

политики, а его возможности в сфере управления миграционными процессами весьма ограничены или заблокированы из-за несовершенства, а в некоторых случаях и отсутствия соответствующих механизмов управления.

Дееспособность проводимой государством миграционной политики зависит от многих компонентов. Прежде всего, от степени владения миграционной ситуацией, которая должна основываться на достоверной информации о миграционных процессах, как внутри страны, так и за её пределами. Также она зависит от прагматичной постановки целей и точного определения векторов реализации миграционной политики, чёткого видения задач, которые требуют разрешения на пути к достижению тех или иных целей, правильного выбора приоритетов и методологий, которые будут использованы для разрешения поставленных задач.

Государственная политика регулирования трудовой миграции должна рассматриваться также как составляющая государственной политики занятости и быть направлена на формирование современного, мобильного национального рынка труда; управление трудовыми ресурсами, связанное с их перераспределением и рациональным использованием, как внутри страны, так и за рубежом.

Рассматривая политику в сфере трудовой миграции, как составляющую политики занятости выделяется ряд приоритетов и угроз для национального рынка труда. В части регулирования трудовых миграций граждан Украины реальной угрозой является потеря части трудового потенциала Украины. Участие граждан Украины в процессах внешней трудовой миграции обусловлено внешними и внутренними социально-экономическими факторами, связанными прежде всего с недостаточной материальной привлекательностью трудовой деятельности в Украине, поэтому приоритетным направлением остаётся формирование современного, мобильного национального рынка труда, способного удовлетворить материальные и социальные запросы граждан Украины. Приоритетами в части регулирования трудовой миграции иностранцев являются определение экономической целесообразности иммиграционных перемещений, организованное привлечение иностранной рабочей силы с учётом конъюнктуры национального рынка труда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Карпачова Н.І. «Порівняльний аналіз статистичних даних щодо громадян України, котрі виїжджають за кордон. – // Безпека життєдіяльності.» – № 8. – 2007.
2. Удовенко Г. А. «Міграційні процеси – нові виклики для України. // Голос України.» – № 12. – листопад. – 2004. – С. 4.
3. <http://zet.in.ua/economic/mirovaya-ekonomika/sng/migraciya-ukraina-rossiya/>.

УДК 332.14

РИСКИ И УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В.В. Подоскина, Я.Ю. Бондарева
г. Белгород, Россия

Белгородский государственный национальный исследовательский университет

События, произошедшие в последнее время, со всей убедительностью доказали, что на экономическую безопасность, воздействие внешних факторов становится решающим. Благодаря этим факторам, меняется не только экономический уклад стран, но и сами страны. За последние десятки лет политическая карта мира претерпела столько же изменений, сколько она было после Второй мировой войны.

Решающим фактором развития мировой экономики, становятся геополитические и экономические интересы ведущих мировых игроков. Благодаря этому из экономической безопасности выделилась отдельная подсистема – внешнеэкономическая безопасность. Где основная задача состоит в определении внешнеэкономических интересов, угроз, которые могут быть нанесены этим интересам и механизмов их реализации и защиты.

Ключевые слова: экономическая безопасность, внешнеэкономическая деятельность, внешнеэкономическая безопасность, риски и угрозы, предпринимательский риск, финансовый риск, управленческий риск.

RISKS AND THREATS TO ECONOMIC SECURITY IN FOREIGN ECONOMIC ACTIVITY

V.V. Podocin, Yu.Ya. Bondareva

Belgorod, Russia

Belgorod state national research University

Recent events have convincingly proved that the impact of external factors on economic security is becoming decisive. Due to these factors, not only the economic structure of the countries, but also the countries themselves is changing. Over the past decades, the political map of the world has undergone as many changes as it did after the Second world war. Geopolitical and economic interests of the world's leading players become a decisive factor in the development of the world economy. Due to this, a separate subsystem – foreign economic security–was distinguished from economic security. Where the main task is to determine the foreign economic interests, the threats that may be caused to these interests and the mechanisms for their implementation and protection.

Keywords: economic security, foreign economic activity, foreign economic security, risks and threats, business risk, financial risk, management risk.

Ситуация, которая сложилась во всем мире, выделяет проблемы обеспечения экономической безопасности как наиболее актуальные и более того, как сложную проблему современности. Анализ существующих определений, понятия угрозы экономической безопасности, показывает, что практически в каждом из них, отражено понимание опасности в качестве помехи, ущерба либо посягательства, а также негативного воздействия. Закон Российской Федерации «О безопасности» дает определение угрозы безопасности как совокупности факторов и условий, которые создают опасность жизненно важным интересам государства, общности и личности [4].

