

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(НИУ «БелГУ»)

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ И УПРАВЛЕНИЯ
Кафедра мировой экономики

**ВЛИЯНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
НА БЛАГОСОСТОЯНИЕ ГОСУДАРСТВА**

Выпускная квалификационная работа
обучающегося по направлению подготовки 38.03.01 Экономика
очной формы обучения, группы 09001517
Бугаева Алексея Сергеевича

Научный руководитель:
доцент кафедры мировой экономики
Ковалева Е.И.

БЕЛГОРОД 2019

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	3
Глава 1. Теоретико-методологические аспекты взаимосвязи внешнеэкономической деятельности и благосостояния государства	8
1.1. Понятие, сущность и виды внешнеэкономической деятельности....	8
1.2. Показатели внешнеэкономической деятельности, характеризующие ее эффективность	16
1.3. Благосостояние государства: факторы, показатели развития	22
Глава 2. Анализ влияния внешнеэкономической деятельности на благосостояние государства.....	28
2.1. Влияние импортной и экспортной деятельности государства на рост благосостояния	28
2.2. Внешнеторговая политика и ее влияние на экономику страны	33
2.3. Валютное регулирование и валютная политика: особенности влияния на благосостояние населения и государства	38
Глава 3. Направления повышения благосостояния государства.....	43
3.1. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности	43
3.2. Опыт развитых стран в проведении внешнеэкономической деятельности и ее влияния на благосостояние стран	48
3.3. Стратегические направления развития внешнеэкономической деятельности страны, направленные на рост благосостояния государства....	53
Заключение	57
Список используемых источников.....	61
Приложения	Ошибка! Закладка не определена.

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность выбранной темы характеризуется стремительными темпами развития мировой экономики и значительностью внешнеэкономической деятельности для развития и поддержания стабильности национальной экономики. В условиях процесса глобализации и все большей интеграций национальных экономик – внешнеэкономическая деятельность принимает особо важное значение для обеспечения благосостояния государства. С течением времени, в условиях изменчивости экономических политик и мировых событий, необходимо постоянным образом адаптироваться к постоянно меняющимся условиям. Политика государства должна находиться в динамике и неустанно совершенствоваться, повышая эффективность и приспособляясь к конкретным национальным проблемам и целям. Анализ влияния внешнеэкономической деятельности на благосостояние национальной экономики позволит выявить слабые и сильные стороны, а также проблемы и факторы, оказывающие влияние на стабильный многоаспектный рост благосостояния страны.

Степень разработанности проблемы влияния внешнеэкономической деятельности на благосостояние государства является крайне низкой в тенденции быстрого изменения мировой экономической ситуации и несет редко обновляемый характер. Однако на теоретическом уровне, данная проблема имеет высокую степень разработанности со стороны таких ученых как: Адам Смит (исследование о природе и причинах богатства народов), Давид Рикардо (теория сравнительных преимуществ), Йозеф Шумпетер (динамическая концепция экономического цикла и созидательное разрушение), Томас Ман (богатство Англии во внешней торговле, или Баланс нашей внешней торговли как регулятор нашего богатства), Антуан де Монкретьен (трактат о политической экономии), Майкл Юджин Портер (международная конкуренция) и ряд других исследователей.

Также данная проблематика описывалась в работах различных отечественных авторах и изданиях, таких как: Канторович Леонид Витальевич (идея

оптимальности в экономике), Кондратьев Николай Дмитриевич (теория больших циклов Кондратьева) и другие отечественные авторы.

Целью данной научно-исследовательской работы является анализ внешнеэкономической деятельности государства, как многоаспектного понятия, оказывающий влияние на благосостояние национальной экономики, рассматриваемой в динамике.

Для достижения поставленной цели в рамках данной научно-исследовательской работы были поставлены и решены следующие задачи:

- 1) изучить теоретические основы внешнеэкономической деятельности;
- 2) выявить показатели, отражающие эффективность внешнеэкономической деятельности;
- 3) определить факторы и показатели развития благосостояния государства;
- 4) проанализировать внешнеторговую деятельность в динамике;
- 5) определить особенности влияния внешнеторговой политики на рост благосостояния государства;
- 6) дать анализ особенностям влияния валютного регулирования и валютной политики на благосостояние населения и государства;
- 7) изучить эффективное государственное регулирование внешнеэкономической деятельности;
- 8) оценить опыт развитых стран в проведении внешнеэкономической деятельности;
- 9) определить стратегические направления развития внешнеэкономической деятельности страны.

Объект исследования – влияние внешнеэкономической деятельности на благосостояние государства.

Предмет исследования – процесс влияния внешнеэкономических показателей, на показатели, отражающие национальное благосостояние.

Методологической основой в рамках данной научно-исследовательской

работы выступали научные и прикладные работы отечественных и зарубежных ученых в сфере изучения внешнеэкономической деятельности, внешней торговли, внешнеэкономических связях, эффективности проведения экспортной и импортной политики государств. Посредством изучения данных работ были определены основные понятия, касающиеся исследования данной тематики, выделены специфические показатели экономической, социальной и внешнеэкономической сферы деятельности. В рамках данной научно-исследовательской работы были использованы такие математические и статистические методы как: метод экстраполяции, метод эконометрического прогнозирования, метод определения корреляционной зависимости показателя с различными факторами, корреляционно-регрессионный анализ с различными методами и другие эконометрические и математические методы.

В данной научно-исследовательской работе в основу исследования брались информационно-статистические данные из таких баз данных как: Всемирный банк (World Bank), Организация экономического сотрудничества и развития (OECD), статистическая база Европейской экономической комиссии ООН (UNECE Statistical Database), статистика торговли для развития международного бизнеса (Trade statistics for international business development).

Теоретическая значимость данной научно-исследовательской работы раскрывается в возможности развития современных исследований в области экономики, связанные с определением влияния внешнеэкономических показателей на благосостояние государства.

Практическая значимость работы заключается в возможности использования полученных аналитических данных для определения тенденции развития экономического, социального благополучия стран на основе аналитически выявленных зависимостей, а также разработка стратегий развития основанных на приоритетных задачах государства.

Основные хронологические рамки периода исследования лежат в промежутке от 2001 до 2018 годов, однако для получения более полной картины изменения динамики некоторых показателей и построения более точной модели

прогнозирования временной промежуток увеличивался от 1991 до 2018 годов.

Полученные выводы и рекомендации в данной научно-исследовательской работе могут быть реализованы правительством стран в направлении развития национального благосостояния.

Выпускная квалификационная работа состоит из 95 страниц и включает в себя введение, три главы, заключение, список использованных источников и приложения.

Во введении обоснована актуальность темы выпускной квалификационной работы, указана степень научной разработанности, определены цели, задачи, объект и предмет исследования, методология исследования, определены источники получения информации и статистических данных, раскрыты теоретическая и практическая значимость, указаны хронологические рамки исследования и направления реализации полученных выводов и предложений.

В первой главе «Теоретико-методологические аспекты взаимосвязи внешнеэкономической деятельности и благосостояния государства» дается определение внешнеэкономической деятельности и всех ее структурных частей, более того выявлены и раскрыты показатели внешнеэкономической деятельности, а также и показатели развития благосостояния государства.

Вторая глава «Анализ влияния внешнеэкономической деятельности на благосостояние государства» представляет анализ влияния импортной и экспортной деятельности государства на национальное благосостояние. Раскрывает особенности внешнеторговой политики государства и ее влияние на экономические показатели страны. Более того, рассмотрено валютное регулирование и валютная политика, в ходе чего была выявлена взаимосвязь данных понятий и благосостояния населения и государства в целом.

Третья глава «Направления повышения благосостояние государства» выявляет эффективные методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, также проанализирован опыт развитых стран по направлению ведения ВЭД и влияния на благосостояние страны. Также были

отмечены стратегические направления развития внешнеэкономической деятельности, способствующие росту благосостояния государства.

Список использованных источников содержит 60 наименованных работ отечественных и зарубежных ученых по данной и смежной тематике, которые находятся в основе данной выпускной квалификационной работы.

Выпускная квалификационная работа содержит 10 формул, 8 рисунков, 2 таблицы, 1 график и 8 приложений.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМОСВЯЗИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И БЛАГОСОСТОЯНИЯ ГОСУДАРСТВА

1.1. Понятие, сущность и виды внешнеэкономической деятельности

В современном мире, где интеграционные процессы принимают колоссальные масштабы, где процессы производства и торговли все чаще осуществляются с участием иностранного контрагента, понятие внешнеэкономической деятельности обуславливается все большей значимостью для всех экономик мира. Под внешнеэкономической деятельностью понимается внешнеторговая деятельность, различные виды инвестиционной деятельности, производственные кооперации, а также другие виды коопераций и взаимодействий резидентов с нерезидентами. Более того, внешнеэкономическая деятельность может осуществляться как на макроуровне, где участниками выступают государства, так и на микроуровне, где действуют фирмы и предприятия. Таким образом, понятие внешнеэкономической деятельности крайне широкое и включает в себя множество понятий и их взаимосвязанных между собой элементов.

Отличительной особенностью внешнеэкономической деятельности является ее независимость, под которой подразумевается правовая автономия от отраслевых ведомств и министерств. Сущность внешнеэкономической деятельности заключается в том, что она строится на особом принципе – принципе экономического расчета, другими словами – на основе хозяйственной и финансовой самостоятельности. Конечно, такая самостоятельность имеет ограничения. Так, например, валютно-финансовые ресурсы отдельной фирмы или государства могут быть ограничены, что не может не повлиять на возможности сотрудничества с иностранными контрагентами, или, например, материально-техническая база предприятия может не соответствовать стандартам иностранного контрагента, что уменьшает потенциал дальнейшего сотрудничества.

Исходя из определения внешнеэкономической деятельности, в зависимости от направлений предпринимательской деятельности и целей выхода предприятия за границы национального рынка можно выделить виды ВЭД, представленные на рисунке 1.1.

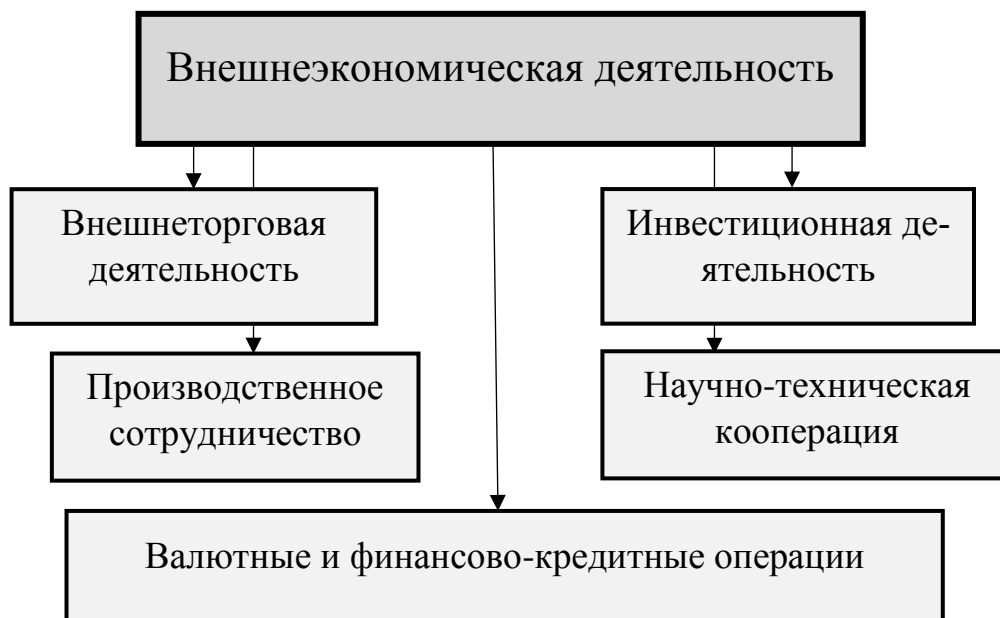


Рис.1.1. Виды внешнеэкономической деятельности
Составлено по материалам: [33, с. 25]

Из рисунка 1.1 следует, что внешнеэкономическая деятельность является обширным понятием и включает в себя пять видов деятельности и сотрудничества. Так, под внешнеторговой деятельностью понимается осуществление различных сделок в сфере внешней торговли, которая может принимать такие формы как: торговля товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью (рис.1.2).



Рис.1.2. Виды внешнеторговой деятельности
Составлено по материалам: [29, с. 40]

Под внешней торговлей товарами, в первую очередь, принято понимать экспорт и импорт товаров, т.е. их перемещение через таможенные границы. Объектом данной деятельности является движимое и недвижимое имущество. К движимому имуществу относят товары. Недвижимое имущество включает в себя воздушные или морские суда, космические единицы, а также различные виды энергии, например – электроэнергию. Как уже было замечено выше, внешняя торговля имеет два диаметрально противоположные пути реализации – экспортная и импортная деятельность. Под экспортной деятельностью понимается осуществление вывоза товара с таможенной территории страны, без обязательства обратного вывоза. Под импортной деятельностью понимается обратное: без обязательства об обратном вывозе, товар ввозится на таможенную территорию некой страны.

Под внешней торговлей услугами понимается процесс оказания услуг или же выполнение каких-либо работ. Так, сюда можно отнести:

- производство;
- распределение;
- комплексная система маркетинга;
- доставку услуг или работ.

Одним из различий между внешней торговлей товарами и внешней торговлей услугами является то, что поставка товара осуществляется единственным способом – происходит перемещение товара через границу. С другой стороны, внешняя торговля услугами может осуществляться следующими способами или их комбинацией:

- трансграничная поставка услуг;
- учреждение коммерческого присутствия в стране, которая потребляет эту услугу;
- перемещение потребителей в страну-экспортера;
- временное перемещение физических лиц в другую страну с целью непосредственного предоставления услуги.

