

ского гражданского права, оставив вопрос разрешения природы частного международного права открытым.

#### Литература

1. Александр Григорьевич Гойхбарг // Советское государство и право. 1963. № 4. С. 149.
2. Гойхбарг А. Г. Международное право. Москва, 1928. 183 с.
3. Дроков С. В. Адмирал Колчак и суд истории. Москва, 2009. 591 с.
4. Нежный А. И. Допрос патриарха. Москва, 1997. 573 с.
5. Прокопенко А. С. Безумная психиатрия: секретные материалы о применении в СССР психиатрии в карательных целях. Москва, 1997. 171 с.
6. Рабинович М. Б. Воспоминания долгой жизни / Фонд регионального развития С.-Петербурга, Европейский университет С.-Петербурга. СПб., 1996. 368 с.
7. Томсинов В. А. Российские правоведы XVIII-XX веков: Очерки жизни и творчества. Т. 2. М., 2007. 672 с.
8. Хлытчиева С. М. Воспоминания юристки первого выпуска / С. М. Хлытчиева // Санкт-Петербургские высшие женские (Бестужевские) курсы (1878-1918 гг.) / Под ред. С.Н. Валка. Л., 1965. С. 249-255.
9. Шрамко С. Красный Торквемада [Электронный ресурс] // Сибирские огни. 2010. №8. / URL: <http://magazines.russ.ru/sib/2010/8/sh14-pr.html> (дата обращения 15.06.2013)
10. Яшук Т. Ф. Юридические журналы 1920-х годов как источник по истории советского правоведения // Вестник Омского университета. 1999. Вып. 1. С. 111-114.

### ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ СОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РФ

*Е.А. Лактионова, В.М. Московкин  
г. Белгород, Россия*

В соответствии с Федеральным законом «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 23 июля 2005 года особая экономическая зона (ОЭЗ) – это территория Российской Федерации, определяемая Правительством Российской Федерации, на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности.

На территории России предусмотрено создание четырех видов ОЭЗ:

- 1) технико-внедренческие зоны (ТВЗ);
- 2) промышленно-производственные зоны (ППЗ);
- 3) туристско-рекреационные зоны (ТРЗ);
- 4) портовые зоны (ПЗ) [1].

Основным целям создания особых экономических зон в РФ относится развитие обрабатывающих отраслей экономики, высокотехнологичных отраслей производства новых видов продукции, развитие транспортной инфраструктуры, туризма и санаторно-курортной сферы.

На апрель 2013 года в Российской Федерации создано 27 ОЭЗ, из них: 4 – технико-внедренческие, 6 – промышленно-производственные, 14 – туристско-рекреационные, 3 зоны портового типа с разной степенью готовности. С 2006 года по 2012 год в особые экономические зоны России пришло более 340 инвесторов из 23 стран, и этот процесс набирает обороты. Среди них есть такие транснациональные гиганты как Yokohama, Isuzu, Sojitz, Air Liquide, Bekaert, Rockwool, Novartis, Arcray, 3M, General Motors, Nokia Siemens Networks и другие.

Создание особых экономических зон активизирует внешнеэкономическую деятельность, способствует увеличению иностранных инвестиций и повышению конкурентоспособности российской экономики.

Развитием особых экономических зон занимается специально созданная управляющая компания – ОАО "Особые экономические зоны", 100% акций которой принадлежат государству. Под управлением ОАО "Особые экономические зоны" находится 17 ОЭЗ. В настоящее время ОАО «ОЭЗ» через создание дочерних обществ, филиалов и участие в

составе наблюдательных советов управляет особыми экономическими зонами четырех типов, фактически являясь крупнейшим девелопером индустриальных и инновационных парков в России. К промышленно-производственным зонам относятся 6 – ОЭЗ «Алабуга», ОЭЗ «Липецк», ОЭЗ «Тольятти», ОЭЗ «Моглино», ОЭЗ «Титановая Долина», ОЭЗ «Людиново»; 5 технико-внедренческих зон – ОЭЗ «Зеленоград», ОЭЗ «Дубна», ОЭЗ «Санкт-Петербург», ОЭЗ «Томск», ОЭЗ «Иннополис»; 4 туристско-рекреационные зоны – ОЭЗ «Алтайская Долина», ОЭЗ «Байкальская гавань», ОЭЗ «Бирюзовая Катунь», ОЭЗ «Ворота Байкала»; 2 портовых зоны – ОЭЗ «Ульяновск-Восточный», ОЭЗ «Советская гавань».

Особые экономические зоны – это один из наиболее эффективных и прогрессивных инструментов привлечения иностранных инвестиций в экономику страны, ее диверсификации и вывода на новый инновационный путь развития. Анализ функционирования ОЭЗ в РФ свидетельствует о том, что многие из них на должном уровне не выполняют свое функциональное назначение, не являются центрами динамичного роста, эффективного решения задач регионального развития.