На протяжении многих веков существования и развития человечество постоянно находится под воздействием каких-либо угроз. Опасность может быть выражена как объективно существующая возможность, которая оказывает негативное воздействие на социальный организм, где ему может быть причинен какой-либо ущерб, нанесен вред, который ухудшит его состояние, либо придаст его развитию динамику или параметры, которые будут нежелательны. Исходя из вышеизложенного, сделаем вывод, что целью государственной деятельности по обеспечению экономической безопасности должно являться создание возможностей для прогрессивного развития государства и граждан в целом. Такого рода деятельность предполагает создание системы предотвращения ущерба и потери, создание условий для защиты интересов общества [5].

Внешнеэкономическая безопасность, как и экономическая безопасность в целом, является комплексной системой включающая в себя ряд функционально взаимосвязанных блоков: национальные интересы в сфере внешнеэкономической деятельности и положение страны в системе международного разделения труда; концепция обеспечения внешнеэкономической безопасности; организация обеспечения внешнеэкономической безопасности; угрозы во внешнеэкономической деятельности; индикаторы и пороговые

показатели внешнеэкономической деятельности; правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности.

Среди российских и зарубежных ученых не прекращаются дискуссии о доминировании и первостепенности внешних и внутренних угроз, которые влияют на национальную экономику.

В современном мире экономика представляет собой не просто совокупность национальных экономик, которые взаимосвязаны между собой, а систему, где присутствуют явления и тенденции, характерные только для нее: углубление и дифференциация МРТ, единая валютно–финансовая система, которая в свою очередь, выполняет одновременно функцию по обслуживанию всех международных экономических отношений [6].

Отмечать значение одного вида угроз по отношению к другим – не правильно. Необходимо исследовать их взаимосвязанность, взаимозависимость и взаимовлияние на друг друга. Так, «длительное сохранение внутренних угроз без проведения эффективной экономической политики делает страну более уязвимой для внешних угроз», но кроме того и усиление внутренних угроз может быть рассмотрено как предпосылка к усложнению обеспечения внешнеэкономической безопасности государства в целом, поскольку, если государство не справляется с внутренними угрозами, то это государство не имеет возможности проводить активную политику, защищать интересы товаропроизводителей, либо способствовать повышению конкурентоспособности отечественной продукции, а также завоевывать новые рынки сбыта и т.д. Для того чтобы обеспечение внешнеэкономической безопасности страны было более эффективным, необходимо выявить угрозы, которые уже есть и угрозы, которые могут быть, также определить их количественные и качественные показатели, сформулировать основные направления деятельности и точные мероприятия, которые помогут их нейтрализовать, сформировать механизм, который реализует принятие решений и будет учитывать, что обеспечение безопасности есть прерогатива государства [6].

Деятельность по обеспечению безопасности внешнеэкономической деятельности предполагает учет существующего многообразия факторов и условий, которые порождают экономические риски, знание действия механизмов и инструментов регулирования ситуации в данной сфере и его характера.

Прямое управление рисками внешнеэкономической деятельности является функцией самих участников этой деятельности, где в качестве которых выступают, как указано в Федеральном законе №183–ФЗ «Об экспортном контроле», хозяйствующие субъекты – физические и юридические лица, которые осуществляют международный обмен товарами, услугой и информацией, результатами интеллектуальной деятельности (либо правами на них).

Политика проводимая государством в сфере внешнеэкономической деятельности направлена на то, чтобы формировать благоприятный предпринимательский климат, создать гармонию в интересах участников этой деятельности. Тем самым государство хоть и косвенно, но все же влияет на минимизацию рисков в сфере внешнеэкономической деятельности.

Государства–партнеры по внешнеэкономической деятельности осуществляют свою внешнеэкономическую политику, где переплетаются элементы конкурентного противостояния и партнерских отношений. Так формируются отношения и специфические связи в сфере внешнеэкономической деятельности.

Отсюда следует вывод, что обеспечение экономической безопасности и противодействие рискам в сфере внешнеэкономической деятельности различные уровни: микро– мезо– и макро. На каждом из этих уровней возникают свои риски и угрозы, которые характерны только для них и применяются особые комплексы мер по защите от данных рисков. При этом могут иметь место и конфликт интересов, и совпадение интересов, и их взаимная нейтральность, что значительно усложняет взаимодействие сторон в процессе внешнеэкономической деятельности [7].

Существующие опасные риски и угрозы в экономической деятельности, в том числе и международной, весьма разнообразны и многоплановы. Данные риски следует рассматривать и классифицировать в зависимости от различных факторов.

Поэтому необходимо рассмотреть классификацию экономических рисков при участии деловых предпринимателей во внешнеторговой деятельности относительно ряда характерных и специфических факторов.