Таким образом, реализация внешней торговли услугами осуществляется более обширными способами.

Как было упомянуто выше, объектом внешнеторговой деятельности является также интеллектуальная собственность. Под внешней торговлей интеллектуальной собственностью понимается передача исключительных прав на различные элементы интеллектуальной собственности или же передача исключительного права на использование. Как и во внешней торговле товарами, товаропотоки имеют как внутреннее направление (экспорт), так и внешнее (импорт), так и в торговле интеллектуальной собственностью, передача прав может осуществляться, например, российским лицом иностранной компании, так и наоборот, передача прав от иностранной фирмы российскому контрагенту.

Последним объектом внешнеторговой деятельности является информация. Внешняя торговля информацией может осуществляться в следующих формах:

- в форме внешней торговли товарами, но при условии, что информация будет являться составной частью и входить в товарный элемент;
- в форме внешней торговли интеллектуальной собственностью, при условии того, что передача информации будет осуществляться как передача прав на некие объекты этой интеллектуальной собственности;
- в остальных случаях, торговля информацией осуществляется как внешняя торговля услугами;

Также, как было представлено на рисунке 1.1, среди видов внешнеэкономической деятельности можно выделить международное производственное сотрудничество (МПС). МПС представляет собой особую форму организации производственной деятельности, которая включает в себя двух и более участников из разных государств на основе производственной специализации.

Международное производственное сотрудничество обладает следующими преимуществами (рис.1.3) и характеристиками:

- более эффективное производство, что, соответственно, проявляется в высоком уровне производительности труда и рационализации производства;
- заключение долгосрочных контрактов и соглашений, в целом, взаимовыгодные отношения, отличающиеся стабильностью и повышенной надежностью;
- создание научно-технического сотрудничества на базе производственной кооперации, ведущего к созданию совместных научно-исследовательских лабораторий, генерированию новейших научно-технических идей и их дальнейшему применению;
- выделение, кооперирование и достижение общих целей и общих программ, единых для участников МПС.

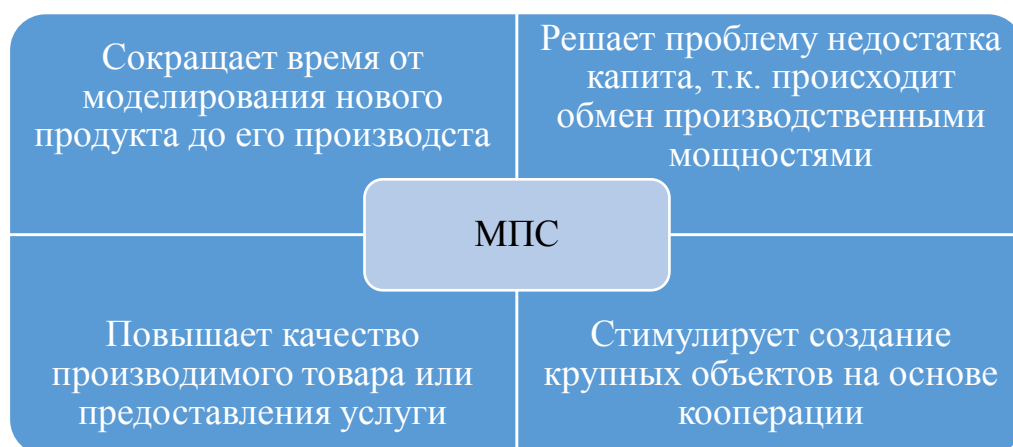


Рис.1.3. Преимущества международной производственной кооперации
Составлено по материалам: [32, с. 77]

Международное производственное сотрудничество осуществляется в следующих формах:

- международная специализация и кооперирование производства;
- капитальное строительство;
- совместные предприятия.

Международная специализация представляет собой процесс, при котором отдельные страны производят определенные товары на основе неких конкурентных преимуществ, в объемах, которые превышают внутренний спрос на

рынке, с целью дальнейшего сбыта излишков за рубежом. Под международным кооперированием производства понимается процесс развития и стабилизации производственных связей между странами-участницами кооперирования.

Под капитальным строительством, в основном, понимают форму международного производственного сотрудничества, при которой зачастую несколько стран (либо две страны) объединяют свои усилия и ресурсы для возведения объектов инфраструктуры (например, транспортных сетей) или промышленных сооружений в других странах. При этом, построенные объекты являются собственностью страны, в которой они были возведены. Зачастую в качестве оплаты за данные услуги выступают стратегически важные для стран-строителей ресурсы, либо осуществляется денежное вознаграждение.

Последняя форма осуществления МПС создание совместных предприятий, при котором возникает общая собственность на общие финансовые и материальные ресурсы для совместного производства товаров и услуг соответственно. Существует ряд преимуществ, который делает использование именно данной формы МПС наиболее привлекательным, нежели, например, открытие собственного производства. Мотивы для создания совместного предприятия:

- разделение и распределение рисков, т.к. каждая сторона несет ответственность пропорционально своему вкладу либо же в долях, указанных в контракте;
- экономия на масштабах производства;
- использование не одной сети сбыта, имеющейся только в данной стране, но и расширение каналов сбыта в страны, являющиеся участницами создания совместного предприятия.

Следующим видом внешнеэкономической деятельности (рис. 1.1) является международное научно-техническое сотрудничество или кооперация. Под данным термином понимается совместное рассмотрение научно-технических проблем, разработка путей их решения, обмен знаниями, технологиями и

производственным опытом, одновременно с осуществлением совместной подготовки высококвалифицированных кадров для дальнейшей работы в совместных предприятиях. Научно-техническое сотрудничество (НТС) имеет длинную историю и охватывает различные сферы человеческой деятельности, такие как освоение недр Земли, освоение Мирового океана и космоса, разработка медицинских препаратов и другие исследовательские работы. НТС имеет разнообразные формы реализации, например, в форме различного рода консультаций, либо сотрудничества в областях патентного делопроизводства, изобретательства и др. Такое многообразие форм позволяет для определенной национальной экономики выбрать наиболее эффективный и полезный способ научного сотрудничества, в полной мере реализующий национальные интересы страны, что приводит к развитию экономики в целом. Наиболее популярной формой НТС являются трансферы или трансферты, которые подразумевают процессы купли-продажи научно-технических знаний у других стран с целью адаптации, усовершенствования или использования в национальных интересах.

Следующим видом внешнеэкономической деятельности (рис. 1.1) является международное инвестирование, под которым понимается процесс вложения капитала на международном рынке в различные объекты, доступные для инвестирования, с целью получения прибыли или для достижения положительного и благоприятного социального эффекта. В целом, международная инвестиционная деятельность выполняет важную функцию рационализованного распределения материальных, финансовых и других ресурсов с целью повышения эффективности технологической составляющей производства. Международная инвестиционная деятельность направлена на различные структуры (кластеры):

- на глобальном уровне, вложение средств связано с такими глобальными проблемами, как экология, помощь странам третьего мира, климатические изменения и другие;

- на региональном уровне, инвестирование осуществляется по следующим возможным направлениям: улучшение инфраструктуры, реализация крупных промышленных контрактов (объектов) и другие;
- на национальном уровне, объектами инвестирования выступают рыночная инфраструктура, национальные социальные программы и другие;
- на микроэкономическом уровне, например, вложения осуществляются с целью укрепления положения компании, ее конкурентоспособности и эффективности.

Также стоит отметить, что международное инвестирование реализуется в основном тремя разными способами – это прямые иностранные инвестиции, международные кредитные инвестиции и международные портфельные инвестиции. Субъектами же международной инвестиционной деятельности могут выступать как государства и предприятия, так и другие финансовые посредники. Каждый из субъектов может принимать сторону, предъявляющую как спрос, так и предложение. Классификация и разновидности инвестиционной деятельности представлены в приложении 1.

Последним видом внешнеэкономической деятельности выступает осуществление валютных и финансово-кредитных операций. Их стоит рассматривать не как отдельный независимый элемент, а скорее, как сопутствующий процесс при осуществлении, например, внешней торговли товарами или услугами, или торговлю информацией, патентами. Валютные и финансово-кредитные операции сопровождают любую внешнеторговую сделку в виде финансовых обязательств сторон. Данные обязательства связаны с обеспечением платежа за поставленную услугу, патент или же товар через конкретные формы расчета. Классификация и формы валютных и финансово-кредитных операций представлены в приложении 2.

Таким образом, рассмотрев поэлементно понятие внешнеэкономической деятельности можно сказать, что данное определение является комплексным и сложным на структурном уровне. Составные части внешнеэкономической деятельности: международная торговля, инвестирование, производственная

кооперация, научно-техническое сотрудничество, валютные и финансово-кредитные операции играют немаловажную роль в современной экономике. Так, они позволяют экономить на эффекте масштаба производства, улучшают качество производимой продукции и предоставление услуг, позволяют уменьшать капиталоемкость проектов за счет участия двух или более государств, стимулируют экономику в целом.

1.2. Показатели внешнеэкономической деятельности, характеризующие ее эффективность

В настоящее время внешнеэкономическая деятельность занимает особое место в развитии мирового сообщества, т.к. непосредственно влияет на уровень экономического развития государства, его способность противостоять глобальным вызовам, а также в целом на благосостояние людей. Неуклонно ускоряющиеся процессы глобализации и интеграции экономик направляют внешнеэкономическую деятельность на путь укрепления связей, создания коопераций, развития международной торговли и разделения труда. Как и любой другой деятельности, внешнеэкономической деятельности можно дать оценку, выявить условия, при которых она будет эффективна, рассчитать показатели, при которых достигается максимальный результат, либо стабильно сохраняется точка безубыточности. Говоря об эффективности внешнеэкономической деятельности, в первую очередь понимается эффективность государства, во вторую, деятельность, так называемых, «компаний-титанов» – транснациональных компаний (ТНК).

Внешнеэкономическая деятельность является комплексным понятием. В связи с этим, показатели, характеризующие эффективность ВЭД, также стоит классифицировать. Для того, чтобы определить является ли успешной внешнеэкономическая деятельность того или иного государства, необходимо оценить показатели эффективности:

1. внешнеторговой деятельности;

2. производственного сотрудничества;
3. инвестиционной деятельности;
4. научно-технического сотрудничества;
5. валютные и финансово-кредитные операций.

Так, при активной внешней торговле товарами или услугами является индикатором эффективной внешнеэкономической деятельности. Однако, при неразумной инвестиционной деятельности, привлечении иностранного капитала в объемах, меньших оттока капитала, при неблагоприятном инвестиционном климате, например, можно говорить об упущенных выгодах для страны или региона. Отсюда следует то, что для оценки внешнеэкономической деятельности необходимо использовать все показатели в комплексе.

В совокупности данные пять показателей эффективности будут точно отражать успешность ведения внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Анализируя каждый из видов внешнеэкономической деятельности, в итоге можно выделить слабые и сильные места ВЭД определенного государства, что в свою очередь позволит нивелировать существующие проблемы путем постановки приоритетов деятельности страны.

Так, показателями эффективности внешнеторговой деятельности являются экспорт, импорт и торговый баланс. Рассматривая наследие великих экономистов, помимо основных трех ключевых показателей необходимо отметить и другие. Так, рассматривая труды представителей теории меркантилизма (Томас Мэн, Антуан де Монкретьен), следует обратить внимание на то, как они описывали государственное регулирование и его вмешательство в хозяйственную деятельность, пропагандируя тем самым протекционизм. Более того, меркантилисты утверждали, что одним из залогов успешного ведения международной торговли, является активный торговый баланс (экспорт превышает импорт), но при важном условии – накопления предметов роскоши, золота и денежной массы.

Изучая труды Адама Смита, а именно его знаменитую теорию абсолют-

ных преимуществ следует обратить внимание на ряд неколичественных показателей. Суть данной теории заключалась в том, что, страна, которая может производить больше товара при минимальных издержках по сравнению с другими странами, обладает абсолютными преимуществами. То есть, некоторые страны могут производить более эффективно определённые товары, чем другие. Исходя из теории следует выделить следующие естественные преимущества, которые напрямую влияют на эффективное ведение международной торговли, а вследствие и внешнеэкономическую деятельность: климат, ресурсы, территория. Так же в своей теории Смит выделил и приобретённое преимущество – технологию производства, но при современном подходе, скорее, это преимущество напрямую включает в себя другая форма внешнеэкономической деятельности – научно-техническая кооперация.

В подтверждения значимости роли государства во внешнеэкономической деятельности, требуется обратиться к трудам Майкла Юджина Портера и его одноименной теореме. Она утверждает, что национальная конкурентоспособность является ключевым фактором для успешного ведения внешнеэкономической деятельности. В основе своей теории, Портер основывался на том, что страна является ключевым источником возможной конкурентоспособности через осуществление государственного стимулирования, а также принятия различных мер, к которым можно отнести: воздействие правительства на условия спроса, на факторные условия, на стратегию и соперничество фирм, и другие.

Таким образом, показателями эффективности внешней торговли являются: экспорт, импорт, торговый баланс, государственная политика и регулирование, конкурентоспособность, территория, климат и ресурсы, которым далее следует дать определения.

Экспортом называется явление или процесс по вывозу товаров, работ или услуг, результатов интеллектуальной деятельности с таможенной территории страны за границу без обязательств об обратном ввозе. Импорт имеет обратное значение термина «экспорт».

Торговый баланс – это показатель, который отражает соотношение стоимости вывезенных товаров с ввезенными товаром, другими словами соотношение между экспортом и импортом. Торговый баланс может быть активным и пассивным. Активный торговый баланс – превышение экспорта над импортом. Пассивный торговый баланс – превышение импорта над экспортом.

