

высокую туристическую привлекательность и перспективность развития на данных территориях туризма, в сравнении с другими не приграничными регионами России.

На современном этапе государство уделяет большое внимание совершенствованию туристской инфраструктуры, привлечению новых инвестиций в отрасль, способствует увеличению доходов граждан, а так же доходы государства за счет налоговых поступлений от туристской индустрии.

В Российской Федерации международная туристская индустрия считается одной из самых приоритетных отраслей экономики. Правительство Российской Федерации разрабатывает и утверждает новые федеральные целевые программы, которые направлены на реализацию основных стратегий развития туристской индустрии и туризма как в целом по стране, так и в регионах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Большакова А.И. Кластерный подход как инструмент формирования стратегии устойчивого развития туризма (на примере приграничных территорий) / А.И. Большакова, Н.В. Хаванова, К.Г. Гиносян // Сервис в России и за рубежом. – 2013. - № 9. – С. 111 -119.

2. Катровский А.П. Туризм в приграничных регионах: теоретические аспекты географического изучения / А.П. Катровский, Ю.П. Ковалев, Л.Ю. Мажар, С.А. Щербакова // Экономико-географические исследования. – 2017. - № 1. – С. 113 - 126.

3. Регионы России. Социально-экономические показатели [Текст] : стат. сб. / Федеральная служба государственной статистики; отв. ред. С. Н. Егоренко. – М. : Росстат, 2016. – 1326 с.

4. Степанова С. Развитие туризма в приграничных регионах России / С. Степанова // Известия ДВФУ: Экономика и управление. – 2017. - № 1. – С. 17 - 27.

5. Число въездных туристических поездок в РФ [Электронный ресурс]: [офиц. сайт]. – Федеральная служба государственной статистики. - Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/torg/tur/tab-tur1-1.htm.

ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ТАМОЖЕННОГО КОДЕКСА ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА (ТК ЕАЭС) НА РЫНОК УСЛУГ ПОСРЕДНИКОВ ОКОЛОТАМОЖЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

И.В. Панина, Н.П. Шалыгина

г. Белгород, Россия

*Белгородский государственный национальный
исследовательский университет*

Повышение значимости деятельности посредников околотаможенной инфраструктуры в первую очередь связано с развитием рынка таможенных услуг, спросом участниками ВЭД на их качественные услуги. Научная статья посвящена рассмотрению основных преимуществ и недостатков использования услуг по таможенному оформлению товаров и транспортных средств у таможенного представителя в свете утверждения новой редакции ТК ЕАЭС. Кроме того, особое внимание уделяется новым положениям таможенного регулирования, в соответствии с которыми таможенные представители осуществляют свою посредническую деятельность, а заинтересованные лица прибегают к получению оправленного спектра услуг.

Ключевые слова: *околотаможенная инфраструктура, посредники, услуги, таможенные представители, участники ВЭД, ТК ЭАЭС.*

ASSESSMENT OF INFLUENCE OF THE CUSTOMS CODE OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION (SHOPPING MALL OF EEU) ON THE MARKET OF SERVICES OF INTERMEDIARIES OF OKOLOOTAMOZHENNY INFRASTRUCTURE

I.V. Panina, N.P. Shalygina

Belgorod, Russia

Belgorod state national research university

Increase in the importance of activity of intermediaries of customed infrastructure first of all is connected with development of the market of customs services, demand by participants of foreign trade activities for their high-quality services. The scientific article is devoted to consideration of the main advantages and shortcomings of use of services in customs registration of goods and vehicles at the customs representative in light of a statement of the new editorial office shopping Mall EEU. Besides, special attention is paid to new provisions of customs regulation according to which customs representatives carry out the intermediary activity, and interested persons resort to receiving the put in order range of services.

Keywords: *customed infrastructure, intermediaries, services, customs representatives, participants of foreign trade activities, TCEAES.*

Проблемы коренной перестройки таможенного законодательства в современных условиях развития российской таможни приобретают особую значимость. Это обуславливается появлением новых форм интеграционных объединений между странами, происходящими структурными изменениями экономики, интенсификацией производства и как следствие развитием внешнеторговых отношений.

На сегодняшний день наблюдается постоянное увеличение объемов товарных потоков, усложняется схема поставок, и повышаются требования к уровню безопасности. Деятельность государственных органов власти направлена на упрощение и ускорение таможенных операций, создание комфортных условий для ведения бизнеса в рамках действующего законодательства. В этой связи для целей создания и поддержания рыночной инфраструктуры особую значимость приобретают так называемые «посредники» околотаможенной инфраструктуры, которые способствует повышению эффективности взаимодействия между таможенными органами и участниками внешнеэкономической деятельности (далее ВЭД) (рис. 1.).

