

**Белецкая Анастасия Анатольевна**  
старший преподаватель кафедры трудового и  
предпринимательского права  
Юридический институт НИУ «БелГУ»  
(Россия)

## **ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ БИЗНЕС – ИНКУБАТОРЫ ИНДИИ КАК ЭЛЕМЕНТЫ ИННОВАЦИОННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ**

Инкубация - это процесс поддержки бизнеса, который ускоряет успешное развитие молодых компаний, также называемых «клиентами» (инкубатора), предоставляя предпринимателям в компании множество целевых ресурсов и услуг. Эти услуги обычно разрабатываются руководством инкубатора и предлагаются бизнес-инкубатором в форме наставничества и финансирования<sup>1</sup>.

Основной целью инкубатора является создание успешных бизнес-предприятий, которые формируют рабочие места и богатство в регионе, наряду с поощрением инновационных отношений в стране<sup>2</sup>.

Инкубаторы также играют активную роль в экономике региона, выступая в качестве координатора взаимодействия венчурных капиталистов, академиков, студентов университетов и членов правительства. Эта обширная категория заинтересованных сторон позволяет осуществлять интенсивный обмен идеями и позволяет создавать быстрые и эффективные решения проблем, с которыми предприятия сталкиваются в стране. Инкубаторы также разрабатывают программы для поддержки создания микропредприятий, удовлетворения потребности женщин, социально незащищенных слоев населения, в области окружающей среды, позволяющие им играть в социальном плане позитивную роль в обществе.

Технологический бизнес-инкубатор (ТБИ) – это организационная форма, которая создает технологии, основанные на знаниях и управляемые знаниями компаний, помогая им выжить в течение периода становления, который длится около двух-трех лет.

Инкубаторы делают это путем предоставления интегрированного пакета, включающего рабочие места, услуги общего офиса, доступ к

---

<sup>1</sup> University of Michigan, NBIA, Ohio University and Southern Technology Council, Business Incubation Works. Athens, Ohio: National Business Incubation Association, 1997.

<sup>2</sup> Linda Knopp, 2006 State of the Business Incubation Industry. Athens, Ohio: National Business Incubation Association, 2007.

специализированному оборудованию, наряду с дополнительными услугами, такими как юридические услуги, бизнес-планирование, техническая помощь и поддержки сетей.

Технологические бизнес-инкубаторы (ТБИ) – это объединение университетов, общественных исследовательских институтов, местных органов власти и частных инвесторов в целях поощрения и укрепления новых технологий. В этом типе инкубации участники представлены инновационными, в основном технологически ориентированными или наукоемкими предприятиями сферы услуг. Взаимодействие с академической сферой и общественные исследования почти всегда являются существенным элементом в таких инкубаторах.

Поскольку ТБИ вмешиваются в пространственные процессы экономики, они также пытаются интегрировать инновации и корпоративную политику. Исходя из этого, такие бизнес – инкубаторы приобретают определенные уникальные характеристики, которые заслуживают упоминания<sup>3</sup>:

- ТБИ стимулируют инновационные молодые фирмы, поэтому процесс инкубации сильно переплетается с инновационным процессом, который происходит на поддерживаемых предприятиях, что способствует проведению исследований.

- ТБИ также помогают разработать определенные местные цепочки экономического развития в своем регионе, а именно, в экономике, ориентированной на знаниях, в которой поощряется принятие риска.

Технологические бизнес-инкубаторы в Индии существуют с 1980-х годов при правительстве Индии, и с конца 1990-х годов в частном секторе. Они сыграли решающую роль, поощряя риски и публичные исследования в отрасли информационных технологий. Их успех привел к значительному увеличению числа инкубаторов, которые были созданы в стране, а именно, к более, чем 300 зарегистрированным инкубаторам, действующим в стране на начало 2014 года.

Правительство Индии действует в этой сфере под эгидой Департамента науки и технологии для институционального механизма продвижения знаний и технологий предприятия.

Совет по развитию предпринимательства (NSTEDB) – это совет, имеющий представительства от социально-экономических и научных

---

<sup>3</sup> Vajmocy, Z. «The Theory of Technology Business Incubation and Opportunities of Application in the Less Favoured Regions of Hungary». 2007.

министерств / ведомств, нацеленный на то, чтобы превратить лиц, «ищущих работу» в «работающих лиц», через научно-технические программы<sup>4</sup>.

Цели NSTEDB определены следующим образом:

- Способствовать развитию высокого уровня предпринимательства для персонала в области науки и техники, а также для самозанятости, используя инновационную инфраструктуру и инновационные методы.