Под государственным регулированием понимается система мер законодательного, исполнительного и контролирующего характера, применяющаяся в интересах национальной экономики. Понятие внешнеэкономической государственной политики тесно связано с предыдущим и подразумевает достижение эффективности в области внешнеэкономической деятельности. Исторически сложились два противоположных вида внешнеэкономической политики – протекционизм и свободная торговля. Данные виды отличаются разными соотношениями использования так экономических и административных рычагов как: субсидии, налоги, ограничения по вывозу и ввозу товара, то есть прямое ограничение экспорта и импорта, система кредитования и так далее. Судить о закрытости или открытости экономики помогают показатели экспортной и импортной квоты.

Оценить влияние на внешнеэкономическую деятельность страны размеров территории, особенностей климата и богатства природными ресурсами в количественном выражении представляется довольно трудным. Но данные факторы являются базовыми, определяющими направленность экономики на столетия вперед. Именно эти факторы, зачастую, определяют экспортную и импортную товарную номенклатуры и структуру услуг страны, а также дальнейшие экономические перспективы.

Рассматривая производственное сотрудничество, сложно выделить показатели, которые непосредственно будут его характеризовать. К показателям вовлеченности страны в международную кооперацию возможно отнести: объем экономики, уровень международной специализации, а также экспортную квоту.

Объем экономики следует выражать в измерении объема ВВП страны.

ВВП, или внутренний валовый продукт, отражает итоговую стоимость изготовленных в каком-либо государстве товаров или же услуг, которые в свою очередь готовы к использованию, потреблению, или накоплению, или же к экспортированию за рубеж. Иными словами, ВВП – это результат функционирования всех производств в государстве, включая иностранные компании, осуществляющие деятельность на территории государства или же иностранные филиалы. Отсюда следует, что чем выше объем ВВП, тем крупнее экономика страны, чем крупнее экономика страны – тем значительнее ее финансовый и ресурсный потенциал. При современной мировой экономике, это также означает ее вовлеченность во внешнеторговую деятельность со странами мира, а значит возрастают возможности и имеются все условия для объединения с другими странами в области производственного сотрудничества на макроуровне.

Уровень международной специализации определяет возможности производственного сотрудничества с другими государствами. Опираясь на труды Адама Смита об абсолютных издержках или же Давида Рикардо и теорию относительных издержек, можно заключить, что если товар, услугу, или же составную часть производить выгоднее в определенной стране, то эффективнее пользоваться ее услугами по изготовлению, например, составной части общего продукта. Отсюда следует, что чем выше уровень международной специализации страны по определенному товару, тем выше и потенциал для производственного сотрудничества (разделения труда). Уровень международной специализации определяется далее в формуле (2.1)

$$K_o = \mathcal{E}_o : \mathcal{E}_m , \quad (2.1)$$

где K_o – коэффициент относительной экспортной специализации;

\mathcal{E}_o – удельный вес товара в экспорте страны;

\mathcal{E}_m – удельный вес товара в мировом экспорте.

Коэффициент относительной экспортной специализации относится к основным показателям уровня международной специализации отрасли.

Чтобы судить о производственном сотрудничестве, недостаточно выявить лишь международную специализацию, необходимо определить открытость экономики страны, ее политику, другими словами, насколько экономика позволяет участвовать в ВЭД. Определить это можно с помощью экспортной квоты. Экспортная квота – это показатель, отражающий удельный вес экспорта в промышленном производстве отрасли. Пример оформления формулы представлен далее (2.2):

$$Эк = Эо:По, \quad (2.2)$$

где $Эк$ – показатель экспортной квоты;

$Эо$ – объем национального экспорта товара;

$По$ – объем национального производства этого товара.

Также экспортную квоту можно определить совокупно для страны. Пример оформления формулы представлен далее (2.3):

$$Эк = Э:ВВП*100\%, \quad (2.3)$$

где $Эк$ – показатель экспортной квоты;

$Э$ – стоимость экспорта за определенный период времени;

$ВВП$ – это стоимость валового внутреннего продукта за тот же период времени.

Значение экспортной квоты заключается в том, что она является главным индикатором открытости экономики страны. Чем выше ее значение, тем экономика является более открытой. Значение является высоким, при достижении показателем 30%, при этом значение экспортной квоты некоторых крупных экономик мира в два или три раза меньше данного уровня. Это не является результатом низкой открытости экономики или слабого экспорта, а свидетельствует о том, что значение ВВП довольно высокое (Пример: США и Япония, ЭК – 8% и 13% соответственно).

Таким образом, для измерения потенциальной вовлеченности государства в производственное сотрудничество, необходимо оценить показатели международной специализации и степень открытости экономики, путем ана-

лиза показателя экспортной квоты. Чем выше данные показатели, соответственно потенциал производственного сотрудничества будет выше, а, следовательно, и эффективность внешнеэкономической деятельности.

Рассматривая инвестиционную деятельность и ее влияние на внешнеэкономическую деятельность, а именно на ее эффективное осуществление, следует обратиться к показателю иностранных инвестиций и собственного инвестирования в заграничные страны. Таким образом, чем выше и интенсивнее инвестирование, тем эффективнее ведение внешнеэкономической деятельности.

Научно-техническое сотрудничество и влияние на эффективное ведение внешнеэкономической деятельности в разрезе страны можно измерить количеством патентов. Чем количество патентов в стране выше за определенный период, тем перспективнее будет его участие в научной кооперации с другими странами, так как количество патентов отражает научный потенциал страны в целом.

Анализируя валютные и финансово-кредитные операции необходимо брать во внимание эффективность банковской системы и управления капиталом в целом. Имеется ввиду зависимость между валютными курсами и валютными остатками, их контроль и эффективное использование. Таким образом, чем лучше проработана финансовая сфера страны, тем эффективнее внешнеэкономическая деятельность при осуществлении сделок с другими странами.

Таким образом, определив факторы, влияющие на составные элементы внешнеэкономической деятельности, можно сказать о том, что ВЭД подвержен всестороннему влиянию. Эффективное осуществление внешнеэкономической деятельности зависит от совокупности множества неподконтрольных факторов, таких как: климат, ресурсы, территория, так и от контролируемых факторов, экспортной квоты, объема ВВП, процентных ставок и так далее.

1.3. Благосостояние государства: факторы, показатели развития

Рассмотрев многоаспектное понятие внешнеэкономической деятельности, выделив факторы, которые определяют эффективность ВЭД – необходимо дать определение благосостоянию государства и выделить факторы и показатели развития благосостояния государства.

Итак, под благосостоянием государства в дальнейшем будет пониматься следующее: обеспеченность населения определенного государства всеми необходимыми благами, как материальными, так и социальными и духовными. Определяя зависимость, а впоследствии и влияние ВЭД на благосостояние страны необходимо выделить основные его показатели, которые необходимо объединить в три группы:

- показатели, отражающие экономическое благополучие страны;
- показатели, отражающие социальное благополучие страны;
- показатели, отражающие внешнеэкономическое развитие страны.

Первая группа показателей, которая иллюстрирует экономическое развитие страны и его благополучие – это ВВП на душу населения, также уровень инфляции. Показатель ВВП на душу населения, равен отношению внутреннего валового продукта, который отражает совокупные готовые товары и услуги, произведенные государством, к числу жителей, проживающих в определенном государстве. Зачастую, чтобы судить о благосостоянии и богатстве той или иной страны используется именно этот показатель. Более того, описывая данный показатель необходимо отметить, что именно он позволяет определить благополучие всех страны и людей, проживающих в ней, независимо от размера территории и независимо от конъюнктурных колебаний экономики (теория экономических циклов и кризисов). Соответственно, чем выше является данный показатель, тем страна является богаче и уровень благосостояния увеличивается.

Используя промежуточный показатель между экономической и социальной сферой – инфляцию, главным образом отражается эффективность экономики страны и покупательная способность населения (при изменении уровня инфляции изменяется и уровень жизни населения). Под инфляцией принято

понимать повышение общего уровня цен внутри страны на товары и услуги. Другими словами, при инфляции на одну и ту же сумму денежных средств по истечению некоего периода времени можно будет приобрести меньше товаров и услуг, чем ранее. Обычно под этим понимается, что за период времени покупательная способность денег снизилась, то есть денежные средства обесценились или утратили часть реальной стоимости. Чем государство эффективнее ведет свою деятельность, тем уровень инфляции будет стабильнее и равен определенному, нормальному для экономики значению (обычно под этим понимается 2%-6%, как нормаль).

При достижении нормативного значения, можно говорить о достаточном уровне благосостояния государства при прочих удовлетворительных условиях.

Следующей группой показателей являются факторы, отражающие социальное благополучие страны в целом. К таким факторам можно отнести коэффициент Джини, демографические показатели, безработица.

Под демографическими показателями понимается изменение в количестве населения страны за счет рождаемости, смертности, иммиграции и эмиграции. Данный показатель косвенно отражает результаты всей социальной политики страны, качество жилищных условий, уровень заработных плат, развития инфраструктуры и т.д. Именно косвенное отображение большой группы показателей является главной ценностью измерения и анализа подобных изменений в показателе. Безусловно, в государстве должен наблюдаться рост населения, а также рост продолжительности жизни людей, что является показателем здорового общества. Однако, невозможно не отметить проблему избыточного населения или перенаселения, что напротив может стать катализатором процессов обеднения населения, в связи с невозможностью обеспечить всех людей ограниченными ресурсами.

Следующим показателем данной группы является безработица. Под ней понимается явление, при котором в стране присутствует население, которое

является экономически активным, что подразумевает наличие у людей желания и способности трудиться по найму, однако не может найти себе работу. Уровень безработицы – показатель, отражающий отношение безработных людей к числу экономически активного населения конкретной страны. По нему происходит сопоставление с другими странами или с другими периодами времени. Безработица является значимым показателем и во многом говорит о государственном благополучии. Высокий уровень безработицы может приводить к ряду негативных последствий (рис. 1.4).

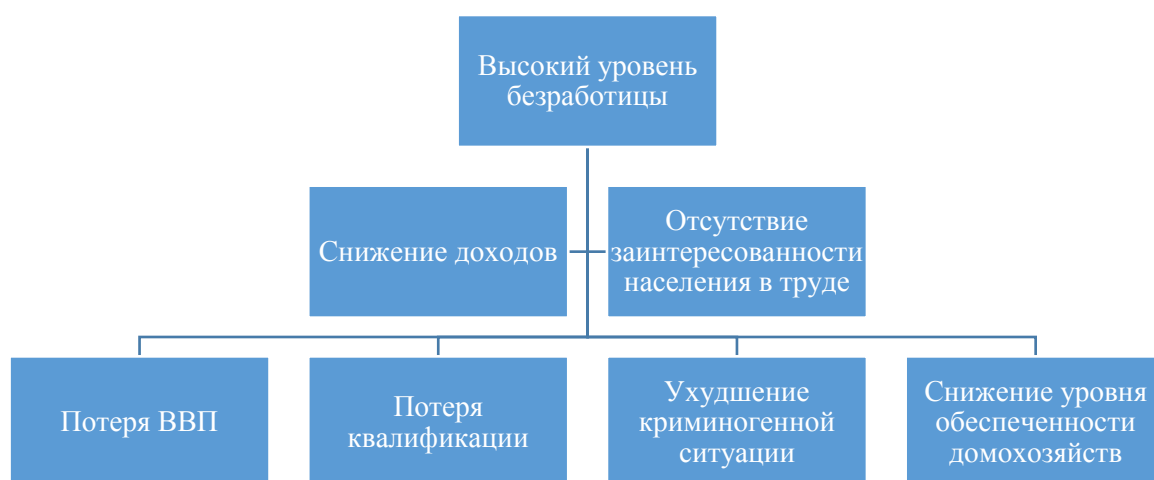


Рис.1.4. Негативные последствия безработицы

Составлено по материалам: [30, с. 120]

Таким образом, показатель безработицы является социально значимым и иллюстрирует масштабные проблемы внутри страны, при высоких значениях. Оптимальным считается поддержание, так называемого, естественного уровня безработицы. Под этим понятием понимается такой уровень, который обеспечивает полную занятость населения (рабочей силы), другими словами, наиболее эффективное ее использование, при котором существует лишь фрикционная и структурная безработица. Более того, данный показатель в современной экономике еще называют – не ускоряющий инфляцию уровень безработицы ((NAIRU – non-accelerating inflation rate of unemployment). Смысл данного названия можно выразить в том, что при естественном уровне безработице – инфляция стабилизируется.

Следующий показатель, отражающий социальное благополучие страны

– коэффициент Джини. Это количественный показатель, который характеризует степень неравенства распределения доходов. Иными словами, коэффициент Джини отображает дифференциацию денежных доходов населения в виде степени отклонения фактического распределения доходов от абсолютно равного их распределения между всеми жителями страны. Данный показатель широко используется в макроэкономике и является значимым в социальных и экономических исследованиях. Коэффициент рассчитывается в пределах от нуля до одного, соответственно, чем ближе к нулю – тем доходы населения более стабильны в форме их распределения, что крайне важно для благополучия государства.

Следующая группа показателей – отражающие внешнеэкономическое развитие страны. В современной экономике благополучие государства напрямую может зависеть от эффективности ведения внешнеэкономической деятельности, таким образом влияние ВЭД нельзя не учитывать при оценке благосостояния государства. Сегодняшние масштабы ВЭД позволяет отделить этот вид деятельности в самостоятельную значимую группу. Как уже было определено выше, лицом данной группы выступают следующие показатели: величина экспорта, импорта, открытость экономики (экспортная квота) и внешнеторговая квота. Под внешнеторговой квотой понимается отношение совокупного экспорта и импорта по отношению к ВВП страны. Следствием анализа внешнеторговой квоты, может стать заключение об интенсивности международных торговых связей страны (также является измерителем открытости экономики).

