

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ АВТОНОМНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
**«БЕЛГОРОДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ»**
(НИУ «БелГУ»)

На правах рукописи

ИНСТИТУТ ЭКОНОМИКИ

КАФЕДРА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Сунь Синюань

Роль внешнеторговых платежей в развитии экономики Китая

Диссертация
на соискание академической степени
магистра

Направление подготовки
38.04.01– Экономика,
программа «Международная экономика»

Научный руководитель:
кандидат экономических наук,
доцент кафедры мировой
экономики
Дорохова. Е.И
Рецензент:
кандидат экономических наук,
доцент, заведующая кафедрой
экономики НИУ «БелГУ»
Никулина Е.Н.

БЕЛГОРОД 2016

АННОТАЦИЯ

к диссертации на соискание академической степени магистра экономики
Сунь Синюань

на тему: «Роль внешнеторговых платежей в развитии экономики Китая»

Научный руководитель: к. э. н., доцент Дорохова Е.И.

В выпускной квалификационной работе (магистерской диссертации) рассмотрены сущность и виды внешнеторговых платежей, взимаемых на таможенной территории Китая, определено действующее нормативно-правовое регулирование внешнеторговых платежей, описаны особенности исчисления и уплаты таможенных платежей. В работе дан развернутый структурно-динамический анализ влияния внешнеторговой политики на институт фискальных доходов, оценена роль внешнеторговых платежей в формировании доходов государственного бюджета КНР, дана характеристика льготам по уплате таможенных платежей и их роли в стимулировании развития экономики. В конечном итоге выявлены проблемы гармонизации таможенных платежей, взимаемых при осуществлении внешнеэкономической деятельности в Китае, определены пути совершенствования администрирования таможенных платежей, охарактеризованы перспективные направления развития таможенно-тарифной политики.

ABSTRACT

Topic: "The role of foreign trade payments in the development of the economics of China."

In the introduction there are the actuality of the theme, the goals and objectives of the research; the characteristics of the theoretical and methodological tools and information base; scientific novelty of the study.

In the final qualifying work (master's thesis) deals with the significance and the types of foreign trade payments on the territory of China, the regulation of the corresponding to law norms of the foreign trade payments, its calculation and the form of payment. The work presents a detailed structural and dynamic analysis of the influence of the foreign trade politics on the institute of fiscal incomes, also assessed the role of the foreign trade payments in the structure of budget incomes of China and the role of the breaks in the forms of foreign trade payments and its influence on the development of the economics. In the end the problems of the harmonization of foreign trade payments, the ways of perfection of its administration, the perspectives of the development of customs-tariff politics are found.

Finally, there are the main conclusions of the study.

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	4
Глава 1. Теоретические основы взимания внешнеторговых платежей	10
1.1. Сущность и виды внешнеторговых платежей, взимаемых на таможенной территории Китая	10
1.2. Нормативно-правовое регулирование внешнеторговых платежей в Китае	16
1.3. Особенности исчисления и уплаты таможенных платежей в Китае	24
Глава 2. Оценка влияния таможенных платежей на функционирования экономики Китая	31
2.1. Влияние внешнеторговой политики на институт фискальных доходов.....	31
2.2. Роль внешнеторговых платежей в формировании доходов государственного бюджета.....	46
2.3. Льготы по уплате таможенных платежей и их роль в стимулировании развития экономики.....	55
Глава 3. Совершенствование таможенно-тарифной политики Китая	64
3.1. Совершенствование администрирования таможенных платежей Китая	64
3.2. Проблемы гармонизации таможенных платежей, взимаемых при осуществлении внешнеэкономической деятельности в Китае.....	70
3.3. Перспективные направления развития таможенно-тарифной политики Китая.....	76
Заключение	84
Список использованных источников	88
Приложения.....	100

ВВЕДЕНИЕ

Актуальность магистерской диссертации. Внешняя торговля зародилась в глубокой древности. В настоящее время данная деятельность представляет собой один из ведущих аспектов народнохозяйственного управления, которое отвечает за организацию, кооперацию и руководство деятельности, связанной с товарообменом на мировом рынке. Необходимость внешней торговли для различных стран связана с тем, что она выступает стимулом развития экономики. Внешняя торговля выступает как фактор, который противодействует тенденции снижения нормы прибыли. Расширение внешней торговли удешевляет элементы постоянного и переменного капитала и способствует снижению издержек производства. У предприятий появляется возможность закупки за границей более привлекательного по цене продовольствия и сырья.

Развитие внешнеторговых отношений Китая, благодаря внутренним и внешним усилиям, приобрело в последние годы со многими партнерами характер добрососедства и интенсивного сотрудничества. Китай вышел на данный уровень отношений непростым путем.

Очевидно, что значительную роль в развитии Поднебесной играет сегодня именно внешнеторговая деятельность, которая формирует специфику системы внешнеторговых платежей. Внешнеторговые платежи представляют собой внешнеторговые пошлины, вносимые участниками внешнеторгового обмена. Их оплату контролируют специально действующие таможенные органы. Данные пошлины выступают в качестве инструмента регулирования деятельности в сфере внешней торговли КНР.

Говоря о Китае, можно отметить, что у внешнеторговых пошлин присутствуют функции фискального и регулятивного характера. Они, главным образом, способствуют решению следующих задач: оптимизируют товарную структуру импортно-экспортных операций; поддерживают оптимальный баланс между объемом ввозимых и вывозимых товаров;

защищают местного производителя от иностранных конкурентов; обеспечивают рациональное соотношение доходов и расходов в иностранной валюте; сокращают вывоз природных ресурсов при помощи экспортной пошлины; способствуют выравниванию цен на внутреннем и внешнем рынке.

Актуальность темы определяется многообразием форм и сложностью процессов внешнеэкономической деятельности Китая и связанных с ними внешнеторговыми платежами, применение которых требует сегодня проведение их более глубокого анализа и оценки в целом системы взимания внешнеторговых пошлин. Также требуется поиск решения проблемы гармонизации существующих таможенных платежей в Китае.

Степень научной разработанности темы. Изученность системы внешнеторговых платежей КНР на сегодняшний момент высокая, но тема требует проведения дополнительных исследовательских работ в рамках продолжающегося взаимодействия Китая с различными странами мира.

Так авторами работ, касающихся проблем внешнеэкономического развития КНР, истории, формирования актуальных направлений сотрудничества с другими государствами в сфере политики, экономики, науки явились такие авторы как: А.Д. Богатуров, Т.В. Бордачев, К.С. Гаджиев, Дахин В.Н., М.Г. Делягин, О.В. Климовец, М.А. Комаров, Р.Н. Макрушин, Т.Д. Миронова, С. Павлов, А.Н. Сахаров, О.А. Тимофеев, А.В. Торкунов, П. Хеллер, Ху Шусян, П.А. Цыганков, Чэнь Юн, ЯоЦзянь и др.

Специальные исследования, посвящённые системе внешнеторговых платежей Китая, а также ее применения на практике в условиях глобализации экономик различных стран осуществляли: А.Н. Бородавкин, Ю.М. Галенович, Гао Шучинь, Л.Г. Иванов, В.Н. Кузнецов, Лу Инджин, С.И. Лунев, В.И. Меркулов, В.В. Михеев, А.Б. Перцев, А.С. Проскурин, О.А. Тимофеев, Фен Шаолей, Ю.В. Чудодеев, Чэнь Юн и др.

Целью магистерской диссертации выступает изучение роли внешнеторговых платежей в развитии экономики Китая.

Для достижения этой цели были поставлены **следующие задачи:**

1. Выявить сущность и описать виды внешнеторговых платежей, взимаемых на таможенной территории Китая, а также рассмотреть нормативно-правовое регулирование внешнеторговых платежей в Китае;
2. Определить особенности исчисления и уплаты таможенных платежей в Китае;
3. Показать влияние внешнеторговой политики на институт фискальных доходов;
4. Оценить роль внешнеторговых платежей в формировании доходов государственного бюджета и особенности действующих льгот по уплате таможенных платежей;
5. Выявить направления совершенствования таможенно-тарифной политики Китая.

Хронологические рамки работы охватывают период с 2012 года по 2015 год.

Объектом исследования являются внешнеторговые платежи, взимаемые в процессе осуществления внешнеторговой деятельности Китая.

Предметом исследования является влияние внешнеторговых платежей на состояние и развитие экономики Китая.

Теоретической основой работы послужили труды ученых, исследовавших различные аспекты внешнеторговой деятельности Китая и особенности исчисления внешнеторговых платежей.

Методологической основой работы являются общенаучные и специально-теоретические методы исследования. Среди общенаучных можно выделить описательный и сравнительный, группу общелогических методов (анализ, дедукция и индукция) и пр., которые помогли нам определить роль внешнеторговых платежей в развитии экономики Китая.

Кроме того, в работе были использованы: системный метод, который позволил нам провести комплексный анализ всех изучаемых нами аспектов;

компаративный, который был использован для проведения сравнительного анализа внешнеэкономических ресурсов и внешнеторговых платежей КНР.

Эмпирическую базу исследования составили статистические данные, нормативные и информационные материалы, посвященные развитию КНР, формированию актуальных направлений сотрудничества с другими государствами в сфере внешнеэкономического взаимодействия, а также освещающие деятельность КНР по взиманию внешнеторговых платежей с участников ВЭД.

Научная новизна исследования. состоит в обосновании теоретических положений касательно отводимой роли внешнеторговым платежам в развитии экономики Китая, апробированию методического инструментария его оценки, определении главных проблем гармонизации таможенных платежей, перспективных направлений развития таможенно-тарифной политики Пекина.

Теоретическая значимость исследования заключается в развитии концептуальных положений, раскрывающих сущность системы взимания таможенных платежей, а также демонстрирующих актуальные направления таможенно-тарифной политики руководства Китая.

Практическая значимость исследования заключается в том, что содержащиеся в работе выводы и рекомендации могут быть применены в дальнейших научно-исследовательских работах по изучению специфики таможенно-тарифной политики КНР, а также могут быть использованы в сравнительном сопоставлении китайской системы внешнеторговых платежей с аналогичными системами других стран в условиях глобального взаимодействия отдельных экономик мира.

Магистерская диссертация включает в себя следующую структуру: введение, три главы, заключение и список использованных источников, а также приложения.

Во введении обосновывается актуальность темы магистерской

диссертации, характеризуется степень разработанности темы, определяются цель и задачи, объект и предмет исследования, описываются методы исследования.

В первой главе «Теоретические основы взимания внешнеторговых платежей» рассматриваются сущность и виды внешнеторговых платежей, взимаемых на таможенной территории Китая, определяется нормативно-правовое регулирование внешнеторговых платежей Поднебесной, описываются особенности исчисления и уплаты таможенных платежей в КНР.

Во второй главе «Оценка влияния таможенных платежей на эффективность функционирования экономики Китая» рассматривается влияние внешнеторговой политики на институт фискальных доходов, оценивается роль внешнеторговых платежей в формировании доходов государственного бюджета, дается характеристика льготам по уплате таможенных платежей и их роли в стимулировании развития экономики.

В третьей главе «Совершенствование таможенно-тарифной политики Китая» рассматривается вопрос совершенствования администрирования таможенных платежей Китая, определяются проблемы гармонизации таможенных платежей, взимаемых при осуществлении внешнеэкономической деятельности, характеризуются перспективные направления развития таможенно-тарифной политики Пекина.

В заключении обобщаются основные выводы работы, посвященной оценке роли внешнеторговых платежей в развитии экономики Китая.

Апробация и реализация результатов исследования. Результаты исследований были представлены на международных научно-практических конференциях:

– «Конкурентоспособность экономики в эпоху глобализации: российский и международный опыт»: IV Международная научно-практическая конференция, посвященная празднованию 140-летия

НИУ «БелГУ». – Белгород, 2015 г.;

– «Актуальные проблемы развития национальной и региональной экономики»: VII Международная научно-практическая заочная конференция для студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых, посвященная празднованию 140-летия НИУ «БелГУ». - Белгород, 2016 г.

Публикации результатов исследования. Основное содержание диссертации и результаты проведенных исследований изложены в 2 публикациях, общим объемом 0,5 п.л.:

1. Синьюань Сунь. Проблемы интеграционного сотрудничества в рамках Евразийского экономического союза / Е.И. Дорохова, И.А. Беленко, Сунь Синьюань // Конкурентоспособность экономики в эпоху глобализации: российский и международный опыт: Сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции, посвященной празднованию 140-летия НИУ «БелГУ» (Белгород, 26 сентября 2015 г.) / под науч. ред. д-ра пед. наук, проф. Е.Н. Камышанченко, к-та экон. наук, доц. Ю.Л. Растопчиной. – Белгород : ООО «ЭПИЦЕНТР», 2015. – С. 161-164.

2. Синьюань С. Влияние международных экономических санкций на состояние внешней торговли РФ / К.Е. Ходунова, С. Синьюань, Е.И. Дорохова // Актуальные проблемы развития национальной и региональной экономики: сборник научных трудов VII Международной научно-практической заочной конференции для студентов, магистрантов, аспирантов и молодых ученых, посвященной празднованию 140-летия НИУ «БелГУ» (Белгород, 21 апреля 2016 г.) / под науч. ред. д-ра пед. наук, проф. Е.Н. Камышанченко, к-та экон. наук, доц. Н.П. Шалыгиной, к-та экон. наук, доц. Ю.Л. Растопчиной. – Белгород: ИД «Белгород» НИУ «БелГУ», 2016. – С. 157-160.

ГЛАВА 1. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ВЗИМАНИЯ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

1.1. Сущность и виды внешнеторговых платежей, взимаемых на таможенной территории Китая

Характерная черта современной китайской экономики – зависимость её от внешнего рынка. По объёму экспорта КНР занимает 1-е место в мире. Экспорт дает 80% валютных доходов государства [32, с. 155]. В экспортных отраслях занято около 20 млн. человек. На внешний рынок вывозится 20% валовой продукции промышленности и сельского хозяйства. Номенклатура экспорта современного Китая насчитывает 50 тыс. наименований. КНР поддерживает торгово-экономические отношения со 182 странами и районами мира, с 80 из них подписаны межправительственные торговые соглашения и протоколы [32, с. 149].

Основными торговыми партнерами Китая являются развитые капиталистические страны, прежде всего Япония, США, западноевропейские государства, на которые приходится 55% внешнеторгового оборота. Самой конкурентоспособной продукцией пока остаются обувь, одежда и игрушки, но все активнее развивается экспорт электроники, вело-, мото- и автотехники, транспортного и строительного машиностроения. С 2010 года Китай уверенно лидирует в мире по объемам экспорта офисного и телекоммуникационного оборудования, с 2014 года - в целом по объемам высокотехнологичного экспорта.

Текстильная индустрия КНР – первая в мире, поэтому экспортная продукция Китая представлена в большинстве стран. Текстильные предприятия специализируются на изготовлении одежды из синтетических тканей. Предприятия этой отрасли рассеяны по всей стране, но наиболее крупные находятся в Шанхае, Кантоне и Харбине. Китайская экспортная продукция, поставляемая в Северную Америку, Японию, страны Западной Европы имеет высшие стандарты качества. Эта продукция производится в

приморских провинциях страны, где сосредоточены многочисленные филиалы зарубежных корпораций. В северных и внутренних районах базируются многочисленные кустарные предприятия, выпускающие контрафактную продукцию ведущих брендов мира. Эта продукция отличается низким качеством и ценой, совпадающей с ценой аналогичных качественных продуктов.

Между тем, положительное сальдо торгового баланса Китая по итогам 2016 года составит 350 млрд. долл. США. Такой прогноз представило Министерство торговли страны [54, С. 251]. Таким образом, данный показатель существенно сократится - в 2014 году он составлял 400 млрд долл. США, а в 2012 году и вовсе превышал 196 млрд долл. США. Следует заметить, что перспективы роста экспорта ухудшились в условиях неблагоприятной экономической конъюнктуры.

Функционирование института таможенных платежей в настоящее время основано на приведении в действие правового механизма их установления и взимания. От того, насколько он отлажен, зависит эффективность использования таможенных платежей как инструмента таможенной и финансовой политики государства.

В юридической литературе отмечается, что «правильное отграничение одной отрасли от другой имеет существенное теоретическое и практическое значение, поскольку в каждой отрасли права имеются особенности в методах правового регулирования, в порядке разрешения споров, мерах ответственности за правонарушения». Что же касается института таможенных платежей, то отнести его к какой либо одной отрасли права весьма проблематично. Он представляет собой комплексный (межотраслевой) правовой институт, объединяющий схожие, близкие нормы, относящиеся к различным отраслям права. Институт таможенных платежей можно назвать межотраслевым правовым институтом, поскольку его функционирование основано на правовых нормах конституционного, таможенного, финансового

и иных отраслей законодательства. Вместе с тем традиционно названный институт включают в систему таможенного права.

Установление таможенных платежей представляет собой сложный, с позиции законотворческой техники, процесс. Его суть заключается в необходимости не просто закрепить перечень таможенных платежей, но и определить все существенные элементы его состава: плательщика, объект обложения, базу, ставку, порядок исчисления, порядок и сроки уплаты. При установлении таможенных платежей применяются нормы как таможенного, так и налогового законодательства.

Как правило, государственный бюджет страны основывается на двух источниках - системе налогов и таможенных платежах. В соответствии с действующим законодательством КНР [57, с. 63], под таможенными платежами понимаются налоги, сборы и иные обязательные платежи, взимаемые таможенными органами при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу и в других установленных законодательством случаях.

Как правило, государственный бюджет страны основывается на двух источниках - системе налогов и таможенных платежах. В соответствии с действующим законодательством КНР [57, С. 63], под таможенными платежами понимаются налоги, сборы и иные обязательные платежи, взимаемые таможенными органами при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу и в других установленных законодательством случаях.

Таможенные платежи – это денежные средства, взимаемые таможенными органами с лиц, участвующих в процессе перемещения товаров и транспортных средств через таможенную границу конкретной страны. Уплата платежей – одно из основных условий операций, связанных с внешней торговлей. Внутренняя структура таможенных платежей определена в гл.8 Таможенного Кодекса Китайской народной республики (ТК КНР). Согласно

ст.56 ТК КНР к таможенным платежам относятся [21, гл. 5, ст.35-46]:

Таможенные пошлины:

- ввозные таможенные пошлины;
- вывозные таможенные пошлины.

Налоги в системе таможенных платежей:

- акцизы;

Налог на добавленную стоимость (НДС).

Таможенные сборы.

Перечисленные в ТК КНР платежи объединяет то, что все они взимаются Генеральной администрацией таможни Китая в связи с перемещением товаров и транспортных средств через таможенную границу.

В перечне таможенных платежей объединены обязательные платежи, которые различаются как по юридической природе, так и по экономическому содержанию. Основные функции таможенных органов закреплены в ТК КНР [21, гл. 6, ст.47-56]. Одной из них является взимание таможенных пошлин, налогов и иных таможенных платежей.

Таможенные платежи уплачиваются таможенному органу, производящему таможенное оформление товаров. Средства, получаемые от таможенных платежей, поступают в государственный (национальный) бюджет Китая. На величину таможенных платежей влияет целый комплекс разнообразных факторов, которые различаются в зависимости от перечисленных выше конкретных видов таможенных платежей.

Центральное место в системе таможенных платежей КНР занимает таможенная пошлина. Таможенная пошлина относится к разряду государственных налогов и сборов в финансовой системе государства. По способу взимания таможенные пошлины классифицируются на адвалорные, специфические и комбинированные (в целом, их присутствие в различных таможенных кодексах объясняется логически).

Адвалорные ставки представляют собой величину начислений,

выраженную в процентах, на единицу таможенной стоимости товара. Обычно они применяются при обложении товаров, имеющих различные качественные характеристики в рамках одной товарной группы. Их использование позволяет поддерживать высокий уровень защиты внутреннего рынка в условиях частых колебаний цен на импортные товары.

Специфические ставки представляют собой установленную величину начислений в денежном выражении на единицу облагаемых товаров.

Комбинированные ставки сочетают оба вида таможенного обложения. Их использование наиболее благоприятно сказывается на бюджете, поскольку величина таможенной пошлины определяется по наибольшему показателю [124, С. 136].

К числу таможенных платежей КНР относятся налог на добавленную стоимость (НДС) и акцизы. Они образуют собой группу налогов, взимаемых с товаров, ввозимых на территорию КНР из-за границы. НДС взимается при ввозе товаров, что, с одной стороны, способствует защите внутреннего рынка Китая путем удорожания импортных товаров, а с другой увеличивает приток денежных средств в государственную казну. Акцизы – один из самых распространенных косвенных налогов, встречающийся в налоговых системах практически всех государств, т.е. не только в КНР. Акцизами облагаются товары, имеющие, как правило, широкое распространение и пользующиеся повышенным спросом (алкоголь, табачная продукция, бензин и др.).

Налогообложение перемещаемых через таможенную границу КНР товаров оказывает большое влияние на структуру доходов национального бюджета. Основная функциональная нагрузка налогов в таможенной сфере состоит в обеспечении доходной части национального бюджета денежными средствами, необходимыми государству для покрытия расходов, связанных с выполнением задач, определенных направлениями внутренней и внешней политики государства. Ввозные НДС и акцизы составляют крупную часть доходов, получаемых от внешнеэкономической деятельности КНР.

Конкурировать с ними может лишь таможенная пошлина. В то же время, являясь пограничными уравнительными налогами, они способствуют созданию равных конкурентных условий для отечественных и импортных товаров.

ТК КНР допускает уплату таможенных платежей за товары, перемещаемые через таможенную границу любыми лицами. Вместе с тем данные лица не могут рассматриваться в качестве плательщиков таможенных платежей, поскольку уплата платежа это их право, но не обязанность. В случае неуплаты таможенных платежей в установленный срок, таможенный орган будет требовать исполнения соответствующей обязанности от лиц ответственных за уплату платежа [21, гл. 10, ст.67].

Всех плательщиков таможенных платежей КНР можно разделить на несколько самостоятельных групп: обязательные плательщики и возможные плательщики.

Обязательными плательщиками таможенных платежей являются декларанты и компании, оказывающие услуги по таможенному оформлению грузов. Данные лица рассматриваются в качестве обязательных плательщиков таможенных платежей, в виду участия в таможенных операциях и процедурах (таможенное оформление товаров), требования которых предусматривают уплату таможенных платежей.

Возможные плательщики таможенных платежей. Данная категория плательщиков может рассматриваться в качестве таковых только при наличии определенных обстоятельств (как правило, отличных от факта законного перемещения товаров через таможенную границу), с которыми ТК КНР связывает возникновение обязанности по уплате таможенных платежей [117, С. 321].

Таможенные и иные налоги – это часть национального дохода, мобилизуемая во все звенья бюджетной системы КНР. Это обязательные платежи юридических и физических лиц, поступающие государству в заранее

установленных законом размерах и в определённые сроки.

Итак, одним из важнейших вопросов, с которыми сталкиваются компании, имеющие торговые отношения с Китаем, является оплата таможенных пошлин на товар. Таможенные пошлины в Китае включают пошлины на импорт и экспорт. Таможенные пошлины взимаются на основании объявленной стоимости или количества товара. Безусловно, у системы таможенных платежей КНР есть своя специфика, которая определяется нормативно-правовое регулированием внешнеторговых платежей.

1.2. Нормативно-правовое регулирование внешнеторговых платежей в Китае

Одним из главных направлений трансформации сферы регулирования внешней торговли КНР после присоединения страны к ВТО 11 декабря 2001 года является либерализации внешнеторгового режима. К 2007 году Китай выполнил большую часть своих обязательств по снижению пошлин - средний уровень таможенных пошлин в 2015 году составил 9,3%. Ставка налога на добавленную стоимость (НДС) в КНР, применяемого во внешнеторговых импортных операциях составляет 17%. НДС при экспорте товаров обычно равен 0%.

Тарифное регулирование таможенных платежей в КНР включает категории ставок пошлин импортного тарифа:

Ставки РНБ для товаров из стран-членов ВТО; стран, заключивших с Китаем двусторонние соглашения о таможенных преференциях, и для таможенных территорий КНР.

Ставки, применяемые в рамках региональных договоренностей для товаров из государств, которые вместе с Китаем участвуют в региональных соглашениях, предусматривающих льготный таможенный режим [83, С. 46]:

– для стран АСЕАН (Бруней, Камбоджа, Индонезия, Малайзия, Лаос,

Мьянма, Сингапур, Таиланд, Вьетнам) применяется нулевая ставка по 137 товарным позициям применяется ставка, соответствующая ставке РНБ.

– для стран Азиатско-Тихоокеанского соглашения (Р. Корея, Шри-Ланка, Бангладеш, Индия; Лаос) льготный таможенный режим действует на 928 товарные позиции;

– для Пакистана в соответствии с китайско-пакистанским соглашением о преференциальной торговле льготные ставки расширены до 2244 товарных позиций пакистанского происхождения;

– для Гонконга и Макао введена «нулевая ставка» по большому количеству товаров на основе принятых в 2003 г. планов развития более тесных торгово-экономических связей.