Применительно к управлению деятельности предпринимательской организации (фирмы, компании, физических и юридических лиц) существует ряд характерных рисков. В зависимости от специализированных функций управления маркетингом, экономические риски можно разделить на риски прогнозирования, риски которые связаны со стратегическим и оперативным бизнес-планированием. Кроме того, можно выделить здесь организационные риски и исполнительские, а также риски учета и контроля.

Далее в зависимости от зон проявления случайности в пространстве рынка выделяют риски ликвидности и страхования управленческих решений. В данной категории можно выделить и риск выбора сегмента рынка и риск управления товарным портфелем и также риск, связанный с конкурентным позиционированием на рынке.

Что касается стадий и этапов, где может произойти проявление в сфере маркетинга, риски можно разделить на предпроектные и проектные, инновационный и инвестиционный риск. Также можно выделить кредитный риск, а также риск реконструкции (трансформации) организационной системы и системы управления. Если происходит невыполнения обязательств по договору, то возникшая ситуация – это тоже риск.

В результате существования огромного количества национальных и международных рисков, а также разного рода и вида их колебаний, первые в свою очередь можно разделить на банковский или процентный риск. Где в результате, которого происходит колебания рыночных ставок. Также можно выделить фондовый риск, это когда происходит колебания акций, ценных бумаг, казначейских билетов, облигаций, и т.д. В этой категории можно выделить ценовой риск – это колебание цен на топливо, продовольствие, металлы и т.д. А также валютный риск, в результате которого происходит колебание курсов валют.

В зависимости от уровня возникновения и оценки выделяют риск отдельно взятой компании. Однако если взаимодействуют несколько предпринимательских организаций, то данная ситуация тоже является риском. В данной группе выделяют также риск развития отрасли, региона, муниципального образования, государства, континента и межгосударственный.

В зависимости от того, как действуют конкуренты, активны ли она, как сильно жестоки и агрессивны, можно выделить риск возникновения войны с демпинговыми ценами на товарные продукты и услуги. Кроме того, необходимо выделить риск промышленного и коммерческого шпионажа, в результате которого может произойти риск раскрытия коммерческой, технической, технологической тайны предпринимательской организации. Усиления уровня конкуренции с аналогичными товарными продуктами, по которым уровень потребительского качества более высок также является риском.

Что касается управления предпринимательской организацией, то на рынке выделяют три основных вида рисков.

Первый это предпринимательский риск. Здесь риск возникает в том случае, когда, к примеру, торговая компания, выходящая на рынок с услугами и товарной специализацией характерными только для нее, сталкивается с такой ситуацией, когда происходящие на рынке вероятностные процессы создают неблагоприятные ситуации. Среди них можно выделить ситуацию неустойчивости, неожиданности потребительского спроса, в сфере оценки товарного продукта покупателями, в том числе и логистической услуги, либо ценовой политики фирмы, содержания ее ассортиментного профиля, способа информационного сообщения о товаре (рекламная деятельность), а также выбранных форм и каналов продвижения товарных продуктов на рынок, либо оформление упаковки и т.д.

Предпринимательский риск – это такой риск, который связан с конкретным бизнесом, отраслью в определенной рыночной нише компании.

Если существует неустойчивость спроса на готовую продукцию, происходит колебание ее цены, а также есть неустойчивость на сырье, комплектующие и энергоносители, то, к сожалению, как бы ни хотелось, но не всегда осуществимо стремление к тому, чтобы себестоимость не превысила цену реализации. Это и определяет в основном степень предпринимательского риска, а, следовательно, и уровень организации профессиональной маневренности поведения торговой компании на рынке.

Следующий риск – это финансовый. Данный риск обуславливается, прежде всего, тем, что каждая предпринимательская организация, сталкивающаяся не только с организационно–технологическим процессом производства, продвижения и реализации товарных продуктов, но также и с отслеживанием процессов и процедур финансового обеспечения торговых сделок.

Это в конечном итоге предопределяет возникновение финансового риска, который в свою очередь порождает неустойчивость финансовых условий кредитования, кроме того неуверенность в возврате собственных финансовых средств а также неуверенность в стабильности таможенного законодательства и т.п.

Следует обратить внимание, что предпринимательский и финансовый риски тесно и неразрывно связаны, а также взаимодействуют в хозяйственном процессе предпринимательской организации. Кроме того данные риски взаимозависимы и зачастую финансовый риск составляет неотъемлемую часть предпринимательского риска.

И последний – это управленческий риск. Он обусловлен несогласованным или ненадлежащим осмыслением важности взаимодействия правотворчества, страхования и коммерции, в том числе и логистической деятельности на национальных и международных рынках. В современных условиях активная работа акционерных предпринимательских организаций значительно увеличила уровень возможного риска в данной сфере деятельности на финансовых рынках, а также увеличила тенденции, которые ведут к финансовому кризису.