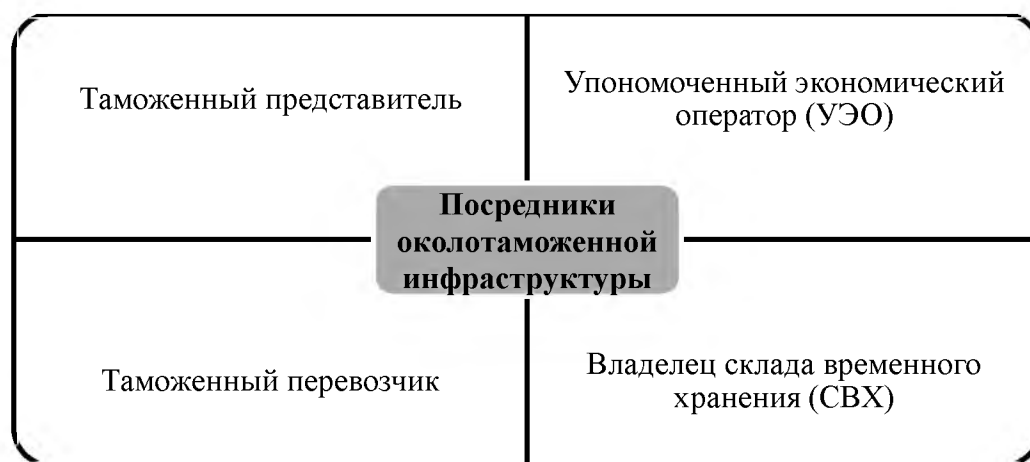


Рис. 1. «Посредники» околотаможенной инфраструктуры (согласно ТК ЕАЭС)

«Околотаможенная инфраструктура включает коммерческие организации, которые совершают логистическую, финансовую, брокерскую, информационную и другую

посредническую деятельность в таможенной сфере» [4, с. 3]. Посредники околотаможенной инфраструктуры призваны оказывать участникам ВЭД посреднические услуги по подготовке транспортной (перевозочной), коммерческой и таможенной документации, приему и хранению групп товаров, таможенному оформлению несопровождаемого багажа, правовому консультированию.

Отметим, что на современном этапе развития и поддержания торгово-экономических отношений функционирование объектов околотаможенной инфраструктуры прежде всего необходимо для минимизации временных и финансовых затрат мелких и средних фирм. Крупные компании, имеющие в своем штате соответствующие отделы, как правило, не прибегают к широкому спектру посреднических услуг.

В рамках Стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года предполагается переход на инновационный принцип развития экономики, формирование благоприятных перспектив эффективной интеграции Российской Федерации в мировое хозяйство, изменение масштабов, характера и форм ВЭД[1].

Вступление в законную силу 1 января 2018 года Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее ТК ЕАЭС) во многом привело с одной стороны к изменению институциональных правил и условий осуществления ВЭД предприятий, но с другой стороны, к росту спроса ее участников на посреднические услуги по оформлению внешнеторговой документации или аутсорсинг. «Так по подсчетам Федорова Р. Б. на таможенную очистку партии товаров в среднем уходит 19% (77%) затрат времени и 40% (49%) финансовых затрат (учитывается период времени начиная с подготовки документации, который также можно отнести к таможенному оформлению, и заканчивается внутренней транспортировкой до места назначения). При этом любая ошибка в ходе таможенного оформления приводит к увеличению сроков выпуска товара (и как следствие росту затрат и потери прибыли). Данный факт объясняет актуализацию привлечения таможенных представителей к таможенному оформлению товаров и транспортных средств с точки зрения возрастания важности и стоимости партии товара для участника ВЭД»[2, с. 1].