Обычные ставки по 143 импортным таможенным позициям, относящимся к товарным группам, таким как растительное масло, химическое сырье, автомобили и запчасти к ним, в недавнее время получили снижение. По мясу курицы, пиву, сырой нефти, фото- и киноплёнке, видеотехнике сегодня применяются специфические и комбинированные пошлины КНР.

Особые преференциальные ставки установлены для товаров из стран, заключивших с Китаем специальные соглашения о таможенных льготах (см. выше) – означают нулевой уровень таможенных пошлин на импортируемые товары, за исключением некоторых видов рыбопродуктов, текстильных волокон, электрических машин и оборудования. Судан и 26 африканских стран, признанных Китаем наименее экономически развитыми странами, с 01.01.2005 г. также введены "нулевые ставки".

По ряду позиций таможенного тарифа 2006 г. на продукцию информационных технологий применяется соглашение ВТО и применяются льготные пошлины и/или нулевые пошлины. Это определено в Уведомлении Главного таможенного управления КНР №39 от 2002 г. [70, С. 166].

В случае одновременной применимости к товару нескольких ставок

(особой преференциальной ставки, ставки в рамках регионального соглашения и ставки РНБ или временной преференциальной ставки) приоритет имеет наиболее низкая из них. При одновременной применимости временной преференциальной ставки и ставки РНБ приоритет имеет временная ставка.

В рамках действующей системы государственного квотирования количественно ограничен импорт товаров. Тарифное квотирование с 1 января 2007 года действует в отношении 7 видов сельскохозяйственных товаров (пшеница, кукуруза, рис, сахар, шерсть, шерстяные волокна, хлопок) и 3 видов химических удобрений.

В целях поощрения экспорта в отношении товаров в КНР не применяются экспортные пошлины. Кроме того в КНР действует порядок возврата НДС импортерам. Ставка ввозного НДС, в зависимости от наименования экспортируемого товара, колеблется от 8 до 17%. Для большинства товаров народного потребления она определена в 13%.

В соответствии с действующим законодательством, в КНР в отношении ряда товаров продолжает применяться система импортного и экспортного лицензирования, т.е. нетарифного регулирования.

К методам нетарифного регулирования в Китае относятся квотирование и лицензирование, которые отнесены к компетенции Министерства коммерции КНР (специальному департаменту в его составе). Перечень товаров подлежащих лицензированию публикуется ежегодно (более 200 лицензий). Квотированию подлежат, в основном, продовольственные товары: рис, кукуруза, пшеница и другие.

Органами, занимающимися выдачей участникам внешнеэкономической деятельности лицензий на закупки по импорту и продажи по экспорту ряда товаров, является Управление по делам квотирования и лицензирования Министерства коммерции КНР (Quota & license administrative bureau Ministry of commerce of the PRC) и подразделения Минкоммерции провинций,

автономных районов, городов центрального подчинения [69]. Лицензирующие органы в пределах полномочий занимаются выдачей лицензий на импорт и экспорт определенных товаров. На сайте Управления по делам квотирования и лицензирования Министерства коммерции КНР публикуются списки товаров, закупки которых по импорту и продажи по экспорту лицензируются. Совместными приказами Министерства коммерции КНР и Главного таможенного управления Китая ежегодно утверждаются списки товаров, экспорт и импорт которых возможен только при получении соответствующей лицензии.

Очевидно, что государственное регулирование ВЭД Китая осуществляется по аналогичному принципу, что и в других странах, однако в нем есть свои особенности: ставки импортных таможенных пошлин ежегодно устанавливаются и публикуются ГНУ и ГТУ КНР в «Таможенном экспортно-импортном тарифе КНР».

В связи с присоединением Китая к Всемирной Торговой Организации (ВТО) были сделаны некоторые изменения законодательства КНР в 2000-2003 гг., например, в части принятых на себя обязательств касательно условий доступа иностранных экономических операторов на различные сегменты внутреннего китайского рынка, прежде всего в торговле услугами (банковская, страховая деятельность), инвестиционной деятельности, защиты интеллектуальной собственности, норм государственного администрирования прямых и портфельных инвестиций в КНР из-за рубежа:

С 1 июля 2004 г. вступила в силу новая редакция Закона КНР 1994 г. «О внешней торговле» [1], которая, в частности, направлена на расширение возможностей китайских национальных отраслей промышленности по защите интересов во внешней торговле товарами. Кроме того, право ведения хозяйственной деятельности во внешней торговле (trading rights) получили физические лица при условии соответствующей регистрации и выполнении иных требуемых законодательством КНР формальностей.

С 2005 г. действует «Закон КНР об антимонопольной деятельности» [9]. В стране произошли изменения методов управления внешнеторговой деятельностью. С сентября 2004 г. в рамках Минкоммерции КНР действовала Канцелярия по расследованию антимонопольных дел, которая отвечала за международный обмен и работу по расследованию антимонопольных дел.

В январе 2005 г. Государственный комитет КНР по контролю за банковской деятельностью разрешил (раньше на год, чем это определено по обязательствам страны по ВТО) операции с китайской национальной валютой (жэньминьби) в гг. Куньмин, Сямэнь, Сиань, Шэньян. В 18 городах КНР 116 представительств иностранных банков разрешены операции в жэньминьби.

В феврале 2005 г. Минкоммерции КНР официально опубликовало «Правила осуществления лизинговой деятельности иностранными инвесторами» [19]. Правила содержат 23 статьи, в которых изложены формы лизинговой деятельности иностранных инвесторов, порядок подачи заявлений и получения разрешений, принципы организации лизинговой деятельности и конкретные меры по контролю и управлению этой деятельностью. Правила вступили в силу с 5 марта 2005 г. Основные изменения предусматривают снижение минимального взноса иностранного партнера для создания предприятия в сфере лизинговой деятельности. Он определен в 5 млн. долл. США, что соответствует обязательствам, взятым КНР в ВТО. Снижен уровень зарегистрированного уставного капитала: с ранее действовавшего в 20 млн. долл. США до 10 млн. долл. США. Иностранные компании, занимающиеся лизинговой деятельностью, должны обращаться с заявлениями для получения разрешения на занятие такой деятельностью в местные органы управления

В 1 марта 2005 г. в КНР вступили в силу «Положения КНР о проведении расследований по введению внешнеторговых барьеров» [16]. Предполагается, что применение положения этого документа позволит

устранить нерациональные ограничения на импорт, экспорт и китайские инвестиции в зарубежные страны. По словам представителя Минкоммерции КНР, «новое положение учитывает требования двусторонних или многосторонних соглашений, подписанных Китаем в последние три года в рамках ВТО, что имеет важное значение для расследования внешнеторговых барьеров и защиты законных интересов китайских предприятий»;

Под понятием физические лица (включая иностранных граждан) подразумеваются зарегистрированные индивидуальные предприниматели, ведущие промышленно-торговую деятельность, единоличные предприятия и акционерные предприятия. Предприятия-экспортеры ранее оформляли «регистрационное удостоверение о возврате налога при экспорте». По новым правилам ими заполняется «подтверждающий лист о возврате (освобождении) налогов при экспорте товаров». Расширены возможности в приостановлении прав на получение возврата пошлин в отношении недобросовестных экспортеров - они могут быть лишены этого права на срок более 6 месяцев.

Продолжена работа по подготовке Гражданского Кодекса, который придет на смену Основам гражданского законодательства, действующим с конца 80-х годов прошлого века, и кодифицирует изменения в гражданско-правовой, имущественной, договорной и корпоративной сферах, произошедшие за последние 2 десятилетия.

В августе 2006 г. Всекитайское собрание народных представителей (ВСНП, парламент КНР) приняло новый Закон КНР «О корпоративном банкротстве» [3], который вступил в силу с 1 июня 2007 г.

Следует отметить, что в последние годы Китаем был достигнут ряд важных двусторонних и многосторонних договоренностей. В частности, продолжились переговоры с рядом государств о признании рыночного статуса китайской экономики – на начало 2015 года 52 государства официально признали рыночный статус экономики Китая.

В рамках стратегической задачи по созданию вокруг Китая зоны

свободной торговли ведется практическая работа по реализации соглашений о создании зоны свободной торговли Китай-АСЕАН, Китай-страны Сообщества развития Юга Африки, Китай - страны Совета по сотрудничеству стран Персидского залива, Китай - Новая Зеландия, Китай - Чили, Китай - Австралия, Китай - Пакистан. В ноябре 2006 г. подписано «Соглашение о создании Зоны свободной торговли» [20] с Пакистаном. В соответствии с Соглашением, формирование зоны торговли будет осуществлено в три этапа: на 1 этапе с 1 января 2007 года в течение трех лет на 36% всей товарной номенклатуры таможенная пошлина была сведена до нуля. Это включает – с китайской стороны продукцию животноводства, водных промыслов, овощи, руды полезных ископаемых, текстильную продукцию, а с пакистанской – мясную продукцию (говядина, баранина), химическую продукцию, энергетическое оборудование. На втором этапе в течение 5 лет ставки таможенных пошлин были сведены до нуля еще на 49% товарной номенклатуры. В отношении 15% позиций товарной номенклатуры стороны не достигли договоренности по снижению таможенных пошлин.

Основополагающие акты, регулирующие внешнеторговые операции.

В регулировании экспортно-импортных операций в юридической литературе КНР принято выделять следующие блоки основополагающих документов:

1. Акты общего регулирования внешнеторговой деятельности:

1.1. Закон КНР «О внешней торговле» от 12.05.1994 г. [1];

1.2. Закон КНР «О договорах» от 15.03.1999 г. [2];

1.3. Закон КНР «О лицензировании» от 27.08.2003 г. [4];

1.4. Положения о регулировании импорта и экспорта товаров [17].

2. Таможенное законодательство:

2.1. Закон КНР «О таможене» от 22.02.1987 г. в последующих редакциях[8];

2.2. Таможенный кодекс КНР [21];

2.3. Закон КНР «О таможенном тарифе», вступил в силу с 01.01.2008 г. [7].

3. Законодательство, непосредственно связанное с отдельными вопросами внешнеторговых операций:

3.1. Закон КНР «Об измерительных стандартах» [10];

3.2. Правила КНР «О контроле за импортом измерительных приборов» [18];

3.3. Закон КНР «О стандартизации» [6];

3.4. Закон КНР «Об охране окружающей среды» [11];

3.5. Закону КНР «О монополии на продажу табака» [12];

3.6. Закон КНР «О предотвращении загрязнения атмосферы» [5];

3.7. Таможенные правила в Гонконге - Сянгане (КНР) [22] и др.

Китай сегодня не только развивает и совершенствует нормативно-правовое регулирование таможенных платежей, но и активно предлагает своим партнерам знакомиться с его документацией и системой взимания платежей по экспортно-импортным операциям. Показательным в этом отношении выступает сотрудничество с Россией. Не так давно Москва и Пекин подписали Меморандум о методологическом и информационном сотрудничестве в области таможенной статистики внешней торговли между сторонами, в котором детализирована процедура обмена данными, а также их формат и перечень. Данные предоставляются ежеквартально, как правило, с детализацией до шести знаков товарной номенклатуры ВЭД", что говорит о том, что ввозимые товары подвергаются крайне внимательному изучению как самих китайцев, так и россиян.

Китай подчеркивает важность установления прямого диалога по вопросам таможенной статистики внешней торговли и анализа причин ее расхождения. Регулярный обмен данными таможенной статистики оказывает уже стимулирующее воздействие на развитие двусторонней торговли и способствует выявлению правонарушений во внешнеторговой деятельности,

в первую очередь, китайских контрагентов.

Итак, очевидно, что Китай развивает сегодня нормативно-правовое регулирование системы таможенных платежей. Существующие документы дают общее представление об уровне развития данной системы. Выделяются акты общего регулирования и законодательные документы непосредственно связанные с ключевыми вопросами внешнеторговых операций, включая взимание таможенных платежей. Пекин стремится к сотрудничеству, что способствует расширению его нормативно-правовой базы в целом.

1.3. Особенности исчисления и уплаты таможенных платежей в Китае

Таможенные пошлины в КНР являются частью государственной программы по защите внутреннего рынка. Этот экономический инструмент применяется для регулирования импорта и экспорта в зависимости от экономической ситуации в стране.

Лицензирование импортно-экспортных операций, по некоторым позициям товаров, также имеет своей целью защиту экономики КНР от несбалансированных действий.

Товары, получившие разрешение на экспорт или импорт (некоторые группы товаров, в зависимости от экономической ситуации на внутреннем рынке могут быть запрещены к ввозу/вывозу), облагаются таможенными пошлинами.

Подсчет суммы ввозной пошлины и таможенной пошлины в КНР зависит от цены импортируемого товара. Такая цена называется суммой обязательного платежа. Эта сумма определяется фактической ценой, которую заплатил покупатель иностранному продавцу, учитывая некоторые перерасчеты.

Сумма обязательного платежа включает в себя расходы, связанные с транспортировкой товара и расходы на страховку, действующую вплоть до пункта назначения доставки товара в Китае. Пошлины и налоги на импорт,

взимаемые таможенной, не включаются в эту сумму.

Налоги и пошлины на импортный товар можно рассчитать после вычисления суммы обязательного платежа, суммы налога и размера таможенной пошлины по следующей формуле:

1. Налог на добавленную стоимость

Сумма НДС = Общая подлежащая налогообложению цена × ставка НДС

Общая, подлежащая налогообложению цена может быть вычислена следующим образом:

Общая подлежащая налогообложению цена = сумма обязательного платежа + пошлина на импорт + налог на потребление; или

Общая подлежащая налогообложению цена = (сумма обязательного платежа + пошлина на импорт) / (1 – ставка налога на потребление)

2. Налог на потребление

Основанный на стоимости:

Налог на потребление = Общая подлежащая налогообложению цена × ставку налога на потребление

Общая подлежащая налогообложению цена = (сумма обязательного платежа + пошлина на импорт) / (1 – ставка налога на потребление)

Основанный на количестве:

Налог на потребление = Количество облагаемого налогом товара × налог за единицу товара

Комбинированная формула:

Налог на потребление = Общая подлежащая налогообложению цена × ставка налога на потребление + количество облагаемого налогом товара × налог за единицу товара

Общая подлежащая налогообложению цена = (сумма обязательного платежа + пошлина на импорт + количество облагаемого налогом товара × налог за единицу товара) / (1 – ставка налога на потребление)

3. Пошлина на импорт

Основанная на стоимости:

Пошлина = сумма обязательного платежа × ставка тарифа

Основанная на количестве:

Пошлина = Количество импортируемых товаров × сумма пошлины за единицу товара

Комбинированная формула:

Пошлина = сумма обязательного платежа × ставка тарифа + количество импортируемых товаров × сумма пошлины за единицу товара

Налоги и пошлина на импорт должны быть рассчитаны в юанях по курсу Центробанка Китая.

Говоря об экспортных пошлинах, следует отметить, что пошлиной на экспорт облагаются лишь некоторые сырьевые продукты и полуфабрикаты в Китае. В 2015 году в КНР, чтобы сберечь сырье, власти решили установить временные пошлины на экспорт угля, неочищенной нефти, химических удобрений, железных сплавов.

Таможенная пошлина в КНР рассчитывается из суммы таможенной стоимости товара и стоимости расходов на транспортировку до пункта обработки груза. Необходимо учитывать сбор налога на добавленную стоимость (НДС), который зависит от товара (чаще всего – 17% на промышленные товары и 10% – на сельскохозяйственные).

Некоторые категории товаров, такие как автомобили, табачная продукция, алкоголь, косметика, брендовые изделия из кожи, облагаются дополнительными налогами (потребительский налог и налог на предметы роскоши).

В определенных случаях товары освобождаются от уплаты таможенных пошлин или получают право на скидку при уплате:

- импортируемые/экспортируемые товары, произведенные в специальных районах уполномоченными организациями;

- товары специального назначения;
- предметы рекламы и торговые образцы, не имеющие коммерческой стоимости;
- поврежденные товары;
- товар, стоимость которого не превышает 50 китайских юаней;
- товары, определяемые международными соглашениями как беспошлинные, либо товары со сниженной пошлиной;
- инструменты, оборудование и предметы, использующиеся в научных исследованиях, в медицинской и образовательной деятельности;
- товары, предназначенные для реализации в зонах свободной торговли и в зонах производства товаров на экспорт [117, С. 301].

При особых обстоятельствах Государственный Совет КНР имеет право предоставлять временное освобождение от уплаты пошлин на некоторые категории товаров.

Ставки льготных таможенных пошлин на товары публикуются в ежегодном "Положении об импортных и экспортных таможенных пошлинах" [121, С. 174].

Общий порядок уплаты таможенных платежей в КНР предполагает, что оплата таможенных пошлин в КНР должна быть произведена до выхода товаров с таможни и не позднее семи дней после выхода меморандума об уплате пошлин. В противном случае таможня налагает пени.

В том случае, когда оплата не была произведена в течение трех месяцев, китайская таможня:

- отдает гаранту приказ незамедлительно оплатить пошлины или продать товары для оплаты пошлин;
- обязать банк вычесть определенную сумму с депозита гаранта для оплаты пошлины.

В случае недоимки со стороны плательщика, таможня имеет право в течение 1 года истребовать с декларанта недостающие средства.

В случае переплаты декларантом таможенных пошлин, таможня обязана незамедлительно вернуть излишне истребованные платежи. Плательщик имеет право требовать возврата денежных средств в течение одного года после уплаты.

В случае возникновения спорных вопросов о размере таможенной пошлины, вначале следует оплатить её в полном размере, а затем, в течение 30 дней, обратиться в таможенные органы с заявлением о пересмотре размера пошлины. В течение 15 дней таможня принимает решение и выдает ответ, с которым декларант может обратиться в Главное таможенное управление. Если ответ вышеупомянутых инстанций плательщика не удовлетворил он, в течение 15 дней после вынесения решения Главным таможенным управлением, может обратиться в суд.

В Китае действуют свободные торговые зоны, в которых применяются специальные налоговый и таможенный режимы. На сегодняшний день на территории КНР действует около 120 таких зон, где предприятия имеют право вести внешнеэкономическую деятельность, пользуясь режимом частичного налогообложения, беспошлинной торговли и бондового налога.

В основной своей массе бондовые зоны расположены вдоль восточного морского побережья или рядом с морскими портами и специализируются на импортно-экспортных операциях и переработке сырья.

Основной привлекательностью свободных торговых зон для иностранных и китайских предприятий является:

- гибкость местного правительства в привлечении иностранных инвестиций;
- легкость получения разрешения на определенные виды деятельности, на которые в остальном Китае получить разрешение практически невозможно;
- возможность беспошлинного ввоза сырья для изготовления из него товаров для дальнейшего экспорта;

- предоставление скидок по НДС;

В качестве заключения хотелось бы отметить, что система исчисления и уплаты таможенных платежей в Китае довольно не простая. Сумма таможенной пошлины на импортируемый/экспортируемый товар рассчитывается на основании себестоимости товара, расходов на транспортировку товара до пункта разгрузки/погрузки в приграничном районе КНР и страховки. Импортируемые и экспортируемые товары, произведенные в специальных районах, уполномоченными организациями, а также товары специального назначения провозятся беспошлинно или со сниженной таможенной пошлиной. В Китае действуют свободные торговые зоны, в которых применяются специальные налоговый и таможенный режимы.

Выводы по первой главе

Функционирование института таможенных платежей в настоящее время основано на приведении в действие правового механизма их установления и взимания. От того, насколько он отлажен, зависит эффективность использования таможенных платежей как инструмента таможенной и финансовой политики государства. Государственный бюджет страны основывается на двух источниках - системе налогов и таможенных платежах.

Таможенные платежи – денежные средства, взимаемые таможенными органами с лиц, участвующих в процессе транспортировки товаров через таможенную границу. Уплата платежей – одно из основных условий операций, связанных с внешней торговлей.

Внутренняя структура таможенных платежей Китая включает:

Внутренняя структура таможенных платежей Китая включает: таможенные пошлины, налоги в системе таможенных платежей, таможенные сборы.

В перечне таможенных платежей объединены обязательные платежи,

которые различаются как по юридической природе, так и по экономическому содержанию. Таможенные платежи уплачиваются таможенному органу, производящему таможенное оформление товаров. Центральное место в системе таможенных платежей КНР занимает таможенная пошлина.

Налогообложение перемещаемых через таможенную границу КНР товаров оказывает большое влияние на структуру доходов национального бюджета.

Одним из главных направлений трансформации сферы регулирования внешней торговли КНР сегодня является продолжение либерализации внешнеторгового режима. Тарифное регулирование таможенных платежей в Китае включает категории ставок пошлин импортного тарифа. В соответствии с действующим законодательством в отношении ряда товаров продолжает применяться система импортного и экспортного лицензирования, т.е. нетарифного регулирования. К методам нетарифного регулирования в Китае относятся квотирование и лицензирование.

В регулировании экспортно-импортных операций в юридической литературе КНР принято выделять два блока основополагающих документов: акты общего регулирования и законодательство, непосредственно связанное с отдельными вопросами внешнеторговых операций.

Подсчет суммы налога на импорт и таможенной пошлины в КНР зависит от цены импортируемого товара. Налоги и пошлины на импортный товар можно рассчитать после вычисления суммы обязательного платежа, суммы налога и размера таможенной пошлины. Все формулы были даны выше.

Все налоги и пошлины на импорт должны быть рассчитаны и оплачены в юанях по курсу Центробанка Китая.

ГЛАВА 2. ОЦЕНКА ВЛИЯНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ НА ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ЭКОНОМИКИ КИТАЯ

2.1. Влияние внешнеторговой политики на институт фискальных доходов

В соответствии с Законом о внешней торговле государству отводится роль активно действующего регулятора, формирующего правила взаимодействия, деятельного участника, заинтересованного в развитии китайской промышленности и устранении неконкурентных методов внешнеторговых отношений. В результате такого подхода правительство Китая смогло создать благоприятные условия для развития своей экономики, участвующей в экспортно-импортных операциях.

Формирование внешнеэкономических отношений Китая развивается планомерно в соответствии с постановлениями китайского правительства, что позволяет на всех этапах контролировать процесс внешнеторговых операций, предотвратить хаос неконтролируемых операций и сокрытия экспортной выручки, создания условий по снижению риска внешнеэкономической деятельности как иностранных субъектов внутри страны, так и китайских представителей на международном рынке.

В соответствии с Законом о внешней торговле, регулированием внешней торговли занимается Отдел внешней торговли Госсовета КНР. Государственное регулирование внешнеэкономических связей осуществляется при помощи административных, денежных, кредитных, бюджетных рычагов в государственном секторе экономики.

Сущность государственного регулирования внешнеэкономических связей заключается в приведении системы внешнеэкономических отношений в такой состояние, которое обеспечивало бы оптимальную реализацию государственных, коллективных и личных интересов субъектов внешнеэкономической деятельности в конкретном временном периоде и на перспективу на основе права, общепризнанных международных норм и

правил. Для формирования механизма контроля за внешнеэкономической деятельностью Китай опирается не на пожелания международных корпораций, а на интересы собственной страны. Важным инструментом, который легитимировал механизм МЭО и одновременно служит инструментарием регулирования отношений, является законодательство.

Важным элементом системы государственного регулирования внешнеэкономических связей являются экономические инструменты как прямого, так и непрямого действия. К инструментам прямого действия, используемым правительством КНР, следует отнести: целевые государственные затраты; непосредственный контроль государства за внешнеэкономическими процессами; законодательное регулирование внешнеэкономических связей. Инструменты непрямого действия влияют на стоимостные пропорции национального хозяйства и т.д. (рис. 2.1).



Рис. 2.1. Инструменты внешнеторговой политики Китая

Источник: [121, с. 9].

Присоединение Китая к ВТО дало заметный толчок к росту внешнеторгового оборота страны, а значит привело к изменению влияния внешнеторговой политики на институт фискальных доходов. Рост экспорта значительно опережает рост импорта. По объему экспорта товаров в первое десятилетие XXI века Китай успешно конкурирует с ведущими мировыми экспортерами и добивается безусловного лидерства в начале 10-х гг. XXI века. В 2015 г. Китай третий раз подряд обогнал по объемам экспорта готовых товаров лидеров прошлых лет – США и Германию. За 15 лет доля Китая в мировом экспорте, по данным исследования немецкого института «IFO», выросла более чем в 5 раз (рис. 2.2).

По мнению аналитиков немецкого института Ifo в 2016 г. статус кво сохранится.

