейн-выборов при незначительных денежных затратах на организацию [1]. В нашей стране технологии распределенного реестра были опробованы во время проведения голосования по поправкам в Конституцию РФ, их смогли применить жители Московской и Нижегородской областей. Удобство, относительная простота и доверие граждан к результатам таких выборов являются несомненными преимуществами цифровизации голосований.

Не достаточно изучены и требуют более подробного рассмотрения для применения на региональном уровне возможности блокчейн-технологий качестве надежных хранилищ персональных данных, объектов авторских прав, записей о деятельности предприятий и организаций.

Тенденция к переходу к цифровой экономике означает то, что большинство процессов информационного взаимодействия должны выполняться с минимальным вмешательством человека. При этом важную роль в цифровой экономике играет безопасность и прозрачность сделок (транзакций) между взаимодействующими агентами, что может обеспечиваться посредством технологий блокчейн и смарт-контрактов [4, 8].

Следует резюмировать, что несмотря на техническую сложность применения многих появившихся цифровых технологий, государственным структурам целесообразно поддерживать и регулировать переход на расширение информационных средств и эффектов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алексеев Р.А. Блокчейн как избирательная технология нового поколения – перспективы применения на выборах в современной России. // Вестник Московского государственного областного университета. – 2018. – № 2. – С. 3-10.
2. Днепрова Н.В. Цифровая трансформация взаимодействия органов государственной власти и граждан // Государственное управление. Электронный вестник. – 2018. – № 67. – С. 96-110.
3. Днепрова Н.В. Требования к инновационной среде при переходе к цифровой экономике // Статистика и экономика. – 2018. – Т. 15. – № 6. – С. 58-68.
4. Дятлов С.А. Сетевые эффекты и возрастающая отдача в информационно-инновационной экономике. Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2014. – № 2 (86). – С. 7-11.

5. Краснов И.Д. Выполнение контракта на строительство с помощью интеграции технологии Блокчейн. // Международный журнал прикладных наук и технологий «Integral». – 2020. – № 3. – С. 289-298.

6. Рожко О. Блокчейн как инструмент управления в цифровой логистике региона // Логистика. – 2019. – № 7. – С. 8-11.

7. Терёшина М.В. Институциональные модели региональных инновационных систем: подходы к анализу // VIII Столыпинские чтения. Фундаментальные и прикладные исследования интеграционных и дезинтеграционных процессов в политической, экономической и социокультурной сферах. Материалы Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор В.М. Юрченко. – 2019. – С. 103-110.

8. Naumova E., Buniak V., Golubnichaya G., Volkova L., Vilken V. Digital transformation in regional transportation and social infrastructure // E3S Web of Conferences. Key Trends in Transportation Innovation, KTTI 2019. – 2020. – С. 05002.

УДК 331

ВЛИЯНИЕ ПОЛИТИКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ НА ПРОДОВОЛЬСТВЕННУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕГИОНА

Е.В. Чубыкина,

Е.А. Стрябкова

г. Белгород, Россия

**научный руководитель, заведующая кафедрой прикладной экономики и
экономической безопасности**

Белгородского национального исследовательского университета

***Аннотация:** В данной статье исследована роль импортозамещения в обеспечении продовольственной безопасности региона, необходимым условием которой является продовольственная независимость. Она, в свою очередь, предполагает устойчивое отечественное производство сельскохозяйственной продукции в объемах, предусмотренных Доктриной продовольственной безопасности России. Также был проведен анализ импортных и экспортных поставок товаров, услуг и сельскохозяйственной продукции Белгородской области, выделены основные торговые партнеры региона.*

***Ключевые слова:** продовольственная безопасность, продовольственная независимость, импортозамещение, сельское хозяйство, экспорт, импорт, внешнеторговый оборот.*

IMPACT OF IMPORT SUBSTITUTION POLICIES ON REGIONAL FOOD SECURITY

E.V. Chubykina,

E.A. Stryabkova

Belgorod, Russia

**scientific advisor, head of the department of applied economics and economic
security**

Belgorod National Research University

***Annotation.** This article examines the role of import substitution in ensuring food security in the region, a prerequisite for which is food independence. It, in turn, presupposes sustainable domestic production of agricultural products in the volumes stipulated by the Doctrine of Food Security of Russia. Also, the analysis of import and export supplies of goods, services and agricultural products of the Belgorod region was carried out, the main trade partners of the region were identified.*

Key words: *food security, food independence, import substitution, agriculture, export, import, foreign trade.*

Продовольственная безопасность региона является одним из основных направлений научных исследований и государственной политики. Продовольственная безопасность выступает в качестве инструмента обеспечения устойчивости социально-экономических процессов. «Проблема значительных различий между объемами производства продовольственных товаров и спросом на них порождает проблемы продовольственного обеспечения на региональном уровне»[5, с. 42]. В качестве основного условия для достижения высокого уровня продовольственной безопасности в регионе выступает импортозамещение.

Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации даёт следующее определение продовольственной безопасности: «Состояние экономики страны, при котором обеспечивается продовольственная независимость Российской Федерации, гарантируется физическая и экономическая доступность для каждого гражданина страны пищевых продуктов, соответствующих требованиям законодательства Российской Федерации о техническом регулировании, в объемах не меньше рациональных норм потребления пищевых продуктов, необходимых для активного и здорового образа жизни» [1, с. 3].

Обеспечение продовольственной безопасности в определенной степени зависит от ряда факторов, влияющих на агропромышленный комплекс страны (рис. 1).

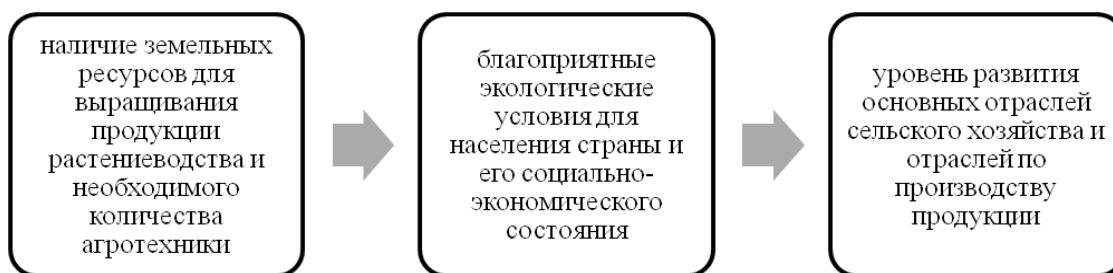


Рис. 1. Факторы, влияющие на агропромышленный комплекс России

Для решения проблемы обеспечения продовольственной безопасности определяют основные критерии (рис. 2).

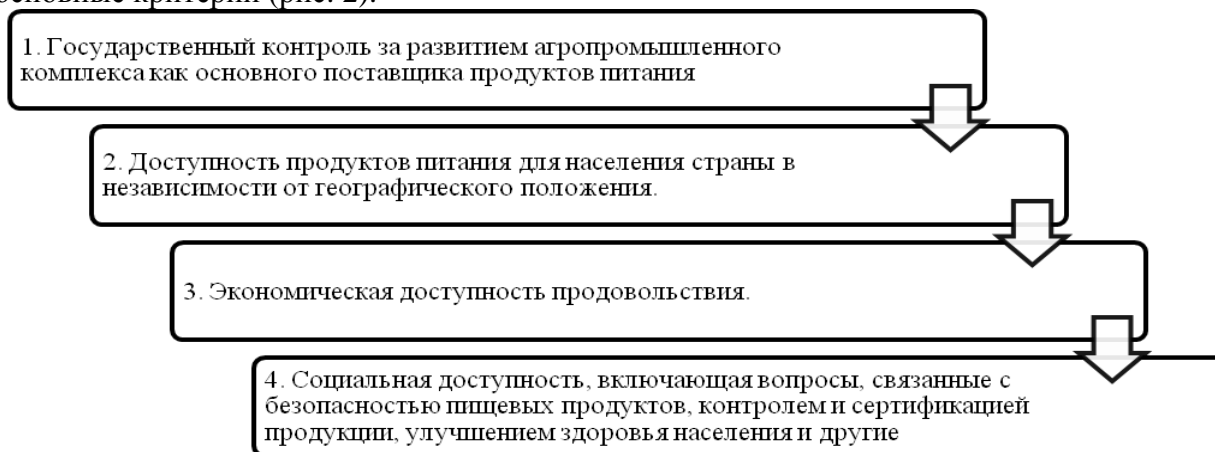


Рис. 2. Критерии обеспечения продовольственной безопасности

Основная проблема повышения уровня продовольственной безопасности в регионе связана с политикой импортозамещения. Многие экономисты отмечают, что основной целью импортозамещения является повышение производственного потенциала пищевой и перерабатывающей промышленности, и сельского хозяйства в целом. «Политика импортозамещения предполагает стратегию экономического развития агропромышленного

комплекса с акцентом на оптимизацию импорта, что, в свою очередь, может быть достигнуто за счет стимулирования собственных сельскохозяйственных производителей и создания новых производств» [6, с. 29]. Реализация данной политики направлена на повышение национальной и экономической безопасности регионов и страны в целом. При этом стоит учесть, что если соотношение импорта к внутреннему производству составит менее 20%, регион сохранит свою продовольственную независимость.

В то же время высокий уровень импорта, будет иметь неблагоприятные последствия для региона. В результате превышения этого уровня и возникает продовольственный кризис, нищета, естественная миграция и сокращение численности населения. Решение данной проблемы связано с сокращением уровня зависимости от импортных товаров.

Белгородская область-регион, характеризующийся высоким уровнем жизни населения, а также благоприятными природно-климатическими условиями и плодородной почвой, которые способствуют активному промышленному развитию региона. Именно сельское хозяйство является основной составляющей региональной экономики, 58% от общего объема муниципального производства приходится на сельскохозяйственную продукцию. Также регион высокоразвит в производстве строительных материалов, растениеводстве, животноводстве, черной металлургии и пищевой промышленности. В 2019 году регион занял первое место по убою скота, птицы и производству молока в Центральном федеральном округе. По итогам 2019 года Белгородская область вошла в тройку регионов по динамике роста производства сельскохозяйственной продукции. На первом месте Тверская область-16%, второе место – Белгородская область-13,9% и на третьем – Смоленская область-13% [8, с. 43].

Также необходимо обратить внимание на то, что «Белгородская область одним из первых регионов достигла соглашения с Российской системой качества (АНО «Роскачество»), которое предусматривает развитие институтов качества, рост качества продукции на продовольственном и промышленном рынке» [10, с.68].

Изучим динамику внешней торговли Белгородской области. Данные расчета представлены в таблице 1.

Таблица 1

Внешняя торговля Белгородской области, млн.долл. США

Наименование показателя	2018 год	2019 год	2020 год	Тпр, %	
				2019/2018 гг.	2020/2019 гг.
Внешнеторговый оборот	4838,4	4752,3	4544,4	-1,8	-4,4
экспорт	3350,4	3264,9	3145,2	-2,6	-3,7
импорт	1488,1	1487,4	1399,2	-0,1	-5,9
в том числе:					
со странами дальнего зарубежья	3121,5	3041,9	3033,6	-2,6	-0,3
экспорт	2446,8	2335,1	2333,8	-4,6	-0,1
импорт	674,7	706,9	699,8	4,8	-1
со странами СНГ	1717,0	1710,4	1510,7	-0,4	-11,7
экспорт	903,6	929,9	811,4	3	-12,7
импорт	813,4	780,5	699,3	-4	-10,4
Сальдо торгового баланса	+1862,3	+1777,5	+1746,1	-4,6	-1,8
в том числе по странам:					
дальнего зарубежья	+1772,1	+1628,2	+1634,0	-8,1	0,4
СНГ	+90,2	+149,3	+112,1	65,5	-25

По данным таблицы 1 можно сделать вывод, что оборот внешней торговли ежегодно снижается, как и экспорт и импорт. Экспорт сократился на 3,7% в 2020 году по сравнению с 2019 годом. Импорт сократился на 5,9% в 2020 году по сравнению с 2019 годом. При этом стоит отметить, что оборот внешней торговли со странами дальнего зарубежья выше, чем со странами СНГ. Торговый баланс региона в течение анализируемого периода был положительным.

В целом же экспорт товаров и услуг превышает импорт, а это означает, что объем продаж в регионе превышает объем закупок.

Продовольственные товары и сырье в товарной структуре экспорта Белгородской области составляют 11,7% (рисунок 3). Наибольшая доля экспорта приходится на металлы и изделия из них (69,1%).



Рис. 3. Товарная структура экспорта Белгородской области за 2020 год, %

В товарной структуре импорта продовольственные товары и сырье составляют 9,9% (рисунок 4). Наибольшая доля импорта приходится на машиностроительную продукцию (36,8%).

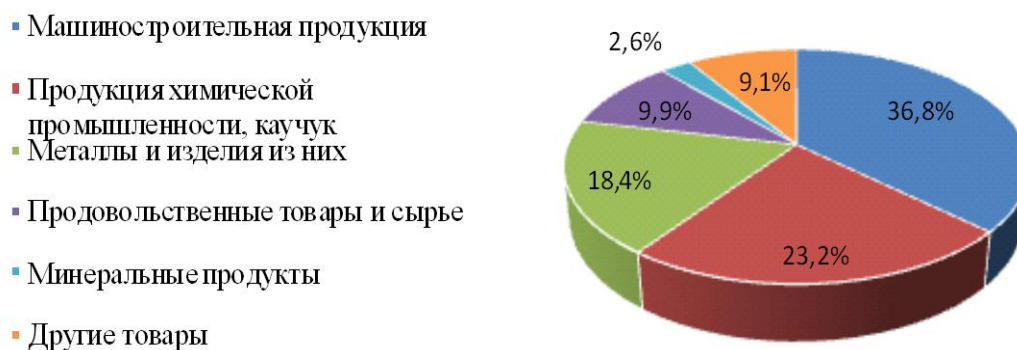


Рис. 4. Товарная структура импорта Белгородской области за 2020 год, %

Основными торговыми партнерами Белгородской области в 2020 году являются [11, с. 93]: Украина – 18,6% от всего товарооборота субъекта Российской Федерации (в 2018 году – 20,0%), Италия – 10,4% (12,1%), Китай – 9,7% (2,7%), Германия – 7,4% (7,3%), Турция – 6,8% (4,8%), Беларусь – 5,9% (5,1%), Казахстан – 5,6% (5,1%), Узбекистан – 3,1% (2,9%), Нидерланды – 2,6% (2,1%), Египет – 2,3% (2,3%).

По данным Росстата Белгородской области, в течение анализируемого периода наблюдается увеличение импорта продовольственных товаров (рисунок 5). Однако экспорт продовольствия также растет. Такая ситуация оказывает положительное влияние на продовольственную и экономическую безопасность в регионе. Таким образом, можно отметить, что регион нуждается только в продолжении развития импортозамещения, а также в сохранении достигнутыми предприятиями позиций на рынке.

По данным рисунка 5, в течение анализируемого периода наблюдалась положительная тенденция в экспорте продовольствия. Импорт продовольствия в Белгородскую область увеличился в 2019 году по сравнению с 2018 годом, но в 2020 году он сократился на 3,9% по сравнению с 2019 годом, составив 147,2 млн. рублей (таблица 2). Торговый баланс на протяжении трех лет был положительным, соответственно экспорт товаров и услуг имеет приоритет над импортом, что является показателем высокого спроса на товары в регионе.

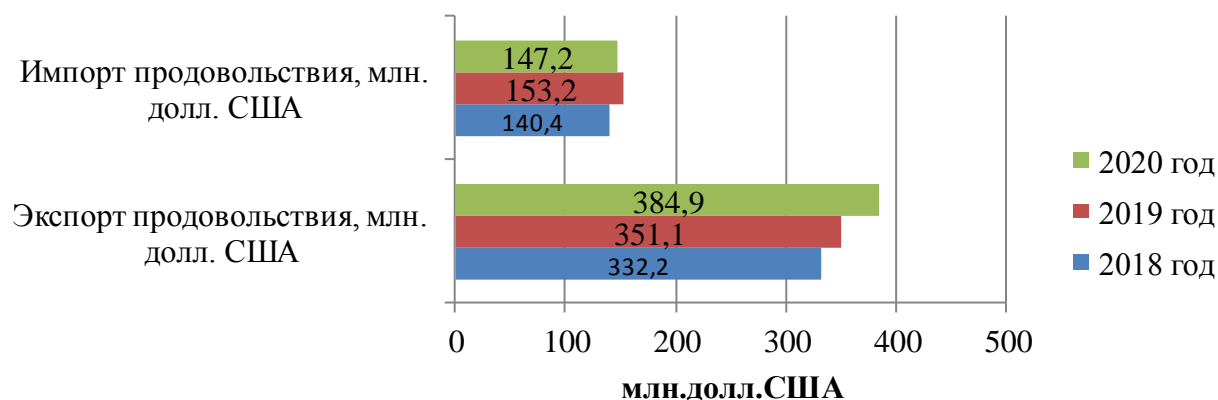


Рис. 5. Экспорт и импорт продовольствия Белгородской области за 2018-2020 гг., млн.долл.США

Расчитаем коэффициент покрытия импорта продовольствия Белгородской области за три года в таблице 2 по следующей формуле:

$$K_{\text{п}} = \frac{V_{\text{экспорта продовольственных товаров}}}{V_{\text{импорта продовольственных товаров}}}, \quad (1)$$

Таблица 2

Расчет коэффициента покрытия импорта продовольствия Белгородской области за 2018-2020 гг.

Наименование показателя	2018 год	2019 год	2020 год	Тпр, %	
				2019/2018 гг.	2020/2019 гг.
Экспорт продовольственных товаров, млн. долл. США	332,2	351,1	384,9	5,7	9,6
Импорт продовольственных товаров, млн. долл. США	140,4	153,2	147,2	9,1	-3,9
Сальдо торгового баланса, млн.долл.США	+191,8	+197,9	+237,7	3,2	20,1
Коэффициент покрытия импорта продовольствия (Кп)	2,4	2,3	2,6	-3,1	14,1

Согласно расчетам, представленным в таблице 2, в течение анализируемого периода Кп оценивается как высокий, что означает высокий уровень физической доступности Белгородской области.

Благодаря высокому уровню коэффициента покрытия импорта уровень продовольственной безопасности в Белгородской области также имеет высокое значение. По многим показателям регион не только экономически самодостаточен, но и претендует на первое место в федеральной программе импортозамещения.

Таким образом, постоянное развитие региональной политики импортозамещения продовольствия является вполне обоснованным и выступает важным фактором достижения продовольственной безопасности. Только в этом случае рациональное и эффективное использование сельскохозяйственного потенциала позволит решить большое количество проблем, связанных с надежным обеспечением населения отечественными продуктами питания, что позволит Российской Федерации играть определенную роль в мировом агропродовольственном рынке

ЛИТЕРАТУРА

1. Указ Президента РФ от 30 января 2010 г. № 120 [Электронный ресурс] / Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности Российской Федерации: // Система ГАРАНТ. – Режим доступа: base.garant.ru/12172719/#ixzz65NgF6j1h (дата обращения: 02.04.2021).

2. Постановление Правительства Белгородской области от 27 апреля 2007 г. № 105 «О качестве и безопасности продовольственного сырья и пищевых продуктов, реализуемых на потребительском рынке Белгородской области» // Собрание законодательства. – 2018. – №3. – ст. 543.

3. Постановление Правительства Белгородской области от 23 ноября 2020 года № 439 «Об утверждении государственной программы Белгородской области «Развитие сельского хозяйства и рыбоводства в Белгородской области на 2014-2020 годы» // Собрание законодательства. – 2020. – №2. – ст. 312.

4. Новиков, Д.М. Импортозамещение на российском рынке продовольствия [Текст] / Д.М. Новиков // Вестник Владимирского Государственного Университета. Серия: Экономические науки. – 2019. – № 2. – С. 90-94.

5. Власова, А.П. Импортозамещение и продовольственная безопасность [Текст] / учебное пособие / А.П. Власова. – М.: Юрайт, 2018. – 37 с.

6. Волкодавова, Е.В. Импортозамещение как резерв повышения эффективности деятельности промышленного предприятия и источник устойчивого развития отраслей экономики продовольствия [Текст] / Е.В. Волкодавова // Вестник Самарского государственного экономического университета. – 2019. – №3. – С. 49-51.

7. Гамидуллаев, С.Н. Импортозамещение в системе обеспечения экономической безопасности России продовольствия [Текст] / С.Н. Гамидуллаев // Вестник Российской таможенной академии. – 2018. – №1. – С. 5–11.

8. Гусакова, Е.П. Импортозамещение – приоритетная цель развития АПК продовольствия [Текст] / учебное пособие / Е.П. Гусакова. – М.: Юрайт, 2018. – 37 с.

9. Клименко, А.С. Импортозамещение в системе поддержания продовольственной безопасности [Текст] / А.С. Клименко // Экономические науки. – 2019. – №2. – С. 186–189.

10. Комарова, А. В. Государственное регулирование продовольственной безопасности [Текст] / А. В. Комарова // Вестник ТГУ. – 2018. – № 4. – С. 53–58.

11. Котусенко, И. И. Продовольственная безопасность и продовольственная независимость регионов: сущность и подходы к их оценке [Текст] / И. И. Котусенко // Аграрный вестник Урала. – 2019. – № 1. – С. 8–13.

УДК 331

**ERP – СИСТЕМЫ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ
В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕСА**

**Т.В. Бурчиц,
Е.А. Стрябкова
г.Белгород, Россия
Белгородский государственный
научно исследовательский университет**

***Аннотация:** В современных условиях экономики, цифровая трансформация бизнеса является необходимым условием успешного существования предприятия на рынке. Развитие трансформации предприятия с использованием современных цифровых технологий способствует росту показателей эффективности компании и её конкурентоспособности. В данной статье определены такие понятия как цифровая трансформации бизнеса, экономическая безопасность предприятия, ERP – системы. В работе рассмотрены преимущества цифровой трансформации бизнеса и ERP – систем как инструмента повышения экономической безопасности предприятия в условиях цифровизации. Представлены результаты исследования по эффективности внедрения ERP – систем в работу предприятия и влияние данного программного продукта на основные составляющие экономической безопасности предприятия.*

***Ключевые слова:** цифровая трансформация бизнеса, цифровизация, экономическая безопасность предприятия, цифровые технологии и инструменты, ERP – системы .*

**ERP – SYSTEMS AS A TOOL FOR IMPROVING THE ECONOMIC SECURITY OF
AN ENTERPRISE IN THE CONTEXT OF DIGITAL BUSINESS TRANSFORMATION**

**T. V. Burchin,
E. A. Stryabkova
Belgorod, Russia
Belgorod state
research University**

***Annotation:**In modern economic conditions, the digital transformation of business is a necessary condition for the successful existence of an enterprise in the market. The development of enterprise transformation using modern digital technologies contributes to the growth of the company's performance indicators and its competitiveness. This article defines such concepts as digital business transformation, enterprise economic security, and ERP systems. The paper considers the advantages of digital transformation of business and ERP systems as a tool for improving the economic security of an enterprise in the context of digitalization. The results of a study on the effectiveness of the implementation of ERP systems in the work of the enterprise and the impact of this software product on the main components of the economic security of the enterprise are presented.*

Key words: digital business transformation, digitalization, enterprise economic security, digital technologies and tools, ERP – systems.

Развитие цифровой экономики – это один из приоритетных национальных проектов Российской Федерации. В настоящее время процесс становления цифровой трансформации является стратегией развития не только на уровне страны, но и на региональном и корпоративном уровнях. Современные цифровые технологии с течением лет всё глубже проникают в различные сферы экономики и бизнеса.

Цифровая трансформация бизнеса это – изменение бизнес – моделей и модернизация традиционных производственных процессов предприятия, основанных на активном внедрении и эксплуатировании цифровых технологий сбора, хранения, обработки, преобразования и передачи информации [6].

Предприятие любой отрасли в современных экономических условиях должно быть адаптировано к быстрому анализу и обработке большого количества данных и оперативному принятию управленческих решений. Имея современную цифровую основу, предприятие способно адекватно реагировать на изменения экономического, политического и любого другого характера.

На рисунке 1 продемонстрированы преимущества цифровой трансформации бизнеса.



Рис. 1. Преимущества цифровой трансформации бизнеса

Внедрение цифровых технологий в работу предприятия является технической основой для цифровой трансформации хозяйствующего субъекта, что способствует реализации стратегии прорывного экономического развития. Внедрение цифровых средств на предприятии напрямую связано с системой его экономической безопасности.

«Экономическая безопасность предприятия – это совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость предприятия, его стабильность и устойчивость, а также способность к постоянному обновлению и совершенствованию» [3].

Главной задачей обеспечения экономической безопасности предприятия в условиях цифровой трансформации бизнеса является повышение показателей эффективности предприятия и рост его конкурентоспособности.

Роль влияния практического использования цифровых технологий и инструментов в деятельности предприятия на уровень его экономической безопасности невозможно недооценить, так как они участвуют в управлении, учёте, планировании и обмене информацией. Развитие цифровой трансформации предприятия способствует снижению

транзакционных издержек, развитию инновационной среды компании, росту прибыли и производительности труда, что положительно сказывается на динамике добавочной стоимости предприятия [2]. Также нужно отметить, что использование цифровых средств и технологий помогает приобрести компании статус прогрессивного и развивающегося предприятия, что в свою очередь, способствует повышению конкурентоспособности компании. Всё вышесказанное и отражает взаимосвязь цифровизации бизнеса с экономической безопасностью предприятия.

Нужно отметить, что особое место в механизме обеспечения экономической безопасности предприятия в условиях цифровой трансформации бизнеса занимает внедрение цифровых инструментов.

Цифровые инструменты – это специализированное программное обеспечение, основанное на правильно построенных алгоритмах взаимодействия между структурными подразделениями и персоналом предприятия с единым механизмом управления, в целях своевременного принятия управленческих решений, мониторинга и контроля показателей деятельности предприятия и повышения прозрачности бизнес – процессов. Одним из таких инструментов является ERP – системы.

«ERP – система(англ. Enterprise Resource Planning, планирование ресурсов предприятия) – представляет собой организационную стратегию интеграции производства и операций, управления трудовыми ресурсами, финансового менеджмента и управления активами, ориентированную на непрерывную балансировку и оптимизацию ресурсов предприятия посредством специализированного интегрированного пакета прикладного программного обеспечения, обеспечивающего единую модель данных и процессов для всех сфер деятельности» [4]. С помощью данной системы возможно управлять рядом параметров, которые прямо связаны с эффективностью работы фирмы, а значит и механизмом обеспечения её экономической безопасности. На рисунке 2 изображены функции, которые способна выполнять ERP – система на предприятии.



Рис. 2. функции ERP – системы

Главным преимуществом использования ERP является возможность объединения всех бизнес – процессов компании в одной удобной системе, в связи с чем, появляется ряд других преимуществ, которые получает предприятие в процессе использования данного продукта. Ниже перечислены наиболее значимые из них.

1. Согласованность и доступность информации. Единая база данных позволяет применять необходимую информацию сразу, без дополнительного этапа сверки данных.

2. Сокращение количества ошибок. Технические параметры и данные вносятся один раз специалистом и далее передаются между всеми подразделениями компании одновременно, различная финансовая информация от внешних участников также

передаётся автоматически. Это значительно снижает процент ошибок и убытков, соответственно.

3. Мгновенная передача данных. Общая база данных способствует очень быстрой и точной передаче данных внутри компании. Оперативный обмен информацией и оперативность принятия управленческих решений является важным фактором конкурентоспособности для современных предприятий, стремящихся соответствовать меняющимся условиям экономики и запросам потребителей.

4. Набор объединённых между собой инструментов. Например, если отдел продаж создает счет-фактуру, то она является основанием для автоматического создания бухгалтерских документов, а после оплаты – расходных документов со склада.

5. Контроль работы сотрудников. Также единая информационная база исключает вероятность многих злоупотреблений, а руководитель в режиме реального времени может выявить любые расхождения и их причины.

Компания 1 «С» – крупнейший поставщик и разработчик ERP-систем на российском рынке, провела исследование на базе 185 компаний из различных сфер промышленности, строительства и торговли, которые предоставили свои экономические показатели после внедрения ERP-системы на своём производстве. В таблице 1 представлены результаты исследования, проведённого компанией 1 «С», которые отражают экономическую эффективность внедрения ERP – решений [8]. Показатели роста экономической эффективности и конкурентных преимуществ указаны в процентах.