Таким образом, анализировать благосостояние государства разумнее с помощью группы показателей, как экономических, так и социальных, и внешнеэкономических. Рассмотрев значения показателей по группам, можно с наибольшим эффектом выявить взаимосвязь и, вследствие, изменять благосостояние страны и населения в целом. Каждый из показателей, безработица, коэффициент Джини, внешнеторговые показатели и другие, позволяют гибко изменять состояние страны на международной арене. Изменения политики

внешнеэкономической деятельности – является ключевым средством удовлетворения национальных целей и достижению общего благосостояния.

В конце главы стоит отметить, что внешнеэкономическая деятельность является многоаспектным понятием, которое состоит из внешнеторговой и инвестиционной деятельности, производственной и научно-технической кооперации, и валютных и финансово-кредитных операций. Каждый из вышеупомянутых элементов имеют специфические показатели, отражающие их деятельность. Данные показатели напрямую связаны с факторами, являющимися отражением благосостояния государства, как социальными, так и экономическими. Тем самым, чтобы определить влияние внешнеэкономической деятельности на благосостояние государства, необходимо проанализировать многоаспектные показатели внешнеторговой деятельности и показатели, отражающие национальное благосостояние государства.

ГЛАВА 2. АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА БЛАГОСОСТОЯНИЕ ГОСУДАРСТВА

2.1. Влияние импортной и экспортной деятельности государства на рост благосостояния

Как уже было замечено выше, внешнеэкономическая деятельность может влиять на благосостояние государства как напрямую, так и косвенно. Так, одни из главных элементов внешнеторговой деятельности являются экспорт и импорт. В качестве определения уровня благосостояния государства были взяты: показатель, отражающий экономическое благосостояние – ВВП на душу населения и показатель, отражающий социальное благосостояние – коэффициент Джини и показатель безработицы.

В первую очередь сравним динамику показателей экспорта, импорта, ВВП на душу населения. (Коэффициент Джини рассчитывается только по отдельным странам или по областям). На рисунке 2.1 представлена динамика мирового экспорта, импорта и ВВП на душу населения в мире с 1991 по 2018 год.

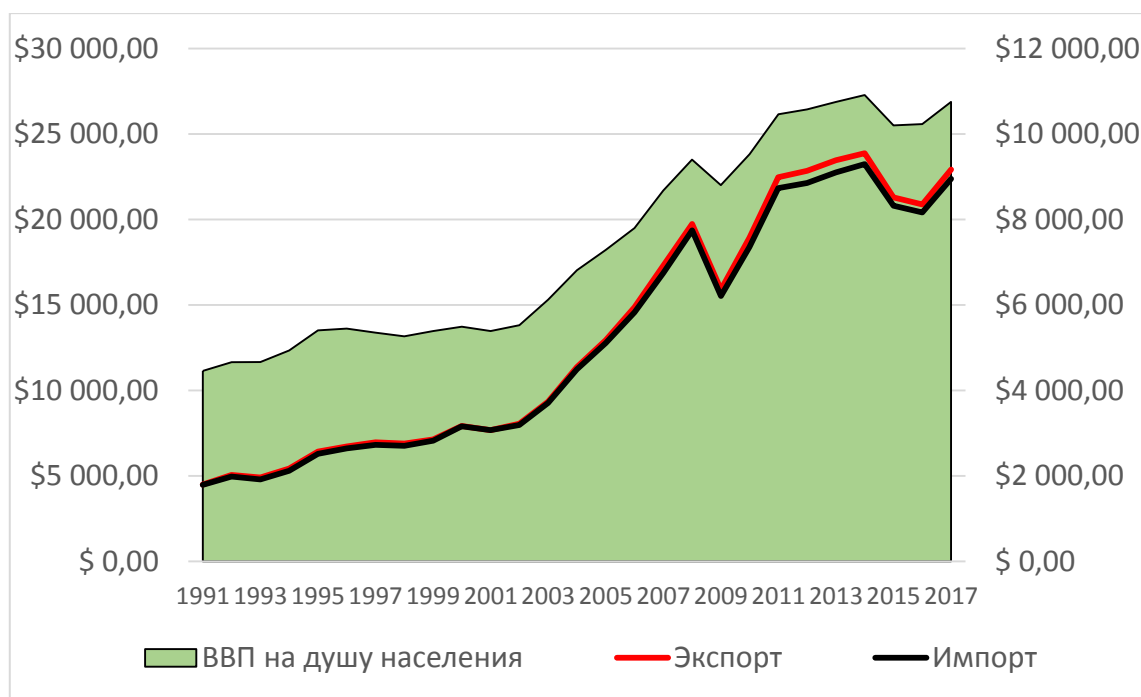


Рис. 2.1. Динамика показателей экспорта, импорта и ВВП на душу населения.

Составлено по материалам: [60]

Анализируя график, можно заметить, что динамика всех трех показателей является примерно идентичной и общий тренд имеет место быть. Различия между показателями экспорта и импорта заключаются в том, что значение экспорта иногда превосходит аналогичное значение импорта (разница существует за счет отсутствия единой методики оценки экспорта и импорта, курсовых разниц и так далее). Незначительные несходства в тренде показателя ВВП на душу населения и экспорта с импортом существует за счет того, что вышеупомянутый показатель зависит не только от ВВП как такового, но и от показателя количества мирового населения (постоянно растет, с каждым годом быстрее). Учитывая эти факторы, можно сказать, что экспорт и импорт в значительной мере влияют на экономический показатель ВВП на душу населения, что подтверждается графиком выше.

Более того, подтвердить влияние экспорта и импорта поможет корреляционный анализ по странам мира (прил. 6). Как видно из анализа, ВВП на душу населения имеет сильную положительную взаимосвязь с импортом (в абсолютную единицу, что можно сказать о прямой зависимости двух показателей) и с экспортом (0.99, что также является прямой зависимостью между показателями). Таким образом, за последние пять лет, можно сделать вывод, что экспорт и импорт – являются абсолютно значимыми показателями для экономического благосостояния страны. Изменения того или иного показателя также изменит в том же направлении (в положительном или отрицательном) значение ВВП на душу населения в пропорциональном соотношении.

Определив влияние импортной и экспортной деятельности государства на экономическое благосостояние страны, необходимо также определить, влияют ли эти виды деятельности и какой степени на измерители социального благополучия. Как уже было сказано, коэффициент Джини – это количественный показатель, который характеризует степень неравенства распределения доходов. Иными словами, коэффициент Джини отображает дифференциацию денежных доходов населения в виде степени отклонения фактического рас-

пределения доходов от абсолютно равного их распределения между всеми жителями страны.

Для того чтобы измерить и определить влияние экспортно-импортной деятельности на коэффициент Джини необходимо обратиться к регрессионному анализу (табл. 2.1, прил. 7). Стоит заметить, автокорреляции между данными показателями нет (алгоритм выполнения анализа, включая автокорреляцию в приложении 3). Для построения модели была составлена база данных со всеми возможными странами и доступными значениями показателей, (пример, в приложении 4). Несмотря на пропуски в данных по многим позициям (зачастую именно по коэффициенту Джини, так как он не рассчитывался во многих странах), благодаря регрессии с фиксированным эффектом был проведен достоверный анализ. Модель с фиксированным эффектом — это модель, которая опирается на структуру панельных данных. Это позволяет учитывать неизмеримые особые (индивидуальные) различия объектов. Эти различия и называются эффектами. Как раз именно такие эффекты трактуются как «шум» - ненужные помехи или мешающие параметры для адекватной, строгой оценки анализа. Данная модель с фиксированным эффектом направлена, чтобы исключить данные шумы. Модель была построена по всем странам и за период с 1991 по 2018.

Таким образом, мы обошли индивидуальные особенности каждой из доступной страны, а также избежали неизмеримых явлений с течением времени (кризис, война и другие изменения). В итоге, мы получили «чистый» анализ, построенный на строгой зависимости только интересующих нас показателей. В подтверждение правильности данного процесса обратимся к коэффициенту детерминации (прил. 7). Итоговый коэффициент детерминации равен 0.954, это значит, что 95,4% общей дисперсии коэффициента Джини объясняется влиянием переменных, остальные 3,6% обусловлены влиянием неуточненных в уравнении факторов. Для проведения анализа была использована программа Python (Excel с обширным объемом данных не справился или же они были ме-

нее точные, чем специализированная платформа для программирования и анализа). Таким образом, значимые переменные в анализе в полной мере отражают и объясняют изменения целевого показателя.

Таблица 2.1

Регрессионный анализ (коэффициент Джини)			
Коэффициент Джини			
Переменные	МНК	Фикс. Эффект	Фикс. Эффект
Экспорт товаров и услуг	0.290***	0.109***	0.131***
	(0.0438)	(0.0338)	(0.0347)
Импорт товаров и услуг	-0.385***	-0.0893**	-0.122***
	(0.0472)	(0.0376)	(0.0358)
Количество наблюдений	642	642	642
Коэффициент детерминации	0.431	0.950	0.954
ФИ по странам		Да	Да
ФИ по годам			Да

Составлено по материалам: [60]

Как показывает регрессионный анализ, при уровне значимости в 1%, экспорт товаров и услуг имеет прямую зависимость с коэффициентом Джини. Другими словами, экспортная деятельность напрямую влияет на показатель Джини. При увеличении значения экспорта, увеличение произойдет и у коэффициента. Тем самым, можно сказать, что при изменении экспорта на 10 условных единиц, показатель Джини увеличится на 1,31 условную единицу. Тем самым интенсивная экспортная деятельность влечет за собой увеличение дифференциации денежных доходов населения.

Влияние импортной деятельности диаметрально противоположна экспортной при уровне значимости в 1%. Другими словами, увеличивая или наращивая показатель импорта, например, на 10 условных единиц, коэффициент

Джини уменьшится на 1,22 условные единицы. То есть уменьшится дифференциация доходов населения.

Любое современное государство ведет экспортную и импортную деятельность одновременно, поэтому и вывод результатов должен определяться совместным результатом влияния от экспортной и импортной деятельности. Следует сказать, что скорость влияния экспортной деятельности выше, чем импортной – это может быть следствием упомянутых в главе неточностей – проблем измерения и курсовых разниц, а также потому, что экспортный показатель превышает импортный в своем числовом значении.

Влияние же на показатель безработицы является положительной средней, следовательно, говорить о какой-либо прямой взаимосвязи нецелесообразно.

Говоря в общем, в рамках кейнсианской модели, где доходы равны расходам, а именно, что уровень равновесного национального дохода определяется уровнем совокупных расходов. Совокупные расходы включают показатель чистого экспорта. Как уже отмечалось выше, экспорт и импорт, являясь функцией от национального дохода, оказывают разное влияние на экономический рост страны и на совокупное макроэкономическое равновесие (баланс между доходами и расходами).

Так, к положительным сторонам импортной деятельности на благосостояние государства можно отнести:

- импорт стимулирует наполнение рынка различными потребительскими и инвестиционными товарами, что в свою очередь стимулирует спрос;
- импорт усиливает конкуренцию зарубежными и национальными производителями однородной продукции, что приводит к повышению качества продукции, доступности в ценовой сфере и так далее.

К отрицательным последствиям импортной деятельности можно отнести следующее:

- чрезмерный импорт сдерживает развитие внутреннего производства, тем самым сокращая объем национального валового продукта;

– импорт ведет к росту дефицита платежного баланса и, как известно, способствует развитию и укреплению инфляционных процессов.

Нельзя не сказать, что в свою очередь жесткий контроль над импортной деятельностью неизбежно приведет к лишению внутреннего рынка от важных потребительских и инвестиционных товаров, тем самым создавая предпосылки для резкого снижения уровня жизни населения.

Обращаясь к влиянию экспортной деятельности для благосостояния государства следует отметить следующие позиции:

– рост экспортной деятельности способствует полной реализации созданной продукции (тем более, зачастую, продавать товары на внешний рынок выгоднее, чем на национальный);

– при успешном ведении экспортной деятельности, полученная в ходе операций иностранная валюта является источником оплаты импортной деятельности;

– экспортная деятельность ведет к достижению положительного платежного баланса;

– активная экспортная деятельность ведет к стабильному экономическому росту.

Таким образом, экспортная и импортная деятельность, при совместной успешной реализации ведет к экономическому и социальному благополучию страны. Наполнение рынка товаров и услуг, не производимых на территории государства или же реализация избыточной продукции или же экспортной продукции – вместе является залогом экономического равновесия и роста определенной национальной экономики, а, как и следствие, роста благополучия государства в целом.

2.2. Внешнеторговая политика и ее влияние на экономику страны

Внешняя торговля всегда была и остается объектом пристального вни-

мания государства. Существуют два основных вида внешнеторговой политики: политика свободной торговли и политика протекционизма. В целях регулирования внешней торговли товарами, в том числе для защиты внутреннего рынка и стимулирования прогрессивных структурных изменений в экономике, в соответствии с международными договорами государств, устанавливаются ввозные и вывозные таможенные пошлины. Таможенная пошлина включает следующие функции: фискальную, защитную, балансирующую. По способу взимания, как упоминалось выше, выделяют адвалорные, специфические и комбинированные.

Повышение или понижение того или иного вида пошлины позволяет изменять доходы государства, объем приобретаемой у зарубежных партнеров продукции и даже в какой-то степени влиять на обменный курс валют. Таким образом, можно сказать, что таможенно-тарифное регулирование напрямую влияет на социально-экономическое развитие страны в целом.