- Содействовать осуществлению различных информационных услуг, связанных с продвижением предпринимательства.

- Соединить агентства системы поддержки, академические учреждения и учреждения научно – исследовательские для содействия предпринимательству и самозанятости с использованием инноваций с особым упором на отсталые районы.

- Действовать в качестве консультативного органа по вопросам политики в области предпринимательства.

Эти цели были выполнены NSTEDB через два основных мероприятия. А именно, разработка Программы для партий предпринимателей в сфере технологии (STEP), которая была начата в начале 1980-х годов, и Программы бизнес-инкубаторов технологий (TBI), запущенной в начале 2000г. Обе программы были довольно успешными в деле увеличения числа молодых компаний, участия в инновациях, а также содействия созданию благоприятных условий для роста региональной и национальной экономики<sup>5</sup>.

Цели технологических инкубаторов в развивающихся странах основаны на экономических соображениях, уравновешенных стремлением увеличить объем исследований и инновации. Это приводит к экономике, основанной на знаниях, которая может функционировать в условиях глобализации, продолжая поддерживать местные таланты и инновации, чтобы создать устойчивую модель развития в области информационных технологий. Цели программы TBI, как указано NSTEDB следующие:

- создание новых предприятий, основанных на технологиях,
- содействие передаче технологий,
- содействие предпринимательскому духу,
- быстрая коммерциализация результатов исследований и разработок,
- специализированные услуги для существующих малых и средних предприятий.

По сути, каждый инкубатор предоставляет два различных вида помощи своему участнику. Первый вид – физический, это офисные помещения, средства связи, конференц-залы, доступ к библиотеке и т. д. Эти физические

---

<sup>4</sup> <http://www.nstedb.com/institutional/tbi.htm>.

<sup>5</sup> TBI Guidelines in India [Available at <http://www.nstedb.com/institutional/New-guidelines-TBI.pdf>].

ресурсы позволяют члену сосредоточиться на процессе создания инноваций и продвигать свой продукт, не беспокоясь о физическом содержании их компании, что приводит к увеличению выпуска продукции.

Вторым важным ресурсом являются такие бизнес-ориентированные средства, как сбор средств, венчурная разведка, юридические услуги и маркетинговая поддержка. Это особенно уникальное преимущество инкубаторов, ориентированных на отрасль, поскольку они знают ключевые аспекты отрасли, в которой работают, позволяя своим участникам получать прямой доступ к наставничеству и финансированию, которые в противном случае были бы недоступны для них вне инкубатора.

Обе эти услуги неоценимы, позволяя компании пройти первые несколько шагов существования путем не только обеспечения максимальной концентрации на разработке продукта новым участником, но и обеспечения того, чтобы у них было адекватное наставничество для решения любых проблем, с которыми они могут столкнуться на пути. Это также служит отличной сетевой возможностью для любого стартапа, где люди встречаются на мероприятиях, организованных их инкубатором, что может привести к длительным отношениям, которые неоценимы для их компании.

Программа ТВІ в Индии была довольно успешной и даже привела к приватизации инкубаторов, которые работают по очень похожей модели, но больше ориентируются на создание частного капитала, чем материальных результатов исследований для общества (это привязанные к платформам компании, такие как облако Azure от Microsoft). Другие преимущества таких инкубаторов – инновации, создание рабочих мест и многообразие, - по-прежнему остаются доступными при выполнении важной роли в экономическом обществе.

Это привело к тому, что правительство Индии создало отдельный стартовый фонд, близкий к 2 миллиардам долларов США в бюджете на 2014-2015 гг., которые использовались для оказания помощи инкубаторам, а также на создание совместных фондов стартапов с частными компаниями. Традиционно, участником программы ТВІ становится компания, образованная в течение последнего года. Критерии отбора должны основываться на открытости и быть сфокусированы на перспективах создания устойчивой экономики знаний. Это в равной степени относится к инкубаторам, основанным на добровольном объединении, которые оказывают свои услуги бесплатно, а также коммерческих инкубаторов.

Таким образом, бизнес – инкубаторы Индии, как элемент инновационной инфраструктуры, выгодно отличают следующие положения:

1. Приоритет развития НИОКР и последующая коммерциализация результатов НИОКР.

2. Промышленная среда в регионе, как локально в городе, так и связь с другими регионами в штате.

3. Близость к другим научно-исследовательским и учебным заведениям, которые занимаются аналогичной сферой.

4. Инфраструктура, возможности и экспертные знания.

5. Специальный и опытный административный персонал, который имеет как опытных руководителей, так и подчиненных, чтобы создать правильный баланс между наставничеством и сотрудничеством в рамках инкубатора.