Таблица 1

Экономический эффект предприятий от внедрения ERP – систем [8]

№	Показатели эффективности	Усреднённое значение эффективности
1	2	3
1	Сокращение объемов материальных запасов	+20%
2	Снижение расходов на материальные ресурсы	+13%
3	Сокращение производственных издержек	+15%
4	Снижение себестоимости выпускаемой продукции	+8%
5	Рост объема выпускаемой продукции	+30%
6	Рост производительности труда	+26%
7	Снижение простоев оборудования	+20%
8	Сокращение производственного брака	+19%
9	Сокращение дебиторской задолженности	+20%
10	Рост оборачиваемости складских запасов	+18%
11	Ускорение обработки заказов	+56%
12	Сокращение операционных и административных расходов	+15%
13	Рост показателей прибыли предприятия	+10%
14	Ускорение получения и подготовки отчетности	В 2 раза

Рассмотрев таблицу 1, можно увидеть рост всех основных бизнес – процессов предприятий минимум на 8%. Увеличение всех приведённых в исследовании показателей позитивно влияют на общий уровень экономической безопасности хозяйствующего субъекта, затрагивая все его составляющие.

ERP – системы – это эффективное и гибкое цифровое решение, учитывающее специфику различных отраслей экономики. Пользователями данного программного продукта могут являться предприятия агропромышленного комплекса, строительства, металлургии, энергетики и многие другие.

На примере предприятия сельскохозяйственной отрасли АО Агрофирмы «Южная» наглядно продемонстрируем экономический эффект от внедрения ERP – системы. В таблице 2 представлены фактические и плановые значения основных индикаторов системы экономической безопасности АО «Южная».

Таблица 2

Расчёт экономической эффективности показателей экономической безопасности АО «Южная» после внедрения ERP – системы.

Наименование показателя	Фактическое значение	Планируемое значение	Темп прироста	Оценка в показателе в соответствии с нормативом	
				Факт.	План.
Коэффициент автономии	0,49	0,51	+4,1	1	1
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-0,07	0,1	+42,8	0	0,5
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,14	0,2	+42,9	0,5	1
Коэффициент текущей ликвидности	1,2	1,2	0	0,5	0,5
Коэффициент рентабельности продаж	0,4	0,5	+10	1	1
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	6,7	5,1	-23,8	0,5	0,5
Коэффициент рентабельности активов	0,09	0,12	+33,3	0,5	1
Коэффициент обновления основных средств	0,3	0,4	+10	1	1
Фондоотдача	0,8	0,87	+8,8	0,5	1
Фондоёмкость	1,1	1,2	+9,1	0,5	0,5
Коэффициент уровня заработной платы	1	1,1	+10	1	1
Коэффициент стабильности кадров	0,85	0,9	+5,9	1	1
Производительность труда	503,6	604,4	+20	0,5	1
Коэффициент информационной вооружённости	1,2	1,9	+58,3	0,5	1
Коэффициент защиты информации	0,4	0,8	+100	0	0,5
Производительность информации	1,7	2,1	+23,5	0,5	1
Сводный коэффициент уровня ЭБП	0,59	0,84	+42,3	среднее	высокое

Исходя из таблицы 2, мы видим, что использование данного цифрового решения на АО Агрофирма «Южная» позволит повысить уровень экономической безопасности предприятия примерно на 42,3% и перейти из разряда среднего уровня защищённости в разряд высокого.

В таблице 3 представлено влияние ERP-системы на экономическую безопасность АО Агрофирма «Южная» по составляющим.

Таблица 3

Влияние ERP-систем на составляющие экономической безопасности АО «Южная»

Наименование составляющей	Влияние
Финансовая	Сокращение расходов на: персонал, бизнес – планирование, производство. Снижение материальных запасов, а также оптимизация некоторых этапов производства. Рост показателей прибыли.
Производственно – сбытовая	Моментальная скорость обмена информации с контрагентами и поставщиками. Также ERP-система содержит полный набор инструментов маркетинга, которые способствуют более эффективному взаимодействию клиентами. Данные инструменты позволяют создавать и развивать базы контактов, вести сделки в онлайн формате, управлять событиями и вести презентационные работы.
Технико – технологическая	Сокращение простоев оборудования и как следствие, сокращение убытков.
Кадровая	Формирование онлайн – базы знаний и опыта работников, контроль работы сотрудников, возможность удалённой работы сотрудников при возникновении необходимости.
Информационная	Быстрый обмен данными между всеми сотрудниками предприятия, возможность онлайн – работы с государственными органами без потери времени на поездки. Высокая степень защиты информации

Подчеркнем, что «внедрение цифровой экономики потребует подготовки соответствующих специалистов. В связи с этим предлагается в учебных процессах подготовки кадров, реализовать стратегию обучения в течении всей жизни и ввести систему трудовых взаимоотношений, отвечающую цифровым реалиям деятельности граждан» [9].

Таким образом, можно сделать вывод, что ERP – система – это инновационное и эффективное решение, основным принципом работы которого является универсальность. Данное программное обеспечение позволяет охватить и оптимизировать все основные бизнес – процессы предприятия, положительно влияя на общий уровень экономической безопасности компании и её стабильное функционирование в целом.

Цифровая трансформация предприятия способствует совершенствованию показателей эффективности его деятельности и конкурентоспособности, что является главной задачей обеспечения экономической безопасности предприятия в условиях цифровизации бизнеса. Современные цифровые технологии и инструменты создают новые перспективы для развития предприятий: облегчают бизнес – планирование, способствуют модернизации традиционных экономических процессов, а также позволяют существенно расширить рынки, на которых действует компания.

ЛИТЕРАТУРА

1. Указ Президента Российской Федерации от 07.05. 2018 года « О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».
2. Бурчиц Т.В., Цифровая трансформация бизнеса как основа повышения экономической безопасности предприятия // Сборник трудов научно – практической конференции с зарубежным участием, ЭКОПРОМ – СПб.: ПОЛИТЕХ – ПРЕСС. – 2020. – С. 160 – 164.
3. Дробот Е.В., Вартанова М.Л. Экономическая безопасность: концептуальные основы и оценка обеспечения безопасности предприятия // Экономические отношения. – 2019. – . 9. – № 4. – С. 2621 – 2648.
4. Орлов М.А. Влияние современных информационных технологий на экономическую стабильность предприятия // Вестник Евразийской науки. – 2020. – №2. – С. 160 – 164.
5. Прасолов В.И., Кашурников С.Н., Буслаев С.И. Экономическая безопасность в условиях цифровой экономики. Интеграция современных научных исследований в развитие общества // Сборник материалов III Международной научно-практической конференции, Том II – Кемерово: ЗапСибНЦ. – 2018. – С.429-435.
6. Стефанова Н. А. Цифровая трансформация в бизнесе // Актуальные вопросы современной экономики. – 2018. – №5. – С. 118-122.
7. Соломатин М. С., Сайбель Н.Ю Роль цифровой трансформации в развитии предприятия // Инфраструктурные аспекты различных экономических систем. – 2018. №5. – С. 118-122.
8. Официальный сайт 1 «С» / URL:<https://v8.1c.ru/erp/> (дата обращения 02.04.2021)
9. Роль кадров в системе цифровой трансформации промышленных предприятий региона / Е. А. Стрябова, Н. А. Герасимова, А. Н. Когтева, А. М. Кулик // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2019. – № 6(124). – С. 22.

УДК 331

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ КАДРОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**А. С. Бражникова,
А.С. Глотова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассмотрена трёхэтапная методика оценки кадровой составляющей экономической безопасности предприятия. На каждый из выделенных этапов приведён вид исследований с примерным перечнем показателей, согласно которым можно будет произвести анализ и рассчитать уровень кадровой безопасности какого-либо хозяйствующего субъекта.

Ключевые слова: *кадровая безопасность, экономическая безопасность предприятия, кадры, отдел персонала, внутренние угрозы кадровой безопасности, внешние угрозы кадровой безопасности.*

METHODOLOGY FOR EVALUATING THE PERSONNEL COMPONENT ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

A.S. Brazhnikova,
A.S. Glotova
Belgorod, Russia
Belgorod state
national research University

The article discusses a three-stage methodology for assessing the personnel component of the economic security of an enterprise. For each of the selected stages, a type of research is given with an approximate list of indicators, according to which it will be possible to analyze and calculate the level of personnel security of any business entity.

Keywords: *personnel security, economic security of the enterprise, personnel, personnel department, internal threats to personnel security, external threats to personnel security.*

Кадровую безопасность можно по праву считать одной из основных составляющих экономической безопасности предприятия. Ведь аспекты, регулируемые кадровой безопасностью, актуальны для всех хозяйствующих субъектов, несмотря на их форму организации, масштаб и сферу деятельности, или даже сектор рынка, долю в котором они занимают. Стоит понимать, что основной задачей кадровой безопасности выступает работа с сотрудниками организации, однако, наравне с этим, и контроль над соблюдением руководителями и персоналом этических и трудовых норм, что является немаловажным аспектом для того, чтобы осуществлялось нормальное функционирование хозяйствующего субъекта [1, с.26].

Прежде чем рассматривать методику оценки, с помощью которой возможно в полной мере, учитывая актуальные условия становления и функционирования предприятий в современных реалиях экономического пространства, целесообразно определить понятие «кадровая составляющая экономической безопасности предприятия», а также её объект и субъект. Так, кадровая безопасность предприятия – это процесс, основной целью которого выступает избежание или, если это уже невозможно, то минимизация наступивших последствий, в части отрицательного воздействия на уровень экономической безопасности хозяйствующего субъекта тех рисков, которые прямым образом связаны с кадровым составом предприятия. Объектом кадровой составляющей экономической безопасности принято считать риски и угрозы негативного характера, которые могут быть повлечены некорректной деятельностью персонала. Что же касается субъекта кадровой безопасности, то им, как правило, выступает отдел или служба персонала на предприятии, которая осуществляя подбор, кадровое администрирование, а также повышение квалификации кадров, непосредственно производит мониторинг и регулирование возможных кадровых рисков [3, с.41].

Методика оценки кадровой безопасности состоит из нескольких этапов. На первом этапе при оценке кадровой составляющей экономической безопасности предприятия целесообразно проводить анализ потенциальных её угроз. Стоит отметить, в виду того, что риски кадровой безопасности могут быть как с внешней стороны, так и исходить изнутри, поэтому условно угрозы кадровой составляющей экономической безопасности хозяйствующего субъекта можно разделить на две большие группы: внешние и внутренние. Важно понимать, что одной из основных причин появления таковых угроз на предприятии является некорректно подобранный отдел персонала в аспекте того, что руководящие и исполнительные должности занимают кадры с невысокой квалификацией. Далее на рисунке 1 представим основные риски двух вышеупомянутых групп.

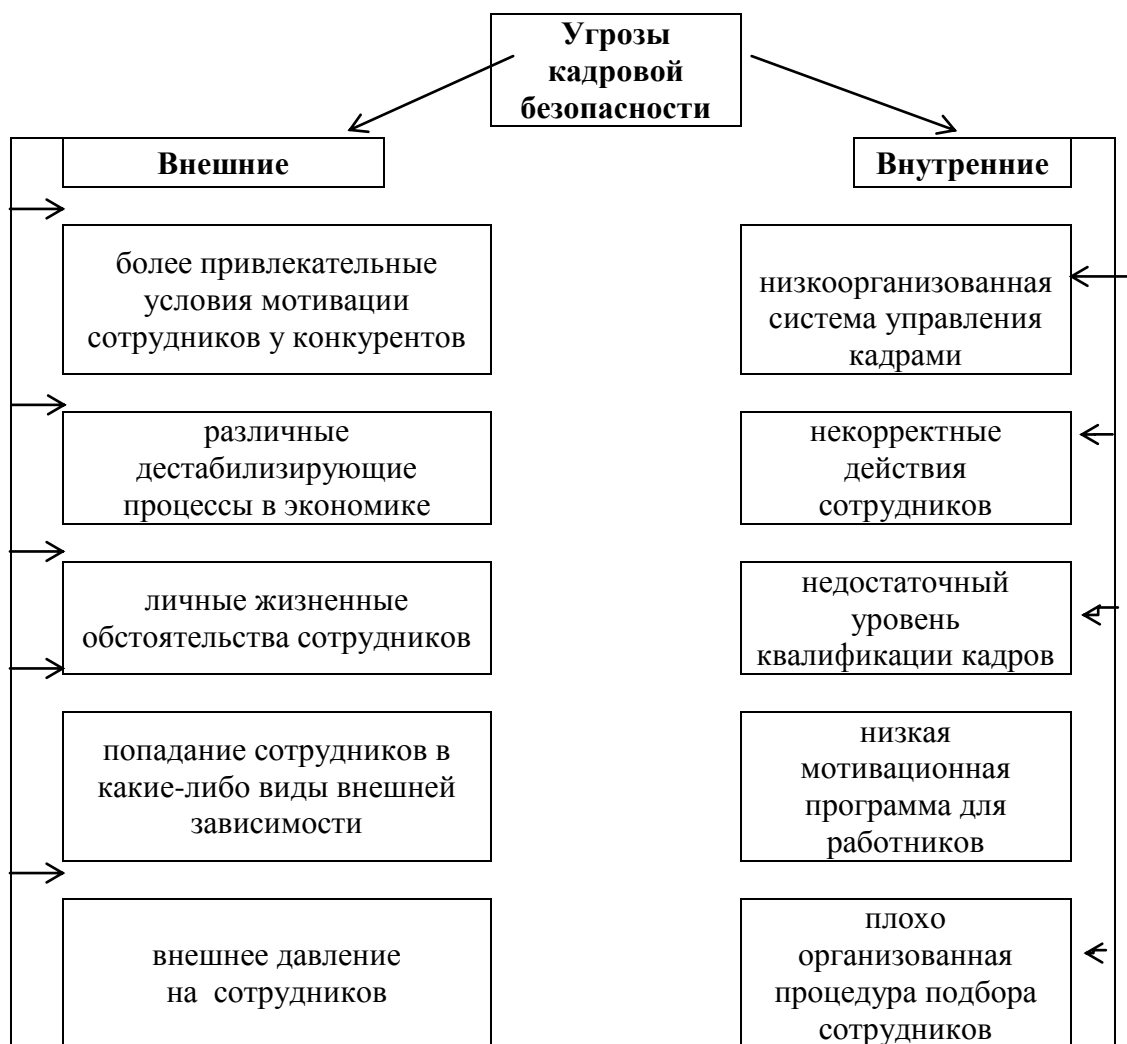


Рис. 1. Внешние и внутренние угрозы кадровой составляющей экономической безопасности предприятия

Что касается второго этапа методики оценки кадровой безопасности хозяйствующего субъекта, то он представляет собой исследование абсолютных показателей, отражающих данную составляющую. С помощью следующей группы показателей можно оценить персонал с количественной точки зрения. А также, кроме этого, провести горизонтальный анализ этих данных, то есть исследовать в динамике, иными словами говоря, рассчитать темпы роста и темпы прироста. Так, к группе показателей количественной оценки персонала можно отнести:

- фактическая численность сотрудников;
- штатная численность сотрудников;
- численность сотрудников, принятых на работу в организацию за отчётный год;
- количество переводов сотрудников на высшую или низшую ступень по карьерной лестнице;
- численность сотрудников, занимающих руководящие должности, то есть заместители главного директора, руководители отделов и служб;
- численность сотрудников, занимающих исполнительные должности, то есть специалисты, стажёры, обслуживающий персонал;
- численность сотрудников, уволенных из организации в течение одного отчётного года;

- другие абсолютные показатели оценки кадровой безопасности, учитывая специфику деятельности предприятия.

Стоит отметить, что для проведения этого этапа методики оценки кадровой составляющей на предприятии вышеперечисленные данные специалисту целесообразно запросить в отделе персонала. Как правило, хозяйствующие субъекты для корректного оформления и ведения кадровой деятельности, такой как приёмы, переводы, увольнения их сотрудников обращаются к программе «1С:Зарплата и управление персоналом 8». Последняя, являясь программой массового назначения, позволяет в комплексе автоматизировать задачи, которые связаны с расчётом заработной платы сотрудников и с реализацией кадровой политики, учитывая требования законодательства и реально существующей практики работы организаций. «1С:Зарплата и управление персоналом 8» позволяет за короткий отрезок времени найти личную карточку сотрудника, приказ о его приёме, трудовой договор, кадровых переводах, если таковые были, приказ об увольнении, если речь идёт о бывшем работнике. Так, специалист по персоналу может за непродолжительный период времени предоставить вышеперечисленные количественные показатели для оценки кадровой безопасности предприятия. Важно заметить, что при предоставлении данных специалист кадровой службы руководствуется обязательством о неразглашении персональных данных [4].

Второй этап оценки кадровой составляющей экономической безопасности является одним из ключевых, ведь по сделанным выводам после его завершения перед специалистом, проводившим анализ, уже предстаёт практически полная картина о составе кадров. В совокупности с результатами первого этапа методика даёт результаты, опираясь на которые, можно начинать делать первоначальные, предположительные выводы об уровне кадровой безопасности хозяйствующего субъекта.

Говоря более подробно о третьем, заключительном, этапе оценки кадровой составляющей экономической безопасности, важно отметить его решающее значение, в виду того, что он дополняет оценку кадровой составляющей в полной мере. В рамках данного этапа производится анализ кадровой безопасности путём расчёта коэффициентов, исходными данными для которых послужили абсолютные показатели количественной оценки кадров второго этапа методики. Однако стоит отметить, что перечень абсолютных показателей, приведённый выше, является неисчерпывающим и может быть дополнен, соответственно и как перечень относительных показателей заключительного этапа методики. Так, к расчётным коэффициентам можно отнести:

- коэффициент текучести кадров;
- коэффициент уровня оплаты труда сотрудников;
- коэффициент постоянства кадров;
- коэффициент премирования сотрудников
- коэффициент рентабельности кадров;
- иные коэффициенты, в зависимости от формы организации хозяйствующего субъекта

и специфики его деятельности.

Далее с помощью полученных значений на третьем этапе исследования, используя формулу средней арифметической простой, вычисляется уровень кадровой безопасности предприятия.

Систематизируя всё выше изложенное, можно говорить о том, что методика оценки кадровой составляющей экономической безопасности предприятия представляет собой три последовательных этапа, которые отразим на рисунке 2.

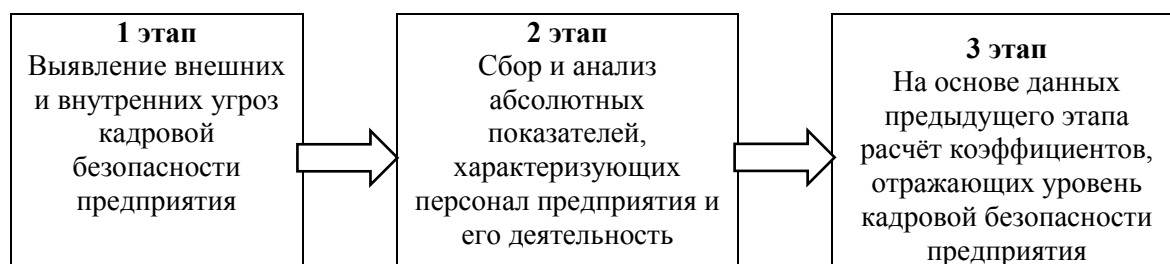


Рис. 2. Этапы методики оценки кадровой составляющей экономической безопасности предприятия

Следует подчеркнуть, что для обеспечения конкурентных преимуществ ведущие организации борются, чтобы нанять самых высококвалифицированных преподавателей, которые могут помочь в развитии их идей и стратегий. Цифровая экономика изменяет в целом не только способы приобретения человеческого капитала, но и его использование и развитие [5].

Таким образом, кадровую составляющую можно по праву считать одной из важнейших в системе экономической безопасности. Её обеспечение – первостепенная задача, стоящая перед руководителями хозяйствующего субъекта. Применяя методику оценки данной составляющей, можно с лёгкостью выявить «слабые места» персонала предприятия. Проводя трехэтапную методику оценки кадровой безопасности хотя бы раз в год, минимизируются риски допущения негативного воздействия на уровень экономической безопасности хозяйствующего субъекта, которые прямым образом связаны с кадровым составом предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алтухов, А.Р. Кадровая составляющая в системе экономической безопасности предприятия / А.Р. Алтухов. – Кемерово. 2019. – 149с.
2. Джабраилов, М.А. Кадровая безопасность организации как объект управления / М.А. Джабраилов // Социально-экономические явления и процессы. – 2020. – №10. – С. 36-40.
3. Карпович, Т.В. Кадровая безопасность в системе конкурентных преимуществ и недостатков организации в современном экономическом пространстве / Т.В. Карпович. – М.: ООО «ТК Велби», 2018. – 78 с.
4. Федеральный закон от 27.07.2006 № 152-ФЗ (ред. от 30.12.2020) «О персональных данных» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2021).
5. Роль кадров в системе цифровой трансформации промышленных предприятий региона / Е. А. Стрябкова, Н. А. Герасимова, А. Н. Когтева, А. М. Кулик // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2019. – № 6(124). – С. 22.

УДК 331

ОСНОВЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**М.А. Варвашенко,
Т.Н. Добродомова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет
С.В. Добродомов
ООО «Малинов Яр», Белгород**

В настоящей статье рассмотрены различные подходы к определению понятия «экономическая безопасность предприятия», определены основные угрозы при

обеспечении экономической безопасности. Также изучены основные методы оценки уровня экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, система экономической безопасности, методы оценки экономической безопасности, функциональные составляющие, угрозы безопасности предприятия

FUNDAMENTALS OF ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

**M.A. Varvashenko,
T.N. Dobrodomova
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University
S.V. Dobrodomov
LLC "Malinov Yar", Belgorod**

In this article, various approaches to the definition of the concept of "economic security of the enterprise" are considered, the main threats to economic security are identified. The main methods of assessing the level of economic security are also studied.

Keywords: economic security, economic security system, methods for assessing economic security, functional components, threats to the security of the enterprise

Одной из важнейших целей для любого коммерческого предприятия является получение прибыли. Для того чтобы непрерывно выполнять свою главную задачу, предприятия постоянно стремятся достичь состояния свободы от опасности или угрозы, особенно в экономическом смысле. В соответствии с этим компания должна обеспечивать высокий уровень экономической безопасности.

В настоящее время нет единого подхода к определению понятия «экономическая безопасность предприятия». Каждый автор интерпретирует данное понятие по-разному. Так, А.В. Козаченко и В.П. Пономарев под экономической безопасностью предприятия понимают «гармонизацию во времени и пространстве экономических интересов предприятий с интересами связанных субъектов внешней среды, действующих вне предприятия» [4, с. 22].

При этом не учитывается тот факт, что система управления предприятием также должна эффективно управлять ресурсами компании, обеспечивать надёжный уровень финансовой устойчивости, чтобы своевременно и адекватно реагировать на различные факторы во внутренней и внешней среде.

Советский ученый-экономист В.К. Сенчагов отмечает, что экономическая безопасность предприятия – это «состояние объекта в системе его связей с точки зрения способности к выживанию и развитию в условиях внутренних и внешних угроз, а также действия непредсказуемых и трудно прогнозируемых факторов» [5, с. 19].

А кандидат экономических наук Н.С. Безуглая в своей работе «Сущность экономической безопасности предприятия» данное понятие расшифровывает, как «идеальное состояние экономической системы, при котором она находится в равновесии, способна к саморегулированию в изменяющихся условиях и достигает максимально возможного результата, который является целью существования системы» [1, с. 64]. Однако, стоит отметить, что идеальное состояние – это состояние, к которому можно стремиться бесконечно. В соответствии с этим автор отмечает, что «достижение полной экономической безопасности предприятия будет невозможно» [1, с. 64].

Главная цель при обеспечении высокого уровня экономической безопасности предприятия заключается в защите имущества и работников предприятия от источников внешних и внутренних угроз, и предупреждении этих угроз безопасности.

Под угрозой в общем смысле обычно понимают потенциально возможное или реальное действие злоумышленника, которое способно нанести какой-либо вред. Угроза экономической безопасности предприятия предполагает совокупность условий и факторов, которые оказывают негативное воздействие на экономическое состояние фирмы.

Существует большое количество различных классификаций угроз экономической безопасности предприятия по разным признакам, но чаще всего выделяют внутренние и внешние угрозы (рис. 1).

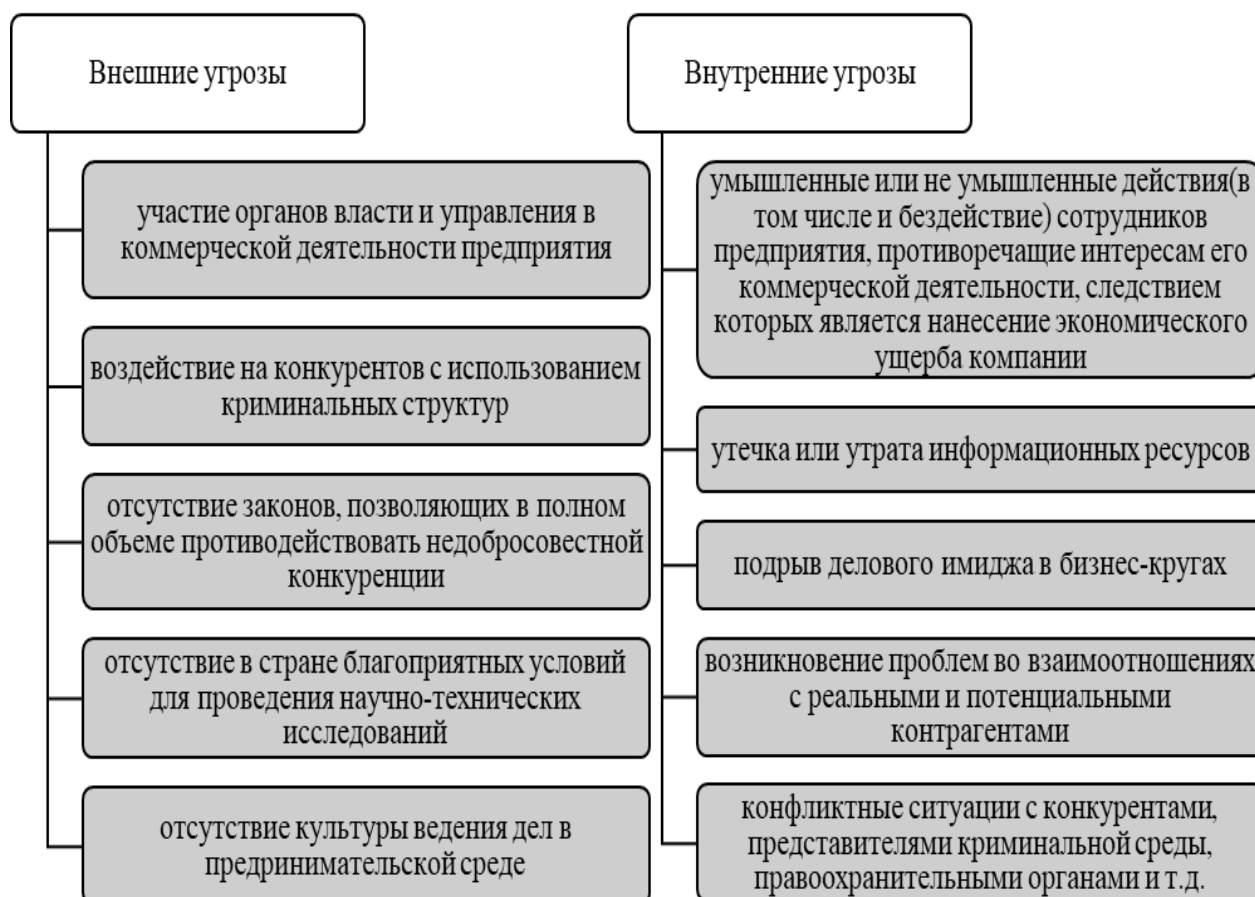


Рис. 1. Внутренние и внешние угрозы экономической безопасности предприятия

Поскольку угрозы экономической безопасности предприятия имеют различные сферы возникновения, то только комплексный и системный подход может быть использован для полноценной защиты экономики любого предприятия. В соответствии с этим ученые-экономисты выделяют такое понятие, как «система экономической безопасности предприятий».

Основной целью системы экономической безопасности предприятия выступает минимизация вышеперечисленных внутренних и внешних угроз, в том числе в финансовой, кадровой, информационной, правовой и других сферах.

Экономическая безопасность, являясь многогранной проблемой, включает в себя несколько функциональных составляющих (рис. 2).



Рис. 2. Функциональные составляющие системы экономической безопасности предприятия

Однако стоит отметить, что действующая правовая база по исследуемым вопросам несовершенна и что отсутствует четкое определение прав и обязанностей предприятий и органов власти. Такое положение часто приводит к использованию незаконных действий со стороны компаний и безразличию или невозможности влияния со стороны государства.