Для подтверждения вышеупомянутого тезиса и определения примерного влияния (направления влияния) мер таможенно-тарифного регулирования обратимся к модели декомпозиции ВВП на его составляющие. ВВП – показатель который отражает экономическое развитие государства в целом и служит одним из измерителей конкурентоспособности страны в современном мире, более того, можно утверждать, что ВВП сильно коррелирует и с социально-экономическим развитием страны в общем. Таким образом, ВВП – показатель, представляющий социально-экономическое развитие страны. Пятифакторная модель отражающая спрос на внутренний продукт выглядит следующим образом (2.1):

$$Z = C + I + G - \epsilon \times Q + X, \quad (2.1)$$

где Z – спрос на внутренний продукт;

C – потребительские расходы;

I – инвестиции;

G – государственные закупки;

ϵ - реальный обменный курс;

Q – импорт;

X – экспорт.

Как известно, в теории спрос на внутренний продукт равен внутреннему производству, либо, другими словами, равен ВВП, то есть (2.2):

$$Z = Y, \quad (2.2)$$

где Y – ВВП.

Раскрывая формулу составляющих ВВП, мы получаем следующее (2.3):

$$Y = C \times (Y - T) + I \times (Y, r) + G - \epsilon \times Q \times (Y, \epsilon) + X \times (Y, \epsilon), \quad (2.3)$$

где T – налоги;

r – процентная ставка.

Показатели Y , T , r и ϵ , являясь множителями, влияют на показатели C , I , Q , X , после которых они находятся в формуле. Так, на инвестиции влияет доход и процентная ставка, на экспорт и импорт влияют доходы, а также обменный курс.

Далее целесообразно ввести в модель среднюю импортную пошлину для оценки влияния таможенно-тарифного регулирования на показатель, отражающий благосостояние государства, далее обозначаемую как τ . Исходя из этого, модель будет выглядеть следующим образом (2.4):

$$Y = C \times (Y - T) + I \times (Y, r) + G - \epsilon \times Q \times (Y, \epsilon) + X \times (Y, \epsilon) + \tau \times \epsilon \times Q \times (Y, \epsilon), \quad (2.4)$$

При упрощении получаем следующее (2.5):

$$Y = C \times (Y - T) + I \times (Y, r) + G - \epsilon \times (1 - \tau) \times Q \times (Y, \epsilon) + X \times (Y, \epsilon) \quad (2.5)$$

Для того чтобы проследить как будет меняться ВВП в зависимости от изменения средней импортной пошлины, необходимо вычислить производную по τ . Следует отметить, что частная производная подразумевает изменение, в данном случае, только средней импортной пошлины при прочих равных условиях:

$$Y'_\tau = \frac{\partial Y}{\partial \tau} = \epsilon \times Q \times (Y, \epsilon) > 0 \quad (2.6)$$

Положительный знак производной указывает на то, что увеличение средней импортной квоты приведет к торговому профициту. В контексте данной работы, можно заключить, что положительное сальдо торгового баланса свидетельствует о повышенном спросе на отечественные товары на территории государства, но не на международном рынке. В условиях экономических санкций данный эффект, если и будет иметь место, то по своей величине будет незначителен.

Рассмотрим полную производную изменения ВВП по тарифу (2.7):

$$dY'_\tau = Q \times (Y, \epsilon) + Q'_\epsilon \times \epsilon + \epsilon \times Q'_Y, \quad (2.7)$$

где $Q'_\epsilon = \frac{\partial Q(\epsilon)}{\partial \epsilon} < 0$, $Q'_Y = \frac{\partial Q(Y)}{\partial Y} > 0$

Отсюда следует, что при прочих равных условиях повышение среднего тарифа на импорт может оказывать различный эффект на экономику страны. Выделим несколько случаев:

1. Если доходы внутри страны падают (Y), и в то же время реальный обменный курс растёт ϵ , то общий эффект от повышения тарифов на импорт негативно скажется на ВВП страны.

2. В противоположном случае эффект будет положительным.

3. В остальных случаях, когда доходы, а также реальный обменный курс растут, или, когда доходы и реальный обменный курс падают, конечный эффект от тарифов на импорт будет зависеть от величины каждого из эффектов.

4. В случае, если доходы не растут, а реальный обменный курс повышается, общий эффект от повышения тарифов на импорт негативно скажется на ВВП страны, и эффект будет иметь позитивное влияние при понижении реального обменного курса (при прочих равных условиях).

Проведя корреляционный анализ, между показателями внешних платежей и показателями благосостояния государства (ВВП на душу населения) и внешнеторговых показателей экспорта и импорта (влияние данных показателей на благосостояние страны было выявлено в пункте 2.1) была доказана их

сильная взаимосвязь. Анализируемый период составлял 27 лет (прил. 3).

Из анализа следует, что показатели импорта и экспорта имеют сильную взаимосвязь с показателем ВВП на душу населения. Зависимость же ВВП на душу населения от импорта является абсолютной и равна минус единице (-0,99). Это можно объяснить тем, что при импорте идет закупка не только готовых товаров, но и сырья, материалов, а также «промежуточной-продукции». Также импорт имеет очень сильную взаимосвязь с таможенными платежами, что как раз и отражает, какое влияние оказывает таможенно-тарифное регулирование на экономические показатели. Показатель же экспорта имеет примерно такую же зависимость с вышеперечисленными показателями, как и импорт.

В свою очередь таможенные платежи представляют в корреляционном анализе группу показателей, отражающих меры таможенно-тарифного регулирования. Проследив взаимосвязь данного показателя с остальными показателями, участвующими в анализе, мы можем увидеть, что кроме импорта, очень сильное влияние имеет и экспортная зависимость, а также и ВВП на душу населения.

Таким образом, проанализировав взаимосвязь мер таможенно-тарифного регулирования с социально-экономическими показателями на теоретическом и практическом уровне, можно прийти к умозаключению о том, что все-таки они имеют сильную взаимозависимость между собой. Из чего следует что, при изменении ставок пошлин, изменятся почти в таком же эквивалентном значении и социально-экономические параметры всей страны.

Была выявлена зависимость между изменением мер таможенно-тарифным регулированием и социально-экономическими показателями отражающие благосостояние страны. Влияние, оказываемое изменением ставок пошлин, является обратным для, например, ВВП. Таким образом, при изменении пошлины на 1%, импорт в страну будет снижать на эквивалентную величину, в ходе чего и изменения в ВВП будет происходить в негативном контексте, также, как и других сильно коррелирующих с ним показателей.

2.3. Валютное регулирование и валютная политика: особенности влияния на благосостояние населения и государства

Как было рассмотрено в первой главе, валютные и финансово-кредитные операции являются одним из элементов внешнеэкономической деятельности. Более того, они выступают как сопутствующий процесс при осуществлении внешнеэкономической деятельности или же других операций. Оценить влияние валютных и финансово-кредитных операций на благосостояние государства мы можем путем рассмотрения валютного регулирования и валютной политики, и их влияния на благосостояние населения и государства в целом.

Итак, формы валютной политики представлены на рисунке 2.2.

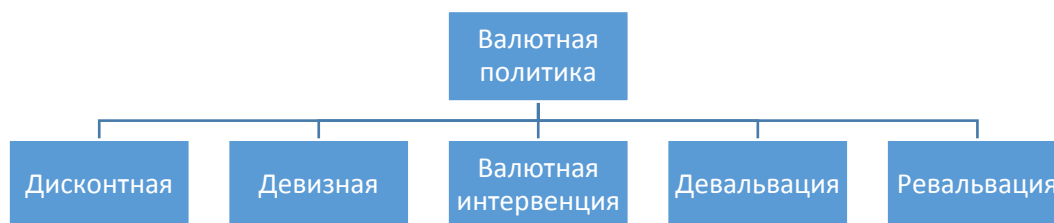


Рис. 2.2. Формы валютной политики

Составлено по материалам: [28, с. 250]

Рассмотрим влияние каждой формы валютной политики. Так, дисконтная политика представляет собой использование учетной ставки процента, с помощью которого регулируется движение инвестиций, балансировка платежных обязательств и необходимая корректировка курса валюты. Использование данной формы валютной политики подразумевает изменение внутренней экономики страны путем изменения спроса на деньги, изменение динамики и общего уровня цен, а также на движение инвестиционного капитала. Таким образом, главным инструментом при дисконтной политике является учетная ставка или же ставка рефинансирования. Вообще, учетная ставка – процентная ставка, по которой ЦБ любой страны предоставляют кредиты коммерческим банкам. Обращаясь к приложению 6, можно сказать, что ставка рефинансирования имеет высокую отрицательную корреляционную взаимосвязь с показателем ВВП на душу населения. При увеличении учетной ставки, мы будем

наблюдать снижение валового внутреннего продукта на душу населения. Ставка рефинансирования гибкий инструмент в «руках» государства, при определении высокой ставки, уровень инфляции также резко, пропорционально увеличивается, если же ставка находится на низком уровне, ускоряется процесс обогащения и процветания населения и страны соответственно. Так, низкие учетные ставки можно наблюдать в наиболее богатых и развитых странах, таких как Япония, Германия, Америка, Великобритания, Люксембург и другие, где ставка рефинансирования находится на отметке меньше единицы. Таким образом, чем ниже учетная ставка, тем благосостояние страны в целом выше и перспективнее – открыто для развития.

Следующей формой валютной политики является девизная валютная политика. Она заключается в регулировании государством валютного курса страны. Осуществляется это за счет операций по купле-продаже иностранной валюты. Оценить влияние валютного курса, как инструмента девизной политики, на благосостояние государства и население можно через его влияние на экспортно-импортную деятельность. Так, если валютный курс растет, то импортируемые товары становятся дешевле и соответственно увеличивается величина импорта, но в этом же случае, экспорт товаров становится более дорогим и его величина снижается, а, как следствие, торговый баланс ухудшается. Обратная же картина будет существовать при снижении валютного курса. Таким образом, чтобы обеспечить достаточный уровень благосостояния государства, валютный курс страны должен занимать срединное положение и балансировать в зависимости от нужд государства. Интервенция, девальвация и ревальвация – являются методами валютной политики по изменению валютного курса в ту или иную сторону.

Чтобы обеспечить благосостояние государства, валютная политика должна включаться в себя следующие цели:

- либерализацию валютных отношений;
- обеспечение сбалансированности платежного баланса;
- обеспечение конвертируемости национальной валюты;

- защита иностранных и отечественных инвестиций;
- обеспечение стабильного курса национальной валюты.

Через достижение целей валютной политики можно проанализировать влияние валютной политики и его регулирования на благосостояние национальной экономики, позитивные и негативные стороны, а также выявить возможные риски. Так, при достижении либерализации валютных отношений и обеспечения стабильного курса национальной валюты существуют как положительные, так и отрицательные позиции. При отмене ограничений по вопросу движения капитала, что является одним из обязательных условий для достижения данной цели, происходит снижение стоимости привлеченного капитала, что в свою очередь стимулирует технологический прогресс и улучшение инфраструктуры. Более того, это является одним из компонентов для достижения высоких темпов экономического роста. Большинство развитых стран как раз уже достигли либерализации валютных отношений. Наряду с этим, осуществляется более эффективное распределение ресурсов в рамках мировой экономики, что в свою очередь приносит положительный эффект как на страну инвестора, так и на страну, получившую инвестиции.

Еще одним плюсом достижения либерализации валютных отношений для национальных экономик стран, является снижение транзакционных и курсовых издержек во внешнеэкономических операциях. Это ведет к стимулированию экспортно-импортных отношений, так как уменьшатся потери при их осуществлении. Пользу для благосостояния страны и населения от внешнеторговых отношений мы определили в главе 2 пункте 2.1. Более того, снижение такого рода издержек позволяет получить доступ к дополнительным иностранным инвестициям, капиталу, технологиям.

Дополнительным преимуществом либерализации валютных отношений является возможность хеджирования от рисков, путем диверсификации портфеля, тем самым уменьшить, например, финансовый риск. При образовании дополнительных надежных методов хеджирования, как следствие также увеличится приток инвестиций в экономику и уменьшится частота финансовых

кризисов как в мире та и на уровне государства. При снижении частоты возникновения финансовых кризисов, можно говорить о более стабильном положении населения, как на мировой арене, так и в стране.

Как уже было описано выше, одним из элементов внешнеэкономической деятельности являются научно-техническое и производственное кооперирование. Тем самым при достижении либерализации валютных отношений, связи между странами и частота заключение межгосударственных договоров увеличится. Таким образом, финансовая открытость непременно ведет к облегчению экономической интеграции стран со своими зарубежными партнерами.

К негативным аспектам достижения либерализации валютных отношений для благосостояния государства следует отнести то, что достижение данной цели требует сильной защиты национальных рынков от негативного влияния. Негативное влияние может быть связано, например, с притоком спекулятивных портфельных и прочих инвестиций с возможным дальнейшим их оттоком (что может привести к финансовому кризису в стране). Еще одним возможным недостатком можно выделить снижение конкурентоспособности национальных банковских систем в странах, где уровень в данной сфере отстает от мировых показателей.

Обеспечение сбалансированности платежного баланса является одной из важнейших целей государственной политики для своего благосостояния. Так как резкое увеличение положительного сальдо платежного баланса может привести к резкому росту денежной массы в национальной экономике, тем самым подогревая инфляционные процессы. Наоборот, если имеет место быть резкое увеличение отрицательного сальдо платежного баланса – это может стать следствием снижения обменного курса. Таким образом, чтобы обеспечить экономический стабильный рост, платежный баланс всегда должен оставаться сбалансированным.