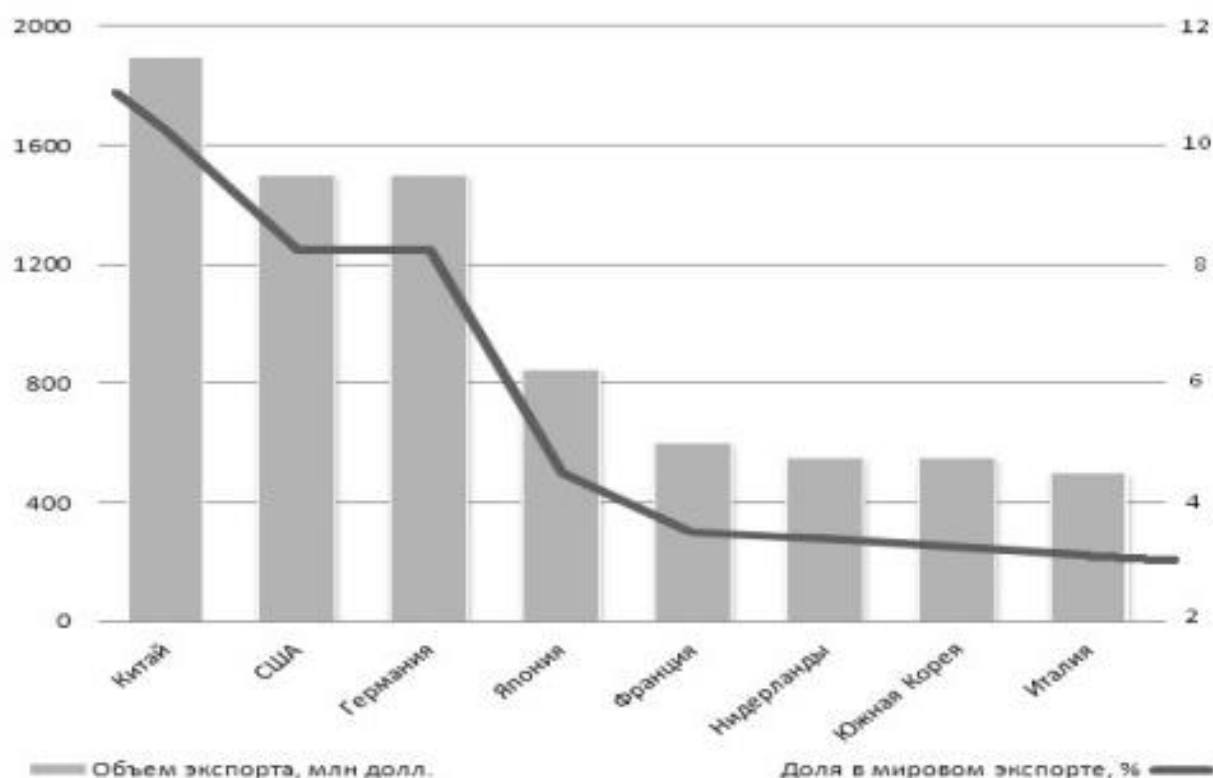


Рис. 2.2. Экспорт стран в 2015 году

Источник: [81]

Данные рисунка 2.2 свидетельствуют о том, что Китай доминирует в мире по показателям экспортной деятельности над крупнейшими экономиками мира: США, Германией, Японией, Францией, Нидерландами,

Южной Кореей и т.д. Удельный вес Китая в мировом экспорте стремительно растёт в течение последних полутора десятков лет.

При этом ВВП Китая в 2014 г. по паритету покупательной способности обогнал ВВП США и стал самым большим в мире (рис. 2.3).

ВВП Китая в 2014 г. составил \$10,4 трлн. долларов США. В 2015 г. ВВП вырос до \$10,63 трлн. долларов (на 9%).

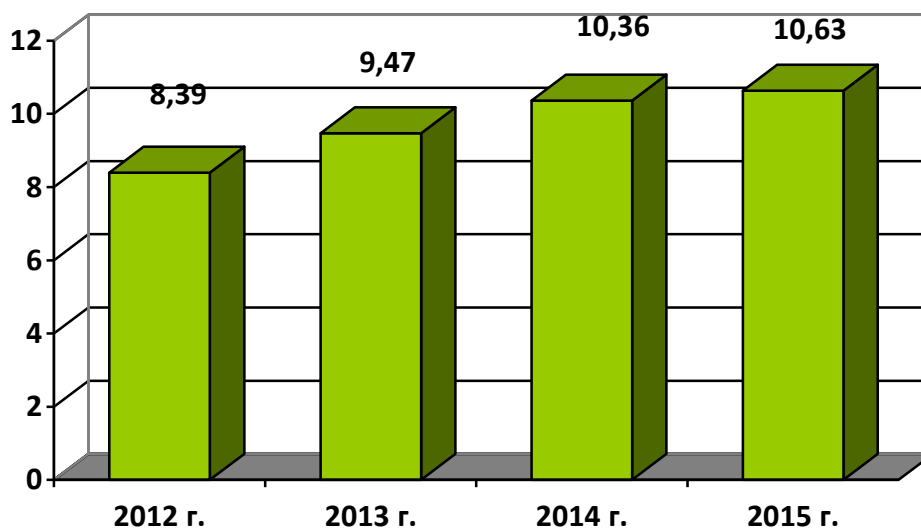


Рис. 2.3. Динамика ВВП Китая в 2012-2015 гг., трлн. долл. США (по паритету покупательной способности)

Источник: [102]

Не смотря на то, что в 2014 г. ВВП Китая по паритету покупательной способности превысил ВВП США и стал самым большим в мире, тем не менее, среднедушевой доход китайцев остается ниже среднего. На сегодняшний день перед правительством Китая стоит несколько сложных задач: сокращение высокого уровня внутренних сбережений и, соответственно, увеличение объемов внутреннего потребления; содействие среднему классу предоставлением высокооплачиваемых рабочих мест; снижение уровня коррупции и нейтрализация ущерба, нанесенного окружающей среде из-за быстрого роста экономики.

Главным таможенным управлением КНР (ГТУ) ежегодно публикуется информация об итогах внешнеторговой деятельности КНР. Так в 2013 г.

общий объем внешнеторгового оборота Китая составил 4 160,3 млрд. долларов (+7,6%), в том числе экспорт - 2 210,00 млрд. долл. (+7,9%), импорт - 1 950,3 млрд. долл. (+ 7,3%). Объем положительного сальдо торгового баланса составил 259,75 млрд. долл. (+12,8%). Доля Китая в мировой торговле составила 12,0% (+0,7 п.п. к 2012 г.) при этом в мировом экспорте на Китай пришлось 13,7% (+1,5 п.п.), в мировом импорте 12,1% (+1,7 п.п.). 3.1.1. Тенденции изменения совокупного товарооборота. Отличительной чертой развития внешней торговли в 2013 г. в Китае можно назвать восстановительную динамику темпов роста. В 2013 г. темпы прироста объемов торговли страны увеличились на 1,4 п.п., в т.ч. экспорта – на 0,1 п.п., импорта - на 3,0 п.п. Отраслевая структура. Отраслевая структура товарооборота КНР характеризовалась незначительным снижением Экспорт готовой промышленной продукции (ГПП) в 2014 г. составил 2230,04 млрд. долл. США (+6,1%) или 95,29% совокупного экспорта.

В экспорте ГПП поставки машинно-технической продукции в стоимостном выражении составили 1070,63 млрд. долл. (+3,1%), в том числе доля высокотехнологичной продукции (660,53 млрд. долл., +13,1%) составила 61,6% (+31,6 п.п.).

Динамика показателей внешнеторговой деятельности Китая за период 2013-2015 гг. представлена в таблице 2.1.

Таблица 2.1

Динамика показателей внешнеторговой деятельности Китая
в 2013-2015 гг., млрд. долл. США

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Темп роста, % / абс. откл., +/-	
				2014/2013	2015/2014
ВВП	9470	10360	11290	109,3	108,9
Общий объем внешнеторгового оборота	4161,5	4303,0	3958,64	103,4	92,0
Объем экспорта	2208,0	2342,7	2276,57	106,1	97,2
Объем импорта	1952,5	1960,3	1682,07	100,4	85,8
Сальдо торгового баланса	258,08	382,40	594,5	147,6	155,5

Экспортная квота, %	23,32	22,61	20,16	-0,70	-2,45
Импортная квота, %	20,62	18,92	14,90	-1,70	-4,02
Внешнеторговая квота, %	43,94	41,53	35,06	-2,41	-6,47

Источник: [102]

Для большей наглядности показатели внешней торговли Китая отражены на рисунке 2.4.

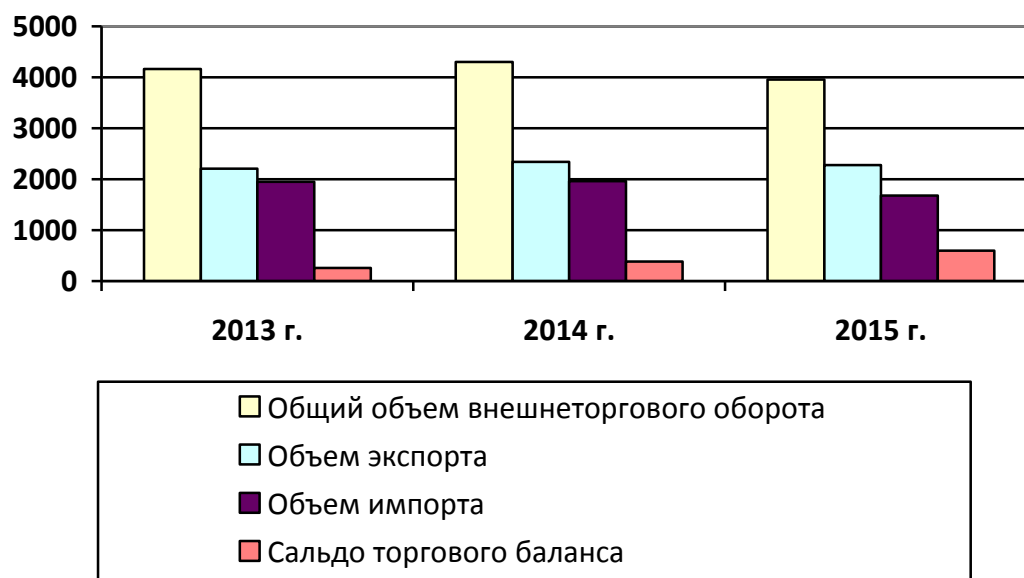


Рис. 2.4. Внешняя торговля Китая в 2013-2015 гг., млрд. долл. США

Источник: [102]

Показатели внешнеторговой деятельности Китая в 2014 г. по сравнению с 2013 г. продемонстрировал положительную динамику роста. Так внешнеторговый оборот Китая за этот период возрос на 3,4% и достиг показателя в 4303,0 млрд. долл. США. При этом объем экспорта возрос на 6,1% до 2342,7 млрд. долл. США, объем импорта повысился на 0,4% и достиг значения в 1960,3 млрд. долл. США. Внешнеторговое сальдо увеличилось до 382,40 млрд. долл. США, то есть на 47,6%.

Показатели внешней торговли Китая в 2015 г. по сравнению с 2014 г. имели тенденцию к снижению. Так внешнеторговый оборот Китая за этот период снизился на 8,0% и составил 3958,64 млрд. долл. США. При этом объем экспорта снизился на 2,8% до 2276,57 млрд. долл. США, объем импорта

снизился на 4,2% до значения в 1682,07 млрд. долл. США. Внешнеторговое сальдо увеличилось до 594,5 млрд. долл. США, то есть на 55,5%.

Региональная структура внешней торговли Китая представлена в таблице 2.2.

Таблица 2.2

Доля основных регионов мира в обороте, экспорте, импорте
внешней торговли Китая в 2013-2015 гг.

Регионы	Доля в обороте Китая,%			Доля в экспорте Китая, %			Доля в импорте Китая, %		
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Страны Азии	53,47	52,79	52,50	52,39	60,25	50,22	55,9	55,10	56,54
Страны Европы	17,55	17,90	17,50	18,36	18,80	17,62	16,62	17,34	17,26
Северная Америка	13,83	14,18	15,25	18,01	17,94	19,38	9,12	9,18	10,41
Латинская Америка	6,29	6,04	6,00	6,08	5,98	5,72	6,53	6,63	5,95
Африка	5,05	5,11	4,50	4,2	4,70	4,84	6,02	5,61	4,16
Океания	3,68	3,72	3,25	2,02	1,70	2,20	5,57	5,61	4,74

Источник: [102]

Наиболее крупными внешнеторговыми партнерами КНР в 2015 г. были страны Азии, на которые пришлось 2 095,63 млрд. долл. (-7,8%). На страны Европы пришлось 696,55 млрд. долл. (-10,1%), Северной Америки – 614,41 млрд. долл. (+0,6%), Латинской Америки – 236,54 млрд. долл. (-10,2%), Африки – 179,03 млрд. долл. (-19,2%) и Океании – 133,58 млрд. долл. (-14,4%). Региональная структура совокупного товарооборота КНР характеризовалась некоторым уменьшением доли стран Азии (-0,29%), Европы (-0,4%), Латинской Америки (-0,4%), Африки (-0,61%) и Океании (-0,47%), а также увеличением доли стран Северной Америки (+1,07%).

Для наглядности доля основных регионов мира во внешнеторговом обороте Китая представлена на рисунке 2.5.



Рис. 2.5. Доля основных регионов мира во внешнеторговом обороте Китая в 2013-2015 гг.,%

Источник: [102]

Основные внешнеторговые партнеры Китая отражены в таблице в 2.3. Так, в 2015 г. отмечена тенденция к снижению темпов роста товарооборота Китая с большей частью его крупнейших партнеров. В частности, торговля с ЕС сократилась на 8,2%, с Японией – на 10,8%, с Республикой Корея – на 5,0%.

Более позитивно выглядела ситуация в торговле КНР с АСЕАН (-1,7%) и США (+0,6%).

Таблица 2.3

Оборот Китая с основными внешнеторговыми партнерами в 2013-2015 гг., млрд. долл. США

Страны	Товарооборот			Темп роста 2014 г. / 2013 г.	Темп роста 2015 г. / 2014 г.
	2013 г.	2014 г.	2015 г.		
Всего	3866,48	4160,33	3958,64	107,6	95,2
США	484,65	521,00	558,39	107,5	107,2
Гонконг	341,28	401,01	344,33	117,5	85,9
Япония	329,35	312,55	278,66	94,9	89,2
Р.Корея	256,31	274,25	275,90	107,0	100,6
Тайвань	169,05	197,28	186,56	116,7	94,6
Германия	161,08	161,56	156,80	100,3	97,1

Австралия	111,34	124,03	113,98	111,4	91,9
Малайзия	94,79	106,08	97,36	111,9	91,8
Вьетнам	50,45	65,48	95,82	129,8	146,3
Сингапур	69,26	75,91	79,67	109,6	105,0
Англия	63,10	70,04	78,54	111,0	112,1
Бразилия	85,73	90,28	71,60	105,3	79,3
Таиланд	69,73	71,26	75,48	102,2	105,9
Индия	66,47	65,47	71,64	98,5	109,4
Голландия	67,58	70,15	68,27	103,8	97,3
Россия	88,24	89,21	68,07	101,1	76,3
Канада	51,36	54,44	55,69	106,0	102,3
Индонезия	66,23	68,35	54,24	103,2	79,4
Франция	51,00	49,83	51,42	97,7	103,2

Источник: [102]

Данные таблицы свидетельствуют, что внешнеторговый оборот Китая в 2014 г. по сравнению с 2013 г. по странам-основным внешнеторговым партнёрам имел тенденцию к повышению, темп роста составил: Гонконг (117,5%), США (107,5%), Тайвань (116,7%), Австралия (111,4%), Малайзия (11,9%), Англия (111,0%). Отдельно следует выделить Вьетнам с темпом роста внешнеторгового оборота 129,8%. С Россией прирост оборота составил 1,1%. В 2015 гг. ситуация изменилась. Большинство внешнеторговых партнеров Китая имеют отрицательную динамику внешнеторгового оборота по сравнению с 2014 гг. На этом фоне позитивными исключениями являются Вьетнам (146%), Англия (112,1%), Индия (109,4%), Сингапур (105%), Франция (103,2%). Доля России во внешнеторговом обороте Китая в 2015 г. снизилась на 23,7%.

Основными торговыми партнерами в экспорте Китая являются США, Гонконг, Япония, Р. Корея, Германия, Вьетнам, Голландия, Англия, Сингапур и Индия (табл. 2.4).

Динамика экспорта Китая по странам – внешнеторговым партнёрам
в 2013-2015 гг., млрд. долл. США

Страны	Экспорт			Темп роста 2014 г. / 2013 г.	Темп роста 2015 г. / 2014 г.
	2013 г.	2014 г.	2015 г.		
Всего	2048,23	2210,04	2276,57	107,9	103,0
США	351,89	368,43	409,65	104,7	111,2
Гонконг	323,35	384,79	331,57	119,0	86,2
Япония	151,64	150,28	135,68	99,1	90,3
Р.Корея	87,67	91,18	101,38	104,0	111,2
Германия	69,23	67,36	69,18	97,3	102,7
Вьетнам	34,20	48,59	66,14	142,1	136,1
Англия	46,32	50,95	59,60	110,0	117,0
Голландия	58,90	60,32	59,48	102,4	98,6
Индия	47,68	48,44	58,25	101,6	120,3
Сингапур	40,73	45,86	52,11	112,6	113,6
Тайвань	36,78	40,64	44,90	110,5	110,5
Малайзия	36,51	45,93	44,06	125,8	95,9
Австралия	34,58	34,44	40,34	99,6	117,1
Таиланд	31,21	32,74	38,31	104,9	117,0
Россия	44,05	49,59	34,80	112,6	70,2
Индонезия	34,29	36,93	34,35	107,7	93,0
Канада	28,12	29,22	29,44	103,9	100,8
Бразилия	33,42	36,19	27,43	108,3	75,8
Франция	26,91	26,72	26,77	99,3	100,2

Источник: [102]

При этом единой тенденции к росту либо снижению различных стран в экспорте Китая за анализируемый период не прослеживается. Значительно возросла доля экспорта Китая в США (на 4,7% в 2014 г. и 11,2% в 2015 г.), Р. Корея (на 4,% в 2014 и на 11,2% в 2015), Тайваня (на 10,5% в 2014 и 2015гг.), Сингапура (12,6% в 2014 г. и 13.6% в 2015 г.), Тайланда (4,9% в 2014 г. и 17,10 в 2015 г.), Англии (10,0% в 2014 г. и 17,0% в 2015 г.).

Основными торговыми партнерами в импорте Китая являются Р. Корея, США, Тайвань, Япония, Германия, Австралия, Малайзия (табл. 2.5).

Таблица 2.5

Динамика импорта Китая по странам – внешнеторговым партнёрам
в 2013-2015 гг., млрд. долл. США

Страны	Импорт			Темп роста 2014 г. / 2013 г.	Темп роста 2015 г. / 2014 г.
	2013 г.	2014 г.	2015 г.		
Всего	1817,60	1950,29	1682,07	107,3	86,2
Р. Корея	168,73	183,07	174,52	108,5	95,3
США	132,91	152,58	148,74	114,8	97,5
Тайвань	132,18	156,64	143,66	118,5	91,7
Япония	177,74	162,28	142,99	91,3	88,1
Германия	91,91	94,20	87,62	102,5	93,0
Австралия	76,77	89,59	73,64	116,7	82,2
Малайзия	58,33	60,14	53,30	103,1	88,6
Бразилия	52,31	54,09	44,17	103,4	81,7
Таиланд	38,56	38,52	37,17	99,9	96,5
Россия	44,17	39,62	33,26	89,7	84,0
Вьетнам	16,22	16,89	29,68	104,1	175,7
Сингапур	28,54	30,05	27,56	105,3	91,7
Канада	23,20	25,22	26,25	108,7	104,1
Франция	24,13	23,11	24,66	95,8	106,7
Индонезия	31,97	31,42	19,89	98,3	63,3
Англия	16,81	19,09	18,94	113,6	99,2
Индия	18,79	17,03	13,38	90,6	78,6
Гонконг	17,88	16,22	12,77	90,7	78,7
Голландия	8,70	9,83	8,79	113,0	89,4

Источник: [102]

Если по результатам 2014 года импорт Китая, в большинстве своем, имел положительную тенденцию, наилучшие результаты были в торговле с Р. Корея – 108,5%, США – 114,8%, Тайвань – 118,5%, Австралия – 116,7%, то

2015 год показал значительное снижение объемов импортной деятельности. С такими государствами как Индия, Гонконг, Индонезия, Бразилия спад составил 21,4%, 21,3%, 36,7%, 18,3% соответственно.

Более стабильную динамику в 2015 году показал импорт Китая с такими странами как Канада – прирост 4,1%, Франция – прирост 6,7%, Вьетнам – прирост 75,7%, Англия – спад на 0,2%, США – снижение на 2,5%.

Импорт из России в 2014 году снизился на 10,3%, а в 2015 году снижение достигло 16,0%. По итогам 2015 года Россия занимает десятую позицию.

Динамика товарной структуры экспорта Китая представлена в таблице 2.6.

Таблица 2.6

**Динамика товарной структуры экспорта Китая в
2013-2015 гг., млрд. долл. США**

Наименование	2013 г.		2014 г.		2015г.		Темп роста, %	
	Объем	Доля, %	Объем	Доля, %	Объем	Доля, %	2014 / 2013	2015 / 2014
Машины и оборудование	1119,9	50,68	1150,66	49,14	1139,88	50,22	102,75	99,06
Изделия из текстиля и трикотажа	191,98	8,69	201,93	8,54	189,23	8,37	105,18	93,71
Химические товары, из них:	229,7	10,40	194,80	7,56	184,72	8,10	84,81	94,82
Мебель, матрасы, осветительные приборы	86,4	3,91	93,38	3,97	98,63	4,27	108,08	105,63
Продукты питания	65,4	2,96	69,37	2,94	68,20	2,87	106,07	98,32
Изделия из черных металлов (м/к, трубы, рельсы, цистерны, проволока)	57,4	2,60	60,65	2,60	60,58	2,99	105,66	99,87
Обувь	50,8	2,31	56,25	2,40	53,53	2,33	110,73	95,16
Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	33,8	1,54	34,46	1,32	27,94	1,23	101,95	81,09

Игрушки, спортивный инвентарь	35,9	1,63	38,56	1,53	42,68	1,71	107,40	110,70
Цветные металлы, из них:	31,9	1,45	39,18	1,66	33,78	2,32	122,81	86,22
Черные металлы	38,6	1,76	55,49	2,35	49,21	2,20	143,75	88,69
Изделия из кожи	30,7	1,40	30,37	1,20	31,10	1,36	98,92	102,41
Хлопок, х/б пряжа и ткань	17,5	0,81	16,31	0,10	15,78	0,70	93,18	96,77
Древесина, изделия из нее	12,7	0,60	14,47	0,26	14,20	0,61	113,94	98,17
Бумага, картон, изделия	16,0	0,72	17,82	0,25	18,79	0,83	111,40	105,43
Столовые приборы	13,3	0,60	14,79	0,4	14,61	0,66	111,20	98,78
Удобрения	6,3	0,27	8,94	0,24	10,88	0,48	141,84	121,76
Пушнина, меховое сырье, мех, изделия	3,6	0,15	4,15	1,22	3,34	0,14	115,41	80,42

Источник: [102]

Таким образом, основную долю в экспорте Китая стабильно занимают машины и оборудование (доля в 2015 г. – 50,22%), изделия из текстиля и трикотажа – (8,37%), химические товары (8,1), мебель (4,27%), продукты питания (2,87%), изделия из черных металлов (2,99%), обувь (2,33%) и пр.

Динамика товарной структуры импорта Китая отражена в таблице 2.7.

Таблица 2.7

Динамика товарной структуры импорта Китая в 2013-2015 гг., млрд. долл. США

Наименование	2013 г.		2014 г.		2015 г.		Темп роста, %	
	Объем	Доля%	Объем	Доля%	Объем	Доля%	2014 / 2013	2015 / 2014
Машины и оборудование	818,32	41,94	830,66	35,92	783,77	46,60	101,51	94,36
Минеральное топливо, нефть, нефтепродукты	314,98	16,4	316,84	16,32	198,81	11,90	100,59	62,75
Химические товары	190,45	9,74	186,79	9,69	157,59	9,50	98,08	84,37
Руды, шлаки, зола	148,54	7,69	135,09	7,14	94,49	5,59	90,95	69,94
Цветные металлы, из них:	67,36	3,43	57,87	2,96	53,91	3,21	85,91	93,17

Черные металлы	21,33	1,08	21,17	1,06	18,18	1,19	99,24	85,86
Масличные семена и плоды	42,60	2,20	43,91	2,30	39,69	2,38	103,07	90,39
Бумажная масса, целлюлоза	17,30	0,89	17,41	0,90	18,04	1,07	100,63	103,59
Хлопок, х/б пряжа и ткань	17,23	0,89	12,76	0,64	10,26	0,59	74,03	80,40
Древесина, изделия из нее, древесный уголь	18,76	0,97	22,78	1,17	18,64	1,13	121,43	81,82
Изделия из черных металлов	10,44	0,51	11,79	0,61	10,11	0,59	112,95	85,72
Кожевенное сырье и кожа	8,03	0,41	8,26	0,42	7,50	0,47	102,93	90,79
Бумага и картон, изделия из них	4,37	0,22	4,31	0,21	4,05	0,23	98,53	93,90
Рыба, моллюски, ракообразные	5,99	0,31	6,59	0,33	6,33	0,35	109,88	96,05
Удобрения	3,38	0,17	3,35	0,17	3,93	0,23	99,30	117,16
Шерсть, волос животных, пряжа и ткань	3,67	0,21	3,38	0,17	3,42	0,20	92,10	101,06

Источник: [102]

Основной удельный вес в структуре импорта Китая занимают машины и оборудование (46,6%), минеральное топливо (11,9%), химические товары (9,5%), руды (5,59%), цветные металлы (3,21%) и т.д.