Во внешнеторговом бизнесе наибольший управленческий риск или неопределенность результатов управленческих решений связаны, прежде всего, с социально–экономическими, организационно–техническими, производственно–технологическими аспектами, которые в реальности отражают особенности экономических, социальных, культурных, политических, национальных, правовых и других форм общественных отношений [3].

Все большую значимость приобретают факторы возникновения рисков внешнеэкономической деятельности, которые связаны с вступлением мира в эпоху нового технологического уклада, иными словами эпоху информационного общества. Организационно – правовое обеспечение безопасности внешнеэкономической деятельности должно быть ориентировано на особые требования, которые обусловлены официально провозглашенной стратегической целью России – переход страны в перспективе к модели информационного общества, которая предполагает создание в России цифровой экономики.

Правовое обеспечение внешнеэкономической безопасности представляет собой совокупность нормативных правовых актов, которые регулируют порядок правоотношений в данной сфере с позиций создания условий, противодействующих возникновению угроз безопасности. Круг таких правоотношений включает два уровня отношений. Первый уровень – это взаимодействие государственных органов и участников внешнеэкономической деятельности. Второй уровень включает в себя межстрановые договорные отношения в данной сфере – двусторонние, многосторонние, международные.

Предметом правового регулирования первого уровня являются отношения, которые связывают государство и другие субъекты внешнеэкономической деятельности (юридических и физических лиц), в отношении которых предусматриваются нормы таможенного, налогового и валютного регулирования. Последние в свою очередь

направлены на обеспечение эффективного функционирования инфраструктуры, которая обеспечивает экспортно–импортные операции. Также направлены на предупреждение правонарушений во внешнеэкономической сфере и на поддержку и создание благоприятных условий внешнеэкономической деятельности.

По второму направлению государство взаимодействует с другими государствами для обеспечения правопорядка и безопасности во внешнеэкономической сфере. Таможенное законодательство комплексно регулирует все основные стороны правовых отношений во внешнеэкономической сфере [7].

Таким образом, можно сделать вывод, что на современном этапе развития мировой экономики и международных экономических связей и отношений, которые возникают в мире, возрастает число и разнообразие потенциальных угроз коммерческой безопасности предпринимательских организаций, которые являются участниками внешнеэкономической деятельности. Происходит, так называемая, перегруппировка, формирование и трансформация новых экономических центров в системе мирового хозяйства [3].

Образовавшаяся острая конкурентная борьба за передел мирового рынка и сфер влияния на национальные рынки и логистические потоки, происходит как на уровне регионов, государств, континентов, так и на уровне их хозяйствующих субъектов. Такая конкурентная борьба, когда достигнет своего высшего накала, чаще всего переходит в экономические, торговые и финансовые войны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Федеральный закон «О безопасности» от 28.12.2010 [Электронный ресурс]: офиц. текст. утвр. указом Президента РФ от 28 декабря 2010 г. №208. – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/events/president/news/9941>
2. Федеральный закон «Об экспортном контроле» от 18.07.1999 [Электронная версия]: офиц. текст. одоб. законодат. акт. Совета Федерации от 2 июля 1999 г. № 183. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_23850/
3. Методы обеспечения экономической безопасности при внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] // Методы снижения коммерческих рисков и правила заключения контрактов при осуществлении внешнеэкономической деятельности. – Режим доступа: https://studbooks.net/2426685/ekonomika/metody_obespecheniya_ekonomicheskoy_bezopasnosti
4. Мустафин, Т.А. Сущность угроз экономической внешнеэкономической безопасности России [Электронный ресурс] / Т.А. Мустафин // Горный информационно – аналитический бюллетень (научно – технический журнал). – 2012. – С. 279–286. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/suschnost-ugroz-vneshneekonomicheskoy-bezopasnosti-rossii>
5. Нуштаев, И.В. О ключевых угрозах экономической безопасности современной России [Электронный ресурс] / И.В. Нуштаев // Социально экономические явления и процессы. – 2011. – 11 (033). – С. 153–157. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/v/o-klyuchevyh-ugrozah-ekonomicheskoy-bezopasnosti-sovremennoy-rossii>
6. Стасев, М.А. Роль обеспечения безопасности в системе внешнеэкономической деятельности для повышения национальной экономической безопасности [Электронный ресурс] / М.А. Стасев // TERRA ECONOMICUS. – 2012. – 10 (4). – С. 163–166.
7. Факторы и механизмы обеспечения безопасности внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] // Актуальные проблемы обеспечения внешнеэкономической безопасности Российской Федерации. – Режим доступа: https://bstudy.net/615047/pravo/factory_mehanizmy_obespecheniya_bezopasnosti_vneshneekonomicheskoy_deyatelnosti