Обеспечение конвертируемости национальной валюты тесно связано с валютной либерализацией. Для поддержания уровня жизни на высоком уровне и обеспечении благосостояния населения страны – валюта страны

должна быть полностью конвертируемая. Это позволит не только людям, но и организациям, как местным, так и зарубежным покупать иностранные блага без ограничений по конвертируемости, что открывает доступ ко всем товарам и услугам мировой площадки.

Защита иностранных и отечественных инвестиций является также немаловажным условием обеспечения благосостояния государства. Следствием чего, это позволяет, избегая рисков, инвестировать в зарубежные страны. Далее защита должна быть предоставлена и на юридическом международном уровне. Обеспечивается защита путем заключения соглашений, регулирующие сохранность капиталовложений в двустороннем порядке.

Таким образом, валютная политика, представленная дисконтной, девизной, валютной интервенцией, девальвацией и ревальвацией является одним из элементов влияющим на благосостояние государства. Путем регулирования учетных и дисконтных ставок, валютный курс и других, валютное регулирование может разнонаправленно влиять на показатели национального благосостояния.

В конце данной главы стоит отметить, что внешнеэкономическая политика напрямую влияет на рост благосостояния государства, посредством инструментов экспорта и импорта. Более того, используя меры таможенно-тарифного регулирования, также можно повлиять на увеличение или уменьшение социально экономических показателей. Либерализация валютных отношений, обеспечение сбалансированности платежного баланса и обеспечение конвертируемости национальной валюты – являются важнейшими целями, чье достижение ведет к процветанию национального экономического и социального благосостояния.

ГЛАВА 3. НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ БЛАГОСОСТОЯНИЯ ГОСУДАРСТВА

3.1. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности

Внешнеэкономическая деятельность, в настоящее время, является одной из важнейших частей национального благосостояния. В нынешних условиях интернационализации и процесса глобализации каждое государство в мире участвует во внешнеэкономической деятельности в качестве покупателя иностранной продукции, либо как поставщик собственных товаров, производимых на основе конкурентных преимуществ. Укрепляются и создаются новые союзы и сотрудничества в областях совместного производства и научно-технической кооперации. Все чаще стираются границы между экономиками различных независимых государств, создаются альянсы и объединения, возникают новые интеграционные организации. Такие процессы неизбежно вовлекают и рынки отдельных стран. Благосостояние государства и населения, проживающего в нем, напрямую стало зависеть и от внешнеэкономической деятельности, как сложного многоаспектного явления. Немаловажную роль в этом играет и государственное регулирование ВЭД. Под государственным регулированием внешнеэкономической деятельности понимается следующее – совокупность мер и институтов, которые способствуют осуществлению эффективного ведения внешнеэкономической политики страны в интересах национального государства по отношению к зарубежным партнерам.

На сегодняшний момент, общественное разделение труда принимает глобальный характер и в связи с этим появляются тенденции развития мировых хозяйственных связей. Одной из главных – является разнообразная диверсификация форм сотрудничества. В традиционном плане, сотрудничество происходит в форме внешней торговли и инвестиционного сотрудничества, которое подразумевает значительные финансовые потоки в виде экспорта и им-

порта капитала. Также сюда можно отнести и научно-техническое и производственное кооперирование в различных их формах. Более того, валютно-финансовые отношения также представляют собой особую форму внешнеэкономических отношений. Таким образом, анализируя систему ВЭО следует выделить основные направления государственного регулирования (рис.3.1).

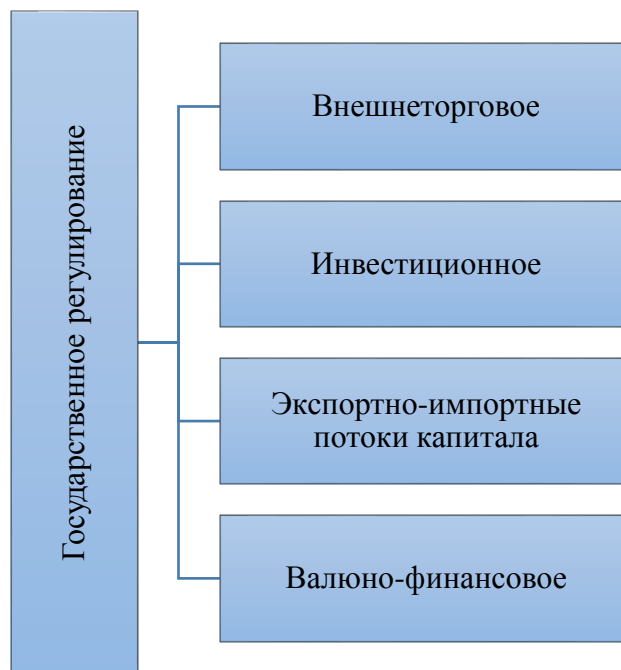


Рис. 3.1. Направления государственного регулирования
Составлено по материалам: [2, с. 45]

Также стоит классифицировать государственное регулирование в зависимости от способа воздействия на внешнеэкономические отношения. К ним относятся административные и экономические формы регулирования.

Государственное регулирование во внешнеэкономической сфере представлено таможенно-тарифным и нетарифным регулированием. Как уже было отмечено, в ходе анализа в главе 2.2, импортные тарифы играют значимую роль в регулировании благосостояния государства и определении баланса между валютной политикой и общим состоянием экономики, отражаемым показателем ВВП. Так, при изменении каждой из величин, таможенные тарифы могут успешно выполнять роль регулятора. При повышении или понижении пошлин, можно добиться разного результата, увеличения ВВП и снижения реального обменного курса, либо уменьшения внутренних доходов и увеличения

обменного курса. Похожую функцию выполняют нетарифные методы с аналогичным вектором действия. К нетарифным методам стоит отнести:

- меры прямого ограничения (квотирование, лицензирование и т.д.);
- меры косвенного ограничения (технические стандарты, санитарные и ветеринарные нормы, административные формальности и другие.);
- паратарифные барьеры (таможенные сборы, внутренние налоги (которыми облагаются импортируемые товары)).

Также стоит отметить, что тарифные и нетарифные методы регулирования внешней торговли являются центральным звеном протекционистской политики государства. Таким образом, говоря об открытости экономики, косвенно подразумевается и эффективность, и сила государственного контроля и регулирования внешней торговли.

Важным аспектом внешнеэкономических отношений страны выступает регулирование иностранных инвестиций, в том числе и регулирование вывоза капитала, под которым подразумеваются основные средства. Что касается процесса регулирования, то следует выделить следующие возможные направления государственного влияния:

- иностранные инвестиции в национальную экономику;
- инвестиции резидентов страны в экономику зарубежных стран.

Итак, регулирование иностранных инвестиций государством связано, главным образом, с созданием особой системы, которая будет направлена на привлечение или же наоборот – ограничение иностранных инвестиций, а также стимулирование и контроль за ними в национальной экономике. Более того, данная система тесно связана с созданием институциональных структур, которые в свою очередь направлены на повышение эффективности осуществляемой государственной политики в отношении потока капитала из заграницы.

Стоит также подчеркнуть, что несмотря на нынешнее положение стран мира и их направленность к достижению либерализации притока иностранных инвестиций, большая доля стран ведет контроль этой сферы деятельности. Как

и любой процесс, имеющий недостатки и преимущества, импорт капитала в национальную экономику страны, с одной стороны, означает привлечение дополнительных финансовых и материальных ресурсов, что в свою очередь отразится в виде улучшения условий накопления в стране, а также и создаст благоприятные факторы экономического роста национальной экономики. Но, с другой стороны, если же государство не будет контролировать поток иностранных инвестиций в страну, то их вливание в чрезмерных объемах может привести к ряду негативных последствий. Например, возможным исходом может стать возникновение угрозы национальной безопасности, связанной с переходом права собственности на стратегически важные для страны экономические объекты в пользу иностранных инвесторов. Кроме того, могут последовать увеличения объемов капитала, вывозимого иностранными компаниями, в виде прибыли как процента, дивидендов и так далее.

Большинство стран проводят политику привлечения иностранного капитала. Таким образом, по способу воздействия государства на поток иностранных инвестиций можно отнести две группы методов (табл. 3.1).

Таблица 3.1

Методы воздействия государства на поток иностранных инвестиций

Методы, работающие на привлечение иностранных инвестиций:	Методы, работающие на ограничение иностранных инвестиций:
Налоговые и таможенные льготы	Ограничение доли иностранного капитала в уставном капитале компаний
Гарантии против национализации иностранной собственности	Определение сфер экономической деятельности, доступных для иностранных инвесторов
Возможность репатриации прибыли	Применение различного рода оговорок в отношении создания предприятия с иностранными инвестициями

Окончание табл. 3.1

Предоставление концессий	Установление условий, оговаривающих необходимость использования национальных факторов и компонентов производств
--------------------------	---

Составлено по материалам: [1, с. 89]

Для эффективного и гибкого регулирования притока и оттока инвестиций обычно используют сочетание мер из обеих групп методов. Выбор необходимой меры зависит от экономической политики и ее целей, привлечения и стимулирования притока иностранного капитала или же, напротив, ограничения притока иностранных инвестиций в страну.

Валютное регулирование занимает одно из центральных мест в системе государственного регулирования внешнеэкономической деятельности и может в качестве инструмента использовать валютные ограничения. Из-за конечного эффекта они, в свою очередь, могут рассматриваться как разновидность нетарифных инструментов регулирования, таких как лицензирование, квотирование, технические стандарты и т.д. Валютные ограничения могут регулировать операции с валютой и валютными ценностями как резидентов, так и нерезидентов. Они подразумевают лимитирование трансферов за границу валютных средств по капитальным и (или) текущим статьям платежного баланса, с ограничением способности резидентов приобретать иностранную продукцию, услуги, предоставлять за границу кредиты. Валютные ограничения могут быть связаны как с внешней торговлей, так и перемещением капиталов. Они выступают как составной элемент валютного контроля, который осуществляется правительством.

В свою очередь под валютным контролем понимают совокупность взаимосвязанных государственных мер по контролю всех сделок, совершаемых между государством и остальным миром. В него включают контроль за законностью валютных операций, за своевременным возвращением валюты по экспортным операциям, за правильностью расчетов по импортным операциям и

т.д. Применение валютного контроля является достаточно распространенной практикой даже в промышленно-развитых странах в условиях снижения позиции государства в сфере внешнеэкономической деятельности, при росте дефицита платежного баланса, ужесточают валютные ограничения, особенно по вывозу капитала из страны. В основном, связывают с целью обеспечения с помощью располагаемой иностранной валюты текущих платежей. Такие же меры применяются странами с переходной экономикой, а также развивающимися, которые ставят своей целью использование своих валютных доходов на удовлетворение неотложных народнохозяйственных нужд.

Таким образом, государственное регулирование внешнеэкономической деятельности включает себя многообразие мер и способов влияния на внешнеторговую, валютную, инвестиционную и другие сферы деятельности в экономике. Для эффективного регулирования в первую очередь необходимо определить цель и политику национальной экономики. Исходя из цели следует использовать комплексный ряд мер по достижению выбранного политического курса.

3.2. Опыт развитых стран в проведении внешнеэкономической деятельности и ее влияния на благосостояние стран

Анализируя зарубежный опыт проведения внешнеэкономической деятельности можно прийти к выводу о том, что почти все страны мира, особенно развитые, осуществляют гибкое регулирование и стимулирование ВЭД на всех ее уровнях. Чтобы добиться максимальной эффективности, некоторые страны основывают целые сети правительственных и неправительственных учреждений, которые взаимосвязаны и активно взаимодействуют друг с другом. Рассматривая особенности каждой из стран в ведении ВЭД, можно отметить, некоторую схожесть между развитыми странами. Таким образом, зарубежный опыт в области проведения внешнеэкономической деятельности ведется по следующим основным направлениям (рис. 3.2).



Рис.3.2. Направления ведения внешнеэкономической деятельности
Составлено по материалам: [6, с. 137]

Итак, формирование институциональной системы содействия внешнеэкономической деятельности осуществляется во многих развитых странах мира. Самого большого успеха в этой сфере добились Соединенные Штаты Америки, чьим главным направлением является поддержка разного уровня бизнеса за рубежом – создание особых преференциальных, благоприятных условий своим компаниям. Проводится это с целью реализации выгодных коммерческих проектов. Осуществляет же координацию ВЭД – госдепартамент США, где проводятся с периодичностью заседания координационных и консультационных комитетов и структур по вопросам внешнеэкономической деятельности. На данных заседаниях присутствуют представители предпринимательских структур.

В Великобритании внешнеэкономическая политика является неотъемлемой частью общей экономики и политики страны, так как в Англии почти не существуют министерств, которые бы занимались координацией и регулированием внешнеэкономической деятельности. Тем не менее, в стране существуют британские дипломатические миссии, которые как раз и содействуют ВЭД. В их состав входит множество представителей министерств и ведомств, которые

выполняют функцию торговых советников. Так, например, для своих фирм-экспортеров товаров, которые только выходят на внешние рынки, оказывается содействие в виде организационно-финансовой помощи.

Правительство же Южной Кореи учредило Корпорацию содействия торговле, для оказания институциональной поддержки международной торговле и импорту технологий. Обращая внимание на культурные особенности страны, немаловажную роль играет и учреждение особого дня – день экспорта. Раз в год, правительство Южной Кореи награждает лучших экспортеров товаров медалями и народным признанием.

Разветвленный характер стимулирования внешнеэкономической деятельности существует в Японии, где государство выступает как главенствующий орган, регулирующий ВЭД напрямую. Финансирование производится за счет собственного бюджета страны. Широкий спектр содействия внешнеэкономической деятельности помимо финансирования имеет следующие сферы деятельности: оказание информационно-консультативных услуг, маркетинговые услуги, рекламно-выставочные работы, привлечение новых участников ВЭД и другие.