Среди основных задач, стоящих перед любой организацией в достижении приемлемого уровня экономической безопасности, можно выделить следующие:

- умение предвидеть негативные последствия с целью проведения мероприятий по их предупреждению, а не поиск решения по нейтрализации уже наступившей угрозы;
- проведение сбора и анализа информации не только о деятельности конкурентов, но и о состоянии собственной деятельности, включая постановку целей и стратегий бизнеса;
- своевременное проведение анализа эффективности затрат при осуществлении деятельности предприятия;
- использование всех возможных ресурсов при борьбе с угрозами экономической безопасности предприятия

Оценка уровня обеспечения экономической безопасности предприятия осуществляется одним из четырех возможных методов (рис. 3).



Рис. 3. Методы оценки уровня обеспечения экономической безопасности предприятия

Согласно пороговому методу, определяется возможная угроза деятельности предприятия, и разрабатываются способы защиты от неё. Оценка каждой угрозы подразумевает анализ специальных коэффициентов, каждый из которых имеет пороговое значение. Если показатель не будет соответствовать нормативу, экономическое положение предприятия будет считаться нестабильным.

Ресурсный функциональный метод (метод экономической эффективности) предполагает оценку уровня экономической безопасности фирмы на основе анализа совокупности критериев, на основе которых определяется возможная величина ущерба при наступлении риска. Данные анализа рекомендуется сравнивать с показателями предыдущих лет.

Оценка по комплексному методу производится на основе расчёта коэффициентов согласно функциональным составляющим. В заключение рассчитывается интегральный уровень экономической безопасности предприятия.

Согласно подходу, основанному на теории экономического риска, каждая угроза наносит компании определенный ущерб, который может быть выражен в денежной форме. Исходя из этого, рассчитывается стоимость нанесённого ущерба и сравнивается с количеством прибыли и стоимости имущества фирмы.

Из перечисленных методов чаще всего используют комплексный метод. В данном случае сначала производится анализ по отдельным функциональным составляющим, а затем рассчитывают интегральную оценку уровня экономической безопасности предприятия.

В обеспечении кадровой составляющей экономической безопасности предприятия, важно учитывать современные тенденции развития цифровизации. Поэтому целесообразнее базироваться на модели влияния человеческого капитала. «В связи с этим предлагается в учебных процессах подготовки кадров, реализовать стратегию обучения в течении всей жизни и ввести систему трудовых взаимоотношений, отвечающую цифровым реалиям деятельности граждан» [7].

Таким образом, обеспечение экономической безопасности предприятий играет важную роль в его функционировании. Реализация эффективных механизмов обеспечения экономической безопасности предприятий требует от руководителей должного внимания ко всем областям деятельности фирмы. Механизм обеспечения экономической безопасности базируется на совокупности определенных средств, методов, средств и систем, подкрепленных информационно-аналитическими данными, созданных на основе объективно существующих принципов обеспечения экономической безопасности, а также реализации и защиты ее финансовых интересов, разработанных субъектом управления экономической безопасностью предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Безуглая, Н.С. Сущность экономической безопасности предприятия // Российское предпринимательство. – 2017. – Том 11. – № 4. – С. 63-67.
2. Касперович, С. А. Экономическая безопасность предприятия: сущность, цели и направления обеспечения / С.А. Касперович, Е.А. Дербинская // Труды БГТУ. – 2016. – №7. – С. 278-282.
3. Киселева, И.А. Экономическая безопасность предприятия: особенности, виды, критерии оценки / И.А. Киселева, Н.Е. Симонович, И.С. Косенко // Вестник ВГУИТ. – 2018. – №2. – С. 56-64.
4. Козаченко, А.В. Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизм обеспечения / Козаченко А. В., Пономарев В. П., Ляшенко А. Н. – К.: Либра, 2003. – 280 с.
5. Сенчагов, В.К. Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранение и развитие (книга четвертая) / Институт экономики РАН. – М.: ЗАО «Финстатинформ», 2002. – 128 с.

6. Черненко, Н.Г. Анализ факторов, представляющих угрозу уровню эффективности управления экономической безопасностью управления деятельности предприятия / Н.Г. Черненко // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2018. – №9. – С. 170-177.

7. Роль кадров в системе цифровой трансформации промышленных предприятий региона / Е. А. Стрябова, Н. А. Герасимова, А. Н. Когтева, А. М. Кулик // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2019. – № 6(124). – С. 22.

УДК 338.012

АНАЛИЗ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАТЕМАТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ ДЛЯ ОБОСНОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА

А.С. Дубская,
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены основные математические методы для обоснования инвестиционно-строительных проектов, выявлены преимущества и недостатки динамических методов, проведено обоснование эффективности проекта на примере организации.

Ключевые слова: инвестиционный проект, дисконтированные методы, эффективность проекта, денежный поток, строительство.

ANALYSIS OF POSSIBILITIES OF USING MATHEMATICAL METHODS TO JUSTIFY INVESTMENT PROJECTS IN THE SPHERE OF CONSTRUCTION

A. S. Dubskay,
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The article deals with the main mathematical methods to justify investment and construction projects, identified advantages and disadvantages of dynamic methods, conducted a rationale for the effectiveness of the project using the example of the organization.

Key words: investment project, discounted methods, project efficiency, cash flow, construction.

В современных условиях деятельность организации связана с вложением ресурсов в инвестиционные проекты, в связи с чем важное значение приобретают различные методы обоснования инвестиционных предложений и их решений. Математические методы призваны помочь с выбором рациональной инвестиции в зависимости от целей инвестора, ключевых особенностей рассматриваемых проектов, распределения будущих

доходов и расходов, а также рыночных параметров. Для выявления оптимального варианта инвестирования организации применяют одновременно несколько методов. Среди множества методов можно выделить динамические, основу которых составляет концепция временной стоимости денег (дисконтированные методы оценки инвестиций). Данная концепция строится на трех принципах. Во-первых, обоснование эффективности реализации инвестируемого капитала проводится через сопоставление денежного потока, формирующегося во время осуществления проекта и исходной инвестиции. Эффективность инвестиционного проекта характеризуется возвращением исходной суммой инвестиций и получением заданной инвестором доходностью. Во-вторых, инвестируемые средства и денежный поток приводится к настоящему времени или к конкретному расчетному году. В-третьих, дисконтирование капитальных вложений и денежных потоков проводится с учетом ставок дисконта, устанавливаемых в соответствии с ключевыми особенностями инвестиционных проектов. Установление различных ставок дисконта производится с учетом структуры инвестиций и стоимости некоторых составляющих капитала. Грамотный подход к процессу инвестирования в сфере строительства является гарантией сохранения вложений организации. На сегодняшний день экономическая реальность активно меняется, в том числе и инвестиционно-строительная деятельность, поэтому крайне важно проводить оценку и обоснование эффективности проектов, а также сравнить их между собой.

С помощью динамических методов оценки инвестиционных проектов определяются наиболее важные показатели инвестиционной деятельности, среди которых можно отметить следующие:

- 1) чистая текущая стоимость NPV (Net Present Value);
- 2) внутренняя норма рентабельности IRR (Internal Rate of Return);
- 3) индекс прибыльности PI (Profitability Index);
- 4) динамический срок окупаемости DPP (Discounted Payback Period) [2].

Первый метод оценки инвестиционных проектов предусматривает, что целью организации является максимизация ее стоимости. Метод базируется на сравнении величины инвестиций и потоков доходов, которые исходные инвестиции генерируют в течение прогнозного периода.

Второй метод используется для определения прибыльности и рентабельности различных видов проекта. Внутренняя ставка рентабельности отражает нижнюю границу интересов инвестора или организации, а также фактическую отдачу на инвестиционные вложения.

Третий метод демонстрирует относительную прибыльность инвестиционного проекта или дисконтированную величину денежных поступлений от проекта в расчете на единицу инвестиционных вложений.

Четвертый метод состоит в определении периода времени, необходимого для возвращения исходного инвестируемого капитала с требуемой нормой доходности [3].

Следует отметить, что показатели оценки эффективности инвестиционных проектов в сфере строительства дают возможность инвестору или организации понять важные аспекты инвестиционной деятельности, а именно:

- насколько рентабелен инвестпроект;
- как быстро окупятся инвестиционные вложения;
- каковы возможные риски в сравнении с потенциальной прибылью [1].

При изучении различных предложений по вложению ресурсов грамотный анализ эффективности инвестиционных проектов в сфере строительства даст возможность осуществить выбор в пользу наиболее перспективного варианта, отсеяв нерациональные, которые не представляют финансового интереса. Результаты анализа понадобятся и тем, кто стремится найти инвестора, так как данные оценки позволяют выявить факторы, которые могут негативно повлиять на эффективность проекта, и своевременно произвести необходимую корректировку [4].

Рассмотрим пример проведения обоснования эффективности инвестиционного проекта в сфере строительства:

В развитие АО «Пуск» требуются инвестиции в размере 10000000 рублей.

Планируемая прибыль – 1270900 рублей в месяц или 15250800 рублей в год.

Общий доход от продаж – 28628190 рублей.

Объем основных и оборотных средств – 18985000 рублей.

Норма дисконта r – 13 % в год.

Барьерная ставка – 10 %.

Рассчитаем эффективность инвестиционного проекта в сфере строительства по следующим параметрам:

1. Срок окупаемости:

$$10000000/15250800 = 0,65 \text{ лет или } 8 \text{ месяцев.}$$

2. Рентабельность вложений:

$$15250800/10000000 * 100 \% = 152,5\%.$$

3. Чистая приведенная текущая стоимость:

$$(15250800/1+0,13) - 10000000 = 5250800,13 \text{ рублей.}$$

$$(15250800/1+0,10) - 10000000 = 5250800,1 \text{ рублей.}$$

Положительное значение свидетельствует, что инвестиционный проект в сфере строительства приведет к получению прибыли.

4. Индекс рентабельности инвестиций:

$$(15250800/1+0,13) / 10000000 = 1,52.$$

Значение больше единицы, что свидетельствует о финансовой привлекательности инвестиционного проекта в сфере строительства.

5. Внутренняя норма прибыли:

$$15250800 / (1 + IRR) - 10000000 = 0$$

Откуда $IRR = 52,5 \%$.

6. Дисконтированный период окупаемости:

$$10000000 / (15250800/1+0,13) = 0,65 \text{ года или } 8 \text{ месяцев.}$$

Инвестиционный проект в сфере строительства может окупиться достаточно быстро.

Итак, все показатели обоснования эффективности инвестиционного проекта в сфере строительства свидетельствуют, что вложения в него будут эффективными и принесут прибыль.

Для наглядного представления данных о динамических методах для обоснования инвестиционных проектов в сфере строительства используем структурно-логическую схему, отражающую плюсы и минусы данных методов (рис.).

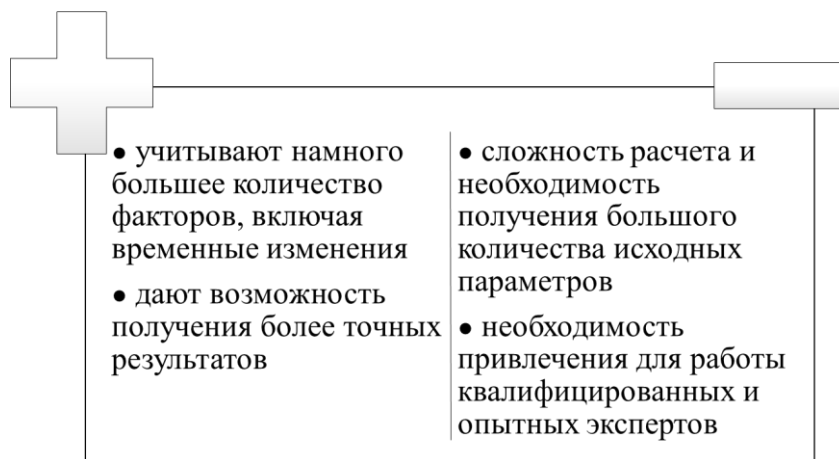


Рис. Плюсы и минусы динамических методов для обоснования инвестиционных проектов

Таким образом, текущие и перспективные результаты экономическо-хозяйственной деятельности организации напрямую зависят от вложения ресурсов в инвестиционные проекты. Нерациональное использование инвестиционных ресурсов приводит к замораживанию денежных средств, а в последствие влечет сокращение объемов производимой продукции. Инвестирование позволяют накопить материальные и финансовые ресурсы организации и увеличить производственный потенциал организации. Вложение средств должно быть эффективным с позиции экономической целесообразности, а также грамотно распределяться. Определение оптимальной инвестиционной возможности позволяет организации достичь максимальной прибыли. Анализ инвестиционно-строительных проектов направлен на принятие наиболее обоснованного решения. Существует ряд различных методов обоснования инвестиционных проектов для оценки эффективности инвестиционных возможностей. Применение определенных оценок в анализе обеспечит выбор рационального инвестиционного решения. Инвестиционные проекты в сфере строительства рекомендуется анализировать с надлежащим учетом временных рамок, сложностей проекта и влияния внешних факторов. Чем масштабнее проект, тем более тщательный анализ необходимо проводить.

ЛИТЕРАТУРА

1. Касьяненко, Т.Г. Экономическая оценка инвестиций / Т.Г. Касьяненко, Г.А. Маховикова. – М.: Юрайт, 2019. – 558 с.
2. Кузьмин А.Ю. Математическое моделирование инвестиционных и финансовых решений / А.Ю. Кузьмин. – М.: Прометей, 2020. – 178 с.
3. Липсиц, И.В. Инвестиционный анализ. Подготовка и оценка инвестиций в реальные активы / И.В. Липсиц, В.В. Коссов. – М.: Инфра-М, 2017. – 320 с.
4. Макаркин, Н.П. Эффективность реальных инвестиций / Н.П. Макаркин. – М.: Инфра-М, 2018. – 431 с.

УДК 331

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В РЕАЛЬНОМ БИЗНЕСЕ

**Е. О. Зуева,
А.Н. Когтева
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассмотрены теоретические аспекты риск-менеджмента как составляющей экономической безопасности предприятия. Определены основные виды рисков и их воздействие на деятельность компании.

Ключевые слова: экономическая безопасность, риск, риск-менеджмент, маркетинг, корпоративные финансы, финансовое планирование.

THEORETICAL ASPECTS OF RISK MANAGEMENT IN REAL BUSINESS

**E.O. Zueva
A. N. Kogteva
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University**

The article deals with the theoretical aspects of risk management as a component of the economic security of the enterprise. The main types of risks and their impact on the company's activities are identified.

Keywords: economic security, risk, risk management, marketing, corporate finance, financial planning.

В самом общем определении под управлением рисками понимается целенаправленное воздействие на факторы риска (с целью устранения самой возможности появления рисков событий) или изменение подверженности объекта риску. Применительно к управлению рисками на финансовых рынках (рисками портфеля ценных бумаг) воздействие на факторы риска возможно лишь в очень редких случаях. Никто не может своими действиями повлиять на рынок, если не рассматривать особых игроков, обладающих огромными возможностями, например Центральный банк страны на валютном рынке. Но субъект (инвестор), как правило, легко может управлять подверженностью портфеля тому или иному фактору риска, просто изменяя структуру портфеля в ответ на меняющуюся рыночную обстановку.

Общепринято считать, что на финансовых рынках существуют следующие виды рисков:

1. Рыночный (систематический) риск, связанный с изменением ожиданий участников рынка по поводу экономических перспектив страны. Данный фактор воздействует на все (или почти все) активы, он неустраним по своей природе. Тем не менее в портфеле подобный риск можно снизить практически до нуля, включив в портфель особогорода контракты (производные ценные бумаги). Это не означает, что инвестор может вообще избавиться от рисков, он просто заменит рыночный риск другим – риском дефолта.

2. Политические риски – риски неожиданного изменения законодательства в стране (налогового, таможенного и др.), смены высшего руководства, военных действий или террористических актов, а так же риски, связанные с изменением экономической и политической ситуации в стране. Рисковые события могут проявляться в виде высокой инфляции, девальвации национальной валюты и т. п. Эти риски неустранимы, и единственный способ избежать их – не инвестировать в ценные бумаги страны. Наступление или даже ожидание такого рода рисков событий, скорее всего, будет сопровождаться и изменением рыночного риска.

3. Процентный риск (риск изменения процентных ставок) связан с изменением политики предложения денег Центральным банком страны. Эти риски воздействуют на цены всех ценных бумаг с фиксированной доходностью (векселя, облигации, производные инструменты денежного рынка), поэтому их также часто относят к рыночным рискам.

4. Валютные риски обусловлены изменениями курсовой стоимости валют. Причиной курсовых колебаний могут быть политические события, изменения процентных ставок в разных странах, изменения ожиданий по поводу экономических перспектив разных стран, действия Центральных банков. Если инвестор не вкладывает средства в активы, номинированные в иностранной валюте, то его портфель не подвержен валютным рискам. Однако в развивающихся странах резкие колебания

курса национальной валюты почти всегда приводят к росту рыночного и процентного рисков.

5. Риски дефолта – связаны с отказом одной из сторон сделки от своих обязательств. К рискам такого рода относят кредитные риски, когда эмитент ценной бумаги отказывается от платежей (например, перестает выплачивать купоны по облигации); и риски неплатежеспособности, когда контрагент по сделке с производной ценной бумагой отказывается выполнять условия контракта.

6. Риск ликвидности возникает в ситуации, когда в нужный инвестору момент на рынке не оказывается покупателей, предлагающих «справедливую» рыночную цену на имеющийся в портфеле актив. Это тяжелый риск, который заставляет инвестора либо совершать сделку по невыгодной цене, либо откладывать ее до лучших времен и тем самым подвергать свой портфель другим (вышеперечисленным) рискам. Современная инфраструктура финансовых рынков снижает транзакционные издержки совершения сделок и позволяет значительно уменьшить такие риски, чему способствуют особые участники рынка – маркетмейкеры.

7. Системные риски – риски, связанные с инфраструктурой рынка (торговой системой, системой расчетов, системой учета прав на ценные бумаги). Рисковые события являются следствием ошибок, совершенных при заключении и исполнении сделок, или явного мошенничества. На современном рынке эти риски часто принимают на себя профессиональные участники рынка (биржа, клиринговая палата, депозитарий и др.), поэтому обычному инвестору вообще нет причин беспокоиться о подобных рисках.

8. Специфические (несистематические) риски связаны с событиями эмитента (например, неожиданное изменение стратегии развития компании, неудачи в бизнесе, и др.), которые влияют на ожидания участников рынка по поводу финансового положения и перспектив компании, а следовательно, и на цены эмитированных компанией ценных бумаг. Эти риски легко нивелируются выбором структуры портфеля.

Обычно все перечисленные виды рисков агрегируют в две большие группы: рыночный риск (включая политические, валютные и процентные риски) и специфический риск (риск ликвидности и риск дефолта считают крайними проявлениями специфических рисков).

Современные финансовые рынки насыщены производными инструментами – ценными бумагами, которые позволяют передать некоторые риски другим участникам рынка без непосредственного обмена активами. Всегда можно сформировать портфель, который будет подвержен только тем видам риска и в той степени, как этого пожелает инвестор. Поэтому общий принцип управления рисками портфеля ценных бумаг заключается в следующем – не брать лишних рисков.

Известно четыре способа избегать лишних рисков:

1) диверсификация – устранение специфических рисков в инвестиционном портфеле посредством включения в портфель разных, не связанных друг с другом активов;

2) лимитирование – ограничение уровня риска установлением предельного объема инвестиций в конкретный рискованный актив;

3) хеджирование – дополнительное включение в портфель таких активов или производных ценных бумаг, риски которых компенсируют риски имеющихся в портфеле активов;

4) формирование безрискового портфеля.

Управление рисками в реальном бизнесе в значительной степени отличается от управления рисками портфеля. При анализе решений по управлению портфелем, во-первых, понятно, кто является субъектом – это владелец портфеля (либо сам инвестор-собственник, либо доверительный управляющий). Во-вторых, всех инвесторов на финансовом рынке интересует только будущая ценность портфеля (его доходность) – это

основное состояние объекта, которое желает контролировать субъект. Анализируя решения по управлению реальным бизнесом, ориентированным на производство товаров и услуг, нужно понять, в чьих интересах принимаются решения, и что является объектом управления.

В уставах почти всех компаний записано, что цель компании заключается в удовлетворении интересов разных общественных групп, их называют стейкхолдерами (stakeholders): акционеров, потребителей, партнеров, персонала компании и др. Естественно, каждая из групп имеет свои, порой прямо противоположные интересы, и основывать критерий принятия решения в компании на максимизации полезности какой-то единственной заинтересованной группы невозможно. В контексте управления рисками компании это означает, что менеджеры должны действовать так, чтобы достигать многих, часто не формализуемых целей одновременно:

- минимизации последствий рискованных событий на бизнес компании;
- снижения подверженности компании рискам;
- защиты активов компании;
- защиты жизни и здоровья персонала;
- защиты окружающей среды и т. п.

Проблема множественности целей привела к тому, что на уровне теории решения компании изучаются в рамках разных научных направлений: стратегического менеджмента, маркетинга, корпоративных финансов, финансового планирования и т. п. Другой аспект проблемы заключается в том, что государство и общество также остро заинтересованы в поддержании баланса интересов разных групп. Для этого обществом создаются инструменты и механизмы, ограничивающие такие решения компании, которые способны ухудшить положение некоторых групп. Например, государство разрабатывает и следит за выполнением нормативов качества продукции, стандартов охраны труда, экологической безопасности. Для снижения последствий чрезвычайных событий, в том числе техногенного характера, вызванных катастрофическими решениями менеджеров, государство создает специальные службы с широкими полномочиями.

Система экономических отношений, сложившаяся на современном этапе развития общества, ограничивает риски и опасности также и для ключевых стейкхолдеров. Во-первых, следует отметить само существование института акционерного общества, основополагающим принципом которого является ограниченная ответственность акционеров – право на дефолт. Это право ограничивает последствия воздействия рискованных событий на богатство собственников компании; тем самым общество поощряет предпринимательскую активность людей. Во-вторых, современная финансовая система предлагает разнообразные инструменты и механизмы (например, ковенанты кредитных договоров), использование которых способно ограничить рискованные действия менеджеров и защитить интересы кредиторов. Тем не менее, несмотря на подобные ограничения, менеджеры компании широкую свободу действий, и их решения могут кардинальным образом повлиять на будущее всех заинтересованных групп.

Большинство решений, которые принимают менеджеры при управлении компанией, можно разделить на две большие группы: инвестиционные и финансовые. К инвестиционным относят решения стратегического характера, связанные с приобретением или изменением активов компании (таблица 1).

Рискованные инвестиционные решения и их воздействие на деятельность компании

Решения	Воздействие на деятельность компании
О производстве новых товаров и услуг. О расширении масштабов производства. О замене оборудования. О покупке другой компании за деньги	Получение неопределенных денежных платежей (прибыли) в будущем в обмен на фиксированные затраты сейчас (инвестиции во внеоборотные активы)
О поглощении другой компании за счет выпуска новых акций	Возможное увеличение прибыли для акционеров в будущем в обмен на участие других лиц в распределении прибыли и управлении компанией
О продаже бизнеса или реальных активов	Получение денежного платежа в обмен на отказ от получения неопределенных прибылей в будущем
Об остановке производства	Отказ от получения будущих убытков в обмен на списание ранее осуществленных инвестиций

Прежде всего это решения по созданию новых производств (инвестиционные проекты). Как правило, такие решения создают будущий (неопределенный) поток прибыли и требуют (инвестиционных) затрат сегодня. Если проводить параллели с портфелем финансовых активов, то инвестиционные решения компании – это не что иное, как формирование портфеля реальных активов (продажу бизнеса и остановку производства можно рассматривать как ликвидацию части портфеля реальных активов).

Громадное отличие инвестиционных решений компаний от решений по формированию портфеля финансовых активов заключается в том, что в отношении реальных активов не действует закон аддитивности ценностей. Найденная менеджерами удачная организационная комбинация реальных активов может иметь более высокую ценность, чем ценность этих активов по отдельности, потому что именно такое сочетание активов позволяет компании создавать продукты и услуги с меньшими затратами, чем это делают конкуренты, или вообще создавать новые продукты или услуги, за которые потребители готовы платить высокую цену. Именно реальные активы и труд персонала компании генерируют денежные потоки для акционеров.

Активы компании представляют собой не только основные средства производства, товарные запасы, обязательства покупателей (дебиторская задолженность) и денежные средства, но и нематериальные активы (объекты интеллектуальной собственности, лицензии, репутация, бренды). Наличие этих активов дает компании исключительные права на принятие инвестиционных решений, которые не доступны или слишком затратны для конкурентов.

Финансовые решения – это решения как стратегического, так и оперативного характера (таблица 2), связанные с изменением пассивов компании или изменением забалансовых обязательств.

Рискованные финансовые решения и их воздействие на деятельность компании

Финансовые решения	Воздействие на деятельность компании
Стратегические решения	
О политике выплат акционерам	Отказ от использования прибыли в инвестиционной деятельности ради текущих выплат акционерам
О политике в отношении структуры капитала	Выбор внешнего источника капитала для новых инвестиций (выпуск акций, заимствования). Выбор целевого долгосрочного соотношения между источниками капитала
Оперативные решения	
О структуре долговых обязательств	Выбор оптимальных условий (валюта, срок и т. п.) при заимствовании капитала. Изменение условий заимствований (валюта, ставка) по имеющимся обязательствам
Об инвестициях в оборотный капитал. О бюджете денежных средств	Изменение структуры оборотного капитала. Увеличение ликвидности в обмен на отказ от увеличения инвестиций
О ценовой политике	Управление спросом. Фиксация (на основе долгосрочных контрактов) будущих цен продукции в обмен на отказ от неопределенности будущих цен
О кредитной политике (предоставление товарного кредита потребителям)	Изменение дебиторской задолженности. Влияние на спрос и выпуск продукции

Принципиальное различие между инвестиционными и финансовыми решениями заключается в следующем:

1. Инвестиционные решения могут приносить дополнительную ценность и приводить к росту текущей рыночной капитализации компании. Задача менеджеров – найти решения с максимальной ожидаемой ценностью для акционеров.

2. Почти все финансовые решения теоретически имеют в лучшем случае нулевую ожидаемую ценность (расширенное толкование принципа Модильяни – Миллера). Задачей менеджеров является не столько поиск лучшего решения, сколько выбор допустимого решения, которое, во-первых, сопровождается минимальными транзакционными издержками, а во-вторых, не слишком рискованное, чтобы оно не привело компанию к финансовой катастрофе.

Таким образом, последствием риска для инвестора является снижение рыночной цены актива. Но по каким причинам могут меняться цены активов на финансовых рынках? Если удастся выделить ряд общих причин, то каждой из них можно сопоставить свой вид риска. Тем самым риски на финансовом рынке будут классифицированы, их можно будет анализировать, оценивать количественно и, что более важно, понимать, каких рисков можно избежать, а какие риски неустранимы и что необходимо делать, чтобы их снизить.

На основании вышесказанного можно сделать вывод, что в основе риска лежит вероятностная природа рыночной деятельности и неопределенность ситуации при ее осуществлении.

Существует большое количество видов и классификаций рисков в зависимости от специфики деятельности компании. Отдельно классифицируются инвестиционные риски, риски на рынке недвижимости, риски на рынке ценных бумаг и пр.

ЛИТЕРАТУРА

1. ГОСТ Р ИСО 31000 – 2010. Менеджмент риска. Принципы и руководство. Национальный стандарт РФ. – М.: Стандартинформ, 2012.
2. ГОСТ Р ИСО/МЭК 31010 – 2011. Менеджмент риска. Методы оценки риска. Национальный стандарт РФ. – М.: Стандартинформ, 2012.
3. Бартон Т., Шенкир У., Уокер П. Риск-менеджмент: практика ведущих компаний. – М.: Вильямс, 2008.
4. Круи М., Галай Д., Марк Р. Основы риск-менеджмента. – М.: Юрайт, 2017.
5. Крушвиц Л. Финансирование и инвестиции. – СПб.: Питер, 2000.
6. Фабозци Ф. Управление инвестициями. – М.: ИНФРА-М, 2000.

УДК 343

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ГРУЗОВОЙ ТРАНСПОРТНОЙ КОМПАНИИ

**В.А. Калугин,
В.Ю. Чуприна**
г. Белгород, Россия
**Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье предпринята попытка оценки уровня экономической безопасности грузовой транспортной компании «Негабаритика» на основе оценка ее ресурсного потенциала и уровня защищенности от отрицательного воздействия внутренних и внешних факторов.