Действительно, ведь для правомерного ведения внешней торговли с иностранными партнерами любой организации, крупной компании необходимо привлекать высококвалифицированных специалистов, которые с учетом все новых требований и изменений в законодательстве смогут решать вопросы по оформлению отгрузки или приемке товара. А это в свою очередь несет дополнительные затраты для организации. Все это позволяет нам говорить о развитии и функционировании рынка таможенных услуг, предоставляемых таможенными представителями. В качестве потенциальных клиентов (потребителей) таможенных услуг могут выступать российские и зарубежные компании, являющиеся участниками ВЭД. Взаимные расчеты и ценовой фактор имеет для всех большое значение, но существуют принципиальные отличия в характере запросов. «Так, если российские компании нацелены на то, чтобы сэкономить на услугах и платежах, то крупные западные компании заинтересованы в получении качественных и надежных услуг. При выборе значительно больше внимания уделяют репутации фирмы, опыту работы на рынке, рекомендациям со стороны партнеров и коллег по бизнесу. Западные клиенты склонны обращаться к западным компаниям и более редко к официальным представителям, для них поведение их коллег более прозрачно и предсказуемо, а значит, существует больше гарантий на получение качественных услуг и исключает ответственность перед таможенной» [3, с. 4].

Обращаясь к ТК ЕАЭС, стоит заметить, что по сравнению с УЭО ряд вопросов, регулирующих деятельность таможенных представителей, отнесен на компетенцию Евразийской экономической комиссии (далее ЕЭК) и внутреннее законодательство стран союза. Так, например, в статье 402 ТК ЕАЭС размер обеспечения исполнения

обязанностей юридического лица, осуществляющего деятельность в сфере таможенного дела, определяется ЕЭК, а в ряде случаев и законодательством государств-членов союза. При этом старая редакция кодекса предусматривала уплату прямой суммы, эквивалентной одному миллиону евро.

Краткое указание на возможность внесения обеспечения уплаты таможенных платежей для целей выпуска товаров таможенными представителями содержится в статье 62 ТК ЕАЭС. Иными словами таможенный представитель за декларанта обеспечивает уплату платежа по конкретной поставке своим основным обеспечением. Это существенно упрощает процесс декларирования с отлагательными условиями и позволяет не «отвлекать» денежные средства декларантов при ряде отложенных процедур.

В числе еще одного изменения положений о таможенном представителе следует назвать «обязанности таможенного представителя». Теперь законодательством государств-членов могут устанавливаться иные случаи, когда обязанность, возникшая солидарно с декларантом, не подлежит исполнению таможенным представителем (ст. 405 ТК ЕАЭС).

В настоящее время порядок перемещения товаров, транспортных средств, а также услуг и капитала через таможенную границу регулируется как на национальном уровне (законодательство РФ), так и наднациональном уровне (международном).

К числу основополагающих международных правовых актов, регламентирующих в целом вопросы макроэкономической политики целесообразно отнести:

1. Договор о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 г.

2. Акты Евразийского высшего экономического и межправительственного советов (Распоряжение Евразийского межправительственного совета от 29.05.2015 г. № 9 «Об углублении сотрудничества государств-членов Евразийского экономического союза в сферах макроэкономической и валютно-финансовой политики»).

3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

Основы регулирования и развития внешнеторговой политики государства, основы таможенно-тарифного и нетарифного регулирования закреплены в таких нормативно-правовых документах, как например:

1. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

2. Федеральный закон от 27.11.2010 г. № 311-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации».

3. Федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

4. Закон РФ от 21.05.1993 г. № 5003-1 «О таможенном тарифе».

Вследствие утверждения новой редакции ТК ЕАЭС целесообразно рассмотреть вопрос эффективности привлечения таможенных представителей для таможенного оформления товаров и транспортных средств участниками ВЭД по трем основным критериям:

- соотношение затрат и полученных результатов (минимизация затрат и максимизация выгоды);

- степень достижения поставленных целей и задач;

- характеристика качества управления процессом или системой.

Согласно выделенным критериям обозначим основные преимущества и недостатки данного процесса, и отразим полученные результаты в таблице 1.

Преимущества и недостатки привлечения участниками ВЭД таможенных представителей для целей оказания услуг по таможенному оформлению товаров

Характеристики	
Преимущества	Недостатки
Концентрация ресурсов предприятия на основной деятельности	Утечка важной информации; информационная асимметрия
Повышение возможностей предприятия за счет взаимодействия с таможенными представителями, имеющими высокий интеллектуальный потенциал и богатый опыт	Отсутствие полного контроля над деятельностью предприятия, предоставляющего услуги таможенного представителя
Ускорение процесса приобретения ресурсов и опыта специалистами по таможенным операциям	Конфликт интересов
Снижение денежных и временных затрат на таможенное оформление	Выработка зависимости от услуг, предоставляемых таможенным представителем
Повышения качества и надежности обслуживания	Велик риск убытков для участника ВЭД вследствие получения низкого качества услуг

Наличие рассмотренных преимуществ и недостатков использования услуг по таможенному оформлению товаров и транспортных средств у таможенного представителя, требует постоянного мониторинга его деятельности, а также разработки и принятия мер по минимизации возникающих рисков возможного нарушения налогового, валютного и таможенного законодательства. Предложенные характеристики по эффективности привлечения участниками ВЭД таможенных представителей учитывают, как качество обслуживания, так и его стоимость.