Следующим направлением является информационное обеспечение системы поддержки внешнеэкономической деятельности. В настоящее время роль и значимость информации трудно переоценить. Владение информацией позволяет не только быть более осведомленным о своих партнерах и ведении бизнеса, но и быть застрахованным от негативных последствий или же принимать более качественные, взвешенные решения. Информационное обеспечение ВЭД происходит путем выпуска проспектов, справочников, бюллетеней, организации выставок и так далее. Так, в США выпускаются специальные инструкции по экспортным программам, различные руководства бизнесменам и предпринимателям по вопросам федеральной помощи участникам внешнеэкономических отношений. В данных справочных сборниках представлена вся информация о возможной государственной поддержке, о видах оказываемой

помощи и раскрыт механизм получения такого рода преференций. За дополнительную плату, новый участник ВЭД может заказать комплексное маркетинговое исследование по предполагаемому объекту экспорта или же импорта. Более того, существуют услуги по поискам зарубежных контрагентов.

В Японии же существует специальная формализованная структура по сбору зарубежной экономической информации для внутреннего использования и для национальных потенциальных или действующих участников внешнеэкономической деятельности. Информационное обеспечение ВЭД, а также сбор и анализ зарубежной коммерческой информации происходит посредством сотрудничества Министерства иностранных дел, Управление науки и техники, Управления экономического планирования и так далее.

В Германии система информационного обеспечения внешнеэкономической деятельности отличается наличием мощного информационно-аналитического центра. В данный центр входят крупнейшие банки Германии, страховые компании и бизнес-группы.

В Великобритании информационное обеспечение проводится силами государственных разведывательных служб и частного сектора. В данном случае, правительство выступает в роли регулирующего лица.

Во Франции главным органом по сбору и систематизации внешнеэкономической информации является Министерство финансов, которая собирает и обрабатывает всю необходимую информацию для своих национальных интересов и для последующего ее использования участниками ВЭД.

Еще одним направлением проведения внешнеэкономической деятельности для государств является финансирование и страхование ВЭД. Так, в Соединенных Штатах Америки финансированием внешнеэкономической деятельности занимаются специализированные организации, такие как: Министерство сельского хозяйства, Государственный экспортный банк, администрация малого бизнеса и множество других государственных организаций.

В Японии эффективным инструментом финансирования внешнеэкономической деятельности является Экспортно-Импортный Банк, учрежденный в

1951г. как независимое правительственное кредитно-финансовое учреждение для финансирования средне- и долгосрочных экспортных операций. Более того, государство предоставляет огромный перечень налоговых льгот, которые направлены на стимулирование экспортной деятельности. Также в Японии существует крупнейшая диверсифицированная система государственного страхования, которая надежно защищает национальных агентов от большинства видов рисков.

В Южной Корее, в целях усиления экономической эффективности, государство ввело экспортное кредитование. Сутью этой системы является автоматическое решение о выдаче займа коммерческими банками при отсрочке платежа по аккредитиву. Правительство также предоставляет экспортерам налоговые послабления и льготные кредиты, списывает убытки, освобождает от пошлин.

Другим направлением содействия проведению внешнеэкономической деятельности государств является деятельность специализированных центров по выявлению, дальнейшему анализу барьеров, затрудняющих развитие экспорта, и, на основе данного анализа препятствий осуществления ВЭД, деятельность по созданию всех необходимых условий для их исключения. В развитых государствах в данной сфере задействованы специальные государственные и частные исследовательские центры. К таким препятствиям в США, например, относят различия в стандартах, недостаточную защиту прав интеллектуальной собственности во многих импортирующих странах, взяточничество и коррупцию со стороны официальных лиц.

Таким образом опыт развитых стран в проведении внешнеэкономической деятельности является ценным поприщем или базой для развивающихся и отстающих стран. Налоговые льготы, содействие в ведении бизнеса, информационная помощь, кредитование, страхование, стимулирование – все это эффективно оказывает содействию организациям занимающимися внешнеэкономической деятельностью. Должный уровень проведения ВЭД непременно ведет к улучшению благосостояния государства.

3.3. Стратегические направления развития внешнеэкономической деятельности страны, направленные на рост благосостояния государства

Определив влияние множества внешнеэкономических факторов на благосостояние государства, а также определив направление их влияния следует разработать стратегические шаги по совершенствованию ВЭД. Как было выявлено, государственная поддержка является одним из ключевых элементов устанавливающее эффективное проведение внешней торговли.

1. Соответственно государство должно обеспечивать информационно-консультативные содействия экспортерам. В перечень информационно-консультативного содействия входят следующие виды:

Сбор, анализ и распространение информации об условиях реализации товаров за рубежом. Проводимая работа должна в себя включать: структуру и характер спроса на международном рынке на товары и услуги, фирменная структура рынка, системы экологических и санитарно-ветеринарных требований и другие).

Содействие в развитии мониторинга, маркетингового консалтинга, помощь в организации контроля качества товаров, которые предназначены для конкретных рынков и каналов сбыта.

Содействие в распространении информации об отечественных экспортерах и их продукции за рубеж, о возможностях производства на экспорт и об экспортном потенциале. Данные сведения должны в себя включать: сведения о товарах, ценах, фирмах, научных возможностях и другие.

2. Государству необходимо создать специальную систему мониторинга экономической и политической ситуации в различных регионах и странах мира. Что способствует получению оперативной информации по возможным трудностям или же по возможным новым открытым каналам сбыта и открытом спросе на товары, которые могут занять национальные производители, фирмы.

3. В значительной мере расширить и конкретизировать функции выполняемые посольствами. Таким образом, обеспечить участие торговых представительств и посольств:

В консультации и дипломатическом сопровождении экономических проектов.

В проведении совместных с экспортерами пиар компаний, которые будут направлены на поддержку проектов, либо защиту интересов национального бизнеса в иностранных государствах.

В поддержке дипломатическими методами создания национальными предприятиями своих представителей за рубежом.

4. Основываясь на эффективном зарубежном опыте развитых стран, ввести и учредить систему государственного поощрения лучших экспортеров страны. Под введением поощрения понимается учреждение специальных премий и наград за вклад в развитие экспорта национальной экономики, широкая информация в средствах массовой информации.

5. В значительной степени расширить объемы и формы государственной поддержки и помощи в организации подготовки и переподготовки кадров для внешней торговли.

Вышеперечисленные стратегические направления политической поддержки внешнеэкономической деятельности являются унифицированными и могут быть применены ко всем странам. Многие упомянутые меры уже активно введены и используются развитыми странами, например, Японией, США и Германией. Приверженность данным мерам позволит увеличить объемы оперативной информации о спросе в разных регионах мира, открытию новых каналов сбыта и более быстрому продвижению, и реализации проектов при государственной поддержке.

1. Немаловажную роль в достижении благосостояния государства и населения играют меры финансовой поддержки. Например, снятие минимального ограничения по объему гарантий, выдаваемых без специального разрешения правительства. Это позволит упростить процесс получения кредитов

для средних и крупных экспортных проектов.

2. Каждая страна должны выделить для себя приоритетные отрасли и товарные группы по которым будет производится финансовая поддержка от государства в форме субсидирования или льготных условий по платежам, или комбинирования этих двух элементов.

3. Обеспечить условия для предоставления экспортных кредитов, включая кредиты, направленные как на финансирование продаж на экспорт, так и на производство экспортной продукции, развития лизинга, как основной формы закупок дорогостоящей техники и машин из-за рубежа.

4. Учредить широкое государственное страхование отдельного перечня рисков, включая валютные риски, несостоятельность покупателя, а также некоммерческие риски, частных экспортных кредитов и долгосрочного лизинга.

5. В значительной степени расширить финансирование научно-исследовательских работ, включая государственно-частное партнерство (ГЧП) в финансировании прикладных и фундаментальных исследований. Результаты которых могут быть направлены на повышение конкурентоспособности национальной продукции на зарубежных рынках.

Исходя из вышесказанного, стратегические направления развития внешнеэкономической деятельности страны неотъемлемо связано с участием правительства в обеспечении благоприятных условий для роста благосостояния государства. Необходимыми действиями для достижения развития внешнеэкономической деятельности, а вследствие и роста национальной экономики являются следующие элементы – информационное обеспечение экспортным национальным компаниям; создание системы мониторинга экономической и политической ситуации в различных регионах и странах мира в лице специальных органов или ведомств; обеспечить участие торговых представительств и посольств в поддержке экспортной деятельности крупнейших экспортных компаний; направлять значительные ресурсы на подготовку и переподготовку кадров, связанных с ВЭД. Выполнение данных принципов позволит стимулировать в значительной степени экспортную деятельность страны, что является

одним из важных критериев достижения благосостояния государства.

В конце главы стоит отметить, повышение благосостояния государства возможно только при непосредственной поддержке правительства данной страны. Эффективное и гибкое государственное регулирование ВЭД является важным элементом в достижении экономического роста. Путем использования в различных степенях мер прямого и косвенного ограничения, а также паратарифных барьеров, государство может влиять на внутренние экономические и социальные показатели. Используя мировой накопленный успешный опыт ведения ВЭД, каждое государство может заимствовать и адаптировать для себя необходимые направления концентрации усилий по ведению ВЭД. К таким направлениям относятся: разработка отраслевых стратегий, финансирование и страхование ВЭД, информационное обеспечение системы поддержки ВЭД и другие. Таким образом, государственная поддержка внешнеэкономической деятельности является важнейшим элементом по содействию ведения эффективной внешнеэкономической деятельности.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Данная выпускная квалификационная работа выполнялась с целью анализа влияния внешнеэкономической деятельности на благосостояние государства, оценки ее силы и направления. Анализ подразумевал определение влияющих на изменения показателей благосостояния факторов, определение их зависимости и уровня влияния.

Для выполнения практической части выпускной квалификационной работы первоначально были определены теоретические и методологические основы внешнеэкономической деятельности как сложного структурного определения, путем выявления ее основных понятий, видов и сущности данного феномена. Также были выявлены показатели внешнеэкономической деятельности, которые характеризуют ее эффективность, путем анализа трудов признанных экономистов и экономической теории в целом. Более того, были выделены специфические факторы и показатели развития, отражающие благосостояние государства с целью дальнейшего анализа с внешнеэкономическими показателями.

Практическая часть выпускной квалификационной работы включала сбор и обработку статистических данных из различных официальных источников, а статистические данные в дальнейшем обрабатывались и группировались по определенным критериям на основании которых строились таблицы, графики и рисунки, также на основании этого проводился анализ влияния внешнеэкономических факторов на показатели, отражающие благосостояние государства, путем проведения описательной статистики, теоретического анализа, корреляционного анализа, корреляционно-регрессионного анализа.

В ходе проведенного анализа были установленные зависимости между показателями благосостояния государства (экономического и социального) и внешнеэкономическими показателями, так:

– Динамика внешнеэкономических показателей импорта и экспорта, и показателя благосостояния государства ВВП на душу населения является

примерно идентичной и имеет общий тренд на всем промежутке исследования. Незначительное расхождение между двумя группами показателей стоит отнести к тому, что ВВП на душу населения зависит не только от экономических и внешнеэкономических показателей, но также и от показателя количества населения, который постоянно увеличивается в разной мере, что и вызывает небольшое расхождение в динамике.

– Обращаясь к корреляционному анализу следует отметить, что за последнее время, экспорт и импорт – являются абсолютно значимыми показателями для экономического благосостояния страны, изменение того или иного показателя также изменит в тоже направлении (в положительном или отрицательном) значение ВВП на душу населения в пропорциональном соотношении. Регрессионный анализ позволил выявить степень влияния внешнеэкономических показателей (экспорта и импорта) и социально-значимого показателя (коэффициент Джини). В конце анализа получили что коэффициент детерминации равен 0,954 (95,4% общей дисперсии коэффициента Джини объясняется влиянием переменных, а остальные 3,6% обусловлены влиянием неуточненных переменных и факторов). Как показывает регрессионный анализ, при уровне значимости в 1%, экспорт товаров и услуг имеет прямую зависимость с коэффициентом Джини. Другими словами, экспортная деятельность напрямую влияет на показатель Джини. При увеличении значения экспорта, увеличение произойдет и у коэффициента. Тем самым, можно сказать, что при изменении экспорта на 10 условных единиц, показатель Джини увеличится на 1,31 условную единицу. Тем самым интенсивная экспортная деятельность влечет за собой увеличение дифференциации денежных доходов населения. Влияние импортной деятельности диаметрально противоположна экспортной при уровне значимости в 1%. Другими словами, увеличивая или наращивая показатель импорта, например, на 10 условных единиц, коэффициент Джини уменьшится на 1,22 условные единицы. То есть уменьшится дифференциация доходов населения.

– Используя теоретический анализ пятифакторной модели спроса на

внутренний продукт, были выявлены следующие взаимозависимости между изменением импортной пошлины и внутренними доходами государства. Так, если доходы внутри страны падают, и в то же время реальный обменный курс растёт, то общий эффект от повышения тарифов на импорт негативно скажется на ВВП страны. В противоположном случае эффект будет положительным. В остальных случаях, когда доходы, а также реальный обменный курс растут, или, когда доходы и реальный обменный курс падают, конечный эффект от тарифов на импорт будет зависеть от величины каждого из эффектов. В случае, если доходы не растут, а реальный обменный курс повышается, общий эффект от повышения тарифов на импорт негативно скажется на ВВП страны, и эффект будет иметь позитивное влияние при понижении реального обменного курса (при прочих равных условиях).

– Проведя корреляционный анализ, между показателями внешних платежей и показателями благосостояния государства (ВВП на душу населения). Была выявлена зависимость между изменением мер таможенно-тарифным регулированием и социально-экономическими показателями отражающие благосостояние страны. Влияние, оказываемое изменением ставок пошлин, является сильным, обратным для ВВП.