Таким образом, выход Китая на лидирующие позиции в международной торговле в новом веке означал дальнейшее и существенное расширение сферы действия ценовой конкуренции на мировом рынке. Она распространилась не только на трудоемкие товары традиционных отраслей промышленности (текстильную, швейную, обувную). Бытовая и промышленная электроника, потребительские товары длительного пользования, производственное оборудование – все это стало сферой острой ценовой конкуренции.

Отметить также следует, что в настоящее время в географической структуре китайского экспорта заметно возросла роль развивающихся рынков

- стран АСЕАН, Индии, Бразилии. Существенно вырос удельный вес России, однако это обусловлено посткризисным восстановлением, причём экспорт Китая ещё не достиг прежних показателей ни в абсолютном, ни, тем более, в относительном выражении. Немного увеличилась доля ЕС, тогда как удельный вес США и Японии вернулся к прежней тенденции снижения.

Прирост импорта Китая в значительной степени был достигнут за счёт увеличения закупок по позициям «механическое оборудование и техника, компьютеры», «топливо», «электрическое оборудование, теле- и радиоаппаратура», «руды», «оптика, приборы, медицинская техника», «средства наземного транспорта», «медь» и «пластмассы», которые в сумме обеспечили свыше 75% прироста [47].

В географической структуре китайского импорта, в первую очередь, возросла роль стран, поставляющих преимущественно сырьё и полуфабрикаты: стран Персидского залива, африканских государств, Австралии, Индонезии, Индии. Удельный вес стран Восточной Азии, ЕС и США существенно снизился.

Таким образом, по итогам 2013 года Китай впервые обогнал США по объёму внешней торговли, заняв по этому показателю позицию мирового лидера. По данным, опубликованным

Формирование внешнеэкономических отношений Китая сегодня развивается в соответствии с требованиями китайского правительства. Сущность государственного регулирования внешнеэкономических связей заключается в приведении системы внешнеэкономических отношений в состояние, обеспечивающее оптимальную реализацию интересов государства и его граждан. Важным элементом системы государственного регулирования внешнеэкономических связей являются экономические инструменты прямого и непрямого действия, которые определяют воздействие внешнеторговой политики на институт фискальных доходов.

2.2. Роль внешнеторговых платежей в формировании доходов государственного бюджета

После присоединения к ВТО Китай уменьшил таможенный тариф с 15% до 12%, а затем довел его в среднем до 9,3%. При этом Китай добился от США решения о предоставлении ему переходного периода до 2010 г., в течение которого средний размер тарифов на ввозимые промышленные товары и сельскохозяйственную продукцию до 9,3 (табл.2.8).

Таблица 2.8

Средний уровень таможенного тарифа Китая на промышленную продукцию

Год	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Тариф %	16,58	14,32	12,61	11,3	10,2	9,59	9,58	9,57	9,34	9,3

Источник: [32, с. 238].

Снижение таможенных тарифов на промышленную продукцию и уменьшение нетаможенных ограничений является важной стороной либерализации внешней торговли КНР. Этот процесс представляет собой ключевой предмет обсуждения на всех переговорах по вопросу присоединения Китая к ВТО.

Снижение таможенных тарифов на промышленную продукцию государство в некоторых случаях проводит асинхронно. В частности, тарифы на продукцию, в которой заинтересованы в первую очередь США, снижены в большей степени, чем по другим видам продукции. Так, общее снижение 96 тарифов на промышленную продукцию в 2015 г. достигло 9,3%, а для продукции, в которой заинтересованы США – 7,1% [27, с. 66].

По отдельным отраслям экономики государство проводит достаточно гибкое таможенное регулирование импорта. Так, в соответствии с соглашением по размеру разницы между основными и окончательными тарифами на компьютерное, телекоммуникационное оборудование, полупроводники и другие информационные продукты к 2015 г. их тариф был снижен до нуля. В автомобилестроении тариф на импорт собранного

автомобиля снизился на 25% в 2015 г., а тариф на импорт запчастей – на 10%. В лесобумажной промышленности тариф на импорт древесины и бумаги снизился в том же году до уровня 5-5,7% (с 12-25%). В текстильной промышленности тариф на импорт текстиля был снижен с 25,4% (до вступления в ВТО) до 11,7%, а на химическую продукцию, включая химические удобрения, парфюмерию, каучуки и пластмассы, общий уровень тарифов в середине нулевых был снижен с 14,8% до 7% [66, С. 71].

В последние годы процесс снижения тарифов на промышленную продукцию проходил достаточно последовательно, и к 2015 г. Китай выполнил в полном объеме все требования ВТО в этом отношении. В области сельского хозяйства таможенные тарифы были снижены с 22 до 17,5%, при этом на продукцию, в которой в наибольшей степени были заинтересованы США, с 31 до 17,5%. Тариф на всю импортную продукцию в сельском хозяйстве не должен превышать верхний предел, определенный в Соглашении о присоединении к ВТО, в которое включена ст. 951 Налогового законодательства. Верхний предел тарифов на 75% продукции определен ниже 20%, на 94% продукции – ниже 30%. В то же время Соглашение предусматривает большую степень таможенной защиты по некоторым статьям. Самый высокий таможенный тариф допускается для двух статей налога (рисовое масло и масло из горчицы) и достигает до 72%. Тарифы на овес, сахар и частично на табачные и алкогольные изделия сохраняется на уровне 65%.

За прошедшие 15 лет уровень таможенной пошлины снижался китайскими властями несколько раз и достиг уровня, предписанного Соглашением о вступлении Китая в ВТО. В настоящее время государство допускает импорт большинства сельскохозяйственных продуктов в любой район Китая через любые хозяйственные предприятия. После вступления в ВТО китайское руководство больше не выдает субсидии на экспорт в сельском хозяйстве.

Одновременно сейчас оказывает повышена прозрачность внутреннего субсидирования в сельском хозяйстве для устранения искажений в ценообразовании. Китай вступал в ВТО в качестве развивающейся страны и поэтому категории ставок таможенных пошлин различались в отношении развитых и развивающихся стран. Можно выделить следующие категории ставок пошлин Импортного тарифа КНР.

В случае одновременной применимости к товару нескольких ставок (особой преференциальной ставки, ставки в рамках регионального соглашения и ставки РНБ или временной преференциальной ставки) приоритет имеет наиболее низкая из них. При одновременной применимости временной преференциальной ставки и ставки РНБ приоритет имеет временная ставка.

На протяжении длительного времени до вступления в ВТО главным средством регулирования внешнеторговых связей Китая в деле защиты национального рынка являлся не столько таможенный тариф, сколько разного рода нетарифные ограничения. В их число входили директивные и 99 индикативные планы, административные положения, разного рода циркуляры и разнарядки. В соответствии с действующим законодательством, в КНР в отношении ряда товаров продолжает применяться система импортного и экспортного лицензирования, квотирования, иных ограничений. Государство осуществляет контроль в отношении товаров, экспорт или импорт которых ограничен. Контроль ведется в форме выдачи квот, лицензий и иными методами. Контроль в форме выдачи лицензий также проводится в отношении технологий, экспорт либо импорт которых ограничен. Экспорт и импорт товаров, технологий, которые подлежат лицензированию, осуществляется по постановлениям Госсовета посредством выдачи разрешений отделом Госсовета, который ведает внешней торговлей. За государством закреплено право ограничения экспорта или импорта товаров, технологий и услуг. Органами, занимающимися выдачей участникам

внешнеэкономической деятельности лицензий на закупки по импорту и продажи по экспорту ряда товаров, является Управление по делам квотирования и лицензирования Министерства коммерции КНР и подразделения Минкоммерции провинций, автономных районов, городов центрального подчинения. Лицензирующие органы в пределах полномочий занимаются выдачей лицензий на импорт и экспорт определенных товаров.

В случае нарушения статьи 11 данного закона, самовольного экспорта и импорта товаров, торговля которыми подлежит государственному регулированию (квотированию, лицензированию), без соответствующего права, отдел Госсовета, который ведает внешней торговлей, либо другие соответствующие отделы в составе Госсовета, могут наложить штраф минимальным размером 50 тыс. юаней [111, С. 56].

Для снижения торговой нагрузки и удовлетворения потребностей конечных потребителей на основе открытого, прозрачного и справедливого учета интересов предприятий создается система административного управления таможенной пошлиной и распределением квот. Государство имеет право выделять определенные доли квоты для ведения хозяйства государственными торговыми предприятиями. Но вся оперативная часть хозяйствования остается за частными предприятиями.

Государство последовательно после присоединения к ВТО проводит курс на ликвидацию нетарифных барьеров. Правила контроля, оценки и тарифы в сельском хозяйстве определяются нормативами ВТО и воплощаются в жизнь на основе принципов прозрачности и равных возможностей. Санитарный карантин при пересечении границы для всех животных, растений и человека проводится на основе рациональных научных требований. КНР и США, во избежание провоцирования «торговых войн», пришли к соглашению о необходимости переговоров по снятию нетарифных ограничений на импорт табака, картофеля и сливы.

Положительное воздействие отмены квот на экспорт Китая наглядно

показывает текстильная промышленность. Текстильная промышленность всегда была наиболее развитой отраслью легкой промышленности страны и одним из «символов» Китая. Перед началом реформ она давала $\frac{1}{4}$ экспортной продукции страны. В 2015 г. в промышленном экспорте доля легкой промышленности составила более 24% [118, С. 211]. Однако в настоящее время по прогнозам специалистов ее доля в национальном экспорте будет снижаться за счет роста высокотехнологических производств, ориентированных на экспорт.

В результате вступления в ВТО и отмены квот, начиная с 2005 г. удельный вес Китая в мировой торговле текстильными товарами возрос и очень быстро, даже превысил предварительные расчеты, которые прогнозировали его увеличение до 30-40% против 15% в 2000-2001 гг. Всекитайская компания по импорту и экспорту изделий текстильной промышленности, организованная в 1980-е гг. стала в конце XX века ведущей среди 10 специализированных внешнеторговых объединений Китая.

Важным инструментом системы государственного регулирования внешнеторговых связей являются различные стандарты и технические нормы. Китайское правительство активно использует данные методы для ограничения и запрещения ввоза на свою территорию старых и экологически грязных технологий и производств, что позволяет резко сократить загрязненность окружающей среды на территории страны.

Как известно из внешнеторговой практики, соответствие продуктов международного обмена определенным стандартам и техническим требованиям подтверждается посредством сертификата. Государственные органы Китая влияют на потоки экспортно- импортных товаров, устанавливая соответствующие требования к качеству.

К 2014 г. Китай устранил квотирование и лицензирование импорта на более чем 300 наименований. В 2015 г. основная масса нетарифных ограничений (до 4% импортной товарной номенклатуры) была отменена. К

2020 г. Китай взял обязательство отказаться от всех тарифных ограничений, противоречащих нормам ВТО.

После вступления в ВТО заметно вырос товарный импорт, что привело к обострению конкуренции на китайском рынке. Это потребовало принятия ряда мер по защите от недобросовестной конкуренции. В их перечень вошли антидемпинговые меры, введение компенсационных пошлин в ответ на субсидирование экспорта в зарубежных странах-производителях. Впервые нормативный акт, касающийся данной сферы внешней торговли – «Положение КНР об антидемпинге и антисубсидиях» [14], было принято в 1997 г. С вхождением в ВТО законодательство обновилось: в 2001 г. вступили в силу «Положение КНР об антидемпинге», «Положение КНР об антисубсидиях», а также «Положение КНР о протекционистских мерах» [14]. Число инициированных Китаем антидемпинговых расследований невелико, но в последние годы их число неуклонно растет. В 2014-2015 гг. Китай вошел в десятку по количеству открытых антидемпинговых мер [27, С. 49].

Динамика китайского экспорта отличается устойчивостью. Он менее подвержен кризисным явлениям в мировой торговле: в 2014 г. снижение на 16% было значительно ниже, чем в целом по миру (23%). Другая причина - широкий ассортимент вывоза, низкая зависимость от отдельных товарных групп. Высокие среднегодовые темпы роста экспорта в целом (15,7%) достигнуты при скромном и даже негативном воздействии ценового фактора: повышения цен на электронику на мировом рынке в эти годы практически не было, а на традиционные трудоемкие изделия цены даже снизились.

При этом Китай становится одним из самых устойчивых рынков сбыта. И дело не только в превышении темпов роста импорта над темпами роста экспорта. Элиминировав ценовой фактор (и получив физический объем экспорта и импорта), эксперты ВТО обнаружили, что в кризисном для мировой торговли 2015 году Китай даже увеличил импорт на 2,9% при сокращении мирового показателя на 12,8%.

Акцентируя внимание на задаче роста эффективности экономики страны и ее конкурентоспособности, Китай придает большое значение задействованию внешних факторов развития, которые базируются на диверсификации и расширении видов внешнеэкономических связей. Такая бурная внешнеэкономическая активность Китая обусловлена отказом от политики 60-70 годов прошлого века - «опоры на собственные силы», и перестройкой к открытой внешнеэкономической политике, что являлось необходимым условием для широкомасштабного импорта технологий и техники, привлечения финансовых ресурсов, так и потребностью увеличивать прирост экспортной базы для обеспечения импортных закупок и увеличения валютных ресурсов. Поэтому китайская торговая политика представляет особый интерес для мировой экономики.

Наибольший вклад в увеличение экспорта Китая в последнее время внесли позиции «электрическое оборудование, теле- и радиоаппаратура», «механическое оборудование и техника, компьютеры», в сумме обеспечившие более 40% прироста. Существенный общий прирост дали позиции «чёрные металлы», «оптика, приборы, медицинская техника», «одежда трикотажная», «суда», «мебель, осветительная техника», «средства наземного транспорта», «пластмассы».

Внешнеторговые платежи в формировании доходов государственного бюджета Китая становятся все более важным предметом современных исследований. По ним можно судить и о процессах в хозяйственной жизни страны, и о конъюнктуре отдельных товарных рынков, и о состоянии экономики в странах-партнерах. Не будет преувеличением сказать, что спрос и предложение, предъявляемые этой страной, уже во многом определяют не только состояние мирового хозяйства, движение биржевых индексов и цен, но и вызывают серьезные изменения в международной политике. «Китайский фактор» без особых натяжек можно отнести к структурообразующим элементам глобализации, что вполне закономерно, если учесть

экономическую массу Китая, «умноженную» на скорость ее роста.

Возможно, в ближайшем будущем Китай станет ведущей торговой державой мира: темпы роста ее экспорта в минувшем году в полтора раза превысили показатель США, а импорт рос почти вдвое быстрее. При этом Китай уже вплотную придвинулась к странам всего Евросоюза по объему «внешнего» экспорта.

Говоря о налоговой системе Китая, отметим, что Госсовет республики устанавливает правила, в соответствии с которыми налоговые доходы распределяются на три группы – централизованные налоговые доходы (доходы Центрального правительства), местные налоговые доходы и налоговые доходы, подлежащие распределению между Центральным и местным правительствами (администрациями).

В настоящее время к доходам центра относятся налог на потребление, а также таможенные пошлины и иные налоги и сборы, собираемые при экспортно-импортных операциях.

Китай относится к группе стран с относительно низким уровнем налогового бремени. Так, на протяжении последних 15 лет уровень налогового бремени (оцененный как отношение общей суммы налогов, поступивших в бюджетную систему, к ВВП) не превышал 15% [116, с. 30].

Основную роль в формировании доходов бюджетной системы страны играют косвенные налоги. На долю НДС, по итогам 2015 г., приходилось 31% всех налоговых доходов. Отметим, что для экспортеров, применяющих нулевую ставку, сохраняется право выставить к зачету "входящий налог". При этом сумма выставляемого к зачету "входящего" налога рассчитывается в зависимости от видов деятельности, видов экспортируемых товаров и иных обстоятельств по ставкам 5, 6, 9, 11, 13 или 17%.

Общая доля таможенных платежей в структуре бюджетных доходов бюджета КНР демонстрирует, что внешнеэкономические поступления играют не столь высокую роль. По данным 2015 года доля таможенных платежей

составила всего 2,5 % (рис. 2.6).

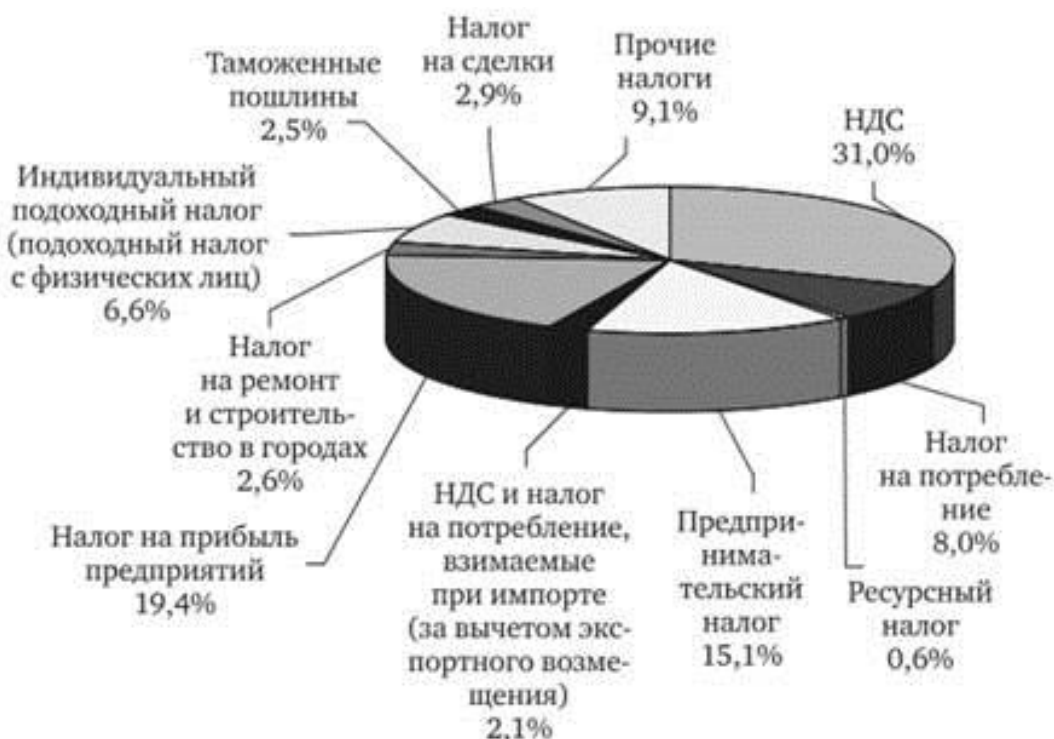


Рис. 2.6. Структура налоговых доходов КНР по итогам 2015 г.

Источник: [69].

Динамика внешнеторговых платежей в доходах бюджета Китая за 2013-2015 гг. представлена в таблице 2.9.

Таблица 2.9

Динамика внешнеторговых платежей в доходах бюджета Китая за 2013-2015 гг., млрд. долл. США

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Темп роста	
				2014 / 2013	2015 / 2014
Доходы бюджета	2426,0	2605,3	2824,1	107,4	108,4
Налоговые поступления	1452,5	1501,9	1665,2	103,4	110,9
Внешнеторговые платежи	111,6	119,8	129,9	107,4	108,4
Прочие поступления	861,9	983,5	1029,0	114,1	104,6

Источник: [102]

Данные таблицы свидетельствуют о стабильном приросте внешнеторговых платежей в доходах бюджета Китая за 2013-2015 гг.

Пополнение доходной части федерального бюджета является одной из

основных задач таможенных

Таким образом, главной особенностью китайской налоговой системы, а именно, роли доходов от внешнеторговой деятельности, в настоящее время является относительно невысокий процент налоговых поступлений от импортных таможенных пошлин.

2.3. Льготы по уплате таможенных платежей и их роль в стимулировании развития экономики

Как известно, при установлении в Китае таможенных пошлин применяются два вида ставок: общие и льготные. В отношении ввозимых товаров, происходящих из стран или районов, не имеющих с Китаем соглашений о взаимном благоприятствовании, таможенные пошлины взимаются по общим ставкам. Если подобное соглашение существует, применяются льготные ставки. В отдельных случаях, с санкции Комитета Государственного совета КНР по таможенному обложению, льготные ставки таможенных пошлин могут применяться и в отношении товаров, происходящих из стран, в отношениях с которыми не применяется режим наиболее благоприятствуемой нации.

В случае если в каком-либо государстве или районе по отношению ввозимых на его территорию товаров из Китая взимаются таможенные пошлины дискриминационного характера или применяются другие ограничения, вступает в силу принцип взаимности: в отношении товаров из таких стран или районов, ввозимых на таможенную территорию Китая, устанавливаются ответные меры — специальные таможенные пошлины. Номенклатура облагаемых такими пошлинами товаров, ставки и период их применения определяются Комиссией Государственного совета КНР по таможенному обложению.

Ставки таможенных пошлин утверждает Государственный совет КНР. На него же возложена обязанность по опубликованию соответствующих

изменений.

В последнее время общий уровень таможенного обложения в Китае имеет тенденцию к понижению. В течение 2014 г. он был снижен с 33 до 21 %, с 1 апреля 2015 г. – до 15 %, что призвано рационализировать импорт, удовлетворить внутренний спрос, сбить контрабанду, оживить конкуренцию на внутреннем рынке и открыть новые возможности для экспорта.

Эта тенденция затрагивает и предметы роскоши. Например, в соответствии с п. 1 Уведомления Государственного совета КНР от 22 декабря 1993 г. «Об урегулировании ставок таможенной пошлины на ввоз легковых автомобилей и политики уменьшения и освобождений от налогов» [25] ставка таможенной пошлины по ввозимым легковым автомобилям (включая джипы) с объемом бензинового двигателя в 3 и менее литров и с объемом дизельного двигателя в 2,5 и менее литров снижена со 180 до 110 %, а с объемом двигателей, превышающих указанные объемы, – с 220 до 150 %.

В Китае от обложения таможенными пошлинами после проверки таможенными органами правомерности применения льгот, могут быть освобождены следующие товары:

- одной марки, сумма таможенной пошлины по которым не достигает десяти юаней;
- в виде рекламных экземпляров и образцов, не имеющих коммерческой ценности;
- направленные безвозмездно в дар иностранными правительствами и международными организациями;
- топливо, необходимое для транспорта, пересекающего границу, сырье и принадлежности для питания в пути.

По заявлению, поданному в таможенные органы отправителями товаров или их представителями, после рассмотрения вопроса от уплаты импортной таможенной пошлины могут быть освобождены вывезенные с таможенной территории Китая, но впоследствии возвращенные товары. В

этом случае ранее уплаченная экспортная таможенная пошлина возврату не подлежит. Аналогичное правило действует и в отношении вывозных пошлин в случае несостоявшегося импорта товаров, но в этом случае возврату не подлежит импортная таможенная пошлина.

От таможенных пошлин могут быть освобождены (или снижены их ставки) также грузы, пропускаемые через границу в специальных экономических зонах и других отдельно установленных районах, пропускаемые через границу грузы совместных предприятий с китайским и иностранным капиталом, а также предприятий иностранного капитала. Основания и порядок установленного снижения либо освобождения от таможенной пошлины разрабатываются Государственным советом КНР.

В настоящее время практически все ввозимые в Китай материалы облагаются таможенными пошлинами. По товарам, необходимым для строительства представительств, рынков, столовых и других подобных объектов, освобождения от таможенных пошлин, в соответствии с п. 2 Уведомления Государственного совета КНР от 23 апреля 1995 г. «По вопросам взимания налогов с материалов, ввозимых для строительства недвижимости» [26], были отменены еще с 1 мая 1995 г.

При ввозе на таможенную территорию Китая оборудования в счет инвестиций в объекты производства, поощряемого государством, вопросы предоставления льгот регламентируются Уведомлением Государственного совета КНР от 29 декабря 1997 г. «О регулировании политики взимания налогов при импорте оборудования» [23], которым, в частности, определены рамки освобождения от налогов, управление процессом освобождения и перенос сроков предоставления льгот. В этом же уведомлении перечислены три основных документа, представляемых в таможенные органы для получения права на освобождение от уплаты таможенной пошлины, а именно:

— одобренное уполномоченным органом заявление на осуществление

капиталовложений;

- свидетельство об учреждении предприятия;
- удостоверение на право проведения хозяйственных операций.

Другой разновидностью льгот является уменьшение ставок таможенных пошлин. По общему правилу таможенные органы Китая вправе уменьшить сумму подлежащей уплате таможенной пошлины в случаях, когда:

- во время перевозки по территории иностранного государства или выгрузки понесены потери или нанесен ущерб товару;
- после выгрузки, до таможенного оформления, понесены потери или нанесен ущерб товару;
- во время представления и досмотра товара таможенными органами выявлена потеря коммерческой ценности товара.