В России имеется определенный опыт создания и функционирования особых (свободных) экономических зон. С 1990 года по 2005 год в стране создавались ОЭЗ с целью развития национальной экономики и привлечения иностранных инвестиций в определенные регионы страны. Отсутствие действенной законодательной базы привело к использованию особых экономических зон как инструмент ухода от налогов, отмывания денег, вывода огромного количества денежных средств за границу. На сегодняшний момент отсутствует экономическая отчетность как по отдельным предприятиям, так и консолидированная по каждой ОЭЗ, позволяющая сделать вывод об экономической и социальной эффективности этого института. Не изучены финансово-правовые аспекты влияния ОЭЗ на развитие национальной экономики, нет единой концепции развития особых экономических зон [2]. Только в июне 2013 года Правительством РФ утверждено Постановление «Об утверждении Порядка оценки эффективности функционирования особой экономической зоны».

Для эффективного функционирования особых экономических зон в РФ необходимы:

- разработка и реализация мер, направленных на повышение эффективности и внедрение новых механизмов управления ОЭЗ, привлечение управляющих компаний;
- доработка законодательства по созданию, деятельности, развитию особых экономических зон, прежде всего таможенного законодательства;
- совершенствование процедур и механизмов продвижения особых экономических зон всех типов на внутренних и внешних рынках;
- проведение подготовительного периода сроком от 3 до 5 лет, в ходе которого должна быть создана производственная и хозяйственная инфраструктура и формируется портфель потенциальных инвестиционных предложений;
- при проектировании особой зоны необходимо учитывать геополитическое положение, его преимущества или недостатки;
- разработка и применение системы поддержки резидентов ОЭЗ при реализации их проектов в условиях финансового кризиса;
- активизация работ по созданию социальной инфраструктуры ОЭЗ, реализации программ строительства жилья для резидентов ОЭЗ

Таким образом, для повышения эффективности функционирования особых экономических зон в России, помимо стабилизации экономической, правовой и социальной ситуации в стране, необходимо постоянное совершенствование действующего законодательства, создание оптимальных методов контроля за его исполнением. Это позволит привлечь новых резидентов, обеспечить развитие территорий дислокации зон с тем, чтобы они стали действенным инструментом интеграции экономики страны в систему мирохозяйственных связей.

#### Литература

1. Об особых экономических зонах в РФ [Электронный ресурс]: федер. закон: от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ (ред. от 25.12.2009) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство». Информ. банк «Версия Проф».

2. Андреева, Е.С. Проблемы создания и развития особых экономических зон [Текст] / Е.С. Андреева // Север и рынок: формирование экономического порядка, 2011. – №28. – С.7-8. – Режим доступа: <http://elibrary.ru/download/80183083.pdf>

3. Золотухина, М.М. Особая экономическая зона – перспективный социально-экономический проект [Текст] / М.М. Золотухина // Среднерусский вестник общественных наук, 2007. – №3(4). – С. 132-135.

4. Россия. Особые экономические зоны [Электронный ресурс]. – М., 2009-2013. – Режим доступа: <http://www.russez.ru/oez/>

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ И ИСПОЛНЕНИЕ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ КОНТРАКТОВ

*В.В. Филличев, Е.Ф. Прокушев*  
*г. Белгород, Россия*

Международное экономическое сотрудничество является в современных условиях мощным стимулом развития мировой экономики. Внешняя торговля всех стран возрастает значительно быстрее, чем их совокупный национальный продукт. Сейчас невозможно представить страну, народное хозяйство которой развивалось бы без ее участия в мировом хозяйственном обмене. Активизация внешнеэкономических связей стала неперенным условием функционирования экономического комплекса стран на современном уровне – с привлечением новейших достижений науки и техники, способных обеспечить интенсивное развитие промышленного и сельскохозяйственного производства.

В этих условиях возрастает значение внешнеторговых сделок купли-продажи услуг. В международной коммерческой практике область торговли услугами включает комплекс коммерческих сделок в сфере транспорта, связи, обеспечение товародвижения, складского хозяйства, туризма. К этой группе также относятся банковские, финансовые, страховые услуги, посреднические операции, аренда, консультационные услуги, услуги по контролю качества товара.

В последние годы все больший вес приобретают сделки купли-продажи услуг, являющиеся самостоятельными, обособленными от купли продажи товаров операциями, когда услуга является самостоятельным объектом сделки. Это прежде всего, инженерно-консультационные, проектно-строительные и другие производственные услуги.

Самым распространенным способом оформления сделки купли-продажи является контракт, который может быть заключен как присутствующими субъектами сделки, так и отсутствующими сторонами. В последнем случае одна из сторон берет на себя обязанности сформулировать согласованные условия сделки, подписывает два экземпляра контракта и передает их на подпись другой стороне, которая после подписания возвращает один экземпляр торговому партнеру.

Контракт купли-продажи – это коммерческий документ, представляющий собой договор поставки товара и, если необходимо, сопутствующих услуг, согласованный и подписанный экспортером и импортером.

Сделка может быть оформлена также путем направления оферты продавцом покупателю и акцептом предложения покупателем. В международной коммерческой практике офертой называется предложение покупателю со стороны продавца о продаже партии товара.

Весьма актуальным вопросом, который необходимо иметь в виду с точки зрения обеспечения юридической действительности заключенного с иностранным контрагентом договора, является установление надлежащих полномочий лиц, подписывающих контракт от имени партнеров – фирм или организаций. Отсутствие у лица, подписавшего договор, таких полномочий может привести к признанию недействительным подписанный им договор [1, с.7-9].

С одной стороны, внешнеторговый контракт, как, впрочем, и любой договор купли-продажи, в первую очередь должен регулировать отношения между продавцом и покупателем.