– Для обеспечения стабильного экономического роста, валютная политика государства обязана придерживаться следующих целей: либерализация валютных отношений; обеспечение сбалансированности платежного баланса; обеспечение конвертируемости национальной валюты; защита иностранных и отечественных инвестиций; обеспечение стабильного курса национальной валюты.

Данная выпускная квалификационная работа содержит аналитическую и рекомендательную информацию о влиянии внешнеэкономической деятельности в разных ее представлениях на основные показатели благосостояния государства (экономические и социальные аспекты). Что в свою очередь может быть использовано для дальнейшего углубленного анализа или использо-

вании на практики уполномоченными органами стран, в направлении повышения благосостояния страны методами и опытом стран, указанных в данной работе.

В конце выпускной квалификационной работы необходимо отметить, что для эффективного использования вышеописанных выводов и методик, необходимо их использовать комплексно, так как существует неразрывная взаимосвязь между всеми аспектами благосостояния государства – социальным, экономическим, внешнеэкономическим и другими.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Авагян, С.П. Международные валютно-кредитные отношения [Текст] : учебное - 2-е изд. / С.П. Авагян, Ю.Г. Вешкин. – М.: Магистр: ИН-ФРА-М, 2010. – 704 с.
2. Архипова, Н.А. Бухгалтерский учет и анализ внешнеэкономической деятельности в схемах и таблицах [Текст] / Н.А. Архипова, Т.А. Корнева, Г.А. Шатунова. - М.: Эксмо, 2014. - 400 с.
3. Беленов, О.Н. Конкурентоспособность стран и регионов. [Текст] : учебное пособие /О.Н. Беленов, А.А. Анучин. – М.: КНОРУС, 2011. – 144 с.
4. Бичанин, В. В. Экономическая теория [Текст]: учеб.-метод. комплекс для студентов неэкономических специальностей / В. В. Бичанин [и др.]; под общ. ред. В. В. Бичанина. - М.: Новополюцк ПГУ, - 2010. - 312 с.
5. Валлерстайн, И. Исторический капитализм. Капиталистическая цивилизация. [Текст] : учебное пособие / И. Валлерстайн – М.: Товарищество научных изданий КМК, – 2008. – 176 с.
6. Вечканов, Г. С. Экономическая теория [Текст]: Учебник для вузов. 3-е изд. Стандарт третьего поколения / Г.С. Вечканов. - М.: СПб. Питер, - 2011. - 512 с.
7. Водолазский, А.А. Начала эконофизики и количественная определенность первых экономических законов [Текст] : учеб. пособие / Водолазский А.А. – М.: Новочеркасск: «НОК», - 2013. - 227 с.
8. Гишинский, Я. И. Социально-экономическое неравенство как криминогенный фактор (от К. Маркса до С. Олькова) [Текст] / Я. И. Гишинский. – Публичное и частное право, -2010. - № 5. - С. 7 – 20.
9. Гулин, К. А. Социально-экономическое неравенство населения [Текст] : учеб. пособие / А. К. Гулин, Л.В. Костылева.- М.: Вологда, – 2011. С. 26.
10. Данканич, С. А. Неравенство доходов населения: виды и последствия [Текст] / С. А. Данканич // Проблемы современной экономики. – 2011. -

№3. – С. 59–63.

11. Дегтярева, О.И. Внешнеэкономическая деятельность [Текст] : учебное пособие / О.И. Дегтярева, Т.Н. Полянова, С.В. Саркисов, – М., 2008. – 424 с.

12. Добрынин, А. И. Экономическая теория, 4-е изд. [Текст] : учеб. пособие // А.И. Добрынин, Л. С. Тарасевич. – М. СПбГУЭФ, Изд. «Питер», - 2009. - 560 с.

13. Доугерти, К. Введение в эконометрику, 3-е изд. [Текст]: учебное пособие / К. Доугерти - М.: ИНФРА-М, - 2009. - 465 с.

14. Жук, И.Н. Внешний долг государства: методология и стратегия управления [Текст] : учебное пособие. / И.Н. Жук. – Минск: БГЭУ, 2010. – 218 с.

15. Зияев, Д.А. Теоретические и практические аспекты бедности как проблемы переходной экономики [Текст] / А.Д. Зияев // Экономическая теория. – 2011. - № 81. - С. 11-15.

16. Иванов, В. Н. Неравенство и бедность населения: опыт решения проблемы в России и за рубежом [Текст] / А.В. Суворов, В. Иванов // Проблемы прогнозирования, – 2006. - № 3. - С. 132-149.

17. Иванов, М. Ю. Внешнеэкономическая деятельность [Текст] / М.Ю. Иванов, М.Б. Иванова. - М.: РИОР, Инфра-М, - 2016. - 128 с.

18. Ишмуратова, В.Г. Содержание категории «бедность» в новейшей истории России [Текст] / В.Г. Ишмуратова // Вопросы экономической теории. Макроэкономика. – 2010. – С. 75-78.

19. Лежнина, Ю. П. Социально-демографические факторы, определяющие риск бедности и малообеспеченности [Текст] / Ю.П. Лежнина // Социологические исследования. 2010. № 3. С. 36–45.

20. Лейман, В.С. Распределение доходов в рыночной экономике [Текст] / В.С. Лейман // Вестник Челябинского государственного университета. – 2010. - № 26. – С. 37-41.

21. Милшулин, Г.М. Источники экономического роста и императивы

экономической политики [Текст] / Г.М. Мишулин // Региональная экономика: теория и практика. - 2013. - № 7. - С. 24-36.

22. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность [Текст] : учеб. пособие. / Под общ. Ред. М.И. Плотницкого, Г.В. Турбан. – Мн.: ООО «Современная школа», - 2006. – 613 с.

23. Мэннинг, Н. Неравенство в России: последствия 1990-х годов [Текст] / Мэннинг Н. // Мир России. Социология. Этнология. – 2007. - № 3. Том 16. С. 132-146.

24. Петрушкевич, Е.Н. Прямые иностранные инвестиции в экономическом развитии стран с транзитивной экономикой [Текст] : учебное пособие. / Е.Н. Петрушкевич. – М.: Минск. Мисанта, – 2011. – 399 с.

25. Плотницкий, М.И. Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность [Текст] : учебное пособие / М.И. Плотницкий и др. – М.: Минск: Современная школа, - 2011. – 616 с.

26. Пономарева, Е.С. Мировая экономика и международные экономические отношения [Текст] : учебное пособие. / Е.С.Пономарева, Л.А.Кривенцова, П.С.Томилов /Под ред. Л.Е. Стровского. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, - 2010. – 287 с.

27. Попов, А. И. Экономическая теория [Текст]: учебник для вузов. 4-е изд. / А.И. Попов. — М.: СПб. Питер, - 2006. — 544 с.

28. Смитиенко, Б.М. Внешнеэкономическая деятельность [Текст] / Б.М. Смитиенко, В.К. Поспелов, С.В. Карпова. - М.: Мастерство, - 2015. - 304 с.

29. Соркин, С.Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Текст]: учеб. пособие / С. Л. Соркин – М.: Современ. шк., - 2006. – 283 с.

30. Тарасова, Н. А. Анализ социальной политики на основе моделирования и прогнозирования потребления населения, его состава и доходов. [Текст] / С. Р. Хачатарян, И. А. Васильева, М. С. Тарасова. // Проблемы прогнозирования. – 2005. — №6. - с.121-137.

31. Татаркин, А. И. Регион как саморазвивающаяся социально-экономическая система: переход через кризис [Текст] / А. И. Татаркин, С. В. Дорошенко // Экономика региона. – 2016. – № 1. – С. 15–22.
32. Турбан, Г.В. Экономика и управление внешнеэкономической деятельностью. [Текст] : учебное пособие. / Г.В. турбан – М.: БГЭУ, - 2007. – 320 с.
33. Шапиро, С.А. Экономическая теория. Макроэкономика. Основы мировой экономики [Текст]: учебное пособие / Шапиро С.А., Шатаева О.В., Марыганова Е.А., Вышегородцев М.М., Кононова Д.Е. // - М.: Изд. РХТУ им. Д.И. Менделеева, – 2009. – 272 с.
34. Янилова, И. Д. Причины неравенства доходов населения, проблемы в распределении доходов граждан в России, способы их решения. [Текст] / И. Д. Янилова, Е. С. Джой // Инновационные технологии в образовании и науке : материалы Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 7 мая 2017 г.) / редкол.: О. Н. Широков [и др.]. — Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс». — 2017. — С. 185–188.
35. Ярошенко, С. С. Четыре социологических объяснения бедности (опыт анализа зарубежной литературы) [Текст] / С. С. Ярошенко // Социологические исследования. - 2006. - № 7. - С. 34-42.
36. Арвинд Панагария. Преодоление бедности за счет экономического развития. Финансы и развитие [Электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.imf.org/external/russian/pubs/ft/fandd/2010/09/pdf/panagariya.pdf>.
37. Итоги внешней торговли субъектов Российской Федерации [Электронный ресурс] / Официальной сайт Федеральной таможенной службы. – Режим доступа: <http://customs.ru>.
38. Корреляционный анализ [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.studfiles.ru/preview/1582411/page>.
39. Неравенство в современном мире [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://rusrand.ru/analytics/neravenstvo-v-sovremenom-mire>.

40. Неравенство и бедность: причины и пути преодоления существующих диспропорций [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.index.org.ru/journal/21/shev21.html>.
41. Патология неравенства [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://expert.ru/2016/12/6/patologiya-neravenstva/>.
42. Преодоление неравенства – основная задача общества [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://iz.ru/news/287171>.
43. Распределение дохода: неравенство и бедность. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://be5.biz/ekonomika/e016/34.htm>.
44. Статистический сборник. ТЭК России 2016 [Электронный ресурс]: / Аналитический центр при правительстве Российской Федерации. - Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/13691.pdf>.
45. Тихонова, Н.Е. Российская бедность: масштабы, причины, перспективы [Электронный ресурс] / Н. Е. Тихонова // Народ Мрот. - 2005. - № 21. Режим доступа: <http://www.index.org.ru/journal/21/tihon21.html>.
46. Уровень инфляции в странах мира [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://svspb.net/danmark/infljacija-stran.php>.
47. Шевяков А.Ю. Социально-экономическое неравенство: состояние и пути преодоления [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://rusrand.ru/analytics/ajushevjakov-sotsialno-ekonomicheskoe-neravenstvo-sostojanie-i-puti-preodolenija>.
48. Экономические связи и развитие ЕАЭС [Электронный ресурс]: Аналитический центр при правительстве Российской Федерации / Бюллетень о текущих тенденциях мировой экономики. - №23. - 2017 г. - Режим доступа: <http://ac.gov.ru/files/publication/a/14124.pdf>
49. Экспортеры России [Электронный ресурс]: - Режим доступа: <http://www.rusexporter.ru/research/ved/1713/>.
50. Beck. Finance, inequality, and poverty: cross-country evidence [Электронный ресурс] / Т. Beck, А. Demirguc-Kunt, R. Levine // nber working paper series. – 2004. – р. 42. Режим доступа: <http://www.nber.org/papers/w10979>.

51. Curtis Kephart Interpret Regression Coefficient Estimates. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cazaar.com/ta/econ113/interpreting-beta>.

52. Dollar, David and Kraay, Aart, Institutions, Trade, and Growth: Revisiting the Evidence (March 2003). [Электронный ресурс]. World Bank Policy Research Working Paper No. 3004. Режим доступа: <https://ssrn.com/abstract=636366>.

53. Era Dabla-Norris Causes and Consequences of Income Inequality: A Global Perspective [Электронный ресурс] / Era Dabla-Norris, Kalpana Kochhar, Nujin Suphaphiphat, Frantisek Ricka, Evridiki Tsounta // INTERNATIONAL MONETARY FUND. – 2015. - SDN/15/13. - P. 128-132. Режим доступа: <https://www.imf.org/external/pubs/ft/sdn/2015/sdn1513.pdf>.

54. Global Report «Global market 2018/2019» [Электронный ресурс] / Niels Bosma, Donna Kelley // Utrecht University, Babson College, 2019. – Режим доступа: <https://www.gemconsortium.org/report/gem-2018-2019-gl>

55. Improving access to World's Market [Электронный ресурс] / World Bank Group and PwC // Doing business, 2018. – Режим доступа: <http://www.doingbusiness.org/content/dam/doingBusiness>

56. Melchior A. Globalisation and Inequality World Income Distribution and Living Standards, 1960-1998. [Электронный ресурс] / A. Melchior, K. Telle, H. Wiig // Royal Norwegian Ministry of Foreign Affairs Studies on Foreign Policy Issues Report 6B: ю - 2000. С. 42. Режим доступа: https://www.researchgate.net/profile/Henrik_Wiig2/publication/44830842_Globalisation_and_Inequality_World_Income_Distribution_and_Living_Standards_1960-1998/links/587de8a108ae4445c06eb128/Globalisation-and-Inequality-World-Income-Distribution-and-Living-Standards-1960-1998.pdf.

57. Poverty and Equity Database. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://databank.worldbank.org/data/reports.aspx?source=poverty-and-equity-database>.

58. Resources for researcher. [Электронный ресурс]. Режим доступа:

<http://www.ilo.org/global/statistics-and-databases/research-and-databases/lang--en/index.htm>.

59. Roser M. Income Inequality [Электронный ресурс] / Esteban Ortiz-Ospina, Max Roser. - 2017. Published online at OurWorldInData.org. Режим доступа: <https://ourworldindata.org/income-inequality>.

60. World Development Indicators. [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://data.worldbank.org/data-catalog/world-development-indicators>.