Ключевые слова: *грузовая транспортная компания, экономическая безопасность, ресурсный потенциал, уровень защищенности.*

ECONOMIC SECURITY OF A FREIGHT TRANSPORT COMPANY

**V.A. Kalugin,
V.Y. Chuprina**
Belgorod, Russia
**Belgorod State
National Research University**

The article attempts to assess the level of economic security of the cargo transport company "Oversized" based on the assessment of its resource potential and the level of protection from the negative impact of internal and external factors.

Key words: *cargo transport company, economic security, resource potential, security level.*

Задача обеспечения экономической безопасности грузовых транспортных перевозок важна как для успешной и долговременной работы самой транспортной компании, так и для экономики страны в целом. В этой связи оценка уровня

экономической безопасности транспортной компании с каждым днем набирает все большую актуальность и привлекает внимание значительного круга ученых.

Оценка уровня экономической безопасности конкретной транспортной компании предполагает, прежде всего, оценку ее ресурсных возможностей и уровня защищенности от отрицательного воздействия внутренних и внешних факторов.

В настоящей статье предпринята попытка оценки уровня экономической безопасности грузовой транспортной компании «Негабаритика».

Общество с ограниченной ответственностью «Негабаритика» работает в сфере оказания услуг по перевозке различных грузов. ООО «Негабаритика» зарегистрировано 28 мая 2013 года регистратором Инспекция Федеральной налоговой службы по г. Белгороду. Руководитель организации: генеральный директор Палиенко Дмитрий Валерьевич. Юридический адрес ООО «Негабаритика» – 309310, Белгородская область, Ракитянский район, поселок Ракитное, улица Сельхозтехники, 1.

Основным видом деятельности является «Перевозка грузов неспециализированными автотранспортными средствами», помимо основного вида деятельности зарегистрированы 32 дополнительных направления.

ООО «Негабаритика» создано в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации и Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью». Общество является юридическим лицом и осуществляет свою деятельность на основании устава и действующего законодательства.

В настоящее время в собственности компании:

- 350 тралов с различными характеристиками;
- 350 тягочей с различной грузоподъемностью;
- 50 автомобилей прикрытия.

Автопарк представлен современными транспортными средствами: еврофуры объемом 12,8 л. марки Mercedes-Benz.

ООО «Негабаритика» предлагает решения для перевозки различных видов техники:

1. Военная техника (БМП, Танки, БТР, ИРМ, САУ, военные инженерные машины, зенитные комплексы и др.).
2. Строительная техника (Komatsu, Terex, Hitachi, Volvo, Doosan, JCB и др.).
3. Сельскохозяйственная техника (John Deere, Fendt, Lemken и др.).
4. Грузопассажирский транспорт.

Богатый опыт грузоперевозок позволяет осуществлять решения высокой степени индивидуализации для любой транспортной задачи. Так следует отметить опыт перевозки исследуемой компанией металлоконструкций для строительства стадионов:

- «Стадион Спартак» – Москва;
- «Стадион Лужники» – Москва;
- «Зенит Арена» – Санкт-Петербург;
- «Стадион Нижний Новгород» – Нижний Новгород;
- «Мордовия Арена» – Саранск;
- «Самара Арена» – Самара;
- «Волгоград Арена» – Волгоград;
- «Екатеринбург Арена» – Екатеринбург;
- «Казань Арена» – Казань;
- «Ростов Арена» – Ростов-на-Дону;
- «Стадион Фишт» – Сочи.

ООО «Негабаритика» предлагает решения для самых разных секторов экономики (рисунок 1).

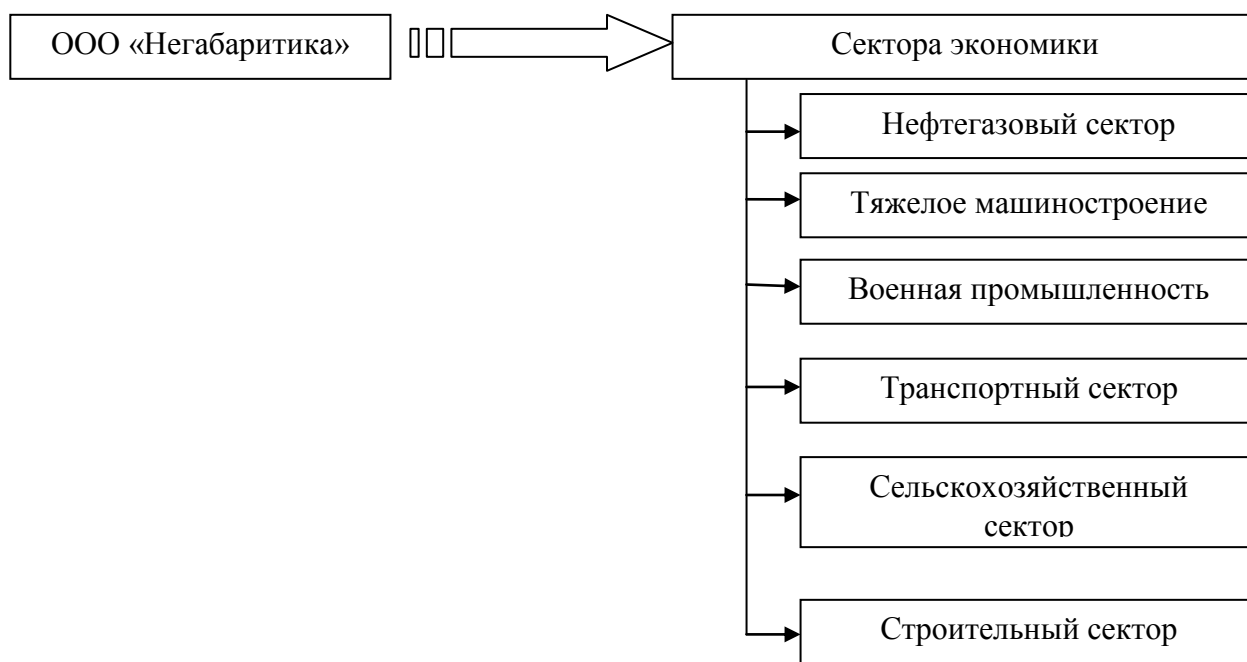


Рис. 1. Отраслевые решения ООО «Негабаритика»

Комплексная оценка уровня экономической безопасности транспортной компании включает в себя различные составляющие:

- финансовую;
- кадровую;
- технико-технологическую;
- производственно-сбытовую.

На основании расчетов составляющих экономической безопасности ООО «Негабаритика», сведем в единую таблицу полученные результаты основных составляющих и определим общий уровень экономической безопасности (таблица 1).

Таблица 1

Оценка уровня экономической безопасности предприятия

Показатели	2017 г	2018 г	2019 г
Уровень финансовой составляющей	0,2	0,3	0,3
Уровень производственно-сбытовой составляющей	0,63	0,63	0,38
Уровень кадровой составляющей	0,67	0,63	0,63
Уровень технико-технологической безопасности	1	0,83	0,67
Общий уровень экономической безопасности	63%	60%	50%

Общее значение уровня экономической безопасности транспортной компании ООО «Негабаритика» имеет тенденцию снижения с 63% до 50%. Так в 2017 году финансовая составляющая имеет минимальное значение. В 2018 году прослеживается небольшое увеличение финансовой составляющей, по остальным составляющим наблюдается снижение данных. Иллюстративно на рисунке 2 представлена тенденция снижения уровня экономической безопасности предприятия.

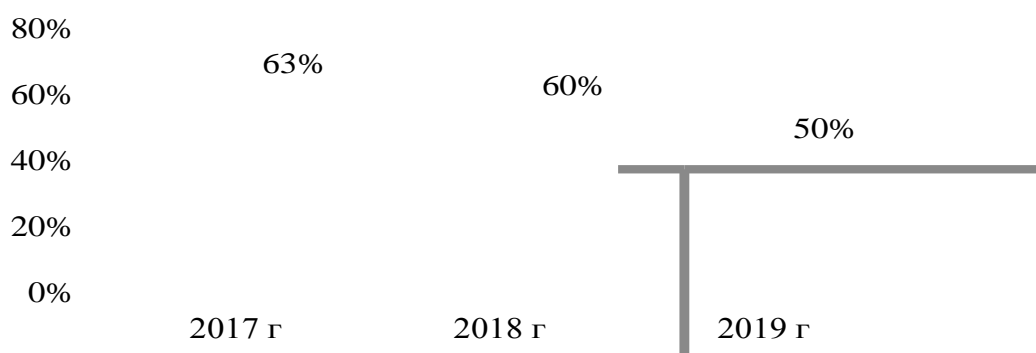


Рис. 2. Изменение общего уровня экономической безопасности транспортной компании ООО «Негабаритика» в разрезе основных ее составляющих

Следует отметить, что на уровень экономической безопасности компании ООО «Негабаритика» оказывают влияние различные риски. В следующей таблице представлена карта рисков по возможности и вероятности возникновения (таблица 2).

Таблица 2

Карта рисков транспортной компании ООО «Негабаритика»

Вид риска	Вероятность возникновения		
	Маловероятно	Вероятно	Весьма вероятно
Финансовый			+
Технический		+	
Организационный	+		
Экологический	+		
Возникновение ДТП		+	
Рыночный		+	
Репутационный		+	

На основании представленной карты рисков весьма вероятным выступает финансовый риск, поскольку финансовая составляющая – главный индикатор в осуществлении финансово-хозяйственной деятельности, который свойственный для предприятия любой отрасли. Что касается таких видов риска, как технический, возникновение ДТП, рыночный и репутационный, то они относятся к шкале вероятной, поскольку также присуще для предприятия любой отрасли, но зависящие от стратегического планирования фирмы.

Следует отметить, что наиболее существенными рисками для исследуемой компании являются операционные риски, связанные с производственными инцидентами, поломками машин и перерывом в производственной деятельности. Для защиты от этих рисков предприятие использует систему предупредительного технического обслуживания, а также страхование транспорта и перерывов в производстве. Данные риски ежедневно присутствуют в работе предприятия и составляют 80% всех рисков, которым подвержена компания. Наиболее значимыми рыночными рисками для предприятия являются снижение цен на услуги, а также увеличение стоимости электроэнергии и транспортных перевозок. Однако в настоящее время цены на услуги растут и данный риск составляет 2% от всех рисков компании. Один из видов риска – ценовой риск, связанный с определением цены на реализацию услуг, а также риск в определении цены на используемое топливо и расходные материалы.

Отдельным моментом следует отметить влияние пандемии Covid-19 на осуществление предпринимательской деятельности ООО «Негабаритика». Данный риск отрицательно сказался на выезде транспорта за границу и на территории Центрально-

Черноземного региона. Данная ситуация отразилась на финансовых показателях работы предприятия (рисунок 3).



Рис. 3. Тенденции в отрасли грузоперевозок за счет влияние пандемии covid-19

Таким образом, на основании проведенной оценки системы уровня экономической безопасности транспортной компании, а именно таких составляющих, как финансовая, кадровая, производственно-сбытовая, технико-технологическая, прослеживается отрицательная динамика в ее обеспечении. Следует разработать комплекс мероприятий, которые позволят повысить уровень экономической безопасности и создадут гарантийную стабильность в ее осуществлении.

ЛИТЕРАТУРА

1. Басовский, Л.Е. Экономический анализ (Комплексный анализ хозяйственной деятельности): Учеб. пособие/ Л.Е. Басовский, А.М. Лунева, А.Л. Басовский; Под ред. Л.Е. Басовского. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 222 с. – (Серия «Высшее образование»)
2. Волкова, О.И. Экономика предприятия (фирмы): Учебник / Под ред. проф. О.И. Волкова и доц. О.В. Деветкина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2018.- 601 с. – (Серия «Высшее образование»)
3. Кандаурова, Г.А. Прогнозирование и планирование экономики: учебник / Г.А. Кандаурова (и др.); под общ. ред. Г.А. Кандауровой, В.И. Борисевича. – Мн.: Современная школа, 2018.- 476 с.

УДК 331

ИНДИКАТОРЫ ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

**А.В. Кох,
А.С. Глотова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье рассмотрены актуальные проблемы обеспечения технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия. Изучены основные показатели позволяющие провести оценку данной составляющей. Дополнена

общеизвестная система индикаторов оценки уровня технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, технико-технологическая составляющая, технологическая безопасность, система показателей, индикаторы.

INDICATORS OF THE TECHNICAL AND TECHNOLOGICAL COMPONENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

A.V. Koch,
A. S. Glotova
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The article deals with the actual problems of ensuring the technical and technological component of the economic security of the enterprise. The main indicators that allow us to evaluate this component are studied. The well-known system of indicators for assessing the level of the technical and technological component of the economic security of the enterprise has been supplemented.

Keywords: economic security, technical and technological component, technological security, indicator system, indicators

В современном мире безопасность является одной из основных и важнейших потребностей не только человека, но и общества и всего государства. Также каждое предприятие, являясь главными структурными элементами экономики любой страны, старается обеспечить надёжный уровень своей безопасности. Таким образом, производство продукции, выполнение работ и оказание услуг тесно связаны с таким понятием как «экономическая безопасность».

Советский ученый, доктор технических наук Олейников Е.А. даёт следующее определение понятию «экономическая безопасность предприятия»: «состояние предприятия, при котором наиболее эффективно используются его ресурсы с целью предотвращения различных угроз для обеспечения стабильной работы предприятия в настоящем и в будущем» [2, с. 56]

Оценка экономической безопасности предполагает анализ в разрезе функциональных составляющих (рис. 1).



Рис. 1. Функциональные составляющие экономической безопасности предприятия

Обеспечение высокого уровня технико-технологической безопасности является важным стратегическим направлением развития предприятия, на которое оказывают влияние новизна этих технологий и потенциал их использования.

«Технико-технологическая безопасность предполагает создание и использование таких технологических основ, оборудования и производственных основных фондов, которые повышают конкурентоспособность предприятий» [5, с. 44].

В настоящее время единая концепция определения уровня экономической безопасности предприятия отсутствует. Однако существует множество различных единичных показателей, которые позволяют оценить определённую область деятельности компании, но при этом отсутствует их полное информационное наполнение.

Само понятие «индикаторы технико-технологической безопасности» предприятия подразумевает «систему показателей, характеризующих всю материально-производственную базу предприятия, а также использование ресурсов в комплексе» [4, с. 61].

С помощью необходимых показателей оценивается общий уровень технико-технологической безопасности предприятия. С его помощью руководство компании может оценить уровень имеющейся техники и эффективность её использования, а также качество произведённой продукции. На основе оценки уровня технико-технологической безопасности разрабатывается план технологического развития предприятия.

Многие ученые подразделяют индикаторы технико-технологической безопасности на две группы. К первой относятся общие показатели, то есть единые для предприятий всех направлений деятельности. Вторую группу составляют специфические показатели, которые призваны отражать особенности определённого вида производства и деятельности компании.

Среди показателей общего типа выделяют различные коэффициенты электрификации и соотношения мощности и рабочей силы, степень специализации и механизации производства и другие критерии.

Специфические показатели для анализа технико-технологической составляющей предприятия в определённой сфере, в первую очередь, учитывают направление деятельности предприятия. Особое внимание уделяется научно-техническим разработкам, возможности их применения и эффективность использования. В заключение производится оценка изменений в объёме выпускаемой продукции и её качестве.

«Методология обеспечения технико-технологической составляющей должна включать меры, принимаемые на основе обработки финансовой отчетности предприятия и технической информации служб. К таким службам относятся производственные подразделения, технические службы, информационные отделы, отделы маркетинга, исследований и патентного лицензирования» [5, с. 45]. В целом же все показатели технико-технологической составляющей экономической безопасности любой компании можно объединить по следующим группам (рис. 2).



Рис. 2. Группы индикаторов технико-технологической безопасности

Традиционно для оценки эффективности использования средств и технического потенциала предприятий используются показатели, представленные на рисунке 3.

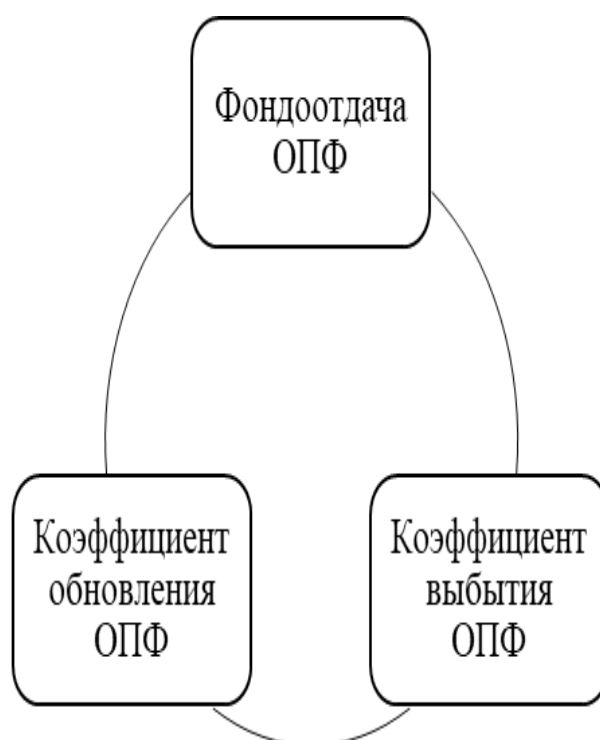


Рис. 3. Основные показатели технико-технологической безопасности предприятия

Для более точного анализа эффективности используемых на предприятиях технологий и оценки технической безопасности, рекомендуется проводить сравнение значений анализируемых показателей за разные периоды.

Профессор, доктор технических наук Евдокимов Ф.И. отмечает: «для технологической безопасности, как и для экономической безопасности предприятия в целом, важное значение имеют не столько сами показатели, сколько их пороговые значения»[1].

Однако, учитывая наличие группы специфических показателей, абсолютно все индикаторы не могут быть приравнены к единому пороговому значению. В таких случаях предприятие самостоятельно определяет норму коэффициента и устанавливает порог в виде числового и описательного выражения. Но при этом, не должно быть большой разницы по аналогичным показателям одной отрасли.

В соответствии с вышесказанным, каждое конкретное предприятие при оценке технико-технологической составляющей экономической безопасности может иметь собственную систему индикаторов.

Так как в отечественной экономике особо важное значение имеет обновление основных фондов и эффективность использования производственных мощностей, предлагаем следующую систему индикаторов для оценки уровня технико-технологической безопасности предприятий (табл.).

Система индикаторов для оценки уровня технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия

Наименование показателя	Методика расчета	Оценка (Оц) в зависимости от степени соответствия нормативу		
		Абсолютное (1)	Нейтральное (0,5)	Критическое (0)
Фондоотдача (руб./руб.)	Φ_0 = объем реализации продукции / среднегодовая стоимость основных фондов	Рост показателя в динамике	Показатель практически не меняется	Сокращение показателя в динамике
Фондовооруженность труда (руб./чел.)	Φ_n = среднегодовая стоимость основных фондов / численность ППП	Рост показателя в динамике	Показатель практически не меняется	Сокращение показателя в динамике
Коэффициент выбытия основных фондов, доля ед.	$K_{выб}$ = стоимость выбывших за год основных фондов / стоимость основных фондов на начало года	Рост показателя в динамике	Показатель практически не меняется	Сокращение показателя в динамике
Коэффициент обновления основных фондов, доля ед.	$K_{обн}$ = стоимость введенных основных фондов / стоимость основных фондов на конец года	Рост показателя в динамике	Показатель практически не меняется	Сокращение показателя в динамике
Коэффициент износа основных фондов, доля ед.	$K_{изн}$ = стоимость износа основных фондов / первоначальная стоимость основных фондов	<0,3	0,3-0,5	>0,5
Материалоёмкость (руб./руб.)	M_c = величина материальных затрат / объем реализации продукции	<0,2	0,2-0,3	>0,3
Коэффициент полезного использования материалов (руб./руб.)	$K_{плм}$ = величина материальных затрат – стоимость отходов / величина материальных затрат	1	0,5-1	<0,5
Доля НИОКР в общем объеме работ, %	$K_{ниокр}$ = (затраты на НИОКР / объем продаж) * 100%	Рост показателя в динамике	Показатель практически не меняется	Сокращение показателя в динамике
Производительность труда	P = выпускаемая продукция в выбранных единицах измерения (V) / общее количество рабочих, занятых изготовлением данного изделия (X)	Рост показателя в динамике	Показатель практически не меняется	Сокращение показателя в динамике

Таким образом, структурированная в правильном порядке система индикаторов технико-технологической составляющей экономической безопасности и точный расчёт показателей позволят провести полноценный анализ технического и организационного уровня на предприятии, а также выявить резервы внутри производства и определить перспективы развития предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Евдокимов, Ф.И. Индикаторы технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия / Ф.И. Евдокимов, В.С. Белозубенко. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://zavantag.com/docs/index-3588710.html>
2. Олейников, Е.А. Экономическая и национальная безопасность / Е.А. Олейников. М.: Экзамен, 2005. – 766 с.
3. Осипова, О.С. Техничко-технологическая составляющая экономической безопасности ПАО «ЛУКОЙЛ» / О. С. Осипова, А. Ю. Служаева, Н. Д. Вагина // Современные вопросы естествознания и экономики: сборник трудов Международной научно-практической конференции, Прокопьевск, 22 марта 2019 года / Ответственные ред.: Пушкина О. В.. – Прокопьевск: изд-во филиала КузГТУ в г. Прокопьевске, 2019. – С. 39-42.

4. Сергеева, И.А. Комплексная система обеспечения экономической безопасности предприятия: учебное пособие / И.А. Сергеева, А.Ю. Сергеев. – Пенза: Издательство ПГУ, 2017. – 124 с.

5. Титоренко, А.Г. Вопросы обеспечения технико-технологической составляющей экономической безопасности предприятия / А.Г. Титоренко // Международный научный журнал «Символ науки». – 2018. – №3. – С. 44-47.

УДК 338.242

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИКИ РФ

**В.А. Лозин,
Д.В. Гордя,
Н.Е. Соловьева,
г. Белгород, Россия
инновационной экономики и финансов НИУ «БелГУ»**

Статья посвящена экономической безопасности нефтегазовой отрасли. Проведена оценка показателей добычи и потребления нефтегазовых ресурсов в РФ, Проанализированы показатели, характеризующие производственную и финансовую составляющую нефтегазовой отрасли с помощью совокупного индекса экономической безопасности. Так же в работе рассматривается динамика внешнеторгового оборота России экспорта и импорта нефти. в заключение сделаны выводы.

Ключевые слова: нефть, нефтепродукты, нефтегазовая отрасль, оценка экономической безопасности, составляющие экономической безопасности.

ASSESSMENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE OIL AND GAS INDUSTRY OF THE RUSSIAN ECONOMY

**V. A. Lozin,
D. V. Gordya,
N. E. Solovjeva
Belgorod, Russia Associate
Innovative Economics and Finance, National Research University «BelSU»**

The article is devoted to the economic security of the oil and gas industry. The assessment of indicators of production and consumption of oil and gas resources in the Russian Federation is carried out, the indicators characterizing the production and financial component of the oil and gas industry are analyzed using the aggregate index of economic security. The paper also examines the dynamics of Russia's foreign trade turnover of oil exports and imports. in conclusion, the conclusions are made.

Keywords: oil, petroleum products, oil and gas industry, economic security assessment, components of economic security.

Каждому предприятию для осуществления его деятельности необходима энергия. Выработкой энергии для одного предприятия занимается другое, обеспечением ресурсов необходимых для ее производства третье и т.д. Основная доля энергетических ресурсов в РФ по состоянию на 2019 год производилась в нефтегазовой отрасли и составляла 78%(37% – нефть, 41% – природный газ) [2]. Также следует сказать, что в 2013 – 2014 гг.

зависимость федерального бюджета РФ от доходных поступлений из нефтегазовой отрасли достигла своего пика, что можно заметить на рис. 1, хотя далее снижалась.

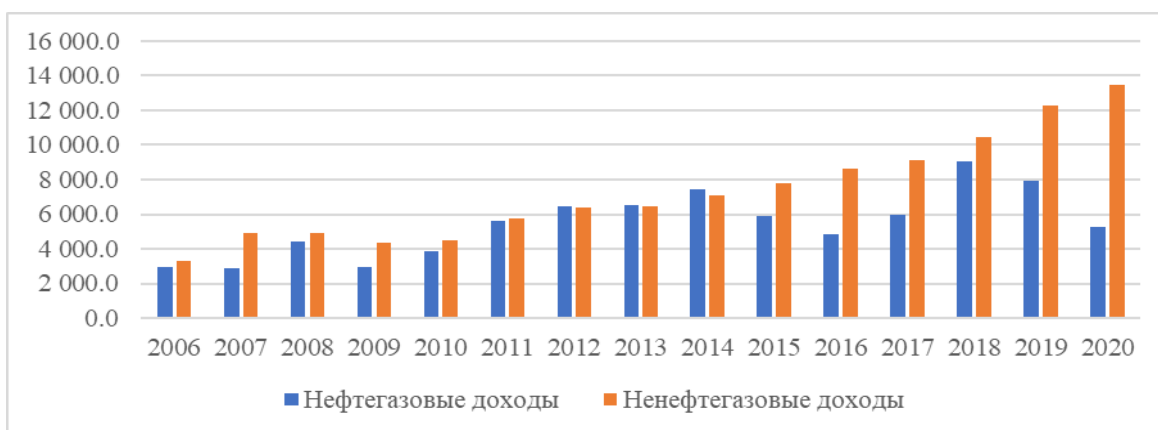


Рис. 1. Соотношение нефтегазовых и ненефтегазовых доходов федерального бюджета РФ с 2006 по 2020 гг.

Анализ показал, что нефтегазовая отрасль представляет собой одну из важнейших сфер российской экономики, поэтому возникает актуальный вопрос по обеспечению экономической безопасности данной отрасли. Обеспечение экономической безопасности предполагает умение специалистов, работающих в данной сфере, устранить или снизить влияние существующих угроз. Для ее обеспечения необходимо дать оценку текущему уровню экономической безопасности нефтегазовой отрасли, которая позволит в дальнейшем составить стратегию наиболее благоприятного развития с минимальным уровнем влияния существующих угроз.

На данный момент существует множество методик для проведения оценки экономической безопасности. Оценка экономической безопасности нефтегазовой отрасли может быть произведена на основе методики Трушиной Натальи Николаевны, предложенной в ее статье «Оценка состояния и динамики экономической безопасности нефтегазового комплекса» [1]. Для проведения оценки необходимо охарактеризовать три оставляющие нефтегазовой отрасли и включенные в них показатели: ресурсная составляющая; производственная составляющая; финансовая составляющая.

Поэтому для представленных показателей необходимо провести расчеты индексов цепных темпов роста, где для каждого производится исчисление среднего индекса роста, и далее групповые индексы роста объединяются в индекс экономической безопасности за период.



Рис.2. Показатели добычи и потребления нефтегазовых ресурсов в РФ [3,4]

Анализ показал, что объем добычи нефти увеличивался ежегодно, за исключением 2017 года, когда показатель остался на том же уровне, со средним темпом роста 101,2. С внутренним потреблением нефти ситуация неоднозначная. На протяжении всего периода показатели растут, за исключением 2017 г., в период которого объем внутреннего потребления уменьшился на 1,6%. Объемы добычи природного газа увеличиваются каждый год в исследуемый период со средним увеличением на 3,9% и изменением на +16% в 2019 году по сравнению с 2015. Внутреннее потребление газа в среднем увеличивалось на 2,1%, исключая последний год исследуемого периода, когда уменьшение произошло на 2,2% по сравнению с предыдущим годом.

Таким образом, ресурсная составляющая нефтегазовой отрасли имела положительную динамику ежегодно. Однако стоит отметить, что в 2019 году рост был незначителен и составлял 100,24, что ниже показателей предыдущих периодов.

Данные, необходимые для характеристики производственной составляющей нефтегазовой отрасли, представлены на рисунке 3.