С санкции таможенных органов, по заявлению заинтересованного лица, при наличии гарантии или поручительства временно ввозимые или вывозимые и возвращенные в течение шести месяцев образцы товаров, выставочные экземпляры, строительные механизмы, автомобили, суда, совместно используемое монтажное оборудование, инструменты, аппаратура для кино- и видеосъемки, одежда и бутафория театральных трупп, а также другие товары могут быть освобождены от обложения таможенной пошлиной (ст. 30 Правил КНР «Об экспортно-импортной таможенной пошлине») [18].

Для получения права на уменьшение или освобождение от уплаты таможенной пошлины отправители, получатели или их представители должны до ввоза или вывоза товара представить в таможенные органы по месту своего нахождения письменное заявление с указанием оснований. Таможенный орган извещает о заявлении Главное таможенное управление КНР, которое в соответствии с действующими установлениями самостоятельно или по согласованию с Министерством финансов КНР принимает окончательное решение.

По общему правилу ввозимые из-за границы грузы, вещи, на которые снижена таможенная пошлина или которые освобождены от ее уплаты, могут быть использованы только в специально установленных районах, на специально определенных предприятиях либо по особому назначению. При продаже или изменении с санкции таможенного органа назначения товара, освобожденного или в отношении которого уменьшена подлежащая уплате сумма таможенной пошлины, необходимо скалькулировать амортизацию и уплатить таможенную пошлину.

Достижение представленных выше результатов требует от руководства Китая осуществления эффективной политики регулирования взимания таможенных платежей и прилагать соответствующие усилия по их стимулированию. Обратим внимание на некоторые примечательные моменты, касающиеся льгот по уплате таможенных платежей.

В Китае действует Добровольное ограничение экспорта (ДОЭ) на экспорт текстильных изделий в США, Канаду, 15 стран ЕС, а также Турцию. ДОЭ действует и в отношении некоторых других товаров, в частности ограничивается экспорт в ЕС бытовых керамических изделий, телевизоров, консервов из грибов и т.п. Статья 53 Закона «О внешней торговле» [1] указывает, что государство использует такие меры поощрения торговли, как кредитование экспорта, страхование экспортных кредитов, систему возврата налогов при экспорте товаров и др. Гарантирование экспортных кредитов – выдача гарантии государством, коммерческими банками по обязательствам клиентов перед зарубежными партнерами. Основная их цель – страхование покупателя от убытков, вызванных нарушением продавцом своих обязательств. Государство также может выступить гарантом по возврату кредитов, получаемых отечественными организациями от иностранных кредиторов. Так, в отношении кредитования внешней торговли основную роль играют Банк Китая и созданный в 1994 г. Экспортно-импортный банк (Эксимбанк) Китая. Главной функцией этих банков стало кредитование

внешнеторговых операций, прежде всего высокотехнологичного промышленного экспорта. Одним из важных направлений деятельности банка является финансирование проектов с участием китайских компаний, а также предоставление гарантий китайских компаний, действующих за рубежом. Например, в конце 2008 г. Эксимбанк подписал с компанией «Geely» стратегическое соглашение на 100 млрд. юаней (1,46 млрд. долл.) для целей продвижения китайских автомобилей на внешний рынок.

Важную роль в государственной поддержке экспортеров в последнее время играет система возврата налогов при экспорте товаров. Эта политика осуществляется с 1985 года. За годы реформы она претерпела ряд изменений. Так, в конце 2013 г. Госсовет КНР принял новую редакцию «Решения о реформе действующей системы возврата налога при экспорте товаров», на основе которого был сформирован двухуровневый механизм (центральный и местный) возврата налога при экспорте, установлены разные ставки в зависимости от товарной группы. С 2015 г. правительство КНР поэтапно снижает или отменяет ставки возврата налога при экспорте на ряд «энергозатратных, загрязняющих и ресурсозатратных» товаров, одновременно увеличивая ставки на отдельные виды технологического оборудования и техники, IT-индустрии, биотехнологий.

Масштабные корректировки возмещения экспортного НДС произошли в последние 2 года – прекратилось его возмещение по экспорту всех видов сырьевых ресурсов, кроме металлов. Цель этих действий направлена на поощрение производства товаров для внутреннего потребления, а также на концентрацию на экспорте товаров с более высокой добавленной стоимостью.

В результате мирового кризиса, товарный экспорт Китая снизился. Государство, стремясь поддержать своих экспортеров, повысить их конкурентоспособность, вновь решило увеличить ставки возврата налога при экспорте. Это коснулось 3486 наименований товаров (как

высокотехнологических, так и традиционных трудоемких). Это составило около четверти общего числа товаров, облагаемых таможенными пошлинами в Китае.

Выводы по второй главе.

Формирование современных внешнеэкономических отношений Китая развивается планомерно. В соответствии с Законом о внешней торговле, регулированием внешней торговли занимается Отдел внешней торговли Госсовета КНР.

Важным элементом системы государственного регулирования внешнеэкономических связей выступают экономические инструменты прямого и непрямого действия. К инструментам прямого действия можно отнести целевые государственные затраты, непосредственный контроль государства за внешнеэкономическими процессами, законодательное регулирование и т.д.

Отмечается, что снижение таможенных тарифов на промышленную продукцию государство в некоторых случаях проводит асинхронно. По отдельным отраслям экономики правительство проводит гибкое таможенное регулирование. Это в первую очередь касается импорта.

На протяжении длительного времени до вступления в ВТО главным средством регулирования внешнеторговых связей Китая в национальном аспекте были нетарифные ограничения. В соответствии с действующим законодательством в КНР в отношении ряда товаров продолжает применяться система импортного и экспортного лицензирования, квотирования, иных ограничений. Сегодня положительное воздействие отмены квот на экспорт наглядно демонстрирует текстильная промышленность. Так, в 2015 г. в промышленном экспорте доля легкой промышленности превысила 24%.

К 2014 г. Китай устранил квотирование и лицензирование импорта на более чем 300 наименований. В 2015 г. основная масса нетарифных ограничений была отменена. По прогнозам к 2020 г. Пекин планирует

отказаться от всех тарифных ограничений, противоречащих нормам ВТО.

Внешнеторговые платежи в формировании доходов государственного бюджета Китая становятся все более важным предметом современных исследований. Они позволяют судить о процессах в экономике внутри страны и за ее пределами, например, в странах-партнерах.

Общая доля таможенных платежей в структуре бюджетных доходов бюджета КНР показывает, что внешнеэкономические поступления играют невысокую роль. По данным 2015 года доля таможенных платежей составила всего 2,5 %. В последнее время общий уровень таможенного обложения в Китае снижается. В к концу 2015 г. он был снижен до 15 %, что способствовало рационализации импорт, удовлетворению внутреннего спроса, оживлению конкуренции на внутреннем рынке и открытию новых возможностей для экспортной деятельности.

В настоящее время практически все ввозимые в Китай материалы облагаются таможенными пошлинами. Однако от таможенных пошлин могут быть освобождены (или снижены их ставки) грузы, пропускаемые через границу в специальных экономических зонах. Для получения права на уменьшение или освобождение от уплаты таможенной пошлины отправители, получатели или их представители до ввоза или вывоза товара представляют в таможенные органы по месту своего нахождения письменное заявление с указанием оснований.

Пополнение доходной части федерального бюджета является одной из основных задач таможни КНР. Из представленной таблицы видно, что за период при сравнении данных о поступлении средств от внешнеторговых операций наблюдается положительная динамика. Рост НДС составил 7,5%, таможенных сборов (акциз, НДС) - 4%, возврат НДС при экспорте - 9,1%, таможенные пошлины - 9,7%. Общий вклад таможенных платежей в бюджет государства составляет более 4%.

Таким образом, главной особенностью китайской налоговой системы, а

именно, роли доходов от внешнеторговой деятельности, в настоящее время выступает невысокий процент налоговых поступлений от таможенных платежей.

ГЛАВА 3. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЙ ПОЛИТИКИ КИТАЯ

3.1. Совершенствование администрирования таможенных платежей Китая

Деятельность таможенных органов КНР по обеспечению процесса формирования таможенных доходов характеризуется сегодня следующими предпосылками и тенденциями:

- расширение товарной номенклатуры ввозимых и вывозимых товаров;
- увеличение количества участников внешнеэкономической деятельности;
- увеличение как в количественном, так и в стоимостном измерении объемов внешней торговли;
- переход на уплату таможенных платежей по кодам бюджетной классификации на счет национального казначейства страны;
- совершенствование системы подачи электронного декларирования и автоматической обработки сведений, содержащихся в декларациях на товары;
- усложнение администрирования таможенных платежей в связи с развитием различных форм взаимодействия на территории АТЭС;
- внедрение международного опыта управления организациями и учреждениями по критерию качества результатов труда и механизма адаптации таможенной деятельности к требованиям международных стандартов ИСО серии 9000 и принципам TQM (тотального менеджмента качества).

Развитие администрирования таможенных платежей КНР основано на совершенствовании организации взимания таможенных платежей и формирования таможенных доходов. Организация взимания таможенных платежей и контроля за их перечислением в национальный бюджет характеризуется постоянным изменением в связи с изменением внешних обстоятельств. В настоящее время организация взимания таможенных и иных

платежей и формирование таможенных доходов предполагает наличие ряда участников отношений, возникающих в процессе движения денежных средств от плательщика на счет национального казначейства Китая и вовлеченных в механизм взаимодействия в связи с расширением торгово-экономических связей с другими странами.

Как и в России, в процессе перечисления денежных средств в национальный бюджет КНР, таможенные органы не участвуют в связи с переходом на уплату по кодам бюджетной классификации на счет национального казначейства страны и электронным декларированием. Очевидно, что повышение результативности деятельности таможенных органов Поднебесной по администрированию таможенных платежей не может быть обеспечено корректировкой каких-либо отдельных элементов.

Сегодня есть объективная необходимость в изменении философии и целеполагания в администрировании таможенных платежей КНР, освоении новых принципов деятельности таможенных органов по администрированию таможенных платежей, создании результативной методики организации взимания таможенных платежей и формирования таможенных доходов с учетом критериев качества результатов труда. Целью такой концепции является определение наиболее результативной методики организации взимания таможенных платежей и формирования таможенных доходов для реализации задач в области таможенного дела в соответствии с международными стандартами и законодательством Китая.

Достижение вышеуказанной цели в настоящее время обеспечивается путем решения следующих задач:

- повышения качества таможенного регулирования, способствующего созданию условий для привлечения доходов в национальный бюджет, ускорению товарооборота;

- совершенствования администрирования таможенных платежей, в т.ч. осуществления таможенных процедур в соответствии с международными

стандартами, основанными на последних достижениях в области информационных и управленческих технологий;

- укрепления взаимодействия с зарубежными и международными таможенными органами и другими органами исполнительной власти и коммерческими организациями.

Реализация указанных выше задач предполагает обеспечение на всей территории КНР стабильного правового режима для внешней торговли, основанного на следующих принципах [119, С. 121]:

- переход от контроля таможенных платежей к контролю информационных полей;

- стандартизация, совершенствование таможенного законодательства, разработка норм, правил и процедур с учетом международных стандартов;

- прозрачность и предсказуемость;

- ориентация на потребителя;

- сотрудничество и партнерство;

- сбалансированность в части соотношения между таможенным контролем в области обеспечения безопасности и мерами, содействующими развитию торговли.

Кроме того, данная концепция обусловлена принципами, на которых основано Соглашение о зачислении и распределении ввозных таможенных пошлин. При разработке подобного Соглашения встает вопрос о том, что в нем должен быть предусмотрен некий механизм контроля за полнотой распределения уплаченных сумм и в том числе процентов и пеней, подлежащих отражению, а также указания в декларациях на товары любых сведений об уплате таможенных платежей, которые происходят после выпуска этих товаров.

Контроль уплаты таможенных платежей КНР сегодня основан в первую очередь на контроле фактического движения денег по соответствующим счетам, на базе учетных данных министерств финансов, поэтому Соглашение

устанавливает определенные критерии, порядок отражения в учете казначейств всех операций по зачислению и распределению ввозных пошлин. С другой стороны, все три таможенные службы прекрасно понимают, что необходимыми является также обобщение, сбор и анализ не только информации о финансовом потоке, но и информационного потока таможни, т.е. сколько товаров ввезено, сколько по ним начислено пошлин и сколько фактически уплачено. И вот эту сумму уплаченных платежей можно сравнивать с фактическим движением по счетам для контроля их соответствия. А так как в КНР, как и в РФ, ввозные таможенные пошлины распределяются не только сами по себе, но и пени и проценты по ним, и не только пошлины, уплаченные до выпуска товаров, но и уплаченные после выпуска товаров, то, соответственно, каждая из таможенных служб встает перед необходимостью обладать единой центральной базой данных обо всех уплаченных таможенных платежах.

В качестве основы деятельности таможенных органов КНР по администрированию таможенных платежей предполагается использовать новый принцип - принцип перехода от контроля таможенных платежей к контролю информационных полей.

За последнее время в качестве наиболее важных изменений администрирования таможенных платежей можно назвать следующее [117, С. 46]:

– Обеспечено сокращение до 5 банковских дней сроков подготовки и выдачи лицензий на импорт товаров в КНР и экспорт товаров из КНР, в отношении которых применяются меры нетарифного регулирования, установленные Договором о Евразийском экономическом союзе от 29.05.2014 [113, С. 91].

– Обеспечен выпуск товаров в течение 5 рабочих часов с момента регистрации таможенной декларации при отсутствии в отношении соответствующей поставки рисков нарушения таможенного

законодательства.

– Установлен Алгоритм автоматического выпуска декларации на товары, поданной в форме электронного документа, в соответствии с таможенной процедурой экспорта.

– Обеспечена автоматизация принятия решения о выпуске товаров, в отношении которых применяется технология автоматического выпуска товаров и в автоматизированном режиме не выявлено признаков риска.

– Отменена обязанность декларанта предоставлять в налоговые органы на бумажном носителе информацию о таможенном декларировании, в том числе об уплаченных суммах таможенных платежей при ввозе товаров и о фактическом вывозе товаров.

– Сокращены до 15 дней сроки подготовки и выдачи документов, необходимых для перемещения товаров через таможенную границу, а также для совершения таможенных операций в отношении товаров и транспортных средств, подлежащих экспортному контролю, в том числе продукции военного назначения

– Созданы правовые основания для перехода к использованию в целях ветеринарного контроля ветеринарных сопроводительных документов в виде электронных документов.

– Внедрены механизмы удаленной уплаты таможенных платежей во всех таможенных органах.

– Утвержден План по улучшению транспортной ситуации в морских портах, направленный на повышение эффективности работы морских портов.

– Созданы более благоприятные и стабильные условия деятельности таможенных представителей, обеспечены условия для добросовестной конкуренции юридических лиц, осуществляющих деятельность в области таможенного дела.

– Установлены и опубликованы предельные сроки проверок товаров, проводимых государственными контрольными органами в случаях выявления

рисков нарушения законодательства Российской Федерации.

– Обеспечено использование ценовой информации, основанной на экономическом анализе, при установлении индикаторов ценовых профилей риска.

– Сокращен срок подготовки и выдачи документов, необходимых для перемещения товаров через таможенную границу, подлежащих санитарно-эпидемиологическому, ветеринарному и карантинному фитосанитарному контролю, до 15 дней.

– Созданы правовые и технические условия уплаты таможенных платежей электронными способами платежа в соответствии с законодательством КНР.

– Сокращены сроки перемещения товаров через международные автомобильные пункты пропуска через государственную границу КНР за счет использования предварительной информации таможенными органами в пунктах пропуска.

– Утверждены инструкции действий должностных лиц при таможенных процедурах и контрольные показатели эффективности.

Хочется отметить, что совершенствование администрирования таможенных платежей Китая во многом перекликается с происходящими изменениями в других странах, например, Российской Федерации. Это свидетельствует о том, что государства находят в рамках действующих соглашений, опираясь на национальное законодательство, общие точки развития внешнеэкономических связей. Безусловно, это только лишь улучшает обстановку в системе декларирования товаров и взимания соответствующих таможенных платежей. Более того, страна, а в данном случае, Китай, становится привлекательнее для осуществления внешнеэкономической деятельности разными физическими и юридическими лицами.

Итак, в настоящее время формируется достаточно новый подход к

администрированию таможенных платежей в КНР, который предполагает обеспечение его высокой результативности при внешней простоте и быстроте оформления товаров и транспортных средств, перемещаемых физическими и юридическими лицами, а с другой стороны, данный подход поможет решить проблемы, связанные с недополучением национальным бюджетом денежных средств из-за нарушения сроков уплаты таможенных платежей, занижения таможенной стоимости товаров и их недостоверного декларирования участниками внешнеторговой деятельности.

3.2. Проблемы гармонизации таможенных платежей, взимаемых при осуществлении внешнеэкономической деятельности в Китае

Проблемы гармонизации таможенных платежей, взимаемых при осуществлении внешнеэкономической деятельности в Китае, являются актуальными и охватывают не только аспект самих платежей, но и ряд вопросов, которые косвенно оказывают влияние на их взимание.

Таможенные органы КНР постоянно занимаются разработкой мер по упрощению процедур торговли, в частности, на максимальное упрощение и унификацию таможенных процедур. Одной из целей является ускорение перевозки товаров через границы, а также повышение прозрачности и предсказуемость торговли и хозяйственных операций. В целом можно сказать, что государственной стороной акцентируется внимание на следующих ключевых элементах, облегчающих торговлю и применение таможенных процедур, включая взимание таможенных платежей [121, С. 301]:

- транспарентность, прозрачность и открытость;
- стабильность действия правил;
- защита прав и законных интересов участников ВЭД;
- ускорение таможенных формальностей;
- сокращение требований к документации;
- упрощенные процедуры транзита;
- таможенное сотрудничество.

Сразу отметим, что гармонизировать таможенные платежи, взимаемые при осуществлении внешнеэкономической деятельности в Китае, невозможно без изменения вышеуказанных пунктов. Представим краткую характеристику каждого из них.

1. Транспарентность, прозрачность и открытость. Данные меры включают в себя:

- публикация законов и других актов, регулирующих процедуры импорта, экспорта и транзита, включая информацию о пунктах пропуска, ставках пошлин и сборов, правил классификации и т.д.;

- доступность информации в Интернете о процедурах импорта, экспорта и транзита, включая рекомендации по практическим шагам для импорта, экспорта и транзита товаров;

- создание информационных центров для предоставления необходимых сведений участникам ВЭД;

- предоставление информации о новых законах и иных нормативных актов до вступления их в силу с возможностью заинтересованных лиц дать свои комментарии;

- проведение регулярных консультаций между органами, действующими на границе, и заинтересованными лицам.

2. Стабильность действия правил: предоставление предварительных решений, которые должны быть действительны в течение разумного периода времени после выдачи, если законы, факты или обстоятельства не изменились.

3. Защита прав и законных интересов участников ВЭД: меры включают право на обжалование любого административного решения в вышестоящий орган или суд; право на проведение повторного испытания товара; уведомление о задержании товара и, на что особенно важно обратить внимание, принцип соразмерности наказания тяжести совершенного правонарушения.

4. Совершенствование процедур ускорения таможенных формальностей, которые включают предварительную подачу документов в электронном виде, применение системы управления рисками при проведении таможенного контроля; пост-аудит; ускоренный выпуск скоропортящихся грузов и грузов, перевозимых авиатранспортом; сотрудничество ведомств на границе и т.д.

5. Сокращение требований к документации в связи с импортом, экспортом и транзитом: признание электронных копий; использование международных стандартов требований к документации; однократность представления сведений в электронном виде в рамках «единого окна».

6. Снижение издержек торговли: отказ от предотгрузочной инспекции, добровольность в выборе таможенного декларанта.

7. Создание отдельной инфраструктуры для транзитных перевозок, запрет на транзитные сборы и иные ограничения транзита, предварительную обработку информации, применение генеральных финансовых гарантий, ограничение на применение таможенного конвоя только крайними обстоятельствами.

8. Таможенное сотрудничество в части обмена информацией, взаимных запросов и предоставления информации с целью верификации предоставленных документов и сведений.

Главной целью упрощения процедур торговли в КНР, естественно, является их гармонизация с таможенными платежами, взимаемыми при осуществлении внешнеэкономической деятельности, и оно направлено сегодня на ограничение размера пошлин и сборов до приблизительного уровня затрат на оказываемые услуги. Правительство КНР постоянно публикует информация по таможенным платежам и периодически пересматривать сборы и пошлины. Главным моментом выступает то, что до опубликования соответствующих изменений таможенные органы не требуют уплаты пересмотренных тарифов.

Правительство КНР в последние годы включает ряд мер регулирования наложения штрафных санкций. Цель таких мер заключается в том, чтобы применять штрафные санкции только к лицам, ответственным за нарушение законодательства и нормативно-правовых требований, а также чтобы избежать конфликта интересов при расчете и взимании штрафов и пошлин. Налагаемые штрафы обязательно соизмеряются нарушениям, принимаются во внимание смягчающие обстоятельства, предъявляются в письменной форме и применяются в течение фиксированного и четко установленного срока после нарушения.

Правительство КНР и, в частности, Отдел по внешней торговле Госсовета, подробно занимается процедурами, которые таможенные органы обязаны применять в области выпуска и таможенной очистки импортируемых, экспортируемых или транзитных грузов. На практике сейчас обеспечивается использование передового опыта в сфере таможенных и пограничных процедур, опорой служат рекомендации Всемирной таможенной организации, очерченные в пересмотренной Киотской конвенции.

Так, Отдел по внешней торговле Госсовета уделяет внимание следующим аспектам:

- предварительная обработка документации: согласно новым положениям ТК КНР, таможенные органы должны применять процедуры обработки электронных документов и осуществлять прочие специальные процедуры до прибытия импортируемых товаров, чтобы ускорить их выпуск по прибытии;

- электронная оплата: таможенные органы обеспечивают субъектам ВЭД возможность электронной оплаты тарифов, пошлин и других таможенных сборов. Происходит разделение функции выпуска товаров и окончательного расчета таможенных пошлин и т.д. Таможенные органы должны применять процедуры, позволяющие выпускать импортируемые или

экспортируемые товары до окончательного расчета таможенных сборов и пошлин, если выполняются все прочие нормативно-правовые требования. В таких случаях могут потребоваться гарантии в форме поручительства или иного платежного средства, при этом размер такой гарантии не должен превышать суммы, которая будет взиматься, и гарантия должна быть незамедлительно возвращена, когда она больше не требуется;

- управление рисками: таможенные органы должны применять эффективную систему управления рисками, благодаря которой основной объем таможенного контроля будет направлен на перевозки с наибольшим риском, в то время как грузы наименьшего уровня риска будут выпускаться быстрее. как и в России, допускается использовать выборочный таможенный контроль любых грузов, но с применением наиболее эффективных методов таможенных процедур, основанных на управлении рисками;

- проверка после таможенного оформления: таможенные органы используют систему проверок после таможенного оформления, в соответствии с которой субъекты ВЭД обязаны предъявлять таможенным органам документы, доказывающие соблюдение правил таможенного контроля и позволяющие проверить соблюдение других нормативно-правовых требований;

- уполномоченные экономические операторы: таможенные органы обеспечивают дополнительные меры по упрощению процедур торговли для экономических операторов, которые соответствуют заданным критериям;

- ускоренные перевозки: таможенные органы принимают или сохраняют процедуры ускоренного выпуска тех товаров, которые перевозятся через границу по воздушным транспортом.

Особенно остро данная проблема стоит сегодня перед операторами, отвечающими за экспресс-доставку, многие из которых предоставляют услуги перевозки грузов авиатранспортом и работают благодаря гарантии своевременной доставки. Сейчас в цепочках поставок и создания стоимости

благодаря своевременной доставке у субъектов ВЭД появляется возможность повышать свою конкурентоспособность и сокращать расходы на хозяйственную деятельность, например, связанные с уплатой таможенных пошлин.

Скоропортящиеся грузы: таможенные органы предусматривают возможность максимально быстрого выпуска скоропортящихся грузов в штатных условиях, отдавая им надлежащий приоритет при составлении графика досмотров и обеспечивая надлежащие условия хранения перед выпуском, в том числе выпуск в месте хранения при наличии такой возможности и запроса субъектов ВЭД.

Гармонизация таможенных платежей предусматривает также создание условий и разработку требований, направленных на развитие сотрудничества таможенных органов внутри КНР и за пределами страны. В широком контексте предполагается создание схемы сотрудничества, согласно которой таможенные органы обязаны обмениваться информацией, необходимой для эффективной координации таможенного контроля с учетом требований к взиманию таможенных платежей.

Стоит отметить, что таможенные органы КНР неоднократно пытались создавать и улучшать механизмы контроля за декларируемой стоимостью. Только за последние 3 года принят ряд документов, ликвидирующих пробелы в действующем законодательстве. Представители таможенных органов Поднебесной получили право определять величину пошлины не только как процент от задекларированной стоимости, но и как фиксированную сумму за каждую единицу веса, объема или площади импортируемого товара. Следующим шагом служит создание механизма контроля по каждому случаю ввоза в страну товаров, чья декларируемая стоимость заметно отличается от установленной Таможенной службой КНР временно-условной оценки, определяемой на основе мировых цен.