Безусловно, провести глубокий анализ и дать объективную оценку влияния ТК ЕАЭС на деятельность посредников околотаможенной инфраструктуры пока представляется непростой задачей, ввиду недавнего принятия международного документа. Однако наряду с этим стоит отметить, что по сравнению со старой редакцией кодекс в некоторой степени упрощает требования для юридических лиц, претендующих на включение в реестр таможенных представителей. Так, изменились суммы обеспечения исполнения обязанностей юридического лица с 1 миллиона евро до 500 тысяч евро, отменяется необходимость иметь в штате не менее двух сотрудников, обладающих специальной квалификацией. На наш взгляд, внесенные изменения в отдельные статьи, регламентирующие деятельность таможенного представителя на практике, возможно, повлияют на уровень спроса посреднических услуг участниками ВЭД, которые желают воспользоваться «брокерскими услугами» для снижения рисков и издержек обращения внешнеторгового оборота.

ЛИТЕРАТУРА

1. О стратегии развития таможенной службы Российской Федерации до 2020 года: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 28 декабря 2012 г. № 2575-р (ред. от 10.02.2018) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2013. – № 2. – Ст. 109.
2. Колодина О.Н. Эффективность привлечения таможенных представителей при таможенном оформлении товаров / О.Н. Колодина // Экономические науки. – 2017. – № 8.

3. Сивенкова А.И., Шуклина З.Н. Особенности таможенного оформления в условиях функционирования Евразийского Экономического Союза / А. Сивенкова, З. Шуклина // Молодой ученый. – 2017. – №6. – С. 297–300.

4. Шарощенко И.В., Иванова Д.О. Анализ особенностей функционирования объектов околотаможенной инфраструктуры Российской Федерации / И. Шарощенко, Д. Иванова // Интернет-журнал «Науковедение». – 2016. – Том 8. – № 6.

К ВОПРОСУ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ БОРЬБЫ С АДМИНИСТРАТИВНЫМИ ПРАВОНАРУШЕНИЯМИ В СФЕРЕ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

Д. Р. Пашкова

г. Белгород, Россия

*Белгородский государственный национальный
исследовательский университет*

В данной статье автор уделяет внимание особенностям борьбы с административными правонарушениями в сфере таможенного дела. Особое внимание уделяется совершенствованию форм и методов организации борьбы с административными правонарушениями в сфере таможенного дела.

Ключевые слова: таможенные органы, административные правонарушения, таможенное дело

TO THE QUESTION OF THE ORGANIZATION OF THE FIGHT WITH ADMINISTRATIVE OFFENSES IN THE CUSTOMS FIELD

D. R. Pashkova

Belgorod, Russia

Belgorod State National Research University

In this article, the author pays attention to the peculiarities of combating administrative offenses in the sphere of customs. Particular attention is paid to improving the forms and methods of organizing the fight against administrative violations in the field of customs.

Keywords: customs authorities, administrative offenses, customs business

Специфика таможенной службы имеет весьма разноплановый характер. В компетенцию таможенных органов входит регулирование не только таможенных, но и финансовых, гражданских, международных, уголовных и административных правоотношений, которые возникают при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС. В частности, в рамках таможенного регулирования осуществляется контроль, связанный с перемещением товаров через таможенную границу, декларированием товаров, помещением на склад временного хранения, помещением товаров под таможенные процедуры и уплатой таможенных пошлин. В числе основных функций таможенных органов закреплена правоприменительная практика, борьба с контрабандой и ряд других административных правонарушений в сфере таможенного дела, связанных с перемещением товаров через таможенную границу. В настоящее время регулирование административных правонарушений в сфере таможенного дела регламентируется главой 16 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях «Административные правонарушения в области таможенного дела (нарушения таможенных правил)»[1].

Чтобы обратиться к вопросу об организации борьбы с административными правонарушениями в сфере таможенного дела, необходимо рассмотреть само понятие