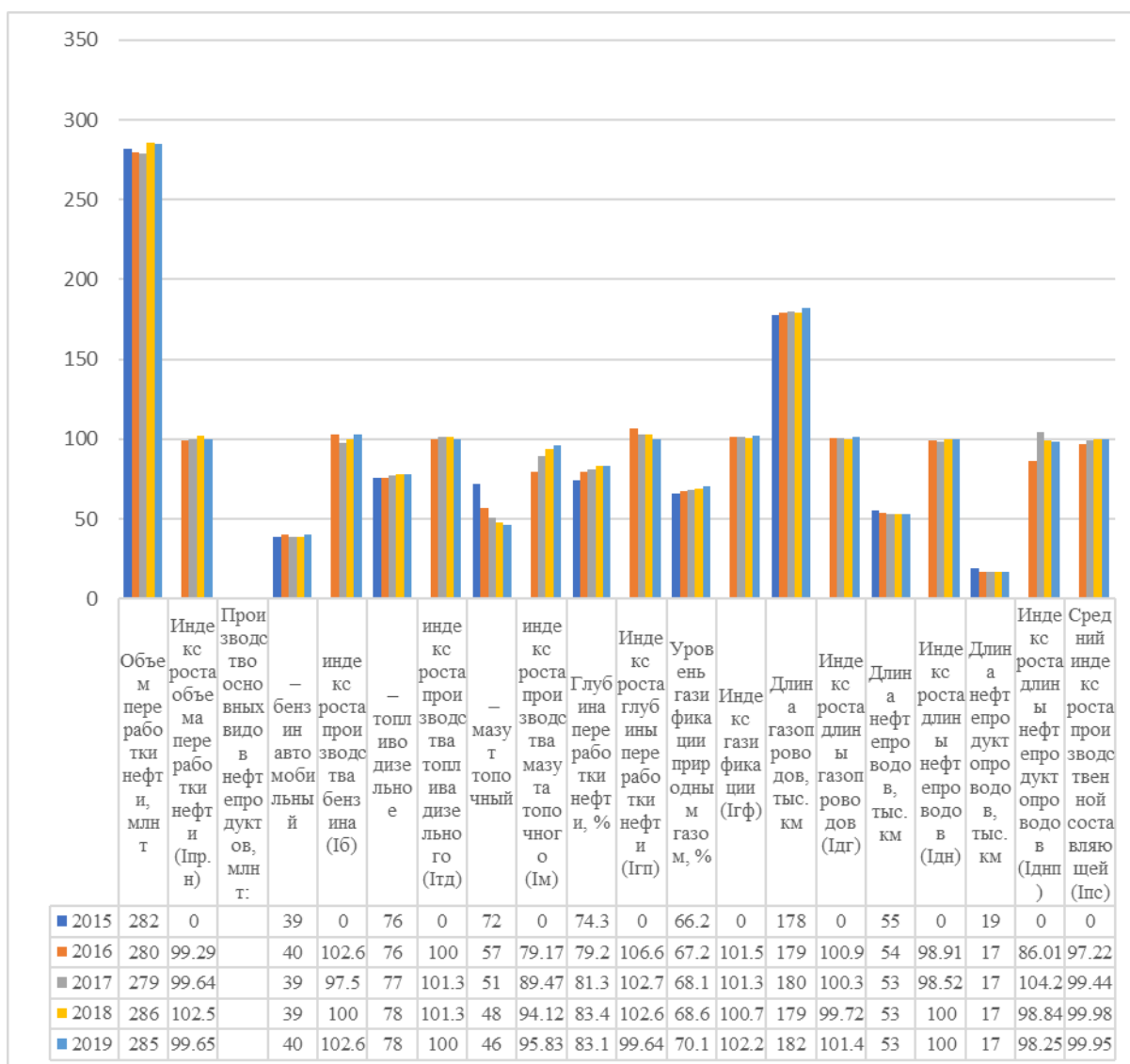


Рис. 3. Показатели, характеризующие производственную составляющую нефтегазовой отрасли [4,5,6]

В 2016-2017 гг. объем переработки нефти сокращался, однако в последующий год начал расти и даже превысил начальное значение, но затем снова снизился на 0,35% по сравнению с предыдущим годом.

Изменения, происходившие в нефтеперерабатывающей отрасли, оказали влияние на конечный результат производства основных видов нефтепродуктов. Производство автомобильного бензина не имело значительного роста на протяжении всего периода, а в 2017 году даже уменьшилось на 2,5%. Противоположны друг другу ситуации с производством дизельного топлива и топочного мазута. Производство дизельного топлива росло на протяжении всего периода или оставалось неизменным по отношению к предыдущему результату, в то время как производство топочного мазута уменьшалось со средним темпом роста 89,6. Также следует отметить, что в России за исследуемый период происходило увеличение уровня газификации, хотя и очень медленными темпами (в среднем на 1,4% ежегодно). Длина газопроводов имела различные значения в 2015-2019 гг., однако, все же увеличилась в последнем году по сравнению с 2015 на 2,3%. Длина нефтепродуктопроводов оставалась неизменной, в то время как длина нефтепроводов сокращалась в период 2015 -2017 гг., а затем не изменяла свои значения.

Средний индекс производственной составляющей увеличивался на протяжении всего периода исследования, за исключением последнего года, когда его значение не критично уменьшилось на 0,03, что говорит о ее положительной динамике. Оценка финансовой составляющей деятельности связана в первую очередь с объемом инвестиций в развитие нефтегазового комплекса.

Таблица

Показатели, характеризующие финансовую составляющую нефтегазовой отрасли [7,8]

Показатель, год	2015	2016	2017	2018	2019
Объем инвестиций в газификацию, млрд руб.	28	25	30	37	34
Индекс инвестиций в газификацию (Ииг)	-	90,58	118,00	124,41	93,46
Средние экспортные цены на нефть, долл./барр.	50,12	39,56	50,53	67,83	62,12
Индекс средних экспортных цен на нефть (Ицн)	-	78,93	127,73	134,24	91,58
Средние экспортные цены на нефтепродукты, долл./т	393	295	392	520	468
Индекс средних экспортных цен на нефтепродукты (Ицнп)	-	75,06	132,88	132,65	90,00
Средние экспортные цены на газ, долл./ 1000 м3	225	157	179	223	189
Индекс средних экспортных цен на газ (Ицг)	-	69,78	114,01	124,58	84,75
Объемы экспорта сырой нефти, млн т	245	255	253	261	267
Индекс объемов экспорта сырой нефти (Иэн)	-	104,08	99,22	103,16	102,30
Объемы экспорта нефтепродуктов, млн т	172	157	148	150	143
Индекс экспорта нефтепродуктов (Иэнп)	-	91,28	94,27	101,35	95,33
Объемы экспорта газа, млрд м3	186	199	213	221	220
Индекс объемов экспорта газа (Иэг)	-	106,99	107,04	103,76	99,55
Средний индекс роста финансовой составляющей (Ифс)	-	88,10	113,31	117,74	93,85

Следовательно, объем инвестиций в газификацию увеличивался каждый год, за исключением 2016 и 2019 гг., со средним темпом роста 106,6. В январе-феврале 2021 г.

внешнеторговый оборот России составил, по данным Банка России, 94,5 млрд долларов США (99,6% к январю-февралю 2020 г.), в том числе экспорт – 56,1 млрд долларов (94,6%), импорт – 38,5 млрд долларов (107,9%). Сальдо торгового баланса оставалось положительным, 17,6 млрд долларов США (в январе-феврале 2020 г. – положительное, 23,6 млрд долларов)

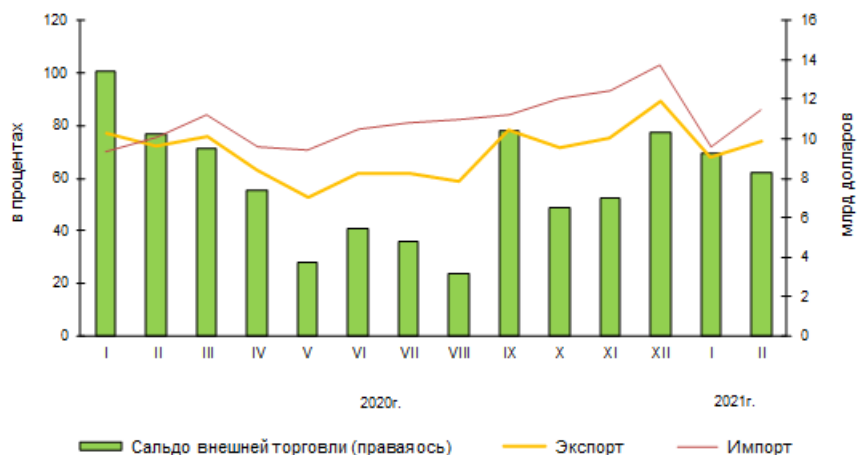


Рис. 4. Динамика экспорта и импорта Российской Федерации в % к декабрю 2019 года

Средние экспортные цены на нефть, нефтепродукты и газ имели неоднозначную динамику, однако стоит отметить, что они изменялись (росли или падали) одинаково, что можно проследить на рис. 5.

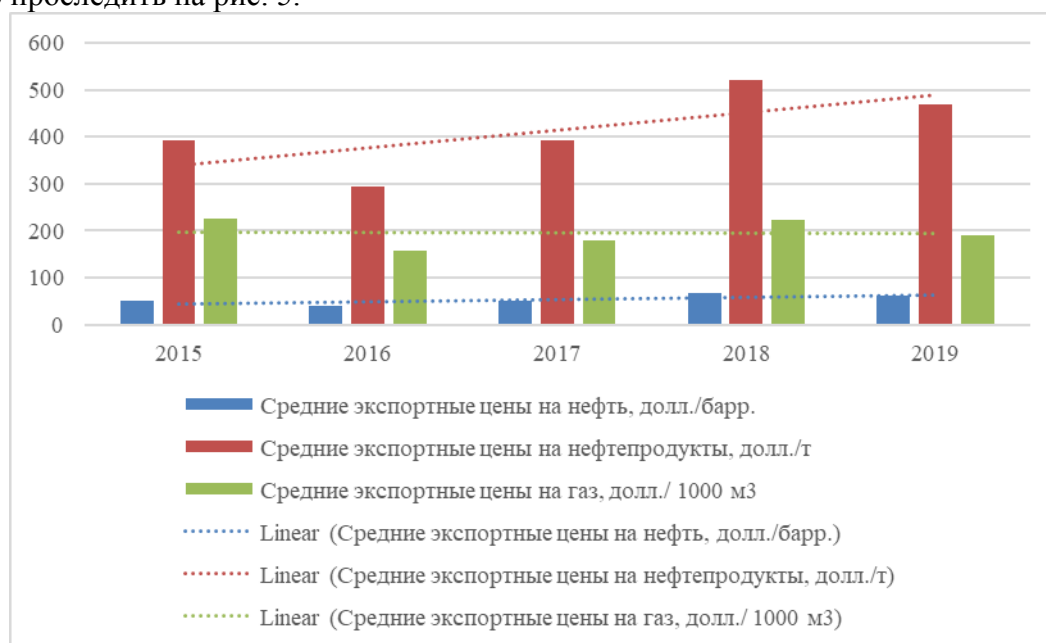


Рис 5. Диспаритет экспортных цен на нефть и нефтепродукты за 2015-2019 гг.

Также неоднозначна ситуация с объёмами экспорта сырой нефти, нефтепродуктов и газа. Экспорт нефти уменьшился лишь в 2017 году по сравнению с 2016. На протяжении всего остального периода увеличивался. Схожая ситуация и с экспортом газ, с разницей в уменьшении экспорта в 2019 году по отношению к 2018. Экспорт нефтепродуктов уменьшался до 2016 г., однако, в 2017 вырос по отношению к предыдущему году, но уровень 2015 года так и не был достигнут. Можно, сделать вывод, что финансовая составляющая имеет и положительную и отрицательную динамику, поэтому проанализируем совокупный индекс экономической безопасности по формуле:

$$I_{ЭБ} = I_p + I_n + I_{ф}.$$

Результаты расчетов представлены на рис. 5.

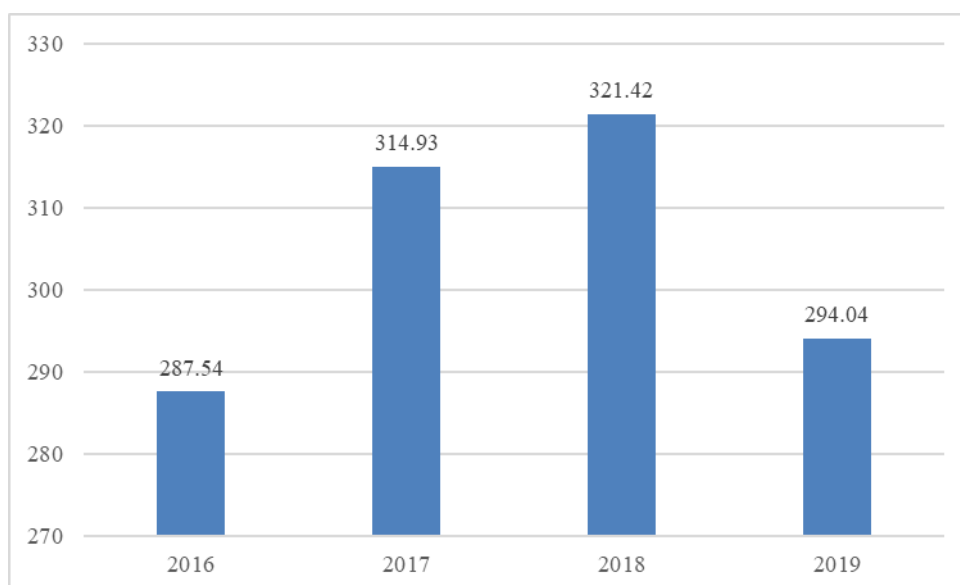


Рис. 6. Показатели совокупного индекса экономической безопасности нефтегазовой отрасли за 2016-2019 гг.

Подводя итог, можно сказать, что нефтегазовая отрасль обладает наибольшим уровнем экономической безопасности за исследуемый период. Однако из-за сложных условий функционирования отрасли, резкое снижение цен на ресурсы привели к уменьшению уровня экономической безопасности отрасли, а соответственно и большинство компаний, осуществляющих в ней свою деятельность, поэтому необходимо более тщательно проводить мониторинг мировых цен на нефть и нефтепродукты, мониторить риски и угрозы, повышать эффективность использования природных ресурсов, создание конкурентной среды для предприятий основного производства и т.д.

ЛИТЕРАТУРА

1. Трушина Н.Н. Оценка состояния и динамики экономической безопасности нефтегазового комплекса / Н. Н. Трушина // Вестник ВГУ. Серия: экономика и управление № 4. – 2019. – С. 62-67.
2. Статистический ежегодник мировой энергетики. – URL: <https://yearbook.enerdata.ru/total-energy/world-energy-production.html>
3. Статистический обзор мировой энергетики. – URL: <https://www.bp.com/en/global/corporate/energy-economics/statistical-review-of-world-energy.html>
4. Официальный сайт Министерства энергетики РФ. – URL: <https://minenergo.gov.ru/activity/statistic>
5. Официальный сайт ПАО «Газпром». – URL: <https://www.gazprom.ru/about/production/gasification/>
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. – URL: <https://clck.ru/Trca9>
7. Официальный сайт Центрального банка РФ. – URL: https://www.cbr.ru/vfs/statistics/credit_statistics/trade/crude_oil.xls
8. Россия в цифрах – 2019 год / Федеральная служба государственной статистики. – URL: https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/GOyirKPV/Rus_2020.pdf

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ

А.И. Медведева,
Е.Л. Рашина,
А.М. Кулик
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В данной статье представлена оценка уровня экономической безопасности предприятия, представлен коэффициентный метод определения финансовой устойчивости предприятия; рассмотрены основные составляющие финансовой безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, индикаторы, предприятие сельскохозяйственного назначения.

ASSESSMENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF AN AGRICULTURAL ENTERPRISE

A. I. Medvedeva,
E. L. Rashina,
A. M. Kulik
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

This article presents an assessment of the level of economic security of the enterprise, presents a coefficient method for determining the financial stability of the enterprise; the main components of financial security are considered.

Key words: economic security, indicators, agricultural enterprise.

В современных условиях хозяйствования экономический потенциал региона можно представить как систему, элементами которой являются отдельные подсистемы. К числу подсистем экономического потенциала относятся следующие:

- трудовой потенциал;
- инновационный потенциал;
- инвестиционный потенциал;
- природно-ресурсный потенциал.

Осуществление оценки уровня экономической безопасности региона является особенно актуальным в настоящее время, ввиду экономического кризиса и введением экономических санкций против РФ. При оценке каждый показатель социально-экономического развития характеризует конкретную ситуацию, сложившуюся в различных сферах региональной экономики [1]. Не мало важная роль отводится предприятию Белгородского региона ООО «Мясные фермы – Искра» – предприятие

сельскохозяйственного назначения. Основные задачи компании представлены на следующем рисунке.

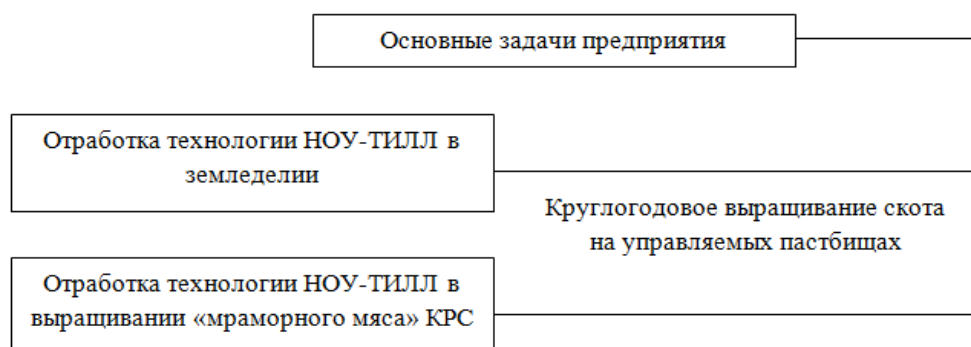


Рис. 1. Основные задачи ООО «МФ-Искра»

В оценку системы экономической безопасности предприятия входит ряд основных показателей. Для оценки финансовой составляющей экономической безопасности предприятия следует определить тип финансовой устойчивости. Для этого необходимо провести анализ по абсолютным и относительным показателям. Коэффициентный метод определения финансовой устойчивости сельскохозяйственного предприятия представлен в таблице 1.

Таблица 1

Коэффициентный метод определения финансовой устойчивости предприятия

№ п/п	Показатель	Норма	Примечание	2017	2018	2019
1	Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,4 – 0,6	Необходим инвесторам и кредитным организациям, демонстрирует уровень зависимости компании от заемных источников.	0,70	0,81	0,85
2	Коэффициент финансовой устойчивости	0,8 – 0,9	Показывает, какая часть актива сформирована за счет устойчивых источников. Тревогу вызывает значение ниже 0,75.	0,89	0,01	0,85
3	Коэффициент финансирования	1	Показывает, какую часть актива баланса предприятие финансирует за счет собственных средств. Значение менее 1 означает, что в обороте много заемных средств.	2,40	4,52	0,85
4	Коэффициент инвестирования	> 1	Показывает, насколько собственные источники покрывают произведенные инвестиции	2,48	2,74	0,0033
5	Коэффициент задолженности	< 1	Если значение больше 1, то предприятие зависит от заемных средств.	0,29	0,18	149,98

Следует сделать следующий вывод по таблице 1: коэффициент финансовой независимости и автономии за 2017-2019 в ООО «Мясные фермы-Искра» превышает норму. Из этого следует, что предприятие зависит от заемных средств достаточно сильно; коэффициент финансовой устойчивости за 2017 и 2019 года находится в пределах нормы, из этого следует, что нормальная часть актива сформирована за счет устойчивых источников. За 2018 год Кфу имеет очень низкое значение. Если значение ниже рекомендуемого, то это вызывает тревогу за устойчивость сельскохозяйственной компании. Коэффициент финансирования показывает, какую часть актива баланса предприятие финансирует за счет собственных средств. За 2017-2018 год значения входят в пределы нормы, а за 2019 год значение менее 1 – это означает, что в обороте много заёмных средств.

Коэффициент инвестирования показывает, насколько собственные источники сельскохозяйственного предприятия покрывают произведенные инвестиции. За 2017-2018 год значения входят в пределы нормы. За 2019 год показатель менее 1 – это свидетельство о недостаточности собственного капитала. Коэффициент задолженности показывает зависимость от заёмных средств. За 2017-2018 год показатели меньше 1, из этого следует, что предприятие не зависит от заёмных средств, что нельзя сказать в 2019 году, значение за этот год больше 1, это свидетельствует о зависимости предприятия в заёмных средствах [2].

Для более точной оценки финансовой устойчивости предприятия рассчитываются относительные показатели, и производится их сравнение с нормативными значениями. Для ООО «Мясные фермы – Искра» динамика данных показателей представлена в таблице 2.

Таблица 2

Оценка показателей ликвидности ООО «Мясные фермы – Искра» за 2017-2019 гг. [3]

№ п/п	Показатель	Формула	Норма	Примечание	2017	2018	2019
1	Коэффициент срочной ликвидности	$\frac{ДС}{K_{\text{кз}} + KЗ}$	0,2 – 0,7	Важен для поставщиков и посредников, поскольку характеризует реальную возможность погасить КЗ за счет ДС	2,42	1,54	2,55
2	Коэффициент абсолютной ликвидности	$\frac{ДС + ЦБ}{K_{\text{кз}} + KЗ}$	0,2 – 0,7	Важен для поставщиков. Показывает, какую часть КЗ предприятие может погасить в ближайшее время за счет наиболее ликвидных активов	1,39	1,54	2,55
3	Коэффициент промежуточного покрытия	$\frac{ДС + ЦБ + ДЗ}{K_{\text{к}} + KЗ}$	0,7 – 1,5	Важен для банков и кредиторов. Показывает, какую часть обязательств может погасить немедленно за счет ДС на счетах ЦБ и поступлений от дебиторов	2,42	1,54	2,55
4	Коэффициент текущей ликвидности	$\frac{ТА}{K_{\text{кз}} + KЗ}$	1 – 3	Необходим для покупателей акций, показывает ту сумму обязательств, которую может погасить с помощью мобильных активов.	6,63	5,54	4,95
5	Коэффициент общей ликвидности (общей платежеспособности)	$\frac{A1 + 0,5A2 + 0,3A3}{L1 + 0,5L2 + 0,3L3}$	1	Используют для оценки ликвидности бухгалтерского баланса	2,44	1,05	4,95
6	Коэффициент обеспеченности СОС	$\frac{СОК}{ТА}$	≥0,1	Характеризует наличие СОС, необходимых для финансовой устойчивости предприятия	0,59	0,74	-0,23

За исследуемый период коэффициент срочной ликвидности увеличился с 2,42 до 2,55. Значение коэффициента абсолютной ликвидности больше 0,5, что говорит о том, что необходимо провести дополнительный анализ использования капитала, при этом прослеживается нерациональная структура капитала: слишком высокая доля неработающих активов в виде наличных денег. Значения коэффициента промежуточного покрытия больше 1, это говорит о том, что ускоряется оборачиваемость собственных средств, вложенных в запасы, при этом улучшается платежеспособность компании.

По данным таблицы 2 можно сделать вывод, что абсолютно все показатели соответствовали нормативным значениям в течение анализируемого периода. При этом по большинству из них наблюдалась положительная динамика роста. В частности, коэффициент финансовой независимости (автономии) вырос в 2017 году на 0,2, а в 2018 году – на 0,11. По итогу 2018 года он составил 0,82 или 82%.

Коэффициент финансирования увеличился вдвое и составил 4,53. Данная ситуация означает, что предприятие использует в обороте собственные средства и не зависит от заемщиков. Независимость от кредиторов также подтверждают показатели коэффициентов инвестирования и задолженности. По итогу 2018 года значения составляют 2,74 и 0,36 соответственно.

Другой методикой является рейтинговая модель Р.С. Сайфуллина и Г.Г. Кадыкова. Модель оценки может применяться для экспресс-оценки предприятий различных сфер деятельности и отраслей, а также различного масштаба. Общий вид модели:

$$R = 2K1 + 0.2K2 + 0.08K3 + 0.45K4 + K5 \quad (1)$$

$$R_{2017} = 2 \times 0,58 + 0,2 \times 6,62 + 0,08 \times 0,40 + 0,45 \times 38,001 + 14,50 = 34,11\%$$

$$R_{2018} = 2 \times 0,74 + 0,2 \times 5,53 + 0,08 \times 0,40 + 0,45 \times 68,73 + 20,12 = 53,66\%$$

$$R_{2019} = 2 \times (-0,34) + 0,2 \times 4,95 + 0,08 \times 1,22 + 0,45 \times 70,11 + 59,45 = 91,40\%$$

где K1 – значение показателя обеспеченности собственными средствами;

K2 – значение показателя текущей ликвидности;

K3 – значение показателя оборачиваемости активов;

K4 – значение показателя реализации продукции;

K5 – значение показателя собственного капитала.

В случае, если $R > 1$, то данная ситуация является положительным финансовым моментом. При этом если значение $R < 1$, то предприятие считается финансово неустойчивым.

Таким образом, предприятие ООО «Мясные фермы-Искра» в течение анализируемого периода (2017-2019 гг.) является абсолютно устойчивым, при этом коэффициент автономии имеет положительную динамику роста.

Ликвидность ООО «Мясные фермы-Искра» предполагает возможность покрытия предприятием обязательств активами, срок превращения которых в денежные средства соответствует сроку погашения обязательств.

Для оценки экономического потенциала ООО «Мясные фермы – Искра» проведем анализ по трём критериям:

- проверка выполнения «золотого правила экономики»;
- анализ оборачиваемости оборотных активов;
- эффективность использования капитала предприятия [3].

Для того чтобы проверить выполнение «золотого правила экономики» необходимо составить таблицу с исходными данными (таблица 3).

Таблица 3

Оценка показателей для проверки «золотого правила экономики»
в ООО «Мясные фермы – Искра»

Показатели, тыс.руб.	2017 г.	2018 г.	2019 г.	Темп роста, %	
				2018 / 2017	2019 / 2018
Сумма активов	944 096	966 550	1 250 000	102,38	129,30
Выручка	361 579	395 172	608 010	109,29	153,90
Прибыль	90 208	149 275	242 990	165,48	162,80

На основе исходных данных, представленных в таблице 3, мы можем составить следующие неравенства:

2018 г.: $100\% < 102,38\% < 109,29\% < 165,48\%$.

2019 г.: $100\% < 129,30\% < 153,90\% < 162,80\%$.

В 2018 и 2019 гг. прослеживается выполнение всех трёх неравенств, что говорит о выполнении «золотого правила экономики» в целом.

Таблица 4

Оценка уровня экономической безопасности ООО «МФ – Искра» за 2017-2019 гг.

Показатели экономической безопасности	Оценка, в зависимости от степени соответствия нормативу		
	2017 г.	2018 г.	2019 г.
1. Финансовая составляющая			
Коэффициент автономии	0,70 / 1	0,81 / 1	0,85 / 1
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,59 / 1	0,74 / 1	- 0,23 / 0
Коэффициент абсолютной ликвидности	1,39 / 1	1,54 / 1	2,55 / 1
Коэффициент текущей ликвидности	6,63 / 0,5	5,54 / 0,5	4,95 / 0,5
Коэффициент быстрой ликвидности	2,42 / 0,5	1,54 / 0,5	2,55 / 0,5
Значение финансовой составляющей	0,8	0,8	0,6
2. Производственно-сбытовая составляющая			
Коэффициент рентабельности продаж	0,38 / 1	0,68 / 1	0,70 / 1
Коэффициент рентабельности активов	10,16 / 1	15,38 / 1	194,3 / 1
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	31,9 / 0,5	1,6 / 0,5	2,5 / 0,5
Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	0,40 / 0,5	0,40 / 0,5	1,22 / 0,5
Значение производственно-сбытовой составляющей	0,75	0,75	0,75
3. Кадровая составляющая			
Коэффициент уровня заработной платы	12,3 / 1	5,4 / 1	14 / 1
Коэффициент стабильности кадров	0,6 / 0,5	0,4 / 0,5	0,5 / 0,5
Коэффициент выработки на одного работника	4224,6 / 0,5	3038,5 / 0	3265,9 / 1
Значение кадровой составляющей	0,67	0,5	0,83
4. Техничко-технологическая составляющая			
Коэффициент фондоотдачи	1,4 / 1	1,4 / 1	1,97 / 1
Коэффициент годности основных средств	1	1	0,5
Коэффициент обновления основных средств	0,09 / 0	0,1 / 0,5	0,1 / 0,5
Значение технико-технологической составляющей	0,67	0,83	0,67
Сводный коэффициент ЭБП	0,72	0,72	0,71

Таким образом, у предприятия ООО «МФ-Искра» ниже нормативного значения 0,5 – не наблюдается ни у одной составляющей. Положительной тенденцией выступает

рост уровня с 2017 года по 2018 г. В 2019 году произошло небольшое снижение общего уровня в связи с уменьшением показателя коэффициента годности основных средств. В целом прослеживается положительная динамика финансовой составляющей и производственно-сбытовой. В связи с тем, что коэффициент выработки одного работника снизился в 2018 году, значение технико-технологической составляющей также уменьшилось. Снижение коэффициента годности в 2018 году отразилось на общем уровне технико-технологической составляющей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Комплексная оценка уровня экономической безопасности Белгородского региона / Я. Ю. Бондарева, Н. А. Герасимова, Е. П. Дружникова [и др.] // Факторы устойчивого развития регионов России: Монография / Под общей ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Общество с ограниченной ответственностью "Центр развития научного сотрудничества", 2017. – С. 65-94.