Как известно, приказы и постановления всегда отстают от реальных

проблем, и поэтому без каких-либо кардинальных изменений в области определения и контроля таможенной стоимости обойтись нельзя.

Итак, очевидно, что таможенное законодательство КНР предусматривает, что таможенные органы принимают решения по вопросам упрощения, облегчения процедур таможенного оформления товаров. Главное внимание сосредотачивается на совершенствовании набора процедур ускорения таможенных формальностей. В частности, они включают предварительную подачу документов в электронном виде, применение системы управления рисками при проведении таможенного контроля; ускоренный выпуск скоропортящихся грузов и грузов, перевозимых авиатранспортом; сотрудничество ведомств на границе, проведение совместного контроля.

Важный пункт – это разделение выпуска товара и уплаты таможенных платежей и использование финансовых гарантий для обеспечения быстрого выпуска. Таможенное законодательство КНР предусматривает, что уплата таможенных платежей является условием выпуска товара.

3.3. Перспективные направления развития таможенно-тарифной политики Китая

Главным документом таможенного законодательства КНР является Таможенный кодекс, принятый парламентом Китая и утвержденный председателем КНР 23.01.1987 г., вступил в силу 01.07.1987 г. Таможенный кодекс включает в себя следующие разделы: 1) общее положение; 2) ввоз и вывоз транспортных средств; 3) ввоз и вывоз багажа, вещей; 4) таможенные пошлины; 5) ответственность за нарушение таможенных правил; б) дополнительные статьи.

Таможенный кодекс призван обеспечить суверенитет, экономические интересы государства, способствовать экономике, торговле, научному развитию, культурному и технологическому обмену. В нем определены функции таможенных органов, ответственность за осуществление надзора и

контроля над всеми ввозимыми на территорию Китая товарами.

Не секрет, что в процессе строительства системы внешнеторгового регулирования у Китая уже накоплен богатый опыт, и этот опыт заслуживает тщательного анализа. Рассматривая механизмы таможенно-тарифного регулирования ВЭД КНР, необходимо учитывать, что механизм регулирования должен вписаться в международную торговую систему. Страна, которая не считается с действующими в мировом хозяйстве нормами и правилами, обречена на постоянные торговые конфликты и будет оставаться на периферии международного разделения труда.

С целью развития таможенно-тарифного регулирования в КНР является повышения эффективности действия ставок импортных таможенных пошлин. Сегодня китайские таможенники активно разрабатывают предложения о применении специфических и комбинированных ставок ввозных таможенных пошлин [107, С. 202].

Специфические и комбинированные ставки ввозных таможенных пошлин применяются в отношении значительного количества продовольственных товаров, алкогольных напитков, табачных изделий, одежды, обуви, телевизионной и видеотехники, легковых автомобилей, мебели.

Применение данных видов ставок ввозных таможенных пошлин позволяет, во-первых, в значительной степени минимизировать потери по уплате таможенных платежей в случаях декларирования товаров с использованием умышленно искаженных данных по таможенной стоимости, а во-вторых, в определенной степени препятствовать ввозу товаров низкого качества.

Необходимо, чтобы дальнейшая работа в этой области проводилась по следующим двум основным направлениям:

– первое - подготовка предложений по дальнейшему расширению номенклатуры товаров, облагаемых комбинированными и специфическими

ставками ввозных таможенных пошлин;

– второе - разработка предложений по оптимизации существующих комбинированных и специфических ставок ввозных таможенных пошлин, в том числе и с целью обеспечения максимально возможного фискального и протекционистского эффекта таможенного тарифа в отношении отдельных товаров.

Помимо протекционистской функции таможенного тарифа, важное значение имеет его регулятивная функция, заключающаяся в создании благоприятных условий для ввоза на территорию КНР отсутствующих полностью или частично на внутреннем рынке сырья, комплектующих элементов, оборудования и других товаров, необходимых для организации успешного функционирования производства. Участвуя в разработке предложений по уровню ставок ввозных таможенных пошлин на товары, необходимые для успешного функционирования и дальнейшего развития китайской промышленности, Китайские таможенные органы, в частности, исходит из следующих соображений:

- предполагается, что ставки ввозных таможенных пошлин на большинство готовых изделий должны быть не выше ставок на сырье или комплектующие элементы, из которых они изготавливаются;

- необходимость обложения минимальными ставками ввозных таможенных пошлин технологического оборудования и сырьевых материалов, производство которых в КНР отсутствует и в ближайшей и среднесрочной перспективе не планируется или не возможно [93, С. 84].

Надо сказать, что в настоящее время таможенные платежи составляют около одной трети доходной части национального бюджета КНР. Этот показатель свидетельствует о достаточно большой зависимости бюджета от ВЭД, а также о том, что таможенная политика Поднебесной в современных условиях играет крайне важную роль.

Очевидно, что при разработке мер таможенно-тарифного

регулирования в КНР необходим учет всех перечисленных выше факторов.

Другим важным обстоятельством, к сожалению, до сих пор не получившим должной реализации, является необходимость рассмотрения таможенного тарифа как неотъемлемой части налоговой системы КНР. Это означает, что необходимо рассматривать таможенные платежи в тесной взаимосвязи с внутренними налогами, обеспечивая оптимизацию и структуры налогов в целом.

В настоящее время все чаще имеют место попытки китайских производителей решать проблемы, обусловленные неадекватностью внутренних налогов. Однако такой подход не обеспечивает, как правило, решение проблем производителей, одновременно нарушая механизм и сбалансированность многофункционального инструмента таможенного тарифа за счет чрезмерного, неоправданного усиления протекционистской функции.

Главная проблема заключается в обеспечении сбалансированности и паритетности стоящих задач, часть из которых имеет разнонаправленный характер.

Меры по решению фискальных проблем и защите китайских производителей могут противоречить мерам, направленным на развитие конкуренции и решении социальных задач.

Очевидно, оптимальным можно считать такие ставки таможенных пошлин, которые позволяют достигать максимального эффекта при взаимоувязанном решении вышеуказанных задач. Поэтому задача оптимизации мер тарифного регулирования является в настоящее время для КНР одной из наиболее актуальных, но трудно реализуемых на практике.

Анализ действующих ставок таможенного тарифа КНР (о чем было сказано выше) позволяет сделать однозначный вывод о том, что в настоящее время по целому ряду товаров государство фактически занимает жесткую протекционистскую позицию, в ряде случаев делая экономически

невыгодным их импорт путем установления высокого уровня таможенных пошлин.

К таким товарам можно отнести, например, легковые автомобили, одежду, обувь, мебель, бытовую технику, отдельные виды продовольствия. При этом зачастую игнорируется решение таких задач, как развитие конкуренции и обеспечение социальных интересов, а также снижается эффективность реализации фискальной функции.

Исходя из вышеизложенного, а также принимая во внимание тот факт, что в настоящий момент основной задачей таможенных органов Китая является обеспечение максимального поступления денежных средств в доходную часть национального бюджета при оптимальном сочетании с защитной функцией, считаем целесообразным определение следующих приоритетов таможенно-тарифной политики:

1. Обеспечение баланса умеренных протекционистских мер, стимулирующих вовлечение китайских предпринимателей в международную кооперацию;

2. Переход к использованию механизма тарифных квот, предполагающего возможность ввоза части высокооблагаемых товаров по более низким ставкам таможенных пошлин в пределах квот, установленных Правительством КНР;

3. Увязка вопроса снижения ряда ставок пошлин на отдельные товары с процессом получения торгово-политических уступок при ведении переговоров по сотрудничеству в рамках региональных содружеств и союзов;

4. Использование «смягчения» тарифного регулирования в качестве стабилизирующего социального фактора, имея в виду его антиинфляционный характер и стимулирующее воздействие на развитие предпринимательской деятельности;

5. Обеспечение целевого использования дополнительно полученных сумм таможенных платежей, поступивших в национальный бюджет от роста

объема экспорта-импорта и внутренних налогов от торговли импортными товарами, на разработку и реализацию целевых программ поддержки отечественных производителей.

Несмотря на определенные успехи в регулировании внешней торговли в последние годы, по признанию руководства Министерства внешней торговли и экономического сотрудничества (МВТЭС) КНР, система регулирования ВЭД Китая нуждается в постоянном реформировании. Целью реформ должна быть обновленная система, базирующаяся на таких формах, как тарифы, налоги и кредиты. Система должна строиться на основе лицензионного механизма импорта и экспорта, разумного и ясного квотирования и немногочисленных нетарифных барьеров. Важной задачей реформ является увеличение китайского экспорта.

Общей тенденцией торгово-таможенной политики КНР последних лет стал постепенный переход от преимущественно протекционистской доктрины, послужившей основой подъема хозяйства в годы реформ, и глубоко эшелонированной системы защиты внутреннего рынка - к более «изолированной» внешнеэкономической политике. Защита рынка все чаще мыслится как заполнение его конкурентоспособной продукцией, в т.ч. путем расширения ассортимента за счет импорта, но непременно в дозированном количестве.

Протекционизм в Китае сегодня приобретает более тонкие формы, либеральная риторика облегчает, помимо прочего, выборную и весьма активную товарную и инвестиционную экспансию на перспективных внешних рынках, базирующуюся главным образом на экономической и политической мощи государства, его информационных и координирующих функциях, упрощающемся инструментарии регулирования хозяйства. Все это служит интересам защиты внутреннего рынка, стабильному социальному развитию.

Наряду с успехами ВЭД Китай сталкивается с рядом трудностей,

связанных прежде всего с качеством китайских товаров. В последнее время несколько упал имидж Китая, который многие страны упрекают в том, что он никак не борется с производителями контрафактной продукции. Только в США, по данным социального опроса, до 75 % населения требуют бороться с китайской контрафактной продукцией. 82 % американцев беспокоит качество товаров из Китая. 51 % респондентов сообщили, что сомневаются в том, что Китай последует своему обещанию ужесточить стандарты качества и безопасности пищевых продуктов.

Сегодня есть определенная уверенность в том, что в процессе либерализации ВЭД в Китае была проведена широкая ревизия и систематизация правовых и административных норм, касающихся в целом мер таможенно-тарифного регулирования. Выпущено колоссальное количество информационных и популяризаторских материалов, продолжается массовая кампания подготовки кадров. В этой области Китай намного превзошел Россию. Поучителен и полезен для РФ опыт участия КНР в ВТО. Взаимоотношения Китая и ВТО дают различным странам ценнейший материал для анализа перспектив и разработки стратегии переговоров с ВТО.

Итак, эффективность деятельности таможенных органов – это сегодня один из принципов их работы. Эффективно действующий механизм таможенного тарифного и нетарифного регулирования является неотъемлемым условием для проведения активной и целостной таможенной политики, а также для решения таможенными органами задач по обеспечению экономической безопасности КНР, защите ее экономических интересов. Пекин постоянно стремится совершенствовать свою таможенно-тарифную политику, разрабатывая новые и улучшая старые меры регулирования. Особенно это хорошо прослеживается на системе взимания таможенных платежей.

Выводы по третьей главе.

Развитие администрирования таможенных платежей КНР основано на

совершенствовании организации взимания таможенных платежей и формирования таможенных доходов. Это предполагает решение следующих задач: повышения качества таможенного регулирования; совершенствования администрирования таможенных платежей; укрепления взаимодействия с зарубежными и международными таможенными органами. В качестве основы деятельности таможенных органов КНР по администрированию таможенных платежей используется принцип перехода от контроля таможенных платежей к контролю информационных полей. Это позволяет глобально взглянуть на проблемы гармонизации таможенных платежей, взимаемых при осуществлении внешнеэкономической деятельности в Китае.

Таможенные органы КНР постоянно занимаются разработкой мер по упрощению процедур торговли, в частности, на максимальное упрощение и унификацию таможенных процедур. Главной целью упрощения процедур торговли является их гармонизация с таможенными платежами, а именно, ограничение размера пошлин и сборов до приблизительного уровня затрат на производимые товары и оказываемые услуги. Главным документом таможенного законодательства КНР является таможенный кодекс, принятый парламентом Китая и утвержденный председателем КНР. Данный кодекс призван обеспечить экономические интересы государства, способствовать развитию экономики.

Целью развития таможенно-тарифного регулирования в КНР является повышения эффективности действия ставок импортных таможенных пошлин. Применение данных ставок ввозных таможенных пошлин позволяет минимизировать потери по уплате таможенных платежей и препятствует ввозу товаров низкого качества. Анализ действующих ставок таможенного тарифа показал, что в последнее время по целому ряду товаров Китай фактически занимает жесткую протекционистскую позицию, а в ряде случаев делая экономически невыгодным их импорт путем установления высокого уровня таможенных пошлин.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Процесс интеграции в мировую экономику для Китая начался еще в прошлом веке. Сегодня государство находится на зрелом этапе овладения инструментами торговой политики в условиях рынка. Наличие необходимого опыта по защите национальных интересов помогает совершенствованию таможенно-тарифной политики Поднебесной.

В данной работе мы рассмотрели роль внешнеторговых платежей в развитии экономики Китая, оценить перспективные направления развития таможенно-тарифной политики, определить главные проблемы гармонизации таможенных платежей. В качестве итога хотелось бы сделать следующие размышления и выводы.

Китай, как и любая другая страна, имеет свою таможенно-тарифную политику, которая осуществляется в соответствии с действующим Таможенным кодексом. Данный кодекс описывает основные правила, требования к применению процедур таможенного оформления товаров, включая взимание таможенных платежей.

Как было показано выше, структура таможенных платежей Китая включает: таможенные пошлины, налоги в системе таможенных платежей, таможенные сборы.

В перечне таможенных платежей объединены обязательные платежи, которые различаются по юридической природе и экономическому содержанию. Таможенные платежи уплачиваются соответствующему таможенному органу, производящему таможенную очистку товаров. Главное место в системе таможенных платежей КНР отводится таможенной пошлине.

Одним из основных направлений трансформации сферы регулирования внешней торговли Китая сегодня выступает продолжение либерализации внешнеторгового режима. Таможенно-тарифное регулирование таможенных платежей в Китае включает категории ставок пошлин импортного тарифа.

В регулировании внешнеэкономических операций КНР принято выделять два блока основополагающих документов: акты общего регулирования и законодательство, непосредственно связанное с отдельными вопросами внешнеторговых операций.

Налоги и пошлины на импортный товар рассчитываются после вычисления суммы обязательного платежа, суммы налога и размера таможенной пошлины. Все расчеты производятся в юанях по курсу Центробанка Китая.

В соответствии с Законом о внешней торговле, регулированием внешней торговли занимается Отдел внешней торговли Госсовета КНР. Важным элементом системы государственного регулирования внешнеэкономических связей выступают применяемые экономические инструменты прямого и непрямого действия.

На протяжении длительного времени до вступления Китая в ВТО главным средством регулирования внешнеторговых связей в национальном аспекте были нетарифные ограничения. В соответствии с действующим таможенным законодательством сегодня в КНР в отношении ряда товаров применяется система импортного и экспортного лицензирования, квотирования, иных ограничений. Следует отметить, что в 2014 г. Пекин устранил квотирование и лицензирование импорта на более чем 300 наименований. В 2015 г. основная масса нетарифных ограничений была отменена. По прогнозам к 2020 г. Пекин планирует отказаться от всех тарифных ограничений, противоречащих нормам ВТО.

Сегодня внешнеторговые платежи в формировании доходов государственного бюджета Китая становятся все более важным предметом современных исследований. Они позволяют судить о процессах в экономике внутри страны и за ее пределами, например, в странах-партнерах.

Общая доля таможенных платежей в структуре бюджетных доходов бюджета КНР показывает, что внешнеэкономические поступления играют

сравнительно невысокую роль. По данным 2015 года доля таможенных платежей составила всего 2,5 %. В последнее время общий уровень таможенного обложения в Китае снижается. Это способствует удовлетворению внутреннего спроса, оживлению конкуренции на внутреннем рынке и открытию абсолютно новых возможностей для экспортной деятельности.

Сегодня практически все импортируемые в Поднебесную товары облагаются таможенными пошлинами. Однако от таможенных пошлин могут быть освобождены грузы или снижены их ставки на них, если они пропускаются через границу в специальных экономических зонах. Для получения права на уменьшение или освобождение от уплаты таможенной пошлины в таможенные органы по месту своего нахождения представляют письменное заявление с указанием соответствующих оснований.

Развитие администрирования таможенных платежей КНР основано на совершенствовании организации взимания таможенных платежей и формирования таможенных доходов. Это предполагает повышение качества таможенного регулирования, совершенствование администрирования таможенных платежей, укрепления взаимодействия с зарубежными и международными таможенными органами. Примером последнего служит сотрудничество Китая с Россией.

В качестве основы деятельности таможенных органов КНР по администрированию таможенных платежей используется принцип перехода от контроля таможенных платежей к контролю информационных полей, формируемых общими базами по грузам, их декларированию, применению мер таможенно-тарифного регулирования.

Таможенные органы КНР продолжают заниматься совершенствованием мер по упрощению процедур внешней торговли. Целью упрощения процедур данной торговли выступает их гармонизация с системой таможенных платежей.

Главным документом таможенного законодательства КНР выступает таможенный кодекс, который обеспечивает экономические интересы государства и способствовать развитию его экономики.

Целью современного развития таможенно-тарифного регулирования в КНР является повышение эффективности действия ставок таможенных пошлин. Их применение позволяет минимизировать потери по уплате таможенных платежей и препятствует ввозу товаров низкого качества.

Проведенный анализ используемых ставок таможенного тарифа показал, что по целому ряду товаров Китай занимает жесткую протекционистскую позицию, а в ряде случаев делая экономически невыгодным их импорт путем установления высокого уровня таможенных пошлин.

Таким образом, на основе всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что сегодня внешнеторговые платежи играют существенную роль в развитии экономики Китая. Пекин совершенно оправданно использует все свои законодательные и иные ресурсы, чтобы система взимания таможенных платежей развивалась и не ущемляла в правах субъектов ВЭД, а также отвечала современным требованиям таможенной практики стран мира.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Закон КНР «О внешней торговле» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>
2. Закон КНР «О договорах» от 15.03.1999 г. [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>
3. Закон КНР «О корпоративном банкротстве» от 1 июня 2007 г. [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: http://www.russchinatrade.ru/assets/files/ru-useful-info/China_law_bankrout.pdf
4. Закон КНР «О лицензировании» от 27.08.2014 г. [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>
5. Закон КНР «О предотвращении загрязнения атмосферы» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru>
6. Закон КНР «О стандартизации» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru>
7. Закон КНР «О таможенном тарифе» от 01.01.2014 г. [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>
8. Закон КНР «О таможене» от 22.02.1987 г. [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>
9. Закон КНР «Об антимонопольной деятельности» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://www.asia-business.ru/law/law2/trade/antimonopoly/>
10. Закон КНР «Об измерительных стандартах». [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>
11. Закон КНР «Об охране окружающей среды» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru>
12. Закону КНР «О монополии на продажу табака» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru>

13. Положение КНР о протекционистских мерах [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://www.customs1996.ru/tamozhennoe-oformlrnie-v-kitaiskoi-narodnoi-respublike/>

14. Положение КНР об антидемпинге и антисубсидиях [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://www.customs1996.ru/tamozhennoe-oformlrnie-v-kitaiskoi-narodnoi-respublike/>

15. Положения об импортных и экспортных таможенных пошлинах [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://www.customs1996.ru/tamozhennoe-oformlrnie-v-kitaiskoi-narodnoi-respublike/>

16. Положения КНР о проведении расследований по введению внешнеторговых барьеров [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>

17. Положения о регулировании импорта и экспорта товаров [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>

18. Правила КНР «О контроле за импортом измерительных приборов» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://www.miets.ru/?subj=1198>

19. Правила осуществления лизинговой деятельности иностранными инвесторами [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>

20. Соглашение о создании Зоны свободной торговли [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru/trade.htm>

21. Таможенного Кодекса Китайской народной республики [Электронный ресурс] // Евро-Азиатский транспортный проект. – Режим доступа: <http://www.euaspr.com/resource/files/china14.pdf>

22. Таможенные правила в Гонконге - Сянгане (КНР) [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: http://guide.travel.ru/hong_kong/formalities/customs/

23. Уведомлением Государственного совета КНР от 29 декабря 1997 г. «О регулировании политики взимания налогов при импорте оборудования» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru>

24. Уведомлении Главного таможенного управления КНР №39 от 2002 г. [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://www.eng.mbcorp.ru/page0001219>

25. Уведомления Государственного совета КНР от 22 декабря 1993 г. «Об урегулировании ставок таможенной пошлины на ввоз легковых автомобилей и политики уменьшения и освобождений от налогов» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru>

26. Уведомления Государственного совета КНР от 23 апреля 1995 г. «По вопросам взимания налогов с материалов, ввозимых для строительства недвижимости» [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: <http://law.uglc.ru>

27. Авдокушин, Е.Ф. Международные экономические отношения [Текст]: учеб. пособие. – 8-е изд., перераб. и доп / Е.Ф. Авдокушин. – М.: ИВЦ «Маркетинг», 2015. – 287 с.

28. Авдокушин, Е.Ф. Теоретические основы экономической реформы в КНР: государство и рынок [Текст] / Е.Ф. Авдокушин. – М., 1996. – 215 с.

29. Алексеев, И.С. Управление внешнеэкономической деятельностью [Текст]: учеб. пособие / И.С. Алексеев – М.: ИТК «Дашков и К», 2002. – 256 с.

30. Алексунин, В.А. Международный маркетинг [Текст]: учеб. пособие / В.А. Алексунин – М.: ИНФРА-М, 2015. – 160 с.

31. Ананьев, А.В. Роль прямых иностранных инвестиций в экономике Китая (по оценке экспертов ООН) [Текст] / А.В. Ананьев // Проблемы Дальнего Востока. – 2013. – №5. – С. 51-55.

32. Астахов, В.П. Экспортные и импортные операции [Текст] / В.П. Астахов. – М.: Экспертное бюро, 2015. – 369 с.

33. Балацкий, Е.В. Эффективность внешнеторговых операций: тарифы и валютное регулирование; мировая экономика и международные экономические отношения [Текст] / Е.В. Балацкий. – Ростов-на-Дону «Феникс», 2014 . – 457 с.

34. Батизи, Э.Э. Управление внешнеэкономической деятельностью хозяйствующих субъектов в России [Текст] / Э.Э. Батизи. – М.: Инфра-М, 2015. – 534 с.

35. Бахрамов, Ю.М. Организация внешнеэкономической деятельности [Текст] / Ю.М. Бахрамов, В.В. Глухов. –СПб, 2015. – 337 с.

36. Белов, А.П. Способы обеспечения обязательств во внешнеторговых сделках [Текст] / А.П. Белов. – М.: Внешнеэкономический центр «Совинтерьюр», 2014. – 364 с.

37. Белов, С.Н. Банковское обслуживание внешнеэкономической деятельности [Текст] / С.Н. Белов, В.В. Павлов. – М., 1999.

38. Бендина, Н.В. Организация и техника проведения внешнеэкономических операций [Текст]: учеб. пособие / Н.В. Бендина – М.: ПРИОР, 2015. – 183 с.

39. Бергер, Я.М. Китайская модель развития и «Большой Китай» [Текст]/ Я.М. Бергер // Сб. обзоров Китай на пути к рынку. Модель развития, демография, образование. ИНИОН РАН. – М., 1996. – 134 с.

40. Блинов, Н.И. Таможенный менеджмент [Текст] / Н.И. Блинов, СИ. Съедин. – М., 1998.

41. Богуславский, М.М. Международное частное право [Текст] / М.М. Богуславский. – М.: Международные отношения, 2015. – 344 с.

42. Борисов, С.И. Мировой рынок золота [Текст] / С.И. Борисов // Деньги и кредит. – 1997. – № 6.

43. Бородавкина, Н.Ю. Инструментарий теории и практики оценки внешнеэкономической деятельности региона [Текст] / Н.Ю. Бородавкина // Вестник РГУ им. И.Канта – 2014 – № 3 – С. 50-56.