2. Экономическая безопасность: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления [Текст] / В.А. Богомолов, Н.Д. Эриашвили, Е.Н. Барикаев, И.И. Ординарцев и др.; под ред. В.А. Богомолова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 295 с.

3. Васильченко, А. Совершенствование экономической безопасности предприятия за счет применения новых технологий / А. Васильченко, А. М. Кулик // Экономическая безопасность социально-экономических систем: вызовы и возможности : Сборник научных трудов международной научно-практической конференции, Белгород, 19 апреля 2018 года / Ответственный редактор Е.А. Стрябова. – Белгород: Белгородский государственный национальный исследовательский университет, 2018. – С. 205-209.

УДК 331

УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ

**А.Н. Пискарева,
Е.П. Дружникова
Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет**

В статье обоснована необходимость выявления угроз экономической безопасности предприятий металлургической отрасли и отмечена важность осуществления постоянного мониторинга рисков, как с внешней стороны, так и с внутренней. Также был проведен анализ рисков предприятий металлургической отрасли, в частности, АО «Стойленский ГОК», а также его конкурентов и выявлены способы ликвидации угроз экономической безопасности, негативно влияющих на деятельность данных предприятий на основе разработанной тактики действий по минимизации возможных опасностей и угроз.

Ключевые слова: экономическая безопасность, металлургическая отрасль, угрозы, управление рисками.

THREATS TO THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE METAL-MINING INDUSTRY

Piskareva A.N.,
Druzhnikova E.P.
Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

The article substantiates the need to identify threats to the economic security of enterprises in the metallurgical industry and notes the importance of constant monitoring of risks, both from the outside and from the inside. An analysis of the risks of metallurgical enterprises, in particular, Stoilensky GOK JSC, as well as its competitors, was also carried out, and ways of eliminating threats to economic security that negatively affect the activities of these enterprises were identified on the basis of the developed tactics of actions to minimize possible dangers and threats.

Keywords: economic security, metallurgical industry, threats, risk management.

В настоящее время металлургическая отрасль России включает в себя более 3,8 тысяч предприятий чёрной и цветной металлургии. В их состав входят около 750 крупных и средних предприятий, охватывающих все стадии технологических процессов таких как: добыча, отгрузка, измельчение, обогащение, окомкование сырья и другие процессы, а также на завершённом этапе – получение конечного готового продукта в виде черных и цветных металлов и их сплавов, железорудного концентрата, железной агломерационной руды и железорудных окатышей.

«Металлургическая промышленность сегодня занимает ведущее место в своей отрасли, вносящая огромный вклад в экономику Российской Федерации, продукция которой широко используется в судостроении, в сфере авиации, транспортном машиностроении, топливно-энергетическом комплексе, строительстве и других отраслях экономики» [4, с. 85].

Доля металлургической промышленности России графически представлена на рисунке.

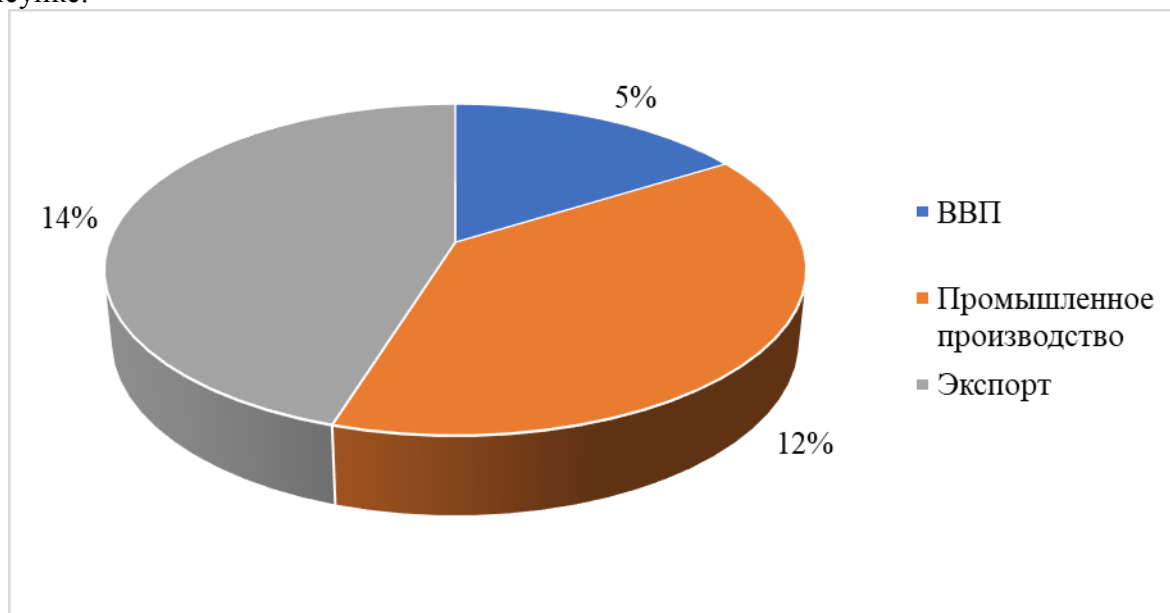


Рис. Доли металлургической промышленности России на конец 2020 года, %

Следует отметить, что среднегодовая численность персонала, работающего на металлургическом производстве и производстве готовых металлических изделий в

Российской Федерации, на конец 2020 года составила 1209,7 тыс. человек или 2,5% от числа средней численности всех занятых граждан за год.

«Обеспечение экономической безопасности современного предприятия предполагает своевременное выявление, учет и нахождение способов предотвращения или ослабления опасностей и угроз безопасности. Экономическая безопасность – это состояние защищенности хозяйствующего субъекта от внутренних и внешних угроз и рисков, способных подорвать стабильность и развитие социально-экономической системы и ее элементов» [1]. Соответственно, из этого следует: любое предприятие должно выявлять угрозы, характерные для той или иной организации, а также стараться их в скором времени минимизировать.

На примере предприятия АО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» можно раскрыть некоторые из основных видов угроз, а также проанализировать способы их минимизации.

АО «Стойленский горно-обогатительный комбинат» – это успешное, стабильно развивающееся предприятие в составе Группы НЛМК, находящееся на территории месторождения Курской магнитной аномалии. Оно считается одним из крупнейших в мире предприятием по добыче железной руды и производству высококачественного сырья для черной металлургии. Также к числу крупных предприятий данной отрасли можно отнести АО «Лебединский ГОК» и ПАО «Михайловский ГОК». На совокупную долю этих трех предприятий приходится более половины железорудного концентрата и окатышей, производимых на территории Российской Федерации.

Проведем сравнительную характеристику предприятия АО «Стойленский ГОК» с его основными конкурентами (таблица 1).

Таблица 1

Сравнительная характеристика предприятия металлургической отрасли на конец 2020 года

№ п/п	Характеристика	Название предприятия		
		АО «Стойленский ГОК»	АО «Лебединский ГОК»	ПАО «Михайловский ГОК»
1	Основание / Время на рынке	1961 год / 28 лет	1967 год / 28 лет	1957 год / 21 год
2	Регион	Белгородская область	Белгородская область	Курская область
3	Отрасль	Добыча железных руд открытым способом	Добыча железных руд открытым способом	Добыча железных руд открытым способом
4	Продукция	Железная руда, железорудный концентрат, железорудные окатыши	Железная руда	Окатыши
5	Производство товарной продукции, млн т.	18,4	15,6	16,3
6	Глубина карьера, м	375	450	373
7	Число сотрудников, чел.	6 372	10 521	13 019
8	Доля по производству в России, %	18	22,5	19,3
9	Надежность компании	Высокая	Высокая	Высокая

Согласно данным таблицы 1 можно наглядно видно, что АО «Стойленский ГОК» является самым возрастным предприятием среди представленных. Данное предприятие существует на рынке уже более 28 лет. Сегодня Стойленский ГОК – это самое низкокзатратное предприятие горной отрасли Российской Федерации.

АО «Стойленский ГОК» на российском железорудном рынке является одним из ведущих предприятий Российской Федерации по объему производства железорудного сырья для черной металлургии. Проведя исследование трех крупных предприятий металлургической отрасли, была определена доля по производству сырья в России. Доля в общем объеме производства на конец 2020 года на АО «Стойленский ГОК» составила около 18%, то есть немного меньше других анализируемых предприятий. Главными конкурентами АО «Стойленский ГОК» являются АО «Лебединский ГОК» и ПАО «Михайловский ГОК», которые производят добычу железных руд открытым способом. Данные комбинаты – конкурентоспособные и динамичные предприятия, это тройка ведущих предприятий в России по добыче и обогащению железной руды, а также по производству высококачественного железорудного сырья для черной металлургии и металлоресурсов, что говорит о высоком уровне концентрации в отрасли.

Далее, рассмотрим основные угрозы и способы их минимизации, характерные для данного предприятия и в целом для предприятий, относящихся к этой отрасли (таблица 2).

Таблица 2

Основные виды рисков, характерных для предприятий металлургической отрасли, а также способы их минимизации [6, с. 159].

№ п/п	Группа риска	Виды рисков	Минимизация рисков
1	Отраслевые риски	1) снижение спроса на продукцию; 2) изменение цен на сырье; 3) конкуренция внутри металлургической отрасли; 4) санкции за загрязнение окружающей среды; 5) ухудшение спроса и снижение цен на экспортных рынках; 6) потеря потребителей и поставщиков; 7) радиация; 8) движение воздушных масс; 9) температура; 10) вибрация и др.	Снижение производственных издержек; повышение производительности труда; увеличение поставок на экспорт; мониторинг на мировом рынке железорудного сырья с целью оптимизации рынков сбыта; проведение мероприятий, направленных на реализацию политики в области менеджмента качества; оценка основных рисков и других потенциальных угроз и опасностей; мониторинг цен и тарифов на продукты металлургической отрасли; заключение договоров на поставку материалов для производства с надежными контрагентами и др.
2	Финансовые риски	1) риски, связанные с изменением процентных ставок; 2) валютные риски; 3) риски ликвидности; 4) инфляционные процессы и др.	Запуск процесса планирования и оперативного управления; проведение мероприятий по снижению издержек; поддержание оптимального уровня цен на продукцию предприятия, конкурирующую на рынке; выход на новые рынки и др.

3	Транспортные риски	<p>1) риски, связанные с ростом железнодорожных тарифов;</p> <p>2) риски, связанные с поставкой сырья и отгрузкой конечного продукта</p> <p>3) сбои в работе служб, обеспечивающих бесперебойное функционирование основного и вспомогательного производства и др.</p>	<p>Заключение договоров с независимыми транспортными компаниями; развитие собственной технической и ремонтной базы; совершенствование цепей поставок; нормирование запасов с учетом страхового запаса; заключение долгосрочных контрактов с поставщиками; вклад инвестиций в строительство дорог в местах добычи и др.</p>
4	Имущественные риски	<p>1) аварии на предприятии;</p> <p>2) несчастные случаи и чрезвычайные ситуации;</p> <p>3) риски применения непроверенных технологий и методик, несоблюдения установленных норм и правил;</p> <p>4) отказ оборудования и др.</p>	<p>Проведение мероприятий, направленных на минимизацию аварийных ситуаций на предприятии; создание запасов для непредвиденной аварийной ситуации; контроль соблюдения установленных норм, правил и методик выполнения; соблюдение графиков плановых и текущих ремонтов; развитие ремонтной базы; постоянный мониторинг состояния технологических установок; программа обновления оборудования; проведение инструктажей с персоналом; контроль за безопасной работой сотрудников и др.</p>
5	Кадровые риски	<p>1) недостаток квалифицированных кадров;</p> <p>2) снижение мотивации персонала;</p> <p>3) риск утечки конфиденциальной информации;</p> <p>4) текучесть кадров и др.</p>	<p>Повышение производительности труда; развитие персонала; повышение уровня квалификации персонала; применение санкций за разглашение и утрату сведений, составляющих коммерческую тайну; организация контроля за обращением с информацией работников компаний; постоянный внутренний и внешний контроль; поддержание корпоративной культуры и дружного коллектива; определение и анализ причин увольнения каждого работника и ведение статистики этих причин; использование эффективной системы оплаты труда и мотивации персонала и др.</p>
6	Страновые и региональные риски	<p>1) риски, связанные с политической ситуацией в той или иной стране или регионе;</p> <p>2) риски, связанные с экономической ситуацией в той или иной стране или регионе и др.</p>	<p>Снижение внешнего спроса на отечественную продукцию; снижение цен на основные товары российского экспорта; закрытие мировых кредитных рынков и др.</p>
7	Правовые риски	<p>1) риски, связанные с изменением валютного регулирования;</p> <p>2) риски, связанные с изменением налогового законодательства;</p> <p>3) риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин;</p> <p>4) риски, связанные с лицензированием того или иного предприятия и др.</p>	<p>Выявление нестыковок и противоречий в законодательстве с целью минимизации налогов и сборов; разработка рекомендаций по достижению компромиссов по устранению препятствий для дальнейшего развития предприятия и др.</p>

Следует отметить, что, предложенная классификация рисков предприятия металлургической отрасли способствует снижению и устранению этих рисков, тем самым обеспечивает эффективную деятельность любого предприятия. Разработанные рекомендации по снижению угроз позволят расширить масштабы деятельности предприятия и завоевать лидирующие позиции на рынке.

Таким образом, экономическая безопасность любого современного предприятия, относящегося к металлургической отрасли, его независимость и стабильность могут быть достигнуты только в том, случае, когда будут выделены важнейшие стратегические направления обеспечения безопасности предприятия, выявлены все угрозы, характерные для деятельности данного предприятия, а также разработана правильная тактика действий по минимизации и ликвидации возможных опасностей и угроз.

ЛИТЕРАТУРА

1. О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года: указ Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208 [Электронный ресурс] // Гарант.ру – Режим доступа: www.garant.ru
2. Агафонова, И.П. Построение эффективной системы экономической безопасности предприятия [Текст]/ И.П. Агафонова // Менеджмент в России и за рубежом – №4. – 2017. – С. 8-19.
3. Арбатов, А.А. Экономическая безопасность: Общий курс: учебник[Текст] / В.К. Сенчагов, А.А. Арбатов. – М.: БИНОМ. ЛЗ, 2019. – 815 с.
4. Егорова, А.О. Металлургический комплекс РФ: состояние, тенденции, перспективы [Текст] / А.О. Егорова // Ученые записки Казанской государственной академии им. Н. Э. Баумана. – №1. – 2018. – С. 85-91.
5. Капустина, Н.В. Риски управления персоналом [Текст] / Н.В. Капустина // Экономика образования. – 2017. – № 4. – С. 139-142.
6. Олейников, Е.А. Основы экономической безопасности (Государство, регион, предприятие, личность)[Текст] / Е.А. Олейников. – М.: Проспект, 2019. – 288 с.

УДК 331

ОЦЕНКА НАДЕЖНОСТИ КОНТРАГЕНТА КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Т.А. Руденко,
Н.А. Герасимова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В данной статье рассматривается вопрос важности проверки потенциальных контрагентов для обеспечения высокого уровня экономической безопасности предприятия. Перечислены этапы и способы проверки надёжности контрагентов. Представлена краткая характеристика основных электронных систем проверки контрагентов.

Ключевые слова: обеспечение экономической безопасности, экономическая безопасность предприятия, контрагент, оценка надёжности контрагента.

ASSESSMENT OF THE COUNTERPARTY'S RELIABILITY AS A TOOL FOR ENSURING THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE

T. A. Rudenko,
N. A. Gerasimova
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

This article discusses the importance of checking potential counterparties to ensure a high level of economic security of the enterprise. The stages and methods of checking the reliability of counterparties are listed. A brief description of the main electronic systems for checking counterparties is presented.

Keywords: economic security, ensuring economic security, economic security of the enterprise, counterparty, assessment of the reliability of the counterparty.

Эффективная деятельность коммерческих компаний в условиях конкурентного рынка, постоянно изменяющихся внешних условий и высокой степени неопределенности возможна только при условии создания надежной системы обеспечения экономической безопасности предприятия.

Современный бизнес предъявляет очень жесткие требования к экономической безопасности предприятий, что заставляет уделять больше внимания борьбе с мошенничеством и оценке потенциальных контрагентов. Очень важно иметь квалифицированный и надежный источник информации, чтобы иметь возможность проверять юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Под контрагентом понимают физическое или юридическое лицо, которое является одной из сторон при заключении какой-либо сделки.

«Основная цель проверки контрагентов – обезопасить собственный бизнес от возможных недобросовестных или злонамеренных действий со стороны поставщиков и подрядчиков и других контрагентов» [2, с. 38].

Для обеспечения высокого уровня экономической безопасности предприятия и минимизации возможных рисков, компания должна предпринять ряд шагов по аудиту своих контрагентов. Верификация включает в себя четыре этапа.

Этап 1. Анализ данных из Интернет-ресурсов официальных ведомств.

Этап 2. Анализ пакета документов.

Этап 3. Анализ неформальных данных о деятельности контрагента.

Этап 4. Оценка результатов и испытаний возможных решений.

Рассмотрим перечисленные этапы более подробно.

Электронные системы проверки контрагентов позволяют предприятию самостоятельно провести необходимый анализ. Некоторые из таких систем предоставляют один или несколько параметров для оценки, некоторые обобщают информацию. В таблице представлены наиболее известные системы на российском рынке.

Таблица

Электронные системы проверки контрагентов

Система проверки контрагентов	Положительные стороны	Негативные стороны
СБИС	Производится анализ данных из различных источников (Росстат, ЦБ, ФНС и пр.). Согласно анализу система даёт оценку надёжности компании. Относительно низкая стоимость. Предоставление 8-дневного бесплатного периода.	Неудобный интерфейс (согласно отзывам пользователей). Не всегда предоставляет актуальные данные.

СПАРК	Производит проверку как отечественных, так и зарубежных компаний. Предоставляет большой объем данных. Всегда актуальная информация. Удобный интерфейс.	Высокая стоимость подписки
Прима-Информ	Актуальные данные из различных источников (ЕГРЮЛ, ФНС и пр.). Относительно низкая стоимость подписки. Предоставление бесплатного демо-доступа.	Предоставляется небольшой объем сведений о компаниях
Контур.Фокус	Большой объем данных из различных источников (ЕГРЮЛ/ЕГРИП, оценка финансового состояния и пр.). Использование данных из официальных источников. Существует мобильное приложение для iOS и Android. Все тарифы указаны на сайте сервиса.	Высокая стоимость подписки. Экономный тариф имеет ограниченный функционал.

В то же время такая проверка занимает много времени, при этом не во всех компаниях есть специальные отделы или сотрудники, участвующие в проверке. Кроме того, общие параметры не всегда дают объективное представление о контрагенте; также существует риск сбора данных о другом контрагенте с тем же названием. В результате принимается неверное решение.

Предприятие может также обратиться в специализированную компанию, что поможет сэкономить время, так как все запросы и обработку информации осуществляет исполняющая компания.

На втором этапе проводится анализ пакета документов, который запрашивается непосредственно у потенциальных контрагентов. Примерный перечень документов для проверки надёжности контрагента представлен на рисунке 1. К таким документам относятся:

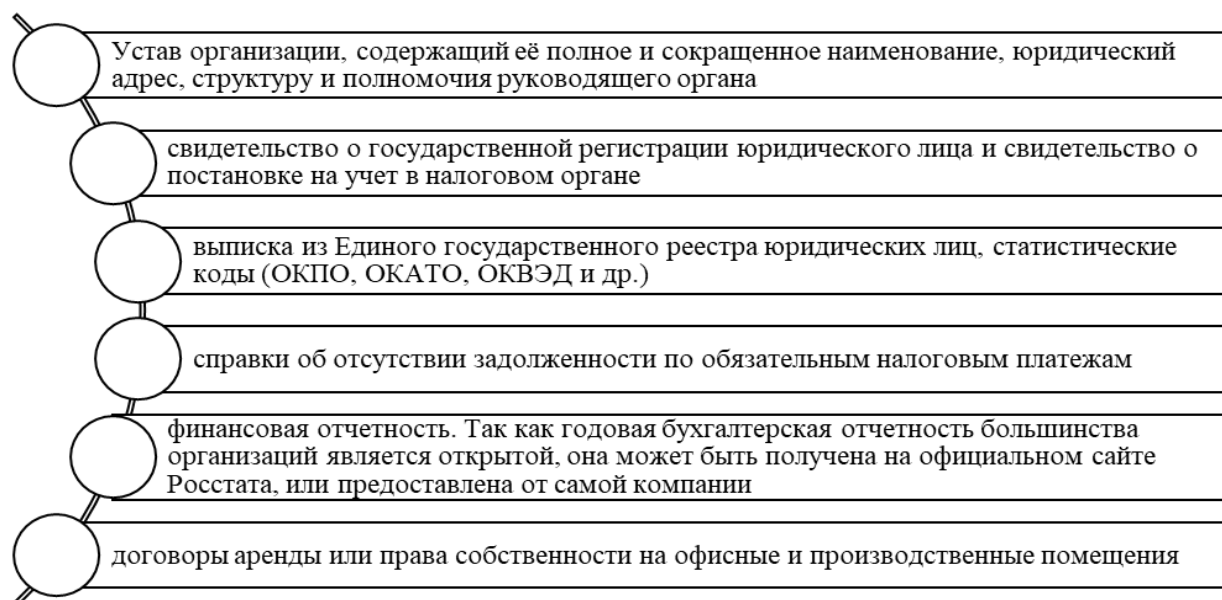


Рис. 1. Пакет документов для проверки надёжности контрагента

При этом стоит учесть тот факт, что единый перечень документов, который подвергается проверке, на законодательном уровне не утверждён. Таким образом, предприятие имеет право отказать в предоставлении запрашиваемых документов. В то же время подобный отказ может свидетельствовать о ненадёжности и недобросовестности контрагента. В таком случае рекомендуется подать письменный запрос в налоговую инспекцию по месту нахождения контрагента.

Третий этап проверки потенциального контрагента связан с анализом информации из неофициальных источников, главным из которых может послужить официальный сайт

предприятия и его партнёров. Минимальный объем информации на данных сайтах, или в целом её отсутствие, будет свидетельствовать о том, что компания может являться ненадёжным контрагентом, или вовсе принадлежит к так называемым фирмам-однодневкам.

При наличии у предприятия собственного сайта, рекомендуется также ознакомиться с отзывами потребителей о деятельности компании, а также провести личный разговор с её партнёрами.

Но для принятия окончательного решения о сотрудничестве с компанией рекомендуется провести личную встречу с её руководством. «Во-первых, это поможет убедиться в том, что руководитель компании действительно существует и является именно тем, кто указан в документах, а во-вторых, сделки, заключенные заочно или по почте, вызывают обоснованные подозрения у налоговой службы» [3, с. 219].

Заключительный этап проверки надёжности контрагента предполагает проведение анализа полученных сведений, на основании которого может быть принят один из вариантов решения (рис. 2).



Рис. 2. Возможные решение заключительного этапа проверки надёжности контрагента

Таким образом, проведение проверки надёжности контрагента позволяет минимизировать различные финансовые риски, повысить дисциплину сотрудников, связанных со снабжением, заказом работ и услуг, а также в целом позволит укрепить репутацию предприятия. Работа с надёжными и добросовестными контрагентами повышает уровень экономической безопасности предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Баранова, М.В. Организация проверки контрагентов на предприятии в целях предотвращения банкротства / М.В. Баранова, Е.В. Быкасова // Актуальные проблемы и тенденции развития экономики организаций в России: сборник научных трудов: к 15-летию кафедры аудита и контроллинга МГУДТ / Московский государственный университет дизайна и технологии. – Москва: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Московский государственный университет дизайна и технологии», 2016. – С. 25-28.
2. Бочков, Р.С. Комплексная проверка и оценка контрагентов как инструмент обеспечения экономической безопасности хозяйствующего субъекта / Р. С. Бочков, С. Н. Кашурников // Новая наука: Опыт, традиции, инновации. – 2016. – № 3-1(71). – С. 37-40.
3. Исламова, А.А. Оценка надёжности контрагентов как инструмент обеспечения экономической безопасности компании / А. А. Исламова, Г. Ф. Юсупова // Инструменты и механизмы формирования конкурентоспособной государственно и региональной экономики: сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции, Магнитогорск, 04 декабря 2017 года. – Магнитогорск: Общество с ограниченной ответственностью «Агентство международных исследований», 2017. – С. 217-221.
4. Скобелев, В.В. Финансовые риски: проверка контрагента / В. В. Скобелев // Архитектура финансов: антикризисные финансовые стратегии в условиях глобальных перемен: сборник материалов VII Международной научно-практической конференции,

Санкт-Петербург, 21–22 апреля 2016 года. – Санкт-Петербург: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2016. – С. 500-504.

5. Уткин, Э.А. Управление рисками предприятия: учебное пособие / Э.А. Уткин, Д.А. Фролов. – М.: ТЕИС, 2003. – 247 с.

УДК:338.242

ФИНАНСОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ: РИСКИ И УГРОЗЫ

Д.А. Слюнкина
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет
Т.Н. Добродомова
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет
С.В. Добродомов
ООО «Малинов Яр», г. Белгород

В статье изучены теоретические основы финансовой безопасности предприятия. Определены основные риски и угрозы, оказывающие влияние на финансовую безопасность фирмы, рассмотрена их классификация и методы управления.

Ключевые слова: финансовая безопасность, финансовый риск, риск, угроза, управление рисками, финансовый анализ

FINANCIAL SECURITY OF THE ENTERPRISE: RISKS AND THREATS

D. A. Slyunkina
Belgorod, Russia
Belgorod State University
T. N. Dobrodomova
National Research University
Belgorod, Russia
Belgorod State University
National Research University
S.V. Dobrodomov
LLC "Malinov Yar", Belgorod

The article examines the theoretical foundations of the financial security of the enterprise. The main risks and threats that affect the financial security of the company are identified, their classification and management methods are considered.

Keywords: financial security, financial risk, risk, threat, risk management, financial analysis

Развитие российской рыночной экономики неизбежно ставит вопрос об экономической безопасности бизнеса и предпринимательства. Опыт экономически развитых стран позволяет сделать вывод о том, что основой системы торгово-экономической безопасности является состояние защиты жизненно важных интересов хозяйствующих субъектов и объектов. При этом субъектом и объектом могут являться как физические лица или индивидуальные предприниматели, так и юридические лица или организации различных форм собственности.

В условиях экономической и политической нестабильности, изменчивости микро- и макроэкономических факторов, влияющих на предпринимательскую деятельность, оценка финансовой безопасности стала особенно актуальным вопросом. Регулярный анализ финансовых показателей предприятия позволяет вовремя реагировать на возникающие риски и угрозы финансовой нестабильности, а также повысить в целом уровень экономической безопасности предприятия.

В научной и учебной литературе различные авторы по-разному подходят к определению «финансовая безопасность предприятия». Так, Э.А. Уткин и Д.А. Флоров под финансовым риском предприятия понимают «уровень финансовых потерь, который выражается в возможности не достижения цели, в неопределённости прогнозируемого результата, в субъективности оценки прогнозируемого результата» [5, с. 61].

Любая предпринимательская деятельность подвержена риску возникновения финансовых потерь, которые обусловлены различными факторами внешней и внутренней среды.

Г.С. Вечканов даёт следующие определение понятию «риск» – это «экономическая категория, характеризующая состояние неопределённости в производственных отношениях, предполагающее получение как положительного, так и отрицательного результата деятельности предприятия» [1, с. 34].

Таким образом, основным условием обеспечения высокого уровня финансовой безопасности предприятия, является его способность оказывать противодействие текущим и вновь появляющимся угрозам, которые могут нанести финансовый ущерб организации. Для выполнения данного условия компания должна поддерживать необходимый уровень финансовой устойчивости, быть финансово независимой и платёжеспособной.

В настоящее время существует множество различных классификаций угроз финансовой безопасности предприятия по различным признакам. Однако самой распространённой является классификация по источникам возникновения. В данном случае угрозы делятся на внутренние и внешние.

На рисунке 1 приведены возможные угрозы финансовой безопасности компании. При этом, данный перечень не является исчерпывающим, так как он может изменяться или дополняться в зависимости от специфики работы предприятия или региона расположения.

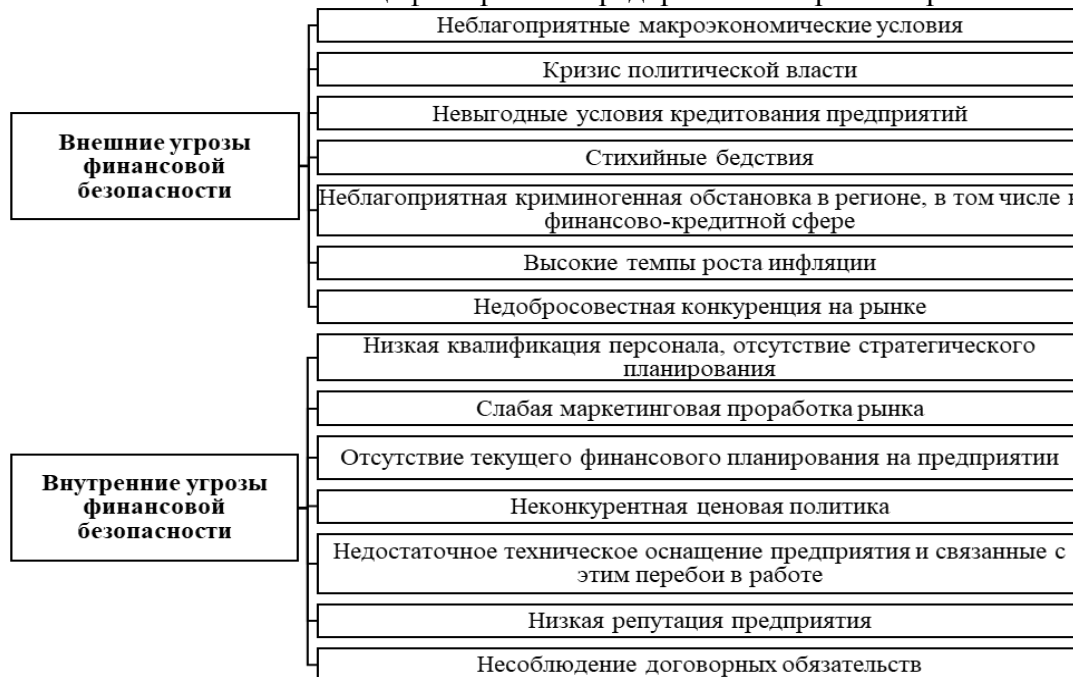


Рис. 1. Угрозы финансовой безопасности предприятия

Финансовый риск является одним из приоритетных видов риска для любого бизнеса. Он возникает из-за рыночных движений, которые могут включать в себя множество факторов. Исходя из этого, финансовый риск можно классифицировать на

различные виды, такие как рыночный риск, кредитный риск, риск ликвидности, операционный риск и юридический риск (рис. 2).

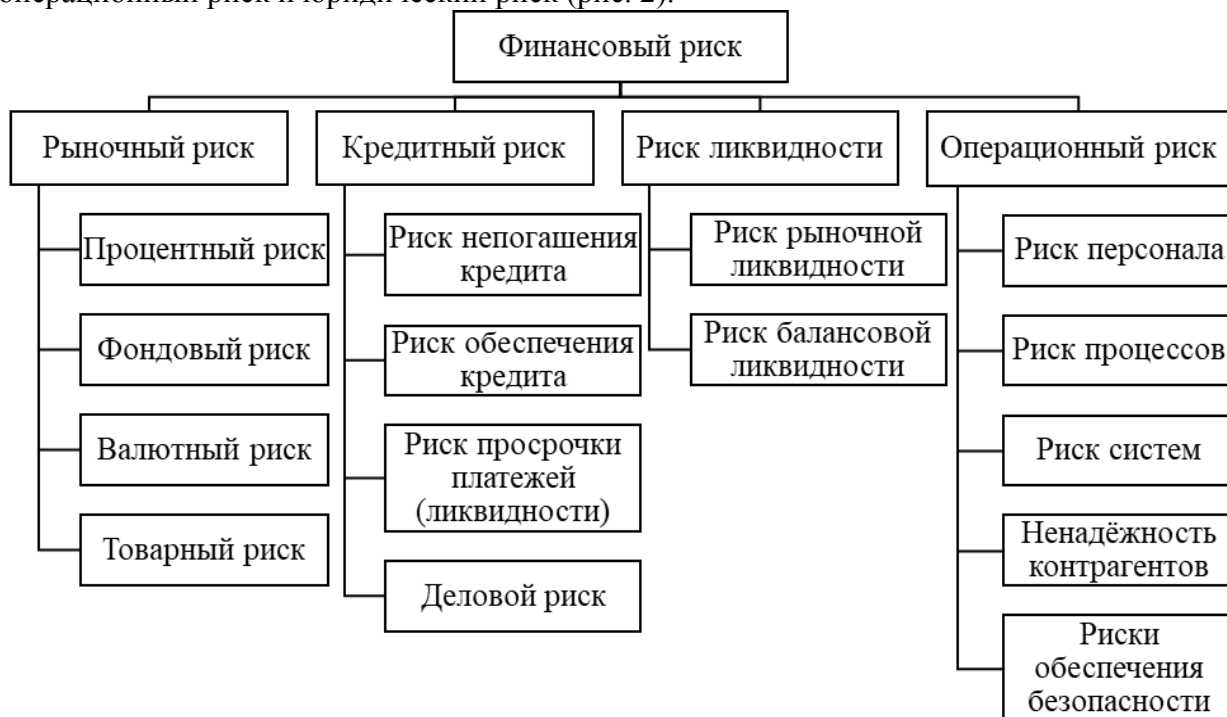


Рис. 2. Классификация финансовых рисков

Рыночный риск имеет макроэкономическую природу, то есть источником рыночных рисков являются макроэкономические показатели финансовой системы. Существует четыре вида этого риска (рис. 3).

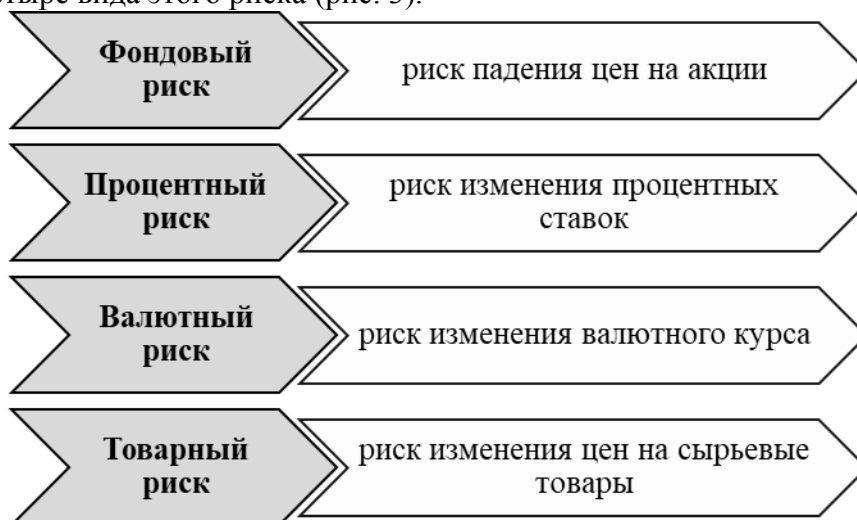


Рис. 3. Виды рыночного риска

Кредитный риск возникает, когда предприятие не выполняет свои обязательства перед контрагентами. Возникновение кредитного риска возможно как по отдельному банковскому кредиту, так и по всему портфелю услуг. Инвесторы, подверженные кредитному риску, страдают от снижения доходов вследствие непогашения кредитов, а также от потери части основного долга и процентов по кредиту. Кредиторы же сталкиваются с проблемой недостаточного объема средств для погашения долга.

Риск ликвидности возникает из-за невозможности исполнения сделок. Риск ликвидности можно классифицировать на риск рыночной и балансовой ликвидности. Первый возникает, когда активы предприятия не могут быстро конвертироваться в денежные средства для погашения долга. Активы предприятия имеют определённую стоимость, но из-за текущего состояния рынка конвертировать их в денежные средства не представляется

возможным из-за отсутствия покупателей. Тогда возможна продажа активов со значительной скидкой, однако это приведёт к значительным убыткам. При этом, если стоимость актива не покрывает сумму задолженности, возникает риск балансовой ликвидности.

Операционный риск суммирует неопределенности и опасности, с которыми сталкивается компания, когда она пытается вести свою повседневную деловую деятельность в данной области или отрасли. Данный риск часто связан с активными решениями, касающимися того, как функционирует организация и каковы ее приоритеты.

Добровольное участие сотрудников в мошеннической деятельности также может рассматриваться как операционный риск. В этом случае риск включает в себя возможность последствий, если деятельность будет раскрыта. Поскольку физические лица принимают активное решение о совершении мошенничества, это считается риском, связанным с тем, как работает бизнес. Другой областью, которая может быть связана с операционным риском, является техническое обслуживание необходимых систем и оборудования.

В настоящее время существует множество способов, доступных физическим и юридическим лицам, которые позволяют проанализировать финансовое состояние компании и принять соответствующие меры для минимизации финансовых рисков. Основными методами минимизации финансовых рисков относят диверсификацию, лимитирование, страхование, хеджирование, заключение форвардных контрактов, инфляционные премии и резервы.

В результате каждая компания при осуществлении своей деятельности сталкивается с различными финансовыми рисками и угрозами. Уровень финансовой безопасности во многом зависит от способности компании своевременно выявлять, оценивать и минимизировать такие риски. Поэтому можно сказать, что эффективная деятельность предприятия зависит от правильной системы управления организации в целом и в том числе финансовыми рисками.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вечканов, Г.С. Микроэкономика: учебник для вузов, 5-е изд. Стандарт третьего поколения. – СПб.: Питер, 2017. – 480 с.
2. Измайлова Э.Т. Риски и угрозы финансовой безопасности предприятия / Э.Т. Измайлова, А.Л. Дыхова // Академическая публицистика. – 2020. – № 2. – С. 31-37.
3. Крыжановский, О.А. Анализ современных подходов к пониманию терминов «риск» и «финансовый риск» / О. А. Крыжановский, Л. К. Попова // Молодой ученый. – 2016. – № 19 (123). – С. 467-471.
4. Руф Е.С. Виды угроз финансовой безопасности предприятия / Е.С. Руф // Проблемы науки. – 2020. – №9 (57). – С. 53-56.
5. Уткин, Э.А. Управление рисками предприятия: учебно-практическое пособие / Э.А. Уткин, Д.А. Фролов. – М. ТЕИС, 2013. – 247 с.

ИНФОРМАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ: СОДЕРЖАНИЕ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ

И.И. Фатеева, Ю.В. Лыщикова
г. Белгород, Россия

**Белгородский государственный национальный
исследовательский университет НИУ БелГУ**

В статье рассматривается содержание информационной составляющей экономической безопасности, функционирование ее в компании, влияние и ее методы оценок.

Ключевые слова: экономическая безопасность, надежность и достоверность информации, информационные риски, информация, информационная безопасность.

INFORMATION COMPONENT OF THE ECONOMIC SECURITY OF THE ENTERPRISE: CONTENT AND METHODS OF ASSESSMENT

**I.I. Fateeva, J.V. Lyshchikova
Belgorod, Russia
Belgorod State National Research University**

The article examines the content of the information component, its functioning in the company, the impact and its assessment methods.

Keywords: economic security, reliability and reliability of information, information risks, information, information security.

Современные условия работы всех типов компаний создают новые формы угроз осуществлению хозяйственной деятельности и финансовой устойчивости организаций.

Финансовая защищенность ориентируется как положение о защите организации от влияния внутренних и внешних опасностей, при котором конкурентное превосходство гарантируется соотношением вероятных вещественных, денежных, кадровых, технических и технологических ресурсов, а еще организационной структуры организации.

Информационная система охватывает все бизнес-процессы фирмы, которые находятся в зависимости от ее производительности и функциональности, целостность которых выражает немаловажную роль не только для самой фирмы, но и для покупателей данной информации. Вследствие этого при автоматизации бизнес-процессов и внедрении информационных технологий в активные части работы фирмы нужно принимать во внимание появление информационных рисков.

Информация – самая важная и неотъемлемая часть бизнеса, ее можно сравнить с основными фондами, человеческими ресурсами и другими ресурсами. Сбой в работе любого из перечисленных компонентов бизнеса имеет последствия, начиная от повреждения и заканчивая полным закрытием бизнеса [2].

Информационную безопасность компании можно охарактеризовать как состояние защиты корпоративных данных компании, обеспечивающее их конфиденциальность, целостность, подлинность и доступность. Можно также дать такое понятие, как процесс защиты информации и обслуживания инфраструктуры от случайных или преднамеренных воздействий природного или антропогенного характера, которые могут нанести вред владельцам или пользователям информации [3]. Целью исследования является изучение содержания информационной составляющей экономической безопасности компании и методов ее оценки.

Информацию о рисках, подлежащих количественной оценке, невозможно получить из-за количественной неопределенности рисков, быстрого устаревания технических систем и условий проявления рисков. Технологический прогресс отрицательно сказывается на снижении рисков. Информационным системам предоставляется устойчивое разнообразие в управлении этими системами и оценке их эффективности. Риски также увеличиваются, когда системы становятся более эффективными.

Так, например в 2020 году по статистике, в утечке любой информации с предприятий виноваты сотрудники в 50 % случаях (рис. 1).

Можно сказать, что основная проблема заключается в том, что статистику рисков сложно собирать: не все страны готовы делиться этой информацией, многие информационные системы неадекватны друг к другу, а информация о разнородных системах не подходит для оценки рисков. Следует отметить, что есть еще один очень важный момент в сборе статистической информации и работе по ее обмену, что около

80% этой информации не разглашается по разным причинам – конфиденциальность этой информации, сокрытие фактов нарушений в чтобы избежать наказания.

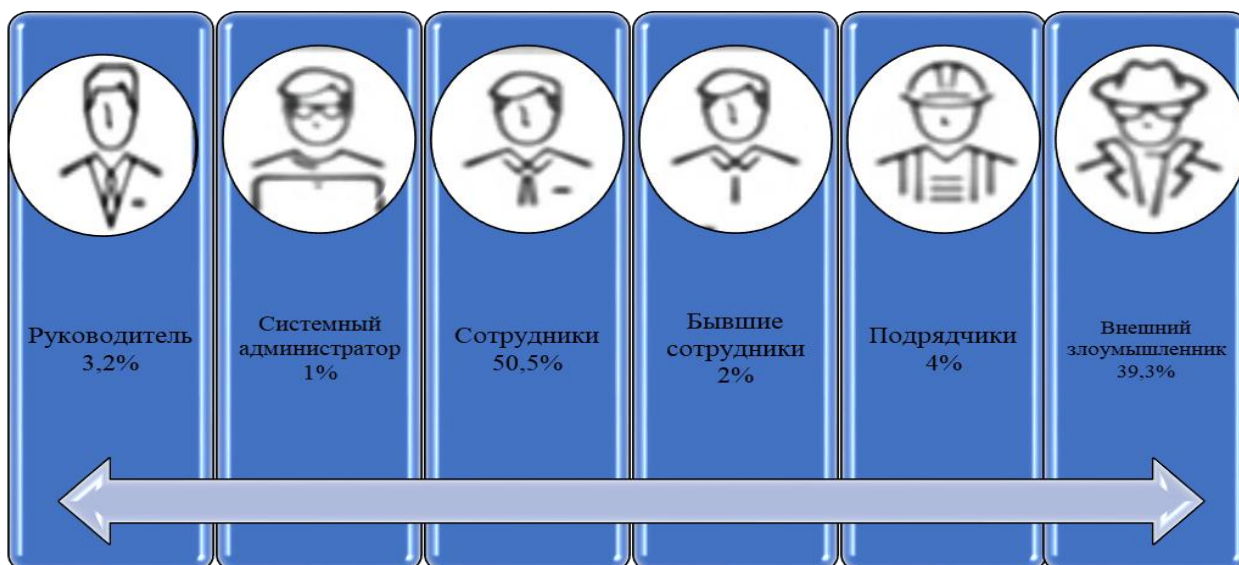


Рис. 1. Виновники утечки информации в компании [5]

Информационная часть предприятия отличается высокой степенью неопределенности информационных рисков. Кроме того, при использовании ИТ-систем компании необходимо постоянно совершенствовать системы управления информационными рисками. Это связано с тем, что возникают новые информационные риски, меняется законодательство, растут требования к корпоративным ИТ-системам, меняются и усложняются бизнес-процессы, меняется структура рисков. Но главная причина в том, что потери информационного риска увеличиваются с течением времени [4].

Внешние угрозы для защиты информационной составляющей экономической безопасности также становятся все более опасными. Около 52 % организаций в России подверглись повторным атакам и 77% по всему миру. Анализ информационных рисков – это комплексный процесс оценки, который характеризует безопасность ИТ-системы, переходя к количественным или качественным показателям риска. На рисунке 2 мы видим рейтинг источников рисков информационной составляющей экономической безопасности на предприятии.



Рис. 2. Рейтинг источников (причин) потери информации на предприятии [5]

Также рассмотрим существующие методы, применяемые на уровне компьютерной защиты информации на предприятии (рис. 3).



Рис. 3. Методы защиты информации на предприятии [5]

Инженерно-техническая защита (ИТЗ) – это комплекс технических средств и мер, направленных на предотвращение утечек, раскрытия информации и несанкционированного доступа к сетевым ресурсам организации. Актуальность защиты информации зависит от наличия большого количества потенциальных конкурентов, а также несчастных людей, которые могут навредить компании. В чужих руках ценная информация становится товаром. Введение в заблуждение, коррупция или плагиат могут нанести ущерб репутации и финансам компании, нанести ущерб и привести к выходу с рынка.

Защита конфиденциальности информации стала приоритетом для многих компаний, качество которой определяет конкурентоспособность и способность успешно выводить на рынок технологические инновации. Используя современные технические средства, предприятие может гарантировать защиту информации, которая считается секретной или конфиденциальной (рис.4).



Рис. 4. Заинтересованность в применении технических мер защиты информации [5]

Когда дело доходит до защиты конфиденциальных данных, нельзя игнорировать использование комплексного подхода. Практика показывает, что, полагаясь только на одну из систем, нельзя добиться 100%-ной информационной безопасности. Неудивительно, что сегодня системы технических средств контроля информации постоянно совершенствуются.

В дорыночный период существования нашей страны производство представляло собой систему закрытых структур, которая обеспечивала своеобразную защиту информации от утечек, хотя они все же имели место. Тотальный контроль и отсутствие взаимодействия с западными учеными замедлили научно-технический прогресс. Многие инновационные проекты в то время так и не были реализованы из-за отсутствия взаимодействия между ведомствами.

Понятно, что в условиях капиталистического рынка такая защита не может быть реализована, поскольку компания должна иметь возможность рекламировать свою продукцию, открывая тем самым завесу секретности. Однако активное использование средств защиты инженерно-технической информации снижает риск нанесения ущерба компании.

Обобщая инженерно-техническую защиту информации, важно отметить, что не все компании оснащены эффективной системой борьбы с хищениями данных. Своевременное внедрение современных комплексов и технических и инженерных систем защиты информации позволяет свести утечки к минимуму, обеспечивая эффективное функционирование организации.

Таким образом, оценка информационной составляющей экономической безопасности осуществляется с помощью нескольких инструментов, а также методов моделирования процессов информационной безопасности. При оценке их цены и производительности следует принять во внимание не только закупочную цену оборудования и программного обеспечения, но и такие исключения, как стоимость обучения персонала для работы с ними и сопоставимость с программным обеспечением.

ЛИТЕРАТУРА

1. Top Risks Report: Executive Perspectives on Top Risks for 2017 // North Carolina State University Website. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://erm.ncsu.edu/library/article/2017-top-risks-report-executive-perspectives-on-top-risks-for-2017> (Дата обращения 31.03.2021)
2. Глустенков И. В. Экономическая безопасность организации / И.В. Глустенков // Вестник МИЭП. – 2015. – № 2 (19). – С. 77-81.
3. Королев О.Л. Методика оценки информационного потенциала предприятия // Королев О.Л. // Экономика и управление. – 2018. – Том 3. – № 2 (12). – С. 67-79
4. Павлова Ю.А., Саяхова Д.М., Галин Р.С. Тенденции развития корпоративных информационно-управленческих систем // Сборник Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления сборник статей Международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 12-15.
5. Утечки информации ограниченного доступа: отчет за 9 месяцев 2020 г. статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://d-russia.ru/wp-content/uploads/2020/12/infowatch_2020_9_monts_data_leak.pdf (Дата обращения 31.03.2021)

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ
В СФЕРЕ КРЕДИТОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЕКТОВ**

**А.С. Шепелев,
Е.П. Дружникова
Белгород, Россия
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет НИУ БелГУ**

В данной статье рассмотрены основные аспекты обеспечения экономической безопасности в сфере кредитования бизнес-проектов, а также взаимодействие их, банков и субъектов бизнеса, которые обеспечивают их экономическую безопасность.

***Ключевые слова:** кредит, банк, кредитование, мошенничество, бизнес-проект, экономическая безопасность, сотрудники банка, экономика.*

**ECONOMIC SECURITY
IN THE FIELD OF LENDING BUSINESS PROJECTS**

**A.S. Shepelev,
E.P. Druzhnikova
Belgorod, Russia
Belgorod State
national research institute**

This article discusses the main aspects of ensuring economic security in the field of lending to business projects, as well as their interaction, banks and business entities that ensure their economic security.

***Keywords:** credit, bank, lending, fraud, business project, economic security, bank employees, economics.*

В настоящее время большую роль в сфере взаимоотношений предпринимателей и банковских служащих играют специалисты экономической безопасности. Сам по себе термин «Экономическая безопасность» сравнительно молодой, и в современном понимании был изложен в 1934 году Ф. Рузвельтом. В нашей же стране понятие вошло в оборот в середине 90-х годов прошлого века [1].

В современной банковской системе основополагающим фактором взаимоотношений на финансовом рынке является доверие: достоверное предоставление финансовое отчётности, сохранение банковской тайны, реальные процентные ставки и многое другое. Для минимизирования таких рисков существуют специалисты экономической безопасности, которые помогают провести сделку взаимовыгодно для обеих сторон. Со стороны предпринимателя, предоставляющего свой бизнес проект на рассмотрение следует должным образом просчитать реальные затраты и риски на его реализацию, а также сумму, на которую он собирается кредитоваться в выбранном банке, так как от этого зависит дальнейшее развитие его бизнеса. Банку следует должным образом рассмотреть заявку каждого предпринимателя, рассчитывая на перспективу дальнейшего сотрудничества, но учитывая все возможные риски в случае неплатежеспособности клиента [11].

Согласно статистике, за последний год доля просроченной оплаты кредитов снизилась на 2,9%, а количество людей, которые объявляли себя банкротами на 1,8%.

Связано это с тем, что специалисты экономической безопасности более точно определяют реальную финансовую прибыль от реализации бизнес-проекта, по сравнению с заявленной в бизнес плане.

Все виды угроз можно разделить на два вида: внешние-противоправные действия самих кредитуемых лиц, и внутренние-противоправные действия внутри самой банковской организации.

Внешние угрозы являются основными в большинстве случаев, и переходят в раздел уголовных преступлений в сфере мошенничества. Это могут быть заведомо ложные данные о финансовых доходах, паспортные данные, цели кредитования, сроки реализации проекта или же его реализация в общем.

Так же распространённым способом является «фактическое банкротство», когда после получения нужной суммы и успешной реализации бизнес проекта, все имущество переписывается на членов семьи или же близких друзей, а сам кредитованный начинает процедуру банкротства [3].

Существует так же способ мошенничества, когда у предпринимателя есть взаимосвязи в различных сферах бизнеса, и при получении кредита под залог имущества, оценщики указывают сумму, многократно превышающую действительную.

Так же правонарушение приобретает характер мошенничества, когда ситуация, когда правонарушитель (клиент) юридическое лицо. Нарушения могут быть следующими: в представляемой в кредитную организацию информации содержатся не соответствующие действительности данные (искаженная информация о форме собственности учреждения, об учредителях, искаженные показатели отчетности и т. д.); в целевом использовании взятых в кредит средств (выданные на развитие производства денежные заимствования потрачены на спекулятивные операции с иностранной валютой, в итоге подложные отчеты о реализации средств и т. д.). Так, например, Белгородским арбитражным судом было рассмотрено дело № 1-92/2019 г. По материалам дела в операционный офис «Белгородский» филиала Банка ВТБ 24 (ПАО) были представлены заведомо ложные и недостоверные сведения о финансовом состоянии и хозяйственном положении общества с ограниченной ответственностью, кроме того, сотрудникам банка были представлены склады со строительными материалами как принадлежащие данному ООО «Х». Однако после невозврата кредита и возбуждения уголовного дела в ходе следствия выяснилось, что данные склады принадлежат другим фирмам. Участникам вышеуказанного дела вынесен приговор по ч. 5 ст. 33 и ч. 3 ст. 159.1 УК РФ «пособничество в совершении мошенничества в сфере кредитования, то есть хищения чужого имущества заемщиком путем представления банку заведомо ложных и недостоверных сведений, совершенное в крупном размере» [5]. География таких преступлений в сфере кредитования не зависит от внешних параметров (количество жителей в населенном пункте, регионе) и не влияет на решение нарушить закон. Обмен банками информацией, связанной с преступными намерениями клиентов (не на постоянной основе) или об уже совершенных преступлениях, является профилактической мерой по недопущению таких деяний. Арбитражный суд и суды общей юрисдикции представляют доступ к базам данных решений для анализа. Так в базе данных судов общей юрисдикции 4 033 дела из 4 118 дел в банковской сфере связаны с мошенничеством [5], а в базе арбитражного судопроизводства 3 645 дел в сфере кредитования из 3 717 дел кредитных организаций [8]. Статистика подтверждает, что высокий процент правонарушений в кредитных организациях связан с получением кредита и невозвратом его в установленный срок и в полном объеме с уплатой установленных договором процентов. Открытый доступ к данной информации позволяет проводить мониторинг нарушений в сфере кредитования и разрабатывать меры для недопущения данных нарушений.

Все эти методы исследуются службой финансовой защищенности, и в следствие этого случается воздействие на опережение, испытания по внутрибанковским и совокупным каталогам, взаимодействие с МВД РФ.

Большой ущерб кредитной организации наносят внутренние нарушения с участием сотрудников кредитной организации. Например, дополнительные риски проникновения к материальным потерям.

Когда сотрудники кредитной организации подвергаются нарушению правил, можно выделить два направления: во-первых, хищение денежных средств только с применением программного обеспечения и знанием внутренних технологий, а во-вторых, «сложная информация» или существенная презентация. валюта выгоды.

Во избежание преступления первой степени (мошенничества) кредитные организации диверсифицируют свои границы, чтобы сделать вывод о выдаче кредита с паролем для каждого сотрудника на любом этапе работы. Эти пароли меняются как минимум несколько раз за определенный период времени [4]. Сами пароли часто разбиваются между несколькими взаимодействующими сотрудниками, и меняются независимо друг от друга в разные моменты времени. Применение комплексных систем защиты от мошенничества позволяет финансовому учреждению прогнозировать, отслеживать и проводить тесты производительности. Есть положительные последствия строгого контроля за информационной безопасностью: нарушение внешнего вида встречается крайне редко. Второе нарушение «более распространено», например, решающую роль играет человеческий момент. Если сотрудник ранее не проявлял себя халатным мастером, предугадать это очень сложно. Важную роль играет «морально устойчивая» сторона. Когда сотрудник подает заявление о приеме на работу в авторитетную кредитную компанию, он пройдет тест и собеседование. К сожалению, не все организации могут проверять людей, нанятых не только по формальным признакам (возраст, образование и т. д.) [8].

Целью такого мошенничества является помочь неплательщикам и мошенникам получить ссуду. Во избежание подобных случаев используются ресурсы кредитных организаций, сотрудникам которых категорически запрещается: – манипулирование информацией о покупателе при подаче заявки; – получение копию паспорта без проверки оригинала документа; – фальсификация данных клиента (подписание документов для клиента и т. д.); – Укажите причину отказа или иного несоблюдения требований официального регламента [7].