44. Бочаров, В.В. Финансовый анализ [Текст]: учеб. пособие / В.В. Бочаров – СПб: Питер, 2015. – 240 с.
45. Брызгалин, А.В. Методы налоговой оптимизации [Текст] / А.В. Брызгалин, В.Р. Берник, В.В. Брызгалин. – М.: Аналитика-Пресс, 2014. – 452 с.
46. Брызгалин, А.В. О функциях налогообложения и регулятивном значении налогов в экономике [Текст] / А.В. Брызгалин // Налоги. – 2014. – Выпуск 1. – С. 16-22.
47. Ван, И. Китай после вступления в ВТО [Электронный ресурс] / И. Вань // Промышленные ведомости. – №1-2, февраль 2015. – Режим доступа: [http://www.promved.ru/articles/article.phtml?id=681 &nomer=26](http://www.promved.ru/articles/article.phtml?id=681&nomer=26)
48. Васильева, Л.С. Финансовый анализ [Текст]: учебник / Л.С. Васильева, М.В. Петровская. – М.: Кнорус, 2015. – 544 с.
49. Вахрушина, М.А. Анализ финансовой отчетности [Текст]: учебник / М.А. Вахрушина, Н.С. Пласкова. – М.: Вузовский учебник, 2015. – 367 с.
50. Виногородский, И. Последнее китайское предупреждение [Электронный ресурс] / И. Виногородский // Эксперт Украина. – №36 (132). – 12 сентября 2015. – Режим доступа: <http://www.expert.Ua/articles/23/0/4380>
51. Внешнеторговое дело [Текст]: учеб. пособие / Под ред. И.И. Кретов, К.В. Садченко. – М.: Дело и Сервис, 2013. – 400 с.
52. Внешнеэкономическая деятельность [Текст]: учебник для студ. образоват. учрежд. средн. профес. образования (гриф МО) / Под ред. Б.М. Смитенко. – 3-е изд., испр. и доп. – М.: Академия, 2014. – 304 с.
53. Внешнеэкономическая деятельность предприятия. Основы [Текст]: учебник для вузов / Под ред. Л.Е. Стровского. – М.: Закон и право, ЮНИТИ, 2006. – 456 с.
54. Воловик, Л.А. Основы внешнеэкономической деятельности [Текст] / Л.А. Воловик. – Калининград, КГУ, 2013. – 377 с.

55. Воронкова, О.Н. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление [Текст]: учеб. пособие / О.Н. Воронкова, Е.П. Пузакова – М.: Экономистъ, 2015. – 495 с.
56. Гельбрас, В. Миграция китайского крестьянства [Текст] / В. Гельбрас // Вопросы экономики. – 2005. – № 7. – С. 82-98.
57. Глобализация экономики Китая [Текст]/ Под ред. члена-корр. РАН В.В. Михеева. Памятники исторической мысли. – М., 2003. – С. 61-84.
58. Гордеев, Г.Д. Основы внешнеэкономической деятельности [Текст] / Г.Д. Гордеев. – Екатеринбург, 2015. – 563 с.
59. Горемыкин, В.А. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятия [Текст] / В.А. Горемыкин // Справочник экономиста – 2015 – №1 – С. 23-28.
60. Государственное регулирование во внешней торговле Китайской Народной Республики [Электронный ресурс] // Торговое Представительство РФ в КНР. – 2016. – Режим доступа: <http://www.russchinatrade.ru/ru/useful-info/cn-foreign-trade-regulation>
61. Гофман, Н.Ф. Основы внешнеэкономической деятельности [Текст]: учеб. пособие / Н.Ф. Гофман, Г.А. Маховикова. – СПб: Питер, 2015. – 365 с.
62. Грачев, Н.Ю. Внешнеэкономическая деятельность. Организация и техника внешнеторговых операций: учебно-практ. пособие [Текст] / Н.Ю. Грачев. – М.: ЗАО «Бизнес-школа «Интел-Синтез», 2015. – 592 с.
63. Дегтярева, О.И. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие [Текст] / О.И. Дегтярева. – М. : Дело, 2002. – 424 с.
64. Захаров, К.В. Логистика, эффективность и риски внешнеэкономических операций [Текст]: учеб. пособие / К.В. Захаров, А.М. Цыганок. – К.: ИНЭКС, 2015. – 267 с.
65. Захаров, С.Н. расчеты эффективности внешнеэкономических связей (вопросы методологии и методика расчетов) [Текст] / С.Н. Захаров. – М.: Экономика – 2014. – 147 с.

66. Казиев, Р.М. Выбор стратегии внешнеторговой деятельности предприятий [Текст] / Р.М. Казиев // Вестник Саратовского госагроуниверситета им. Н.И. Вавилова – 2007. – № 2. – С. 76-77.

67. Казиев, Р.М. Развитие внешнеторговой деятельности промышленных предприятий [Текст]: учеб. пособие / Р.М. Казиев – Саратов.: Просвет, 2015. – 155 с.

68. Каменецкая, О.В. Экономика аграрного сектора Китая после вступления в ВТО [Текст] / О.В. Каменецкая // АПК: экономика, управление. 2015. -№4. - С. 57-58.

69. Китай и ВТО: итоги пяти лет [Электронный ресурс] // Консалтинговая группа «Окно в Китай» – 2016. – Режим доступа: <http://www.chinawindow.ru/?/ru/news/>

70. Китай после вступления в ВТО. Адаптация китайской экономики к условиям мирового хозяйства: монография [Текст] / Л.Е. Стровский, Цзян Цзин. -М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. – 224 с.

71. Китайские реформы и Россия [Текст] / Под ред. А.М. Круглова. Т. I. - Ин-т Дальнего Востока РАН. - М., 2000. - С. 11-31.

72. Косолапов, А.И. Совершенствование специальных налоговых режимов [Текст] / А.И. Косолапов // Налоговая политика и практика. – 2015. – № 9. – С. 15-28.

73. Котляров, Н.Н. Важнейшие аспекты взаимодействия Китая с ВТО / Н.Н. Котляров [Электронный ресурс] // Мировое и национальное хозяйство. — №2(3). 2015. – Режим доступа: <http://mirec.ru/index.php?option=comcontent&task=view&id=43>

74. Кудров, В.И. Мировая экономика [Текст] / В.И. Кудров. – М.: Юристъ, 2014. – 301 с.

75. Кузнецова, Н.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст]: учебник / Н.В. Кузнецова. – М.: Вузовский учебник, 2015. – 519 с.

76. Ливэй, Л. Некоторые вопросы модернизации банковской системы КНР на современном этапе [Текст] / Л. Ливэй // Деньги и кредит. – 2015. – №11. – С. 71-73.

77. Литвин, М.И. Налоговая нагрузка и экономические интересы предприятий [Текст] / М.И. Литвин // Финансы. – 2013. – № 5. – С. 55-59.

78. Лукин, В.А. Основы внешнеэкономической деятельности: курс лекций для студентов специальности 060800 (080502.65) Экономика и управление на предприятии (по отраслям) очной и заочной форм обучения [Текст] / В.А.Лукин, А.И.Чуваева, С.В.Данилов. – Красноярск: СибГТУ, 2015. – 232 с.

79. Мазуркевич, В.Ю. Исполнение обязанности по уплате налогов: проблемы теории и практики [Текст] / В.Ю. Мазуркевич // Финансовое право. – 2014. – № 10. – С. 15-20.

80. Мачехин, В.А. Налоговый кодекс и налоговое планирование [Текст] / В.А. Мачехин // Законодательство. – 2014. – № 10. – С. 45-50.

81. Международные экономические отношения [Текст] / Под ред. С.Ф. Сутырина, В. Н. Харламовой. – СПб: СПУ, 2015. – 339 с.

82. Милованова, Я.В. Промышленный маркетинг на международном рынке [Текст] / Я.В. Милованова // Промышленный маркетинг. – 2009 . – № 2. – С. 35-37.

83. Наумов, И.Н. Стратегия экономического развития КНР в 1996-2020 гг. и проблемы ее реализации [Текст] / И.Н. Наумов. – М.: ИДВ РАН, 2014. – 251 с.

84. Новицкий, В.Е. Внешнеэкономическая деятельность и международный маркетинг [Текст]: учебник / В.Е. Новицкий – К.: Либра, 2014. – 341 с.

85. Основные показатели экономического развития КНР в 2014 г. («Чжунго цзинцзи цзинци юэбао», № 12, 2014 г.) [Электронный ресурс] //

Обзор СМИ. Polpred.com. - Режим доступа: http://polpred.com/?ns=1&ns_id=1350558

86. Оболенский, В. Нормативно-правовое регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст] / В. Оболенский // МЭ и МО – 2015. – №3. – С. 12-24.

87. Осипова, Е.С. Налоговый потенциал в системе налоговых и межбюджетных отношений [Текст] / Е.С. Осипова. – Хабаровск: ДВАГС, 2014. – 194 с.

88. Основы внешнеэкономических знаний [Текст] / Под ред. И.П. Фаминского. – М., 2015. – 389 с.

89. Оспанов, М.Т. Налоговая реформа и гармонизация налоговых отношений [Текст] / М.Т. Оспанов. – СПб: Изд-во СПбГУЭФ, 2015. – 297 с.

90. Отменен возврат НДС при экспорте зерновых культур [Электронный ресурс] // Консалтинговая группа «Окно в Китай». – 2016. – Режим доступа: <http://www.chinawindow.ru/7/ru/news/vatgraincancel>

91. Официальный сайт таможи Китая [Электронный ресурс]. – 2016. – Режим доступа: english.customs.gov.cn/publish/portal191/

92. Панкова, Т.Н. Методика оценки эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия [Текст] / Т.Н. Панкова // Вестник Калининградского юридического института МВД России. – 2014. – № 2 – С. 126-129.

93. Паппэ, Я.С. Внешнеэкономические факторы трансформации крупного бизнеса в России [Текст] / Я.С. Паппэ // Вопросы экономики. – 2015. – № 10 – С. 72-89.

94. Плугов А.Г. Опыт Китая в области обеспечения продовольственной безопасности и его возможное использование в России [Текст] / А.Г. Плугов // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. – 2015. – №5. – С. 82-85.

95. Пожидаева, Е.В. Экономический анализ [Текст]: практикум / Е.В. Пожидаева, С.И. Коробейникова, О.В. Купрюшина. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 411 с.
96. Покровская, В.В. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник [Текст] / В.В. Покровская. – М.: Юристъ, 2015. – 416с.
97. Практическое руководство по внешнеэкономической деятельности [Текст] / Под ред. А. Жданова. – СПб: Питер, 2015. – 198 с.
98. Пузакова, Е.П. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст]: серия «Учебники и учебные пособия» / Е.П. Пузакова. – Ростов н/Д: Феникс, 2015. – 354 с.
99. Ростовский, Ю.М. Внешнеэкономическая деятельность [Текст] / Ю.М. Ростовский, В.Ю. Гречков. – М.: Экономистъ, 2015. – 629 с.
100. Симкова, Н.В. Специальные налоговые режимы [Текст] / Н.В. Симкова. – Ставрополь: СКСИ, 200. – 124 с.
101. Сорокин, С.Л. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: экономика и управление: учеб. пособие [Текст] / С.Л. Сорокин. – Минск: Современ. школа, 2014. – 283 с.
102. Статистический справочник ГТУ КНР // «Хайгуань тунцзи». № 12, 2014, 2015 гг.
103. Стровский, Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Текст]: учебник / Л.Е. Стровский. – М.: Юнити, 2003. – 800 с.
104. Стровский, Л.Е. Внешнеэкономическая деятельность предприятия [Текст] / Л.Е. Стровский. – М., 2013. – 823 с.
105. Талаев, А.Н. Право международных договоров [Текст] / А.Н. Талаев. – М.: Международные отношения, 2006. – 356 с.
106. Тосимов, В.А. Внешнеторговые сделки [Текст] / В.А. Тосимов. – М.: «Тантра», 2016. – 289 с.

107. Тункин, В.И. Международное право [Текст] / В.И. Тункин. – М.: Юридическая литература, 2014. – 396 с.
108. Фаминский, И.П. Основы внешнеэкономических знаний [Текст] / И.П. Фаминский. – М., 2016.
109. Феонова, А.А. Внешнеэкономические контракты [Текст]: Сборник договоров. Комментарии / А.А. Феонова. – М.: Изд-во «Приор», 2014. – 288 с.
110. Фомин, С.В. Международные экономические отношения [Текст] / С.В. Фомин. – М.: Юркнига, 2006. – 558 с.
111. Фомичев, В.И. Международная торговля [Текст] / В.И. Фомичев. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 512 с.
112. Царевский, В.А. Управление внешнеэкономическими связями в условиях рыночной трансформации [Текст] / В.А. Царевский // Проблемы теории и практики управления. – 2014. – № 6. – С. 14-19.
113. Цзян Фэн. КНР: государственное регулирование внешнеэкономической деятельности [Текст] / Фэн Цзян // Человек и труд. – 2015. – № 5. – С.55-57.
114. Шамахов, В.А. Внешнеторговое ценообразование [Текст]: учебное пособие / В.А. Шамахов, Е.Л. Богданова, Е.В. Никитина. – СПб.: Техническая книга, 2014. – 320 с.
115. Шмиттгофф, К. Экспорт: право и практика международной торговли [Текст] / К. Шмиттгофф. – М.: Юридическая литература, 2015. – 344 с.
116. Щебарова, Н.Н. Внешнеторговая политика: теория и практика законодательной реализации принципов «справедливой» торговли [Текст] / Н.Н. Щебарова // Законодательство и экономика. – № N 4. – 2015. – 28 с.
117. Ялгубанов, А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ [Текст] / А. Ялгубанов // Внешняя торговля. – 2006. – №5. – С. 27-34.
118. 《中国税》 – 浙江大学出版 (浙江大学出版), 2014 年 – 412 页.

119. 《关税》－（北大出版），2014 年 402 页.
120. 《旧中国海关历史》－(湖南大学出版)，2014 年－411 页。
121. 《海关指南》－（北京大学出版），2013 年－299 页.
122. 《海关法规汇编》－（海南大学出版），2013 年 398 页.
123. 《监管通关政策》－（交通大学出版），2015 年－339 页.
124. 《税收原理》－（清华大学出版），2013 年－378 页.
125. 《税收基础知识》－ 浙江大学出版, 2013 年－450 页.
126. 《进出口税则》－（厦门大学出版），2012 年－276 页.

Таможенная декларация Китая

杭州XXXX有限公司

提货单

购货单位: _____ 日期 _____ 年 _____ 月 _____ 日

商品名称及规格	件数及包装	单位	数量	单价	金额	备注
合计 人民币金额		拾 万 仟 佰 拾 元 角 分				
供需双方约定事项: 1、需方所购产品经仓库保管员或其他承办人签字或盖章、或单位盖章, 视为已收到供方产品。 2、需方如认为所购产品质量、数量存在问题, 限在收货后拾天内向供方提出书面异议。 3、本合同的履行地点在供方。						
供方: 杭州超和化工有限公司				需方: _____		

手机: 13606639075 电话: _____ 仓库: 宁围新华工业区

第 第 第 第
二 三 二 三
联 联 联 联

回 客 回 客
单 户 单 户
联 联 联 联

第一联
存根
联

杭州XXXX有限公司

提货单

购货单位: _____ 日期 _____ 年 _____ 月 _____ 日

商品名称及规格	件数及包装	单位	数量	单价	金额	备注
合计 人民币金额		拾 万 仟 佰 拾 元 角 分				
供需双方约定事项: 1、需方所购产品经仓库保管员或其他承办人签字或盖章、或单位盖章, 视为已收到供方产品。 2、需方如认为所购产品质量、数量存在问题, 限在收货后拾天内向供方提出书面异议。 3、本合同的履行地点在供方。						
供方: 杭州超和化工有限公司				需方: _____		

手机: 13606639075 电话: _____ 仓库: 宁围新华工业区

第一联
存根
联



**Таможенный кодекс Китайской Народной Республики
(извлечения)**

(принят на 19-м заседании Постоянного комитета Всекитайского собрания народных представителей шестого созыва 22 января 1987 г.)

ГЛАВА 1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

Статья 1. Настоящий Кодекс разработан в целях защиты суверенитета и интересов страны, усиления таможенного контроля, содействия внешнеэкономическим связям и торговле, научно-техническому и культурному обмену, обеспечения социалистического строительства и модернизации.

Статья 2. Таможня Китайской Народной Республики - это государственный орган контроля за пропуском через границу в пограничных пунктах (далее именуемый пропуск через границу). Таможня согласно настоящему Кодексу и другим соответствующим законам и установлениям осуществляет контроль транспортных средств, грузов, багажных мест, почтовых отправок и других предметов, пропускаемых через границу (далее именуемые - транспортные средства, грузы, вещи, пропускаемые через границу); взимает таможенные пошлины и другие сборы; выявляет и задерживает контрабанду, кроме того, составляет статистические данные о работе таможни и занимается другими вопросами, связанными с деятельностью таможни.

Статья 3. Государственный Совет учреждает Главное таможенное управление, осуществляет единое управление таможней по всей стране. Государство учреждает таможни в портах, открытых для внешних связей, и в местах проведения операций по таможенному контролю. На таможенные операции не распространяются ограничения, связанные с административным делением. Таможни в соответствии с законом независимы в выполнении своих функций, подчиняются Главному таможенному управлению.

Статья 4. Таможни могут пользоваться следующими правами:

1) досматривать транспортные средства, грузы, вещи, пропускаемые через границу; в случае нарушения настоящего Кодекса либо других соответствующих законов и установлении могут налагать арест на грузы, вещи;

2) проверять документы лиц, пропускаемых через границу; в отношении лиц, подозреваемых в нарушении настоящего Кодекса либо других соответствующих законов и установлении, вести расследование противозаконных действий;

3) проверять контракты, счета, ведомости, накладные, списки, документы, служебную переписку, магнитофонные и видеоманитофонные записи, другие материалы, связанные с транспортными средствами, грузами и

вещами, пропускаемыми через границу, и снимать с них копии: в случае нарушения настоящего Кодекса либо других соответствующих законов и установлении могут налагать арест на имеющие отношение к нарушению транспортные средства, грузы, вещи, пропускаемые через границу:

4) в зонах таможенного контроля и в установленных прибрежных таможенных районах досматривать транспортные средства, в отношении которых имеются подозрения на их использование в контрабандных целях, и места, где, по имеющимся подозрениям, укрываются контрабандные грузы, вещи; производить личный досмотр лиц, подозреваемых в контрабанде. Лицо, подозреваемое в контрабанде, с разрешения начальника таможни может быть задержано с последующей передачей в правоохранительные органы; срок задержания не должен превышать 24 часов; при особых обстоятельствах указанный срок может быть продлен до 48 часов. Размеры установленных прибрежных таможенных районов определяются Главным таможенным управлением и органами общественной безопасности Государственного Совета вместе с народными правительствами соответствующей ступени: 5) в отношении пропускаемых через границу транспортных средств и отдельных лиц, которые не подчиняются требованиям таможенного контроля и уклоняются от него, таможни могут продолжать их преследование за пределами зон таможенного контроля и установленных прибрежных таможенных районов: таможенный контроль производится по возвращении указанных транспортных средств и отдельных лиц: 6) для выполнения своих обязанностей работники таможни могут иметь оружие. Правила ношения и применения оружия работниками таможни разрабатываются Главным таможенным управлением совместно с органами общественной безопасности Государственного Совета и утверждаются Государственным Советом.

Статья 5. Транспортные средства, грузы, вещи, пропускаемые через границу, при ввозе из-за границы или вывозе за границу должны пройти таможенный контроль в пункте, где имеется таможенное учреждение. При особых обстоятельствах, когда ввоз из-за границы или вывоз за границу производится в срочном порядке и осуществляется в пункте, где нет таможенного учреждения, следует с разрешения Государственного Совета либо органов, уполномоченных Государственным Советом, и в соответствии с положениями настоящего Кодекса выполнить таможенные формальности.

Статья 6. При наличии импортируемых или экспортируемых грузов предприятие, имеющее разрешение таможни и подающее заявку в таможню о пропуске груза, либо предприятие, имеющее право осуществлять операции по импорту и экспорту, несет ответственность за соблюдение формальностей, связанных с подачей заявки и оплатой пошлины. Исключение составляют грузы, порядок прохождения которых через таможенный контроль определяется специальным постановлением. Лица, подающие заявку в таможню и представляющие вышеуказанные предприятия, должны пройти проверку в таможне. Владельцы грузов, ввозимых из-за границы и вывозимых за границу, могут лично выполнить формальности, связанные с

подачей заявки в таможенную службу о пропуске грузов и оплатой пошлины, могут также поручить другому лицу выполнение формальностей, связанных с подачей заявки в таможенную службу о пропуске грузов и оплатой пошлины. Доверенное лицо, которому поручено выполнение формальностей, связанных с подачей заявки в таможенную службу о пропуске груза и оплатой пошлины, обязано соблюдать все положения настоящего Кодекса, касающиеся его доверителя.

Статья 7. Работники таможни обязаны соблюдать законы и постановления, действовать в соответствии с законом, неукоснительно исполнять служебные обязанности, быть вежливыми и обходительными. Таможня исполняет свои обязанности в соответствии с законом, запрещается любым организациям или отдельным лицам чинить препятствия. Если таможня при исполнении служебных обязанностей встретит сопротивление, исполняющие соответствующие обязанности органы общественной безопасности и отряды народной вооруженной полиции должны оказать содействие.

ГЛАВА 2. ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА, ПРОПУСКАЕМЫЕ ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ

Статья 8. По прибытии либо при пересечении пункта, где имеется таможенное учреждение, ответственное лицо транспортного средства, пропускаемого через границу, обязано представить в таможенную службу объективную декларацию, представить на проверку документы, кроме того, пройти таможенный контроль и досмотр. Транспортное средство, пропускаемое через границу и остановившееся в пункте, где имеется таможенное учреждение, без разрешения таможни не может самовольно покинуть пункт. Транспортное средство, пропускаемое через границу, при передвижении из одного пункта, где имеется таможенное учреждение, в другой обязано подчиниться требованию прохождения таможенного контроля, выполнить таможенные формальности: без выполнения всех таможенных формальностей оно не может пересечь границу.

Статья 9. Транспортное средство, прибывающее из-за границы, после пересечения границы, но до представления декларации в таможенную службу, и транспортное средство, выезжающее за границу, после выполнения всех таможенных формальностей, но до пересечения границы обязаны передвигаться по маршрутам, установленным руководящими транспортными органами: если такие маршруты не установлены, их определяют таможни.

Статья 10. Ответственные лица транспортных средств либо соответствующие транспортные ведомства обязаны заранее информировать таможенную службу о том, когда суда, поезда, воздушные суда, пропускаемые через границу, прибывают, пересекают, останавливаются в пункте, а также о продолжительности стоянки и Переезде в другой пункт, о сроках погрузки и разгрузки грузов, вещей.

Статья 11. Грузы, вещи, пропускаемые через границу, погруженные или разгруженные с транспортных средств, либо пассажиры, пересекающие границу, следующие на транспортных средствах, должны пройти

таможенный контроль. По завершении погрузки и разгрузки грузов, вещей ответственное лицо транспортного средства обязано вручить таможене накладные и списки грузов. Лица, следующие на транспортных средствах с вещами, обязаны представить в таможеню объективную декларацию и, кроме того, пройти таможенный контроль.

Статья 12. Во время таможенного досмотра транспортного средства, пропускаемого через границу, ответственное лицо транспортного средства обязано присутствовать при досмотре и, кроме того, по требованию таможенни открыть трюмы, жилые помещения, двери; при подозрении на наличие контрабанды указанное лицо обязано также показать места возможного сокрытия контрабандных грузов, вещей, передвинуть грузы, вещи и материалы. Таможеня в случае служебной необходимости может направить своего работника сопровождать транспортное средство для исполнения обязанностей; ответственное лицо транспортного средства обязано предоставить ему соответствующие условия.

Статья 13. Транспортные средства, прибывшие из-за границы, при выезде за границу и транспортные средства, выехавшие за границу, при въезде из-за границы без выполнения таможенных формальностей не могут быть кому-либо переданы либо кем-либо использованы в других целях.

Статья 14. Суда и воздушные суда, пропускаемые через границу, при одновременном выполнении перевозок пассажиров и грузов внутри страны обязаны получить разрешение таможенни, кроме того, выполнить требование о таможенном контроле. Транспортное средство, пропускаемое через границу, если оно переходит на перевозки внутри страны, обязано выполнить таможенные формальности.

Статья 15. Каботажные, рыболовецкие и специальные суда, работающие в море, без разрешения таможенни не могут загружаться и перевозить, обменивать и получать, покупать, продавать и передавать грузы, вещи, пропускаемые через границу. Статья 16. Если суда и воздушные суда, пропускаемые через границу, по не зависящим от них причинам вынуждены причаливать, совершать посадку в пункте, где нет таможенного учреждения, либо выбрасывать грузы, вещи, либо начинать их разгрузку, ответственное лицо транспортного средства обязано немедленно информировать об этом таможеню, расположенную поблизости.

ГЛАВА 3. ГРУЗЫ, ПРОПУСКАЕМЫЕ ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ

Статья 17. Ввозимые из-за границы грузы с момента прибытия из-за границы и до выполнения всех таможенных формальностей и вывозимые за границу грузы с момента предъявления таможенной декларации и до пропуска таможенным учреждением за границу, а также транзитные грузы с момента прибытия из-за границы и до пропуска таможенным учреждением за границу должны пройти таможенный контроль.

Статья 18. Получатель грузов, ввозимых из-за границы, и отправитель грузов, вывозимых за границу, обязаны представить в таможеню объективную декларацию, предъявить для проверки разрешение на ввоз или вывоз за

границу грузов и соответствующие накладные. Грузы, ограниченные государством на ввоз из-за границы или вывоза границу, не имеющие разрешения на ввоз из-за границы или вывоз за границу, не пропускаются; в каждом конкретном случае следует действовать в соответствии с установлениями Государственного Совета. Получатель грузов, ввозимых из-за границы, в четырнадцатидневный срок со дня подачи декларации транспортным средством при въезде из-за границы и отправитель грузов, вывозимых за границу, за исключением случаев, регулируемых специальными таможенными правилами, за 24 часа до погрузки грузов обязаны представить таможенную декларацию. С получателя грузов, ввозимых из-за границы, не представившего таможенную декларацию в срок, установленный в части второй настоящей статьи, таможня взимает пеню.

Статья 19. Грузы, ввозимые из-за границы и вывозимые за границу, должны пройти таможенный досмотр. При прохождении таможенного досмотра обязательно присутствие получателя грузов, ввозимых из-за границы, и отправителя грузов, вывозимых за границу, кроме того, указанные лица несут ответственность за перемещение грузов, их вскрытие и повторную упаковку. При необходимости таможня может самостоятельно вскрыть грузы для досмотра, провести повторный досмотр либо взять образцы грузов. По просьбе получателя или отправителя с разрешения Главного таможенного управления грузы, ввозимые из-за границы и вывозимые за границу, могут быть освобождены от досмотра.

Статья 20. За исключением случаев, определенных специальными таможенными правилами, грузы, ввозимые из-за границы и вывозимые за границу, после оплаты всех расходов либо предоставления гарантий со стороны получателей и отправителей регистрируются и пропускаются таможней.

Статья 21. Если получатель ввозимых из-за границы грузов по истечении трех месяцев со дня подачи декларации транспортным средством не представил таможенную декларацию, то ввезенные из-за границы грузы изымаются и реализуются таможней. Полученные средства за вычетом транспортных, погрузочно-разгрузочных расходов, расходов на охрану и др., а также общей суммы налогов в течение одного года со дня реализации грузов предоставляются получателю по его заявлению: если по истечении срока заявление от получателя не поступает, указанные средства сдаются в государственную казну. В отношении ввозимых из-за границы грузов, если точно установлено, что они разгружены либо по ошибке, либо в связи с превышением установленного количества, после расследования, проведенного таможней, ответственное лицо транспортного средства, доставившего грузы, либо получатель или отправитель грузов в течение трех месяцев со дня разгрузки указанного транспортного средства отправляет грузы обратно либо выполняет формальности по их ввозу: при необходимости с разрешения таможни срок может быть продлен еще на три месяца. Если по истечении срока формальности не выполнены, таможня

действует в соответствии с частью первой настоящей статьи. Если грузы, перечисленные в частях первой и второй настоящей статьи, не подлежат длительному хранению, таможня в соответствии с реальной обстановкой может предпринять меры до истечения указанного срока. Ввозимые из-за границы грузы, от которых получатель либо их владелец отказывается, изымаются и реализуются таможней: полученные средства -за вычетом транспортных, погрузочно-разгрузочных расходов, расходов на охрану и др. сдаются в государственную казну.

Статья 22. Грузы, с разрешения таможни ввозимые из-за границы либо вывозимые за границу на какое-либо время, в течение шести месяцев должны быть вывезены за границу либо ввезены из-за границы; при особых обстоятельствах с разрешения таможни сроки могут быть продлены.

Статья 23. Для хранения, переработки, монтажа, передачи на продажу застрахованных грузов необходимо разрешение таможни, кроме того, следует выполнить формальности, связанные с регистрацией.

Статья 24. При ввозе грузов из-за границы получатель выполняет таможенные формальности в таможне, где грузы ввозятся из-за границы; при вывозе грузов за границу отправитель выполняет таможенные формальности в таможне, где грузы вывозятся за границу. По заявлению получателя, отправителя и с разрешения таможни получатель грузов, ввозимых из-за границы, и отправитель грузов, вывозимых за границу, могут выполнить таможенные формальности в других пунктах, где имеются таможенные учреждения. При перевозке вышеуказанных грузов из одной таможни в другую следует соблюдать требования таможенного контроля; при необходимости таможня может направить своего работника для перевозки грузов под охраной. В отношении пропускаемых через границу грузов, транспортируемых по кабелю, трубопроводу либо другим особым способом, компетентные организации должны в установленный срок представить декларацию в определенную таможню и выполнить таможенные формальности.

Статья 25. При перевозке транзитных грузов ответственные лица транспортного средства обязаны представить объективную декларацию в таможню при въезде из-за границы, кроме того, в установленные сроки грузы должны быть вывезены за границу. При необходимости таможня может провести таможенный досмотр транзитных грузов.

Статья 26. При таможенном контроле грузов без разрешения таможни ни одна организация и ни одно лицо не могут вскрывать, изымать, вручать, отправлять, обменивать, переупаковывать, отдавать под залог, передавать грузы либо менять их маркировку. Если грузы опечатаны таможней, отдельные лица не могут самовольно грузы открывать либо повреждать печать. Лица, ответственные за склады и хранилища, обязаны согласно таможенным правилам выполнять формальности, связанные с получением, хранением и выдачей грузов, проходящих таможенный контроль. Хранение проходящих таможенный контроль грузов за пределами зон прохождения

таможенного контроля должно быть разрешено таможенной, кроме того, указанные грузы должны пройти таможенный контроль.

Статья 27. Соответствующие правила о способах таможенного контроля собранных и упакованных контейнеров, пропускаемых через границу, извлеченных из воды грузов, пропускаемых через границу, и нагруженных судов, грузов, ввозимых из-за границы и вывозимых за границу для мелкой торговли на границе, а также соответствующие правила о способах таможенного контроля других пропускаемых через границу грузов, в отношении которых нет конкретных указаний в настоящем Кодексе, специально разрабатываются Главным таможенным управлением либо Главным таможенным управлением совместно с заинтересованными органами Государственного Совета.

ГЛАВА 4. ВЕЩИ, ПРОПУСКАЕМЫЕ ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ

Статья 28. Принадлежащие отдельным лицам багажные места, почтовые отправления, пропускаемые через границу, должны быть ограничены личными разумными потребностями, кроме того, они проходят таможенный контроль. Статья 29. Владелец вещей, пропускаемых через границу, обязан представить в таможенную объективную декларацию, кроме того, пройти таможенный досмотр. Если вещи опечатаны таможенной, отдельные лица не могут самовольно вещи открывать либо повреждать печать.

Статья 30. При погрузке и разгрузке, перевозке и транзитной пересылке почтовых отправлений, пропускаемых через границу, они должны пройти таможенный контроль. Предприятие связи обязано вручить таможене разрешение на пересылку почтовых отправлений. Предприятие связи обязано при вскрытии и выдаче международных почтовых отправлений предварительно информировать таможенную, которая обязана своевременно направить своего работника для проведения контроля и досмотра.

Статья 31. Почтовые отправления, пропускаемые через границу, после прохождения таможенного досмотра могут быть отправлены либо вручены соответствующим компетентным организациям.

Статья 32. С официального разрешения таможенной временно освобожденные от пошлин вещи, ввозимые из-за границы, и временно освобожденные от пошлин вещи, вывозимые за границу, должны быть вновь вывезены за границу либо ввезены из-за границы данным лицом. Лица, следующие транзитом через границу, без разрешения таможенной не могут оставлять собственные вещи в пределах страны.

Статья 33. В отношении вещей, от которых владелец пропускаемых через границу вещей отказывается, вещей, по которым не могут быть выполнены таможенные формальности ввиду их несоответствия таможенным правилам, либо вещей, владелец которых не установлен, а также почтовых отправлений из-за границы, которые невозможно вручить адресату или вернуть отправителю, таможенная действует в соответствии с положениями статьи 21 настоящего Кодекса. Статья 34. Порядок пропуска через границу

вещей, находящихся в общественной либо личной собственности иностранных представительств или их работников, пользующихся дипломатическими привилегиями и иммунитетами, регулируется Положением Китайской Народной Республики о дипломатических привилегиях и дипломатическом иммунитете.

ГЛАВА 5. ТАМОЖЕННЫЕ СБОРЫ

Статья 35. Грузы, разрешенные к пропуску через границу, вещи, пропускаемые через границу, за исключением тех, пропуск которых через границу регулируется специальными правилами, облагаются таможенными пошлинами, взимаемыми таможенными в соответствии с налоговым законодательством о ввозе из-за границы и вывозе за границу грузов и вещей.

Статья 36. Получатель грузов, ввозимых из-за границы, отправитель грузов, вывозимых за границу, владелец вещей, ввозимых из-за границы и вывозимых за границу, являются лицами, обязанными платить таможенную пошлину.

Статья 37. Лицо, обязанное платить таможенную пошлину, должно в семидневный срок, считая со следующего дня после оформления таможенной документа, уплатить общую сумму пошлины; в случае просрочки оплаты таможня взимает пеню. Если по истечении трех месяцев таможенная пошлина не будет уплачена, таможня может обязать гаранта уплатить общую сумму пошлины либо взять под залог грузы; при необходимости таможня может обратиться в банк об удержании средств со счета гаранта или лица, обязанного платить таможенную пошлину. Лицо, обязанное платить таможенную пошлину за вещи, пропускаемые через границу, должно уплатить общую сумму пошлины до того, как вещи будут пропущены таможней.

Статья 38. Тарифом для исчисления таможенной пошлины на грузы, ввозимые из-за границы, считается утвержденная таможней обычная цена, действующая в пределах страны; тарифом для исчисления таможенной пошлины на грузы, вывозимые за границу, считается утвержденная таможней обычная цена, действующая за пределами страны. В случае, когда невозможно установить цену грузов, действующую в пределах страны или за ее пределами, тариф для исчисления таможенной пошлины устанавливает таможня. Тариф для исчисления таможенной пошлины на вещи, пропускаемые через границу, устанавливает таможня.

Статья 39. На нижеперечисленные грузы, ввозимые из-за границы и вывозимые за границу, и вещи, пропускаемые через границу, снижается таможенная пошлина, либо они освобождаются от таможенной пошлины; 1) не имеющие торговой стоимости объявленные образцы вещей и грузов; 2) материальные ценности, полученные в безвозмездное пользование от иностранных правительств, международных организаций; 3) грузы, оказавшиеся поврежденными либо погибшими до прохождения через таможню; 4) вещи, не превышающие установленное количество; 5) другие грузы, вещи, на которые снижается таможенная пошлина или которые

освобождаются от таможенной пошлины согласно закону; б) грузы, вещи, на которые снижается таможенная пошлина или которые освобождаются от таможенной пошлины согласно международным договорам, заключенным Китайской Народной Республикой или участником которых она является.

Статья 40. На пропускаемые через границу грузы в специальных экономических зонах и в других специально установленных районах, на пропускаемые через границу грузы совместных предприятий с китайским и иностранным капиталом, предприятий иностранного капитала и других специально определенных предприятий, на пропускаемые через границу грузы особого назначения, а также на материальные ценности, переданные в дар и используемые в общих интересах, может быть снижена таможенная пошлина, либо они освобождаются от таможенной пошлины. Основания и порядок специально установленного снижения либо освобождения от таможенной пошлины разрабатываются Государственным Советом. Основания и порядок снижения либо освобождения от таможенной пошлины товаров для мелкой торговли на границе разрабатываются Государственным Советом либо органами, уполномоченными Государственным Советом.

Статья 41. Ввозимые из-за границы грузы, вещи, на которые снижена таможенная пошлина или которые освобождены от таможенной пошлины согласно положениям статьи 40 настоящего Кодекса, могут быть использованы только в специально установленных районах, на специально определенных предприятиях либо по особому назначению. Без разрешения таможни и дополнительной уплаты таможенной пошлины указанные грузы, вещи не могут быть перевезены и использованы.

Статья 42. Своевременное снижение таможенной пошлины либо освобождение от таможенной пошлины, за исключением случаев, предусмотренных положениями статей 39, 40 настоящего Кодекса, рассматривается и утверждается Главным таможенным управлением либо Главным таможенным управлением совместно с финансовыми органами Государственного Совета в соответствии с постановлениями Государственного Совета.

Статья 43. Грузы, с разрешения таможни ввозимые из-за границы либо вывозимые за границу на какое-либо время, а также застрахованные грузы, по специальному разрешению ввозимые из-за границы, после уплаты получателем или отправителем грузов общей суммы залога либо предоставления получателем или отправителем грузов определенных гарантий таможне могут освобождаться от пошлины.

Статья 44. После пропуска грузов, ввозимых из-за границы и вывозимых за границу, и вещей, пропускаемых через границу, таможня, обнаружившая, что таможенная пошлина уплачена в меньшем размере либо вовсе не уплачена, в течение одного года со дня уплаты таможенной пошлины либо со дня пропуска грузов, вещей должна потребовать от лица, обязанного уплатить таможенную пошлину, уплаты всей суммы пошлины или недоплаченной ее части. Если в результате нарушений со стороны лица,

обязанного уплатить таможенную пошлину, указанная пошлина уплачена в меньшем размере либо вовсе не уплачена, таможня в течение трех лет может добиваться уплаты.

Статья 45. Если общая сумма таможенной пошлины уплачена в большем размере, таможня, обнаружив это, должна немедленно возвратить излишек; лицо, обязанное уплатить таможенную пошлину, в течение одного года может требовать от таможни возвращения излишка.

Статья 46. При возникновении спора с таможней об уплате таможенной пошлины лицо, обязанное уплатить таможенную пошлину, должно сначала уплатить общую сумму таможенной пошлины, а затем в трехдневный срок со дня оформления таможней документа об уплате общей суммы таможенной пошлины обратиться в таможню с заявлением в письменной форме по существу спора; таможня обязана в пятнадцатидневный срок со дня получения заявления по существу спора принять соответствующее решение. Если лицо, обязанное уплатить таможенную пошлину, не удовлетворено принятым решением, оно может в пятнадцатидневный срок со дня получения указанного решения обратиться в Главное таможенное управление с заявлением по существу спора. Если лицо, обязанное уплатить таможенную пошлину, вновь не удовлетворено принятым решением, оно может в пятнадцатидневный срок со дня получения указанного решения обжаловать его в народный суд.

ГЛАВА 6. ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Статья 47. Контрабандой признаются нижеперечисленные действия, связанные с сокрытием грузов и вещей от таможенного контроля: 1) при пересечении границы транспортировка, ношение при себе, отправка по почте запрещенных государством к ввозу из-за границы и вывозу за границу наркотиков, оружия, фальшивых денег; при пересечении границы транспортировка, ношение при себе, отправка по почте порнографической продукции с целью извлечения прибыли, для распространения; при выезде за границу транспортировка, ношение при себе, отправка по почте запрещенных государством к вывозу за границу памятников культуры; 2) при пересечении границы транспортировка, ношение при себе, отправка по почте с целью извлечения прибыли в сравнительно больших количествах запрещенных государством к ввозу из-за границы и вывозу за границу других предметов, помимо перечисленных в пункте 1 настоящей статьи; ограничены государством ввоз из-за границы и вывоз за границу грузов и вещей, а также грузов и вещей, за перевозку которых в соответствии с законом должна быть уплачена таможенная пошлина; 3) распродажа без разрешения таможни либо без дополнительной уплаты таможенной пошлины в сравнительно больших количествах застрахованных грузов, ввозимых из-за границы по специальному разрешению, грузов, на которые специально установлено снижение таможенной пошлины или которые освобождены от таможенной пошлины. Занятие контрабандой с применением оружия, контрабанда грузов и вещей, сопряженная с оказанием сопротивления органам контроля,

независимо от количества, являются уголовно наказуемой контрабандой. Лицам, виновным в занятии уголовно наказуемой контрабандой, народный суд согласно закону назначает уголовное наказание с применением штрафа, конфискации контрабандных грузов, вещей, транспортных средств, используемых в контрабандных целях, и незаконных доходов. Если в занятии уголовно наказуемой контрабандой виновны предприятия и ведомства, государственные органы и общественные организации, то правоохранительные органы согласно закону привлекают к уголовной ответственности руководящих работников этих предприятий и ведомств, государственных органов и общественных организаций либо работников, которые непосредственно ответственны за контрабанду: в отношении указанных организаций применяются штраф, конфискация контрабандных грузов, вещей, транспортных средств, используемых в контрабандных целях, и незаконных доходов.

Статья 48. При наличии действий, указанных в пунктах 2. 3 статьи 47 настоящего Кодекса, если число контрабандных грузов и вещей невелико либо при пересечении границы ношение при себе и отправка по почте порнографической продукции не образуют состава уголовно наказуемой контрабанды, таможня конфискует грузы, вещи, незаконные доходы, кроме того, может наложить штраф.

Статья 49. Квалифицируются как уголовно наказуемая контрабанда и наказываются согласно положениям статьи 47 настоящего Кодекса следующие действия: 1) незаконная скупка запрещенных государством к ввозу из-за границы и вывозу за границу грузов непосредственно у лиц, занимающихся контрабандой, либо незаконная скупка в сравнительно большом количестве других грузов и вещей, ввезенных из-за границы контрабандным путем, и непосредственно у лиц, занимающихся контрабандой. 2) во внутреннем море, в территориальных водах транспортировка, скупка, торговля запрещенными государством к ввозу из-за границы и вывозу за границу грузами либо транспортировка, скупка, торговля в сравнительно большом количестве ограниченными государством к ввозу из-за границы и вывозу за границу грузами и вещами без оформления документов в законном порядке. Указанные в пунктах 1, 2 настоящей статьи действия, не образующие состава уголовно наказуемой контрабанды, наказываются согласно положениям статьи 48 настоящего Кодекса.

Статья 50. Если при пересечении границы лица не указывают в таможенной декларации провозимые при себе или отправляемые по почте вещи личного пользования в количестве, превышающем разумные потребности, им следует уплатить дополнительную таможенную пошлину, кроме того, они могут быть подвергнуты штрафу.

Статья 51. Может быть наложен штраф при нарушении требований о таможенном контроле согласно настоящему Кодексу, если: 1) транспортное средство пересекло границу в пункте, где нет таможенного учреждения; 2) таможене не сообщено о времени прибытия, пункте остановки либо об

изменении пункта прибытия транспортного средства, пропускаемого через границу; 3) грузы, вещи, ввозимые из-за границы и вывозимые за границу, либо транзитные грузы не соответствуют сведениям, указанным в таможенной декларации; 4) обнаружено уклонение от установленного таможенного досмотра транспортных средств, грузов, вещей; 5) имеет место самовольная погрузка и разгрузка грузов с пропускаемого через границу транспортного средства и вещей, пропускаемых через границу, либо посадка и высадка пассажиров, пропускаемых через границу, без разрешения таможи; 6) отсутствует разрешение таможи и произведен самовольный отъезд пропускаемого через границу транспортного средства, остановившегося в пункте, где имеется таможенное учреждение; 7) пропускаемое через границу транспортное средство, переезжающее из одного пункта, где имеется таможенное учреждение, в другой, где имеется таможенное учреждение, без выполнения всех таможенных формальностей и без разрешения таможи самовольно меняет маршрут и следует в пункт, расположенный в пределах страны либо за ее пределами, где нет таможенного учреждения; 8) пропускаемое через границу транспортное средство без разрешения таможи самовольно занимается другими перевозками; 9) пропускаемые через границу суда, воздушные суда по независящим от них причинам вынуждены причаливать, совершать посадку в пункте, где нет таможенного учреждения, либо вынуждены выбрасывать, начинать разгрузку грузов и вещей без достаточных оснований, не информируя таможню, расположенную поблизости; 10) без разрешения таможи производится самовольное вскрытие, изъятие, вручение, отправление, переупаковка, передача под залог либо уступка грузов, проходящих таможенный контроль; 11) производится самовольное вскрытие опечатанных таможей грузов либо повреждение печатей; 12) имеют место действия, нарушающие другие положения о таможенном контроле настоящего Кодекса, в результате чего таможня не может либо вынуждена прервать осуществление таможенного контроля транспортных средств, грузов, вещей, пропускаемых через границу.

Статья 52. Контрабандные грузы, вещи, незаконные доходы, транспортные средства, используемые в контрабандных целях, конфискованные по приговору народного суда, и штрафы, наложенные народным судом, а также контрабандные грузы, вещи, незаконные доходы, конфискованные таможей, и штрафы, наложенные таможей, полностью передаются в государственную казну. Передача в государственную казну контрабандных грузов, вещей, транспортных средств, используемых в контрабандных целях, конфискованных по приговору народного суда или таможей, осуществляются таможей в соответствии с установлениями Государственного Совета.

Статья 53. Если сторона не согласна с решением таможи о наказании, она может в тридцатидневный срок со дня получения письменного уведомления о наказании обратиться в таможню, принявшую решение о

наказании, либо в вышестоящую таможенную с заявлением о пересмотре решения; если таможенная не имеет возможности уведомить сторону о принятом решении, последняя в тридцатидневный срок со дня объявления о наказании может обратиться в таможенную, принявшую решение о наказании, либо вышестоящую таможенную с заявлением о его пересмотре. Если сторона не удовлетворена и повторным решением, она может в тридцатидневный срок со дня получения письменного уведомления о повторном решении обжаловать его в народный суд. Сторона может также в тридцатидневный срок со дня получения письменного уведомления о наказании либо со дня объявления о наказании обжаловать указанное решение непосредственно в народный суд. Если по истечении этого срока сторона не выполнит указанного решения и не подаст заявления о его пересмотре либо не обжалует решение в народный суд, таможенная, принявшая решение о наказании, может реализовать грузы, вещи, транспортные средства, взятые под залог, либо грузы, вещи, транспортные средства, на которые наложен арест. Указанная таможенная может также обратиться с заявлением в народный суд о применении принудительных мер.

Статья 54. При проведении досмотра грузов и вещей, пропускаемых через границу, таможенная, по вине которой нанесен ущерб досматриваемым грузам и вещам, должна возместить ущерб.

Статья 55. Работники таможенной, незаконно присвоившие себе конфискованные контрабандные грузы, вещи, привлекаются к уголовной ответственности по статье 155 Уголовного кодекса. Работники таможенной не могут покупать конфискованные контрабандные грузы, вещи: купленные конфискованные грузы, вещи работники таможенной обязаны вернуть, кроме того, они могут быть привлечены к административной ответственности.

Статья 56. Работники таможенной за злоупотребления служебным положением, выразившиеся в умышленном создании препятствий, затягивании проведения контроля, досмотра, привлекаются к административной ответственности; работники таможенной за злоупотребления в корыстных целях, халатное отношение к служебным обязанностям или попустительство контрабанде в зависимости от конкретных обстоятельств привлекаются к административной либо уголовной ответственности в соответствии с законом.

ГЛАВА 7. ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ УСТАНОВЛЕНИЯ

Статья 57. В настоящем Кодексе нижеприведенные положения означают следующее: транспортное средство, пропускаемое через границу, - это различные суда, перевозочные средства, воздушные суда и выючные животные, используемые для перевозки людей, грузов, вещей через границу; транзитные грузы - это грузы, поступившие из-за границы, следующие по территории Китая и направляемые за границу. Указанные грузы могут транспортироваться по территории Китая; погруженные на другое транспортное средство в пределах страны в пункте, где имеется таможенное учреждение, они могут транспортироваться по территории Китая не по суше: грузы, ввозимые из-за границы на судах и воздушных судах, могут транспортироваться по территории Китая на тех же транспортных средствах:

грузы, проходящие таможенный контроль,- это указанные в статье 17 настоящего Кодекса грузы, ввозимые из-за границы и вывозимые за границу, транзитные грузы, а также грузы, ввозимые из-за границы и вывозимые за границу на какое-либо время, застрахованные грузы и другие пропускаемые через границу грузы, в отношении которых еще не выполнены все таможенные формальности: застрахованные грузы - это вновь отправленные за границу после хранения, переработки, монтажа в пределах страны грузы, в отношении которых с разрешения таможни не выполняются формальности, связанные с уплатой таможенной пошлины; зоны таможенного контроля - это порты, вокзалы, аэропорты, международные автостоянки на границе, бюро (посты) обмена международной почтой и другие места, где осуществляется таможенный контроль, а также пункты пропуска через границу, где еще нет таможенных учреждений, но они разрешены Государственным Советом.

Статья 58. Таможня, выявившая либо оказавшая содействие в изобличении организации или отдельных лиц, нарушивших настоящий Кодекс, должна быть поощрена. Таможня должна нести ответственность за сохранение тайны в отношении организаций и отдельных лиц, вскрывших незаконные действия.

Статья 59. Организация контроля транспортных средств, грузов, вещей, переезжающих и перевозимых из специальных экономических зон и других специально установленных районов в другие районы в пределах страны, осуществляется на основании специальных установлении Государственного Совета.

Статья 60. Правила о порядке применения настоящего Кодекса разрабатываются Главным таможенным управлением и вступают в силу после утверждения Государственным Советом.

Статья 61. Настоящий Кодекс вступает в силу с 1 июля 1987 г. Одновременно опубликованный 18 апреля 1951 г. Центральным народным правительством Временный таможенный кодекс КНР признается утратившим силу.