Утверждается, что жалоба, поданная кредитной организацией, проинформировала внутреннюю службу безопасности кредитной организации от мошенничества с подробным описанием предыдущей даты. Фальсификация личностей и персональных данных покупателей, документов и другой информации сотрудниками (работодателем, контактными лицами, контактной информацией) при оформлении заказов регулируется статьей 159.1 Уголовного кодекса Российской Федерации. Изучая материалы кредитных процессов, можно выявить факторы, влияющие на совершение противоправных действий: это, прежде всего, высокая материальная выгода для возможной санкции. Важно ежедневно обновлять базу данных проблемных заемщиков и делать ее доступной для всех кредиторов, чтобы повысить производительность и избежать упомянутых нарушений. Конечно все эти нарушения лишь поверхностные, ведь ни мошенники, ни служба безопасности не стоят на месте, придумывая новые способы обмана, и напротив противодействия ему. Главный способ предотвратить мошенничество в платных организациях – понять, что участники несут ответственность за свои действия и что штрафы неизбежны. Для предотвращения преступности в платных организациях служба безопасности проводит брифинги и обмены персоналом.

Подводя итоги, можно сказать, что данная сфера подвержена рискам больше других, так как последствия могут приводить к многомиллионным убыткам, а также к порче имиджа кредитных организаций, оценить в полной мере которые можно лишь с течением времени. Специалисты экономической безопасности ведут тщательную работу по предотвращению угроз, а также разрабатывают все новые методики, помогающие предотвратить угрозы в кредитной сфере еще на стадии зарождения. Человеческий фактор также играет важную роль, поэтому в банковской сфере часто работают штатные психологи, проводящие беседу с кандидатами на работу, а также с уже работающими сотрудниками. Влияние контрагентов

велико, поэтому начальству всегда нужно следить за ситуацией, поощрять сотрудников для предотвращения утечки информации из-за подкупа.

ЛИТЕРАТУРА

1. Денежно-кредитная политика // Центральный банк Российской Федерации. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/DK>. – Загл. с экрана.
2. Инструкция «Об организации инспекционной деятельности Центрального Банка Российской Федерации (Банка России)» от 25 февр. 2018 г. № 149-И. – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях. Главы 11–18. Постатейный научно-практический комментарий / под общ. ред. Б. В. Россинского. – М. : Библиотечка «Российской газеты», 2019. – Вып. IX–X. – 880 с.
4. Маковкина, Ю. Конец двойственности в судебной практике / Ю. Маковкина // ЭЖ-Юрист. – 2018. – № 31. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://subscribe.ru/archive/law.russia.review.conscomment/201509/23181856.html>. – Загл. с экрана.
5. Поиск решений судов общей юрисдикции. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://www.gcourts.ru>. – Загл. с экрана.
6. Росиков, А. Какие из банковских комиссий являются незаконными? / А. Росиков // Арсенал предпринимателя. – 2016. – № 1. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://www.delopress.ru/articles.php?n=20605>. – Загл. с экрана.
7. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ : (ред. от 30 дек. 2015 г.). – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
8. Федеральные арбитражные суды Российской Федерации. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://www.arbitr.ru>. – Загл. с экрана.
9. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26 окт. 2002 г. № 127-ФЗ : (ред. от 29 дек. 2015 г.). – Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
10. Финансовая политика. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: <http://government.ru/govworks/2/events/>. – Загл. с экрана.
11. Чупрова, А. Ю. Проблемы квалификации мошенничества с использованием информационных технологий / А. Ю. Чупрова // Уголовное право. – 2019. – № 5. – С. 35–43.
12. How security professionals elicit information from people in interview situations. – Electronic text data. – Mode of access: <http://www.sourcesecurity.com/news/articles/security-professionals-elicite-information-peopleinterview-co-13447-ga.18932.html>. – Title from screen.

Секция 4. ИНФОРМАЦИОННОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

УДК 331

АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ БИЗНЕСА

**Н.А. Герасимова,
Д.О. Нежурина
г. Белгород, Россия,
НИУ «БелГУ»
С.В. Герасимов
г. Белгород, Россия,
БГТУ им. В.Г. Шухова**

Аннотация. В статье рассмотрены основные характеристики информационной безопасности предприятия, рассмотрены виды угроз информационной безопасности предприятия

Ключевые слова: информационная безопасность, предприятие, экономическая безопасность предприятия, инструмент, фактор развития, модель бережливого производства

ASPECTS OF BUSINESS INFORMATION SECURITY

**N.A. Gerasimova
D.O. Nezurina
Belgorod, Russia
Belgorod State National University
S.V. Gerasimov
Belgorod, Russia
Belgorod state technological University. V. G. Shukhov**

Abstract. The article discusses the main characteristics of the information security of the enterprise, considers the types of threats to the information security of the enterprise.

Key words: information security, enterprise, economic security of an enterprise, tool, development factor, lean manufacturing model

Информационная безопасность компании, общественной организации или промышленного предприятия – это комплекс мер, направленных на предотвращение несанкционированного доступа. Это может быть доступ к таким информационным составляющим предприятия, внутренняя ИТ-инфраструктура, к угрозам относятся и незаконное завладение конфиденциальной информацией предприятия, например коммерческой тайной предприятия, внесения изменений в базы данных и так далее.

По мнению аналитиков, крупные компании подвергаются атакам десятки раз в день. Кибермошенники постоянно сканируют периметр информационной безопасности, при этом происходит отслеживание уязвимости. К атакам на системы информационной безопасности предприятия относятся и возможности тестирования кибермошенниками новых вредоносных программ.

Если сама компания тратит значительные бюджеты на защиту от угроз информационной безопасности, то ее поставщики и подрядчики, небольшие фирмы,

выполняющие индивидуальные заказы, становятся более уязвимыми и вместе со своими данными, таким образом может происходить, например, потеря информации о клиентах.

Если организация не использует систему ограниченного доступа и не создает многоуровневую защиту, то возникают инсайдерские риски, и потери от них достаточно объемны.

Для обычной компании, чья информация не имеет существенной самостоятельной ценности для мошенников, наибольшими угрозами становятся следующие (рисунок 1).

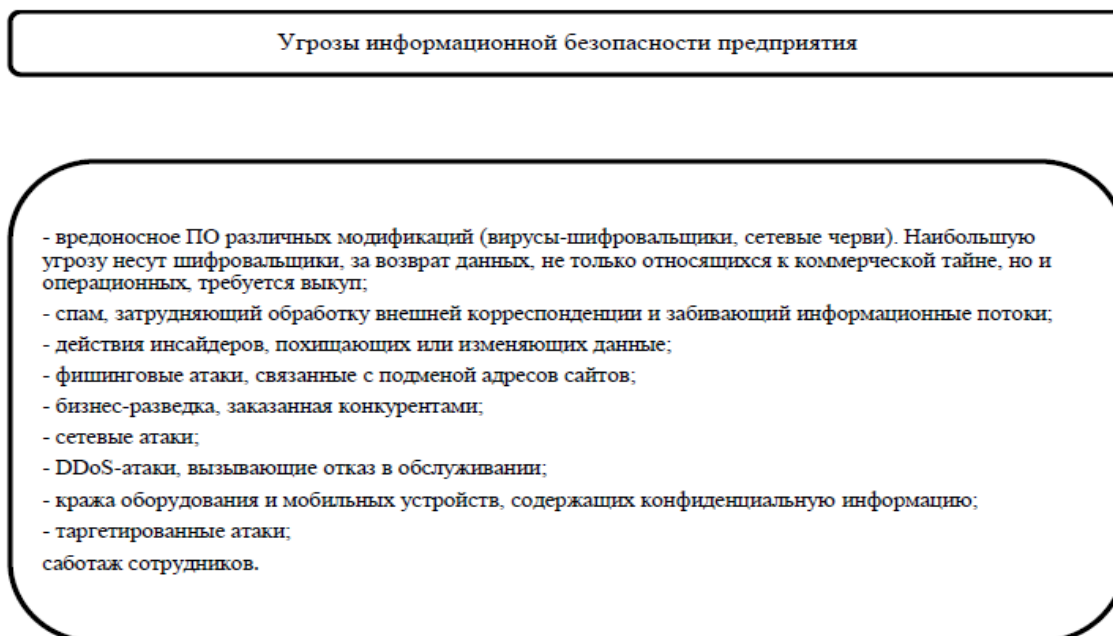


Рис. 1. Угрозы информационной безопасности предприятия

Инсайдерские угрозы, намеренные и непреднамеренные, могут также быть классифицированы следующим (рисунок 2).

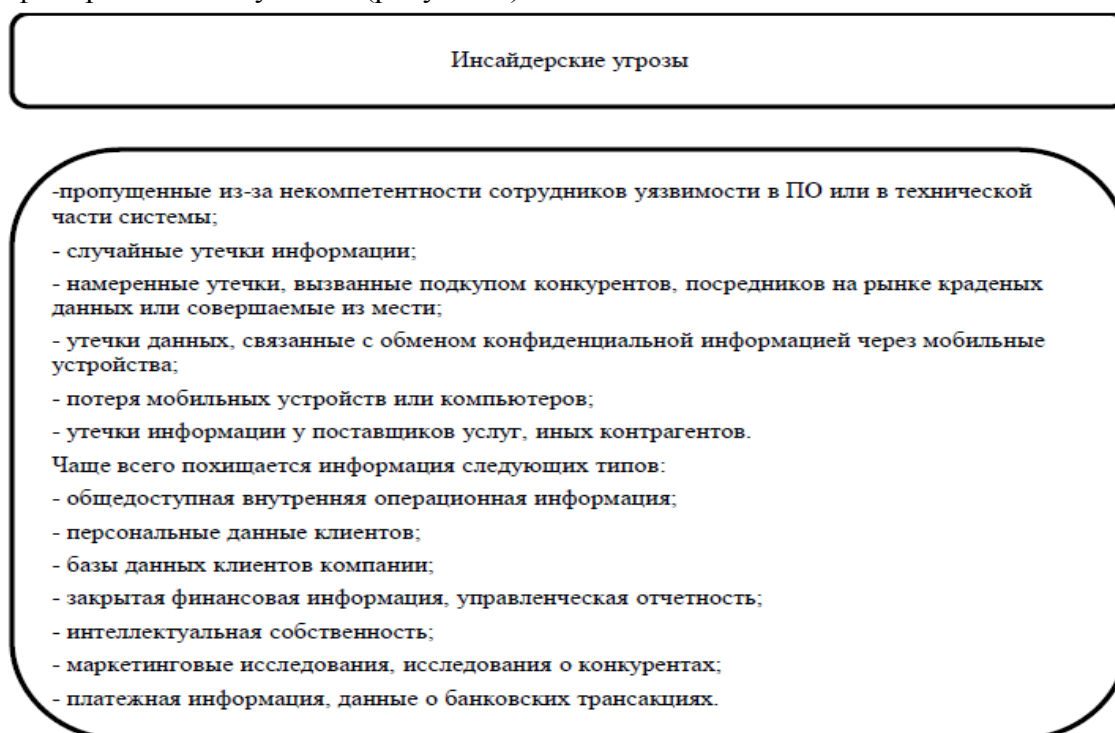


Рис. 2. Виды инсайдерских угроз

В отдельные группы риска можно выделить так называемую среду виртуализации. Компании достаточно часто используют информационное облако (или так называемые облачные технологии), чтобы сэкономить на хранилищах и бизнес-приложениях. Поставщики услуг далеко не всегда могут обеспечить необходимый уровень защиты информации, особенно если речь идет о персональных данных, где необходимо соблюдать требования регулятора.

Подсчитать реальный ущерб бизнесу от угроз информационной безопасности сложно. Его можно рассчитать исходя из имеющихся цифр и аналитики скрытой части проблемы; большинство компаний стараются скрыть данные о происходящих инцидентах, пытаясь избежать репутационных издержек. Эксперты считают, что за год бизнес проигрывает от атак сумму, сопоставимую со стоимостью реализации всего проекта диджитал-экономики за шесть лет (1,5 трлн. руб., и это только в 2019 году, по оценкам аналитиков).

Ущерб может появиться только через долгое время, например, когда ноу-хау было украдено инсайдером и через годы появилось в распоряжении конкурентов.

«Цифровизация российской экономики ставит работников и работодателей перед необходимостью адаптации к новым условиям. Для успешного развития цифровой экономики система образования и переподготовки кадров должна обеспечивать экономику специалистами, соответствующими требованиям цифровой эпохи» [9].

Все это предопределяет необходимость разработки научно обоснованных методов обеспечения информационной безопасности предприятий. Данные методы должны содержать в себе учет положительного практического опыта российских и зарубежных предприятий в этой сфере.

ЛИТЕРАТУРА

1. Домарев В.В., – Безопасность информационных технологий. Персональный сайт к.т.н. Домарева В.В. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.security.ukrnet.net/modules/news/>
2. Завгородний, В.И. Комплексная защита информации в компьютерных системах. – М.: Логос, 2014. – 410 с.
3. Зегжда, Д.П. Основы безопасности информационных систем / Д.П. Зегжда. – М.: Интуит, 2016. – 300 с.
4. Зима, В. Безопасность глобальных сетевых технологий / В. Зима, А. Молдовян, Н. Молдовян – СПб.: ВHV, 2014. – 320 с.
5. Конахович, Г. Защита информации в телекоммуникационных системах предприятия / Г. Конахович.- М.: МК-Пресс, 2015.- 356с.
6. Коржов, В. Стратегия и тактика защиты / В.Коржов // Computerworld Россия. – 2014. – №14. – С. 26.
7. Экономическая информатика / под ред. П.В. Конюховского и Д.Н. Колесова. – СПб.: Питер, 2016. – 560с.:ил.
8. Шинкаренко, П. Технологическая и экономическая безопасность России: проблемы и решения // Проблемы теории и практики управления. – 2016. – №12. – С. 116-122.
9. Роль кадров в системе цифровой трансформации промышленных предприятий региона / Е. А. Стрябкова, Н. А. Герасимова, А. Н. Когтева, А. М. Кулик // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2019. – № 6(124). – С. 22.

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ГОЛОСОВОЙ БИОМЕТРИИ

А.М. Кулик
НИУ «БелГУ»,
г. Белгород, Россия;
А.Ю. Титов,
ООО «Радиус»
г. Белгород, Россия,

Аннотация. В период активной информатизации и цифровизации общества тесно протекают процессы цифровой трансформации региона, в частности это касается информационной безопасности. Внедрение инновационных продуктов в структуры управления помогут поднять уровень безопасности на новый уровень. Цифровизация институтов региона, таких как медицина или образование, значительно ускорит и облегчит протекающие процессы, а также снизит нагрузку работников данных сфер, что сможет повысить качество работы структур.

Ключевые слова: регион, цифровизация, биометрия, трансформация, безопасность.

Anna Kulik
Belgorod State National University,
Belgorod, Russia
E-mail: kulik@bsu.edu.ru
A.Y. Titov
Company «Radius»
Belgorod, Russia

DIGITAL TRANSFORMATION OF REGIONAL INFORMATION SECURITY USING VOICE BIOMETRY

Annotation. In the period of active informatization and digitalization of society, the processes of digital transformation of the region are closely proceeding, in particular, this concerns information security. The introduction of innovative products into governance structures will help raise the level of safety to the next level. Digitalization of regional institutions, such as medicine or education, will significantly speed up and facilitate ongoing processes, as well as reduce the workload of workers in these areas, which can improve the quality of the structures' work.

Key words: region, digitalization, biometrics, transformation, security.

В настоящее время современный мир стремительно меняется, происходит цифровая трансформация многих сфер жизни. Внедрение новых цифровых технологий, которые превращают обычные города в «умные», наблюдается не только в крупных мегаполисах, но и регионах. Это способствует экономии главного ресурса современного человека – времени, а так же положительно влияет на повышение качества жизни [1].

Цифровая трансформация государства – процесс эволюционный. Регионы активно перенимают опыт внедрения информационных систем, полученный федеральными органами. Сегодня информационные технологии используются для решения широкого спектра задач в различных областях. Грамотное внедрение IT-технологий в государственные структуры и учреждения способствует бесперебойному и эффективному функционированию процессов.

Необходимость цифровой трансформации региона обусловлена тем, что в условиях глобальной информатизации работа государственных учреждений в традиционном формате становится затруднительной. Особенно это касается медицинских учреждений, где значительная доля нагрузки приходится на работу регистратуры.

Что касается актуальности ускорения процессов трансформации информационной безопасности региона, что стоит упомянуть период начала пандемии COVID-19. В период карантина общество столкнулось с проблемой недостаточного освоения и приспособления электронных систем, что затруднило жизнедеятельность региона в целом. В таких случаях стоит задуматься о внедрении информационных систем, позволяющие быстро и эффективно решать поставленные задачи, не задействуя при этом большую долю человеческого капитала.

Так, после поручения президента РФ от 15 апреля 2020 Г. «Перечень поручений по вопросам противодействия распространению новой коронавирусной инфекции (сovid-19) в регионах Российской Федерации» был образован координационный совет при Правительстве РФ, в ходе заседания президиума которого был разработан перечень рекомендаций ММ-П13-3514 кв, в соответствии с которым в регионах РФ должна функционировать система, позволяющая выдавать и контролировать цифровые пропуска граждан [2].

В силу того, что не все граждане страны могут пользоваться мобильными приложениями, была поставлена задача в разработке альтернативной системы коммуникации. В связи с этим, был разработан новый метод коммуникации – организация телефонной «горячей линии» с помощью нейробота, который распознает и понимает естественную речь человека, а также ведет диалог с гражданином в 24 часа в сутки.

Созданная система голосовой биометрии позволяет решать следующие проблемы, возникшие в регионе в результате наступления пандемии (рис.1):



Рис. 1. Проблемы и решения, которые решает голосовой нейробот

Таким образом, внедрение голосовой биометрии решает большое число проблем, с которыми не справился бы человек. Помимо того, данная система не является актуальной только в период пандемии. В дальнейшем, голосовая биометрия может активно использоваться в государственных учреждениях.

Например, в МФЦ голосовой нейробот может осуществлять предварительную запись по телефону, проверку статуса обращения гражданина, информирование о готовности документов, информирование по комплексным услугам и услугам МФЦ в автоматизированном режиме.

В системе здравоохранения систему голосовой биометрии можно применить для записи к врачу по телефону, осуществление переноса и подтверждения записи. В период выборов в регионе можно использовать голосового нейробота для предоставления информации о кандидатах и процессе выборов. Помимо того, гражданин сможет сообщить о фактическом нарушении в процессе проведения выборов.

Главное достоинство внедрение такой инновации это доступность, простота использования, а также способность повышения уровня информационной безопасности региона. Помимо того, использование голосового нейробота обладает множеством других преимуществ (рис. 2):

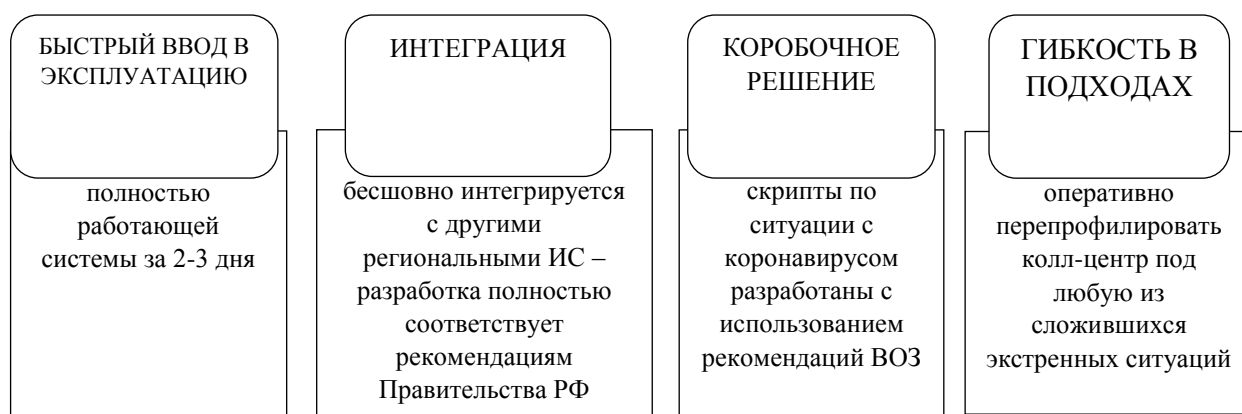


Рис. 2. Преимущества внедрения голосового нейробота

Таким образом, использование голосовой биометрии в условиях цифровой трансформации региона имеет ряд достоинств и является эффективным способом повышения информационной безопасности. Внедрение голосового нейробота в государственные учреждения позволяет решить ряд проблем, возникающих в экстренных ситуациях и повседневной жизни. Особенно такая инновация будет актуальна для регионов, где преобладает население старше трудоспособного возраста, поскольку пользование мобильным приложением в большинстве случаев вызывает затруднения/

ЛИТЕРАТУРА

1. Кулик, А. М. Умный город, как вектор цифровой трансформации регионального развития / А. М. Кулик, И. Э. Кинаш // Цифровой регион: опыт, компетенции, проекты : Труды II Международной научно-практической конференции, Брянск, 19 ноября 2019 года. – Брянск: Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Брянский государственный инженерно-технологический университет», 2019. – С. 411-414.

2. «Перечень поручений по вопросам противодействия распространению новой коронавирусной инфекции (сovid-19) в регионах Российской Федерации» от 15 апреля 2020 г.

**ИНФОРМАЦИОННОЕ И ПРАВОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

А.П. Хаимова
г. Белгород, Россия
студентка факультета журналистики
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет
Я.В. Мочалова,
г. Белгород, Россия
Белгородский государственный
национальный исследовательский университет

В статье рассмотрены понятия: экономическая безопасность, информационная безопасность и функциональные составляющие экономической безопасности предприятия.

Ключевые слова: экономическая безопасность, информационная безопасность, уровни, функции.

INFORMATION AND LEGAL SUPPORT OF ECONOMIC SECURITY

A. P. Khaimova
Belgorod, Russia
student of the Faculty of Journalism
Belgorod State
National Research University
of Ya. V. Mochalov,
Belgorod, Russia
Belgorod State
National Research University

The article deals with the following concepts: economic security, information security and functional components of the economic security of the enterprise.

Keywords: economic security, information security, levels, functions

В течении некоторых лет главными мишенями финансовой политики считаются предоставление выровненного формирования, финансовой защищенности также увеличение возможности экономики субъекта Российской Федерации. Трансформация к программному бюджету в уровень субъектов в Российской Федерации предоставил вероятность соответствующим органам власти попробовать найти решение сложную проблему – проблему координации разных граней финансовой политической деятельности также приборов их осуществлении.

На стойкое общественно-финансовое формирование субъекта Российской Федерации оказывает большое влияние степень его финансовой защищенности. В концепции управления финансовой защищенностью субъекта Российской Федерации муниципальные проекты представляют немаловажную значимость также осуществляют конкретные функции. Значимым методом привлечения вложений в формирование социальной инфраструктуры в рамках осуществления муниципальных проектов субъекта Российской Федерации считается государственно-частное товарищество. Увеличение применения планово-государственно-частного партнерства (ГЧП) в последние года сопряжено с трудностями исполнения органами правительству субъекта Российской Федерации собственных социально важных функций

Экономическая безопасность на микроуровне рассматривает вопросы безопасности деятельности предприятия от отрицательных воздействий наружной среды, и его

способность быстро ликвидировать опасности или приспособиться к имеющимся условиям, которые не сказываются отрицательно на его деятельности.

В современном мире обеспечение экономической безопасности предприятия (ЭБП) – это важнейшая область работы действительно любой организации. Практически во всех крупных компаниях сейчас есть отделы или службы, отвечающие за экономическую безопасность. Чтобы достигнуть преимущественно высокого уровня экономической безопасности, предприятие обязано смотреть за обеспечением максимальной безопасности основных многофункциональных составляющих системы финансовой безопасности предприятия.

Функциональные составляющие ЭБП – это совокупность главных течений его экономической безопасности, существенно отличающихся друг от друга по своему содержанию.

Обеспечение информационной безопасности (ИБ) – комплексная задача, решаемая параллельно по целому ряду направлений: правовому, организационному и техническому.

К основным мерам обеспечения информационной безопасности относятся:

- криптографическая защита данных;
- обнаружение атак и защита от них;
- разграничение доступа к информационным системам;
- применение для защиты информационных систем межсетевых экранов;
- антивирусная защита файлов;
- резервное копирование данных и приложений;
- защита от утечек данных;
- протоколирование и аудит;
- защита данных, передаваемых по проводным и беспроводным информационным сетям.[2]

Экономическая безопасность – это область научного знания, в рамках которой учат состояние экономики, при котором поддерживается достаточно высокий и устойчивый прогресс финансовых показателей; действенное возмещение экономических потребностей; наблюдение страны задвижением и использованием государственных ресурсов; оборона финансовых интересов державы на национальном и международном уровнях; преимущественно действенное применение ресурсов для предотвращения опасностей и предоставления устойчивого функционирования предприятия. В макроэкономике экономическая безопасность – такое состояние, или уровень формирования средств изготовления в стране, при которых ход стабильного развития экономики и социально-экономическая устойчивость общества обеспечивается, практически, вне зависимости от присутствия и воздействия наружных факторов.

Экономическая безопасность на микроуровне рассматривает вопросы защищенности деятельности предприятия от отрицательных влияний внешней среды, а также его способность быстро устранить угрозы или приспособиться к существующим условиям, которые не сказываются отрицательно на его деятельности.

В современном мире обеспечение экономической безопасности предприятия (ЭБП) – это важнейшая сторона работы практически любой организации. Во всех крупных компаниях сейчас есть отделы или службы, отвечающие за экономическую безопасность. Для того чтобы достичь наиболее высокого уровня экономической безопасности, предприятие должно следить за обеспечением максимальной безопасности основных функциональных составляющих системы экономической безопасности предприятия.

Функциональные составляющие ЭБП – это совокупность основных направлений его экономической безопасности, существенно отличающихся друг от друга по своему содержанию.

Выделяют следующие функциональные составляющие ЭБП:

- финансовую;
- интеллектуальную и кадровую;
- технико-технологическую;

- политико-правовую;
- экологическую;
- информационную;
- силовую.[1]

Экономическая безопасность государственных программ субъекта Российской Федерации вытекает из сущности национальной программы как формы представления состояния какой-либо раздельной сферы экономики субъекта Российской Федерации через некоторый момент времени (5, 10 лет или более) на основании реализации установленной цели и выполнения комплекса мероприятий, сложенных по ресурсам, срокам и исполнителям. Она представляет собой состояние защищенности совокупности приборов и мероприятий, взаимоувязанных по задачам, срокам осуществления, исполнителям и ресурсам, через внешних и внутренних опасностей и рисков, при котором обеспечивается достижение целей программы. Под экономической безопасностью государственных программ субъекта Российской Федерации с привлечением ГЧП понимаем положение безопасности соответствующей отрасли (отраслей) экономики субъекта Российской Федерации и финансовой деятельности частного партнера от внешних и внутренних угроз и рисков, при котором поддерживается приобретение целей программы. Это обеспечивает слаженность экономического пространства субъекта Российской Федерации, его гармоничное встраивание в государственную экономику и реализацию стратегических планов субъекта Российской Федерации и государства в целом. Мы рассматриваем экономическую безопасность государственных программ субъекта Российской Федерации с привлечением ГЧП как характеристику состояния экономики субъекта Российской Федерации, которая выражается в качественных параметрах, предопределяемых ключевыми признаками реализации планов ГЧП в субъекте Российской Федерации. Особенности обеспечения финансовой безопасности национальных программ субъекта Российской Федерации с привлечением ГЧП можно разбить на три блока: – организационные: наличие специальных органов государственного управления, третейских судов, ассоциаций и саморегулируемых организаций в области ГЧП; потребность взаимодействия со стейкхолдерами; реализация планов ГЧП строго в соответствии с документами стратегического планирования субъекта Российской Федерации; непрерывный мониторинг реализации программ и проектов, их угроз и рисков.

ЛИТЕРАТУРА

1. Экономическая безопасность [электронный ресурс]. Режим доступа: <https://idomfua.ru/programs/19/420/>
2. Основные меры обеспечения информационной безопасности [электронный ресурс]. Режим доступа: https://studme.org/84331/ekonomika/osnovnye_mery_obespecheniya_informatsionnoy_bezopasnostia

Подписано в печать 28.05.2021. Гарнитура Times New Roman.
 Формат 60x80/16. Усл. печ. л. 10,69. Тираж 100 экз. Заказ 94.
 Оригинал-макет подготовлен и тиражирован в ООО «Эпицентр».
 308023, г. Белгород, ул. Б. Хмельницкого, д. 135